

**ВСЕСОЮЗНЫЙ
ОРДЕНА ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ
НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
КОНЬЮНКТУРНЫЙ ИНСТИТУТ**

МВЭС



**ПРИЛОЖЕНИЕ
К «БЮЛЛЕТЕНЮ ИНОСТРАННОЙ
КОММЕРЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ»**

Издается с 1949 г.

11/1989

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Критерии определения «новых индустриальных» стран, экономические закономерности их формирования	5
Основные этапы индустриального развития	13
Иностранные инвестиции в экономике	17
Внешнеэкономические связи в воспроизводственном процессе	21
Становление экспортной специализации: роль транснациональных корпораций	27
Научно-техническая революция и новые тенденции в развитии экспортного производства в НИС	34
Положение на мировом рынке продукции обрабатывающей промышленности	40
Основные факторы конкурентоспособности экспортной продукции НИС	50
Характер торгово-экономического сотрудничества с развитыми капиталистическими странами	57
Новые явления во внешнеэкономических связях с развивающимися государствами	68
Предпринимательские инвестиции за рубежом	72
Влияние оттока денежных ресурсов на состояние платежных балансов	82
Проблема внешней задолженности и возможные пути ее решения	86
Кризисные явления и их влияние на социально-экономическое развитие НИС	93
Заключение	99
Приложения	103

В. Д. АНДРИАНОВ

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ «НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ» СТРАН

ВВЕДЕНИЕ

Распад колониальной системы империализма - одно из самых значительных явлений послевоенного мира - имел далеко не однозначные последствия для исторических судеб капитализма. С одной стороны, на политической карте появилось много новых независимых государств, что объективно сужало сферу территориального господства империализма. Однако, с другой стороны, большинство стран свое формационное развитие продолжало в рамках капиталистической системы, которая получила дополнительную социально-экономическую базу.

Растущий процесс дифференциации развивающихся государств, обусловленный действием закона гетерохронности (неравномерности) экономического развития, привел к выделению особой группы стран и территорий, которые в мировой экономике получили название «новые индустриальные страны» (НИС) или «новые индустриальные экономики» (НИЭ)¹. Вместе с тем появление НИС отражает экстенсивный рост мировой капиталистической системы за счет подключения к ней новых адекватных подсистем.

Феномен НИС в мировой экономике по

своей значимости сравним лишь с феноменом транснациональных корпораций, причем между собой оба явления имеют глубокую органическую взаимосвязь, которая отражает объективные законы развития капиталистической формации. Если появление в мировой экономике ТНК явилось результатом развития производительных сил капитализма вглубь, то вызревание НИС в недрах мирового капиталистического хозяйства отражает тенденцию к росту производительных сил капитализма вширь.

Однако до недавнего времени под давлением сложившихся стереотипов, устоявшихся догматов в нашем подходе к изучению «третьего мира» некоторые наиболее развитые из числа НИС выпадали из зоны активного научного изучения. Этих стран для советских экономистов как бы вообще не существовало в мировом капиталистическом хозяйстве, хотя именно им удалось показать пример стремительного экономического возвышения над основной массой развивающихся государств.

Темпы экономического развития большинства НИС значительно превышают аналогичные показатели не только развивающихся государств, но и многих развитых капиталистических стран. По производству отдельных видов промышленной продукции, в том числе и наукоемких ее видов, НИС вышли на ведущие позиции в капиталистической экономике.

Еще более высокими темпами развивается экспорт из этих стран; обладая высокой конкурентоспособностью, продукция обрабатывающей промышленности «новых индустриальных» стран интенсивно завоевывает мировые рынки. НИС превратились в крупнейших

¹ Южная Корея, Тайвань, Гонконг (Сянган), Сингапур, Малайзия, Таиланд, Бразилия, Мексика, Аргентина. В отношении некоторых НИС вместо слова страна часто применяется термин «территория». Так, Тайвань - часть Китая, в свое время незаконно отторгнутая от него гоминдановским режимом. Гонконг сохраняет статус британской колонии, которую в 1997 г. планируется передать под юрисдикцию КНР. Южная Корея появилась в результате разделения единого государства на две части. По мнению автора, терминологическая разница - НИС или НИЭ, страна или территория - в контексте мирового капиталистического хозяйства не имеет принципиального значения. Важно, что они стали объективной экономической реальностью.

экспортеров обуви, одежды, текстильных изделий, стремительно наращивают вывоз бытовой электронной аппаратуры, персональных компьютеров, электронно-вычислительной техники, легковых автомобилей и других видов высокотехнологичных товаров. При этом «новым индустриальным» странам удалось не только найти свою нишу на мировом рынке, но и потеснить конкурентов из числа развитых капиталистических государств.

В этой связи актуальность исследования определяется прежде всего тем, что предметом анализа является наиболее динамичная группа стран в мировом капиталистическом хозяйстве. Выступая в Красноярске, М. С. Горбачев назвал район азиатского континента и бассейна Тихого океана (куда входят 7 из 9 «новых индустриальных» стран - В. А.) «гигантской и самой быстро развивающейся частью мира»².

Изучение основных тенденций экономического развития НИС, их положения в мировом капиталистическом хозяйстве представляется также весьма своевременным, так как постепенно эта группа стран превращается в новый конъюнктурообразующий фактор развития мировой капиталистической системы.

В 80-е годы ощутимо возросло влияние НИС как на динамику, структуру, географическое направление мировой капиталистической торговли, так и на экспортно-импортные операции с отдельными капиталистическими государствами. Прослеживаются тенденции к влиянию НИС на состояние внутренней общехозяйственной конъюнктуры их основных партнеров по торгово-экономическому сотрудничеству.

Исследование феномена НИС как нового явления в мировой системе капитализма в советской экономической литературе не проводилось. В этой связи новизна данной работы определяется прежде всего тем, что объектом комплексного исследования являются «новые индустриальные» страны; при этом НИС рассматриваются не только каждая в отдельности, но и как самостоятельное, интереснейшее явление в мировом капиталистическом хозяйстве.

Экономические закономерности выделения и развития НИС впервые анализируются с использованием инструментария системного анализа.

Абстрагируясь от устоявшихся представле-

ний о развитии «третьего мира», автор старался нарисовать объективную картину генезиса капитализма в НИС, показать степень их формационной зрелости, современное положение в мировом капиталистическом хозяйстве и механизм включения в международное разделение труда. Сделана попытка провести сравнительный анализ двух моделей индустриализации - экстравертивного типа с экспортной ориентацией, используемой азиатскими НИС, и интровертивного типа - с упором на развитие импортзамещающих отраслей, применяемой латиноамериканскими НИС. Показана эффективность функционирования обеих моделей.

Изучение феномена НИС заставляет по-новому взглянуть на многие проблемы развивающихся государств и пути их решения, определить возможные подходы к разработке наиболее оптимальной модели дальнейшего социально-экономического развития стран «третьего мира».

Новый подход к изучению развивающихся государств и их авангарда - НИС, несомненно, имеет теоретический и практический интерес и для Советского Союза, особенно в свете реформы внешнеэкономических связей. Использование положительного опыта «новых индустриальных» стран, осуществивших прорыв на мировой рынок наукоемкой продукции, имеет практическое значение для ускоренного формирования советской модели внешнеэкономических связей, ориентированной на переход от традиционных форм торговли к глубокому и комплексному сотрудничеству в производстве, науке и технике.

Анализ основных факторов конкурентоспособности промышленной продукции НИС на внешнем рынке и их практическое использование могут способствовать улучшению структуры советского экспорта за счет повышения доли готовых изделий, и прежде всего наукоемкой машиностроительной продукции.

Практическая значимость работы определяется еще и тем, что в ближайшей перспективе наиболее развитые из числа НИС могут стать нашими крупными партнерами в торгово-экономическом сотрудничестве как в азиатско-тихоокеанском регионе, так и на Дальнем Востоке.

Поскольку в последнее время этим регионам в советской внешнеэкономической политике уделяется самое пристальное внимание, то изучение форм и методов деятельности наших будущих контрагентов представляет не-

² «Правда», 18 сентября 1988 г.

сомненный интерес для советских предприятий и организаций, выходящих на внешний рынок.

Превращение НИС в новый важный конъюнктурообразующий фактор капиталистической экономики может иметь практическое

значение при прогнозировании перспектив развития мирового капиталистического хозяйства, его отдельных секторов, стран и рынков, для формирования долгосрочной стратегии внешнеэкономических связей Советского Союза.

КРИТЕРИИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ «НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ» СТРАН, ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ

Одной из характерных особенностей развития мирового капиталистического хозяйства на современном этапе является заметное усиление в нем роли и значения освободившихся государств. Этот процесс под воздействием закона неравномерности экономического развития сопровождается ростом их экономической, политической и социальной дифференциации.

В советской и зарубежной экономической литературе существует целый ряд различных подходов к классификации развивающихся государств с использованием широкого набора качественных и количественных признаков. Различают страны по альтернативам социального развития, уровню экономического потенциала, специализации в мировом капиталистическом хозяйстве, обеспеченности топливно-сырьевыми товарами, характеру зависимости от основных центров империализма и по многим другим признакам.

В ООН и многих специализированных международных организациях, как правило, выделяют страны - экспортеры и неэкспортеры нефти, государства и территории, специализирующиеся на экспорте готовых изделий, а также подразделяют все освободившиеся страны на три категории в зависимости от уровня доходов на душу населения³.

Венгерский ученый Т. Сентеш разработал один из наиболее подробных вариантов классификации развивающихся государств по их экспортной специализации. Все страны разделены им на экспортеров нефти, поставщиков минерального и сельскохозяйственного сырья, экспортеров продукции обрабатывающей промышленности; отдельно выделены страны с наименьшим экспортным потенциалом.

³ "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. V-VII.

Из числа советских ученых наибольший вклад в разработку проблемы дифференциации развивающихся стран внесли Л. А. Гордон, В. Л. Тягуенко, Л. А. Фридман, В. Л. Шейнис, опубликовавшие ряд работ монографического характера, в которых детально рассматриваются различные принципы классификации стран Азии, Африки и Латинской Америки. В частности, В. Л. Шейнис подразделяет указанные страны в зависимости от положения, занимаемого той или иной из них в мировом капиталистическом хозяйстве, от уровня экономического развития и структуры производительных сил, от ресурсного и хозяйственного потенциала. При этом используется многомерный подход к рассмотрению указанной проблемы⁴.

По мнению автора, с точки зрения развития экономического потенциала, участия в международном разделении труда и положения в мировом капиталистическом хозяйстве все развивающиеся государства (без учета стран социалистической ориентации, которые больше тяготеют к мировой социалистической системе) условно можно разделить на три группы: «новые индустриальные» страны, страны со средним уровнем экономического развития и наименее развитые государства.

Естественно, провести четкую границу между указанными группами стран представляется весьма сложным, так как каждая страна имеет свои индивидуальные черты и особенности социально-экономического развития, свой механизм включения в международное разделение труда. Тем не менее общие закономерности все же превалируют, что и позволяет, используя набор количественных и качественных критериев, классифицировать их по группам.

⁴ «Развивающиеся страны в современном мире. Единство и многообразие». М., Наука, 1983, с. 144.

В данной работе автора интересует прежде всего первая группа государств, которая по совокупности многих экономических параметров выделяется из основной массы развивающихся стран. Рассмотрим подробнее эти параметры.

Формационное развитие «новых индустриальных» стран продолжается в рамках мировой капиталистической системы. При этом в силу множества различных факторов НИС оказались в сфере особых экономических и политических интересов империалистических держав, которые направляли в эти страны почти половину всех финансовых ресурсов, предназначенных развивающимся государствам. В 70-е и 80-е годы для НИС были характерны более высокие темпы хозяйственного развития, превышающие аналогичные показатели не только других стран Азии, Африки и Латинской Америки, но и большинства развитых капиталистических государств. Причем в последние годы азиатские НИС демонстрируют самые высокие темпы экономического развития в капиталистическом мире.

Стремительный рост экономики обусловил увеличение абсолютных размеров валового внутреннего продукта, в том числе и на душу населения. По этим показателям НИС в целом также опережают основную массу освободившихся государств, а некоторые из них приближаются к промышленно развитым странам. В структуре ВВП достаточно велик удельный вес внутренних накоплений, причем в азиатских НИС он выше, чем в большинстве индустриальных государств.

Ведущей отраслью хозяйства почти всех НИС стала обрабатывающая промышленность. Для этих стран характерны в целом более высокие темпы прироста производительности труда в данной отрасли. По сравнению с другими странами «третьего мира» в отдельных НИС темпы прироста производительности труда находятся на уровне развитых капиталистических стран или даже превышают его. В НИС начался процесс структурной перестройки экономики, направленный на увеличение доли наукоемкой продукции в промышленном производстве.

Опережающими темпами развиваются внешнеэкономические связи, что привело к росту значения НИС в мировом капиталистическом хозяйстве. О глубокой включенности в международное разделение труда свидетельствуют достаточно высокая экспортная и

импортная квота (особенно у азиатских НИС) и доля в мировой капиталистической торговле.

По суммарной стоимости экспорта товаров НИС превзошли ведущие капиталистические государства (кроме ФРГ и США). На НИС приходится почти половина всего вывоза из развивающихся государств.

Основной статьей экспорта практически всех НИС стали изделия обрабатывающей промышленности. По реализации на внешнем рынке таких товаров, как обувь, одежда, текстиль, отдельные виды электронных и электротехнических изделий, НИС обогнали многие развитые капиталистические страны. Основным рынком сбыта готовых изделий для НИС стали индустриально развитые государства.

На внешнем рынке продукцию обрабатывающей промышленности НИС отличает высокая конкурентоспособность. Наиболее развитые из НИС на отдельных товарных рынках достигли способности на равных конкурировать с ведущими империалистическими державами и все чаще побеждают в этой борьбе. По синтетическому показателю конкурентоспособности экономического развития НИС занимают ведущие места среди остальных развивающихся государств.

В системе мирохозяйственных связей для НИС характерна более высокая степень зависимости от центров мирового капитализма, которая трансформируется в асимметричную взаимозависимость, постепенно тяготеющую к равнополюсной.

Следует особо подчеркнуть, что в экономическом развитии «новых индустриальных» стран наблюдаются явления и тенденции, присущие более зрелой стадии капиталистической формации. Идет активный процесс концентрации производства и капитала, слияние банковского и промышленного капитала, формируется национальный финансовый капитал. Складывается широкая монополистическая структура, деятельность национальных корпораций принимает международный характер. В наиболее развитых НИС образовались транснациональные корпорации, по масштабам своих операций не уступающие ТНК ведущих империалистических государств.

Наряду с экспортом товаров растет вывоз предпринимательского капитала, за рубежом образуется сеть филиалов и дочерних компаний производственного характера. Прямые

зарубежные инвестиции начинают дополняться вывозом капитала в ссудной форме. НИС постепенно втягиваются в борьбу за рынки сбыта, сферы приложения капитала, экономический передел мира.

Отмеченные характерные черты и особенности социально-экономического развития наиболее четко прослеживаются у таких стран азиатского региона, как Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур, Малайзия, Таиланд, и у государств Латинской Америки - Бразилии, Мексики и Аргентины, которые и относятся к «новым индустриальным» странам.

Следует подчеркнуть, что на совещании глав государств ведущих капиталистических стран в Торонто (Канада), состоявшемся в 1988 г., при обсуждении проблем отношений с НИС было констатировано, что это название не совсем точно отражает феномен НИС, так как в основном ассоциируется с азиатскими «драконами» (Южная Корея, Тайвань, Гонконг и Сингапур). Поэтому было предложено использовать термин «новые индустриальные экономики» (НИЭ), т. е. обозначать не отдельные страны, а определенное явление в мировом капиталистическом хозяйстве⁵.

На взгляд автора, терминологическая разница в данном случае не принципиальна, если исследовать феномен НИС именно как новое явление в мировом капиталистическом хозяйстве. Однако, с другой стороны, в международных экономических организациях, по всей видимости, уже стоит вопрос о выделении особой группы стран - новые индустриальные экономики - по следующей аналогии: рыночные экономики - для развитых капиталистических стран, развивающиеся экономики - для освободившихся государств и плановые экономики - для социалистических стран.

Вместе с тем в западной экономической литературе пока нет устоявшихся критериев выделения НИС. В частности, в одном из последних исследований, подготовленном отделом промышленной политики ОЭСР, в группу НИС включены лишь шесть стран — Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур, Бразилия и Мексика⁶.

Однако по целому ряду экономических по-

казателей Сингапур, например, уступает Малайзии и Таиланду. И хотя достижения последних на мировой арене не столь феноменальны, как у «четырёх драконов», тем не менее они развиваются, используя аналогичную модель; генезис капитализма имеет те же характерные особенности, и они несомненно тяготеют к НИС. По всей вероятности, эти страны возглавят новую волну развивающихся государств, которые со временем будут пополнять группу НИС. Поэтому с методологической точки зрения, на взгляд автора, Малайзию и Таиланд следует изучать как «новые индустриальные» страны. Что касается Аргентины, то для нее название «новая индустриальная» весьма условно, так как капитализм здесь развивается уже почти целое столетие. Современные тенденции в экономической эволюции Аргентины, по мнению автора, позволяют отнести ее к группе НИС.

Трудности выделения группы НИС очевидны, так как каждая страна имеет свои индивидуальные особенности. Но и среди развитых капиталистических стран несомненно существуют громадные различия, например между США и Испанией или Японией и Норвегией, тем не менее они объединены в единую группу промышленно развитых государств.

Такая же дифференциация наблюдается и в группе «новых индустриальных» стран. Латиноамериканские НИС обладают более мощным экономическим потенциалом по сравнению с НИС Азии. Размер ВВП только одной Бразилии лишь немного меньше, чем совокупный ВВП азиатских НИС; в то же время позиции Бразилии на мировом рынке достаточно скромны по сравнению с НИС Азии.

Южную Корею уже сейчас вполне можно отнести в разряд индустриально развитых капиталистических государств, причем по основному макроэкономическому показателю она будет занимать там не последнее место. По всей видимости, Южная Корея будет первой из числа развивающихся государств, которая пополнит группу ведущих капиталистических держав. Правительство страны планирует стать членом ОЭСР в 1992 г., но это будет лишь формальное признание уже достигнутого уровня экономического развития.

Следует подчеркнуть, что среди НИС есть такие, которые более точно можно было бы назвать «новые индустриально-аграрные» страны, так как наряду с развитой промыш-

⁵ «Дайямондо», июль 1988, с. 16.

⁶ "The Newly Industrialising Countries. Challenge and Opportunity for OECD Industries", Paris, 1988.

Основные показатели экономического развития «новых индустриальных» стран в 1986 г.

(млрд. долл.)

	Южная Корея	Тайвань	Гонконг	Малайзия	Сингапур	Таиланд	Бразилия	Мексика	Аргентина
Население (млн. чел.)	41,6	19,4	5,5	16,1	2,6	53,0	138,0	79,3	31,0
ВВП	98,1	71,3	25,6	27,6	17,3	41,4	269,0	171,5	73,3
Среднегодовой темп прироста (%)									
1960–1986 гг.	8,8	...	9,9	6,9	8,9	7,1	6,8	6,0	2,5
1987 г.	12,0	11,0	13,6	4,7	8,8	7,1	2,9	2,0	0,9
1988 г.	12,1	7,1	8,0	8,2	10,9	11,0	0,4	0,4	0,5
На душу населения (долл.)	2358	3675	4655	1714	6654	781	1949	2163	2365
Доля в ВВП (%)									
Экспорт	35,4	55,8	138,7	50,4	130,1	21,3	8,3	9,3	9,3
Импорт	31,7	33,9	138,3	38,8	147,4	22,2	5,2	6,6	6,4
Продукция обрабатывающей промышленности	34,0	42,7	21,9	20,9	17,7	20,6	27,7	24,1	21,6
Экспорт, всего	34,7	39,8	35,5	13,9	22,5	8,8	22,4	16,0	6,8
Продукция обрабатывающей промышленности	31,9	36,2	32,4	5,8	13,3	3,8	11,8	6,3	1,5
Доля этой продукции в экспорте (%)	91,9	90,9	91,3	41,7	59,1	43,2	62,7	39,4	22,1
Доля в мировом капиталистическом экспорте (%)	1,8	2,1	1,9	0,7	1,2	0,5	1,2	0,8	0,4
Доля в мировом капиталистическом экспорте продукции обрабатывающей промышленности (%)	2,4	2,8	2,5	0,4	1,0	0,3	0,9	0,5	0,1
Сальдо платежного баланса по текущим операциям ¹	+9,9	+18,2	+2,7	+2,3	+0,5	-0,6	-3,9	+3,6	-4,3
Внешняя задолженность ¹	35,9	3,4	5,0	22,9	2,5	18,9	114,5	105,0	49,4
Золото-валютные резервы ¹	9,6	76,0	5,4	8,8	13,6	5,1	3,4	13,5	4,7
Количество крупных национальных монополий ²	23(11)	7(3)	8	5	1	4	28(6)	12(3)	8(1)
Прямые инвестиции за рубежом ¹	1,0	0,4	11,5	0,5	1,5	0,2	5,0	1,5	1,5
Место среди развивающихся стран по конкурентоспособности экономики	4	3	1	5	2	6	10	11	...

¹ 1987 г. ² Компании с объемом продаж свыше 500 млн. долл., в скобках – количество фирм, вошедших в список крупнейших монополий капиталистического мира (кроме американских).

Составлено по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988; "International Trade. 1986–1987", GATT, Geneva, 1987; "The Economist Intelligence Unit. Country Profile. South Korea, Taiwan, Hong Kong, Malaysia, Singapore, Brasil, Mexico, Argentina", U.K., No. 1, 1988; "Nomura Quarterly Economic Review", August 1988; "Statistiques de la dette extérieure", OECD, Paris, 1988; "South", August 1987; "Fortune", August 1987; «Сэкай кэйдзай хёрон», № 5, 1986; "Le rapport annuel de la Fondation pour l'économie mondiale", Genève, 1987.

ленностью они имеют современную базу сельскохозяйственного производства и являются крупными экспортёрами этой продукции. К таким государствам относятся Малайзия, Таиланд, Аргентина и Бразилия. Но в данном контексте это не имеет принципиального значения.

Объединяющих все эти страны признаков в целом гораздо больше, чем разъединяющих, что и позволяет выделить их в одну группу – группу «новых индустриальных» стран.

Существуют ли экономические закономер-

ности, приведшие к выделению НИС в особую группу? Несомненно, и лежат они в основе закона неравномерности экономического развития отдельных стран, в также закона развития капитализма как вглубь, так и вширь, который проявляется уже не только на страновом уровне, но и на уровне всей мировой капиталистической системы. По мнению автора, проявление этих закономерностей наиболее наглядно можно проследить, используя инструментарий системного анализа.

Для этого всю группу развитых капитали-

стических государств представим как единую систему⁷, характеризующуюся общими признаками. В наиболее общем виде эти страны объединяют в единую систему характер производственных отношений, уровень развития производительных сил, наличие монополистических структур и финансового капитала, активное участие в международном разделении труда и др.

Развитые капиталистические страны как система, являются самоорганизующимися, открытыми, т. е. находятся в состоянии развития и взаимодействия с внешней средой. В данном контексте внешней средой для индустриальных держав будут развивающиеся государства.

По законам системного анализа взаимодействие открытых систем с внешней средой в самом общем виде проявляется в обмене веществом, энергией и информацией. В экономических системах аналогами вещества, энергии и информации, очевидно, будут являться сырье, полуфабрикаты, готовые изделия, техника, технология, лицензии, патенты, «ноу-хау», предпринимательские и ссудные инвестиции, а обмен этими аналогами представляет собой не что иное как внешне-экономические связи.

Если следовать законам системного анализа, то в процессе взаимодействия система и внешняя среда должны взаимнопроникать друг в друга. Причем чем длительнее взаимодействие и шире сфера взаимодействия, тем глубже и взаимное проникновение.

При этом действуют законы отражения и регуляции. Под отражением следует понимать свойство системы воспроизводить присущие ей особенности в форме, адекватной своей организации. То есть под влиянием взаимодействия системы с внешней средой последняя деформируется и преобразуется в самостоятельную функциональную систему. Фактически саморазвивающаяся система через отражение и регуляцию создает во внешней среде новую, себе подобную систему.

Для более наглядной иллюстрации формирования «новых индустриальных» стран как

системы, адекватной развитым капиталистическим государствам, можно использовать единицу системного анализа, разработанную советским ученым А. М. Волковым⁸.

Применяя эту единицу, процесс капиталистического производства в индустриальных странах изобразим в упрощенной схеме, которая в самом общем виде отражает цель, способ и средства производства и представляет собой открытую саморазвивающуюся систему.

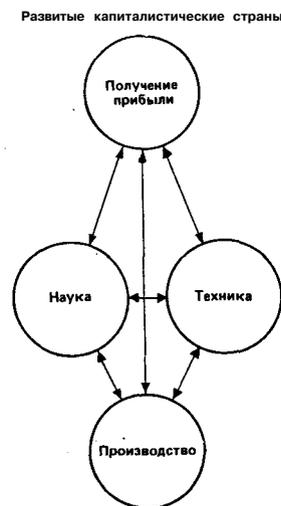


Схема 1

Поскольку ранее в развивающихся странах, из которых выделились НИС, отсутствовали два важных элемента условной единицы системного анализа («наука» и «техника»), то схематически процесс производства в этих странах можно изобразить в следующем виде.

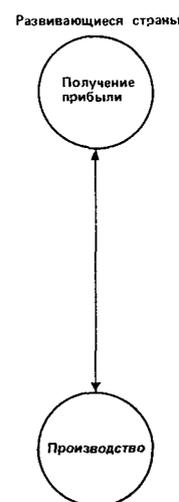


Схема 2

⁷ Существуют различные определения термина «система», но обычно имеется в виду, что система представляет собой определенное множество взаимосвязанных элементов, образующих устойчивое единство и целостность, обладающее интеграционными свойствами и закономерностями. (В. П. Кузьмин. Принцип системности в теории и методологии К. Маркса. М., Политиздат, 1980, с. 11).

⁸ Подробнее см. А. М. Волков, Ю. М. Микадзе, Г. Н. Солнцев. Деятельность, структура и регуляция. М., 1987, с. 14-30.

Первоначально взаимодействие развитых капиталистических стран с развивающимися осуществлялось в основном на уровне «производства» (условное обозначение на схеме) и ограничивалось внешнеторговыми связями, где превалировал обмен готовой промышленной продукцией развитых капиталистических стран на сырьевые товары развивающихся государств.

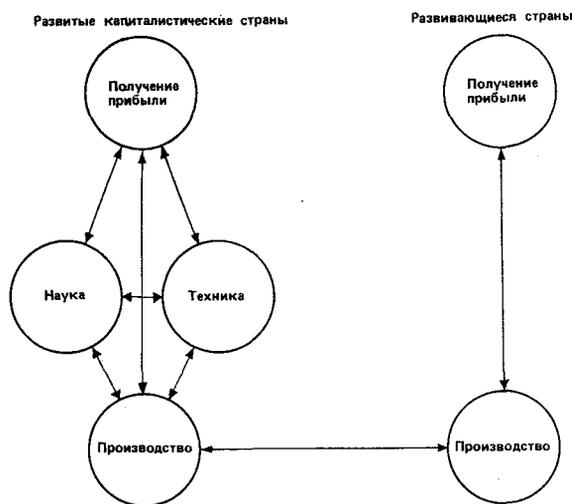


Схема 3

На следующем этапе взаимодействие распространилось на новый уровень схемы - «техника». Торговое сотрудничество стало дополняться активным вывозом капитала из ведущих империалистических держав, который сопровождался поставками машин, оборудования, современной техники, технологии, продажей патентов, лицензий, «ноу-хау» и др. Тогда же началось перемещение в развивающиеся страны отдельных отраслей промышленного производства, достигшего «стадии зрелости» в индустриально развитых государствах.

В свою очередь в развивающихся странах развернулся процесс индустриализации, в результате которого значительно диверсифицировалась структура экспорта. В развитые капиталистические государства начали поставляться товары обрабатывающей промышленности, постепенно превратившиеся в основную статью экспорта.

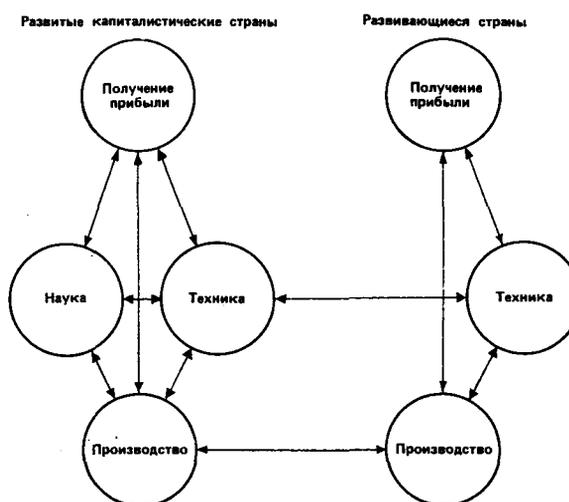


Схема 4

И, наконец, на третьем этапе в структуру взаимодействия подключается «наука». В развивающихся государствах начинается формирование научно-технического потенциала. Отмечается рост ассигнований на НИОКР, создаются научно-технические парки, «рискофирмы» («венчурные» компании), специализирующиеся на создании образцов современной техники, технологии, новых материалов и потребительских товаров. Развитые капиталистические страны переносят производство в развивающиеся страны уже на второй и первой «стадиях жизни» продукта (более подробно о «стадиях жизни» продукта будет сказано в последующих разделах работы). Разворачиваются совместные научно-исследовательские программы, в основном прикладного характера.

Взаимодействие капиталистических держав с развивающимися странами происходит на всех уровнях используемой схемы. Таким образом, под влиянием взаимодействия (развитие внешнеэкономических связей) в развивающихся странах произошло адекватное отражение модели капиталистического производства промышленно развитых государств, а в мировой экономике появились «новые индустриальные» страны.

Таким образом, можно сделать вывод, что тесное торгово-экономическое сотрудничество развитых капиталистических государств с отдельными развивающимися странами постепенно обусловило формирование в них

экономических систем, в определенных аспектах адекватных системам, сложившимся в ведущих империалистических державах, и привело к выделению НИС из основной массы развивающихся государств.

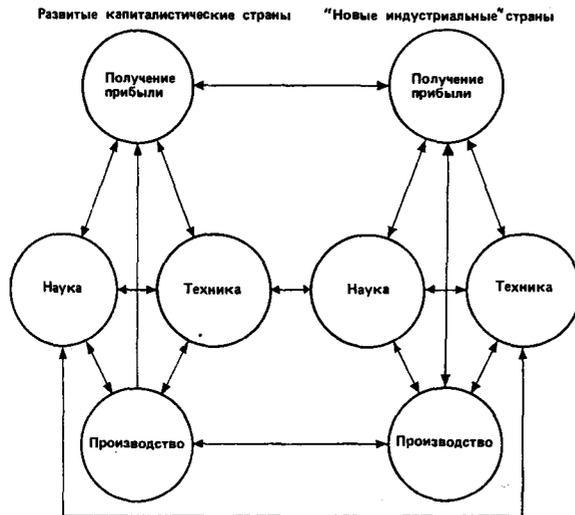


Схема 5

Под адекватностью системы следует понимать появление в новой системе тех же характерных признаков, по которым объединены в единую группу развитые капиталистические страны, а именно: характер производственных отношений, уровень развития производительных сил, наличие монополистических структур и финансового капитала, активное участие в международном разделении труда. В последующих разделах работы будет показано, что отмеченные характерные признаки в той или иной мере присущи всем странам, выделенным в группу НИС.

Возникает вполне резонный вопрос - почему именно в НИС произошло адекватное отражение современной капиталистической системы? Это объясняется тем, что в силу целого ряда причин как экономического, так и политического характера на определенном историческом отрезке времени взаимодействие развитых государств с НИС осуществлялось значительно интенсивнее, чем с другими развивающимися государствами.

Активизация внешнеэкономических связей развитых капиталистических государств с НИС была обусловлена прежде всего структурной перестройкой в экономике индустри-

альных стран, в частности формированием ТНК и усилением их зарубежной экспансии.

«Новые индустриальные» страны привлекали развитые капиталистические государства совокупностью различных факторов. Во-первых, НИС свое формационное развитие продолжали по капиталистическому пути. Во-вторых, они имели значительную армию дешевой рабочей силы, что давало возможность сокращать издержки производства при переносе в эти страны отдельных отраслей промышленности из развитых капиталистических держав. В-третьих, некоторые НИС (в основном латиноамериканские) обладали развитой сырьевой базой и имели относительно емкий внутренний рынок. В-четвертых, немаловажную роль сыграло географическое положение НИС на перекрестках мировых торговых путей, а также их близость к основным империалистическим державам: латиноамериканских - к США, азиатских - к Японии. И, в-пятых, практически во всех НИС существовали тоталитарные или близкие к ним режимы, тесно связанные с империалистическими державами, что обеспечивало относительную стабильность политической ситуации и, соответственно, инвестиционного климата, давало гарантию от экспроприации иностранной собственности.

В основном по указанным причинам именно в НИС направлялась большая часть финансовых ресурсов в виде прямых инвестиций и ссудного капитала. При поставках из развитых капиталистических государств машин, оборудования, современной техники, технологии, «ноу-хау» и др. приоритет отдавался НИС. Постепенно для «новых индустриальных» стран империалистические государства превратились в основных торговых партнеров, стали сферой приложения их национального капитала.

Следует подчеркнуть, что формирование в НИС относительно адекватной системы происходило под влиянием развитых капиталистических государств, что отражалось на формах взаимодействия и характере зависимости. Однако в процессе развития это влияние постепенно стало сменяться координирующей саморегуляцией, превратило НИС в самостоятельную саморазвивающуюся систему.

Если рассматривать все мировое капиталистическое хозяйство как систему, то появление НИС как составной части этого хозяйства можно представить в виде саморазвивающихся подсистем.

По законам системного анализа наличие в системе саморазвивающихся подсистем обеспечивает ее наибольшую устойчивость, адаптацию к внешним условиям и увеличивает ресурс системы.

Таким образом, появление «новых индустриальных» стран как подсистемы мирового капиталистического хозяйства явилось одним из стабилизаторов общей системы капитализма и увеличило ее экономический потенциал (ресурс), а мировой капитализм в целом обрел дополнительную базу развития. Препрекая неминуемую гибель капитализма, многие советские ученые-экономисты исходили, как правило, из внутренних противоречий этой системы, не учитывая при этом возможности разрешения противоречий путем увеличения ресурсов системы за счет ее экстенсивного развития. Поэтому запас социальной прочности и жизнеспособности, который обнаружил капитализм и который до сих пор недооценивался, во многом объясняется его ростом вширь за счет развивающихся стран, подтягиванием их до уровня развитых капиталистических государств.

«Ни одна общественная формация не погибнет раньше, чем разовьются все производительные силы, для которых она дает достаточно простора . . .»⁹ Это положение К. Маркса убедительно подтверждается появлением в мировом капиталистическом хозяйстве «новых индустриальных» стран и отражает рост производительных сил капитализма вширь за счет экстенсивного развития всей системы путем подключения к ней новых адекватных подсистем. Используя единицу системного анализа, схематично рост производительных сил капитализма вширь можно изобразить в следующем виде (см. схему 6).

Конечно, приведенная схема экономических закономерностей выделения «новых индустриальных» стран носит весьма условный характер, так как любая система бесконечна в своем многообразии и многосторонности. Системность как принцип познания образует только одну из граней процесса теоретического изучения развития капиталистической формации. Кроме того, любые закономерности проявляются лишь в определенных условиях, которые ими предполагаются.

Тем не менее, по мнению автора, эту схему можно использовать для наглядного макро-

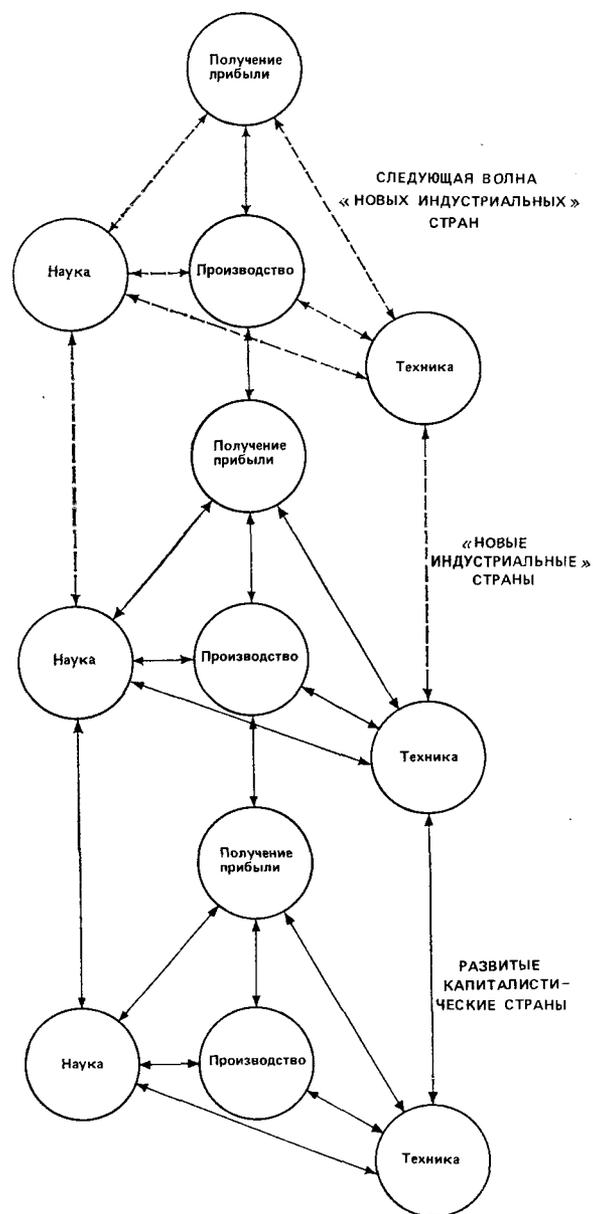


Схема 6

экономического анализа развития мировой капиталистической системы хозяйства. Подтверждение выявленных закономерностей и тенденций дает эмпирический анализ положения НИС в мировом капиталистическом хозяйстве, который приводится в последующих разделах работы.

⁹ К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., 2-е изд., т. 13, с. 7.

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ИНДУСТРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

В последние годы НИС играют все более заметную роль в мировом капиталистическом хозяйстве. С 1970 г. по 1985 г. совокупный объем их ВВП возрос со 120 млрд. до 738 млрд. долл. и превысил ВВП отдельных ведущих капиталистических стран (кроме США и Японии). Соответственно удельный вес девяти НИС в общей стоимости ВВП капиталистического мира за этот период увеличился с 4,6 до 6,7%, а в ВВП развивающихся государств - с

31,6 до 33,7%. Рост значения НИС в мировой капиталистической экономике связан прежде всего с высокими темпами их хозяйственного развития. Среднегодовой темп прироста ВВП «новых индустриальных» стран в 1960—1986 гг. составил 6,8%, что значительно превышало аналогичный показатель для развитых капиталистических стран (3,6%) и развивающихся государств в целом (5,2%).

Сравнительная динамика годовых темпов прироста ВВП развитых капиталистических, развивающихся и «новых индустриальных» стран

	(%)							
	1970–1980 гг.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1987 г.
НИС Азии								
Южн. Корея	9,1	7,4	5,7	10,9	8,6	5,4	12,3	12,0
Тайвань	...	4,2	2,8	7,7	9,6	4,3	11,6	11,0
Гонконг	9,2	9,4	3,0	6,5	9,5	0,6	11,2	13,6
Сингапур	8,5	9,9	6,3	7,9	8,2	-1,8	1,8	8,8
Малайзия	7,9	6,9	6,0	6,4	7,9	-1,1	-1,2	4,7
Таиланд	7,2	6,3	4,1	5,9	5,5	3,2	4,7	7,1
НИС Лат. Америки								
Бразилия	8,3	-1,6	0,9	-2,4	5,7	8,3	8,2	2,9
Мексика	6,4	7,9	-0,6	-4,2	3,6	2,6	-4,0	2,0
Аргентина	5,5	0,5	-1,6	-2,3	3,7	2,9	3,9	0,9
Развитые капиталистические страны	3,1	2,2	-0,3	2,6	4,6	3,1	2,7	...
Развивающиеся страны	5,5	1,6	1,4	1,8	3,0	1,9	3,3	...
Азии	6,2	3,7	3,9	5,7	3,6	1,2	3,8	...
Лат. Америки	5,4	0,4	-1,5	-2,1	3,5	2,7	3,8	...
Африки	4,1	-1,7	1,4	0,4	0,0	2,2	0,5	...

Источники: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 420–426; "Nomura Quarterly Economic Review", August 1988, p. 21; "Latin American Economic Report", June 30, 1988, p. 2, 3, 7.

Еще более высокими темпами увеличивалось в этих странах промышленное производство, особенно в азиатских НИС, где в отдельные годы были зафиксированы рекордные для развивающегося мира темпы. Так, в 1978 г. индекс промышленного производства в Сингапуре и на Тайване возрос на 25%, в Малайзии в 1976 г. - на 18%, в Южной Корее в 1984 г. - на 15%.

Среди латиноамериканских НИС наиболее

стабильно развивалась промышленность Бразилии. С 1980 г. по 1986 г. среднегодовой темп прироста индексов промышленного производства страны составил 2,7%. Определенная стагнация промышленного роста происходит в Мексике, где в 80-е годы отмечалось падение абсолютных темпов прироста промышленного производства в среднем на 1,5% в год, в том числе в обрабатывающей промышленности - на 0,8%.

Индексы промышленного производства НИС

	(% , 1980 г. = 100)						
	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	Среднегодовой темп прироста
Развитые капиталистические страны							
I	100	96	99	106	109	110	1,7
II	100	96	99	106	109	111	1,8
Развивающиеся страны							
I	94	90	91	97	99	110	2,7
II	102	103	106	114	121	135	4,8

	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	Среднегодовой темп прироста
Страны Азии							
I	92	86	89	95	96	112	3,3
II	108	114	126	141	151	178	8,7
НИС Азии							
Южн. Корея							
I	113	118	137	138	164	195	9,5
II	113	119	139	161	167	199	9,9
Тайвань ¹							
I	100	98	113	127	129	148	6,8
II	100	101	111	132	134	155	7,6
Сингапур							
II	110	104	106	116	107	116	0,9
Гонконг ¹							
II	100	146	7,9
Малайзия ²							
I	103	109	122	142	137	151	6,6
II	103	109	116	129	121	130	4,0
Страны Лат. Америки							
I	98	88	94	99	103	108	1,7
II	97	88	91	97	102	107	1,7
НИС Лат. Америки							
Бразилия							
I	90	90	85	91	99	106 ³	2,7
II	90	89	84	89	97	104 ³	2,4
Мексика							
I	109	107	97	102	107	101	-1,5
II	107	104	96	100	107	102	-0,8
Аргентина							
I	85	81	80	93	84	97	1,7
II	84	80	88	92	83	93	1,7

¹ 1981 г. = 100. ² Западная Малайзия. ³ Первая половина года.

Обозначения. I — общий индекс. II — индекс промышленного производства в обрабатывающей промышленности.

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 456-461; "Monthly Bulletin of Statistics", January 1988, p. 22-29; "Monthly Statistics of the Republic of China", June 1988; "Siaran Perangkaan Bulanan, Semenanjung Malaysia", June 1988, m. 55-57.

Значительные изменения произошли в структуре ВВП НИС. Доля сельского хозяйства сократилась с 1970 г. по 1985 г. с 14,8 до 10,7%. Удельный вес промышленного производства за то же время возрос с 27,9 до 29,9%, в том числе обрабатывающей промышленности - с 24,1 до 26,4%; этот показатель был выше, чем в целом у пяти ведущих капиталистических стран - США, Японии, ФРГ, Великобритании и Франции (25%). Следует отметить, что у некоторых наиболее развитых НИС наблюдается противоположная тенденция - сокращение удельного веса промышленности в ВВП, главным образом за счет роста сферы услуг, торговли и кредитно-финансовой сферы, как это происходит в развитых капиталистических странах.

К концу 80-х годов доля «новых индустриальных» стран в промышленном производстве капиталистического мира, по оценкам автора, возросла до 9%. В НИС налажено

производство различных видов промышленной продукции - от товаров широкого потребления до сложных обрабатывающих центров, электронно-вычислительных машин, узлов авиакосмической техники. В частности, в 1986 г. совокупное производство стали в «новых индустриальных» странах составило 53 млн. т, судов - 214 ед. общим тоннажем 4,8 млн. б. р. т, легковых автомобилей - 1311 тыс. шт. (1985 г.), металлообрабатывающего оборудования и КПО - 1,5 млрд. долл. (1987 г.), персональных компьютеров (далее - данные только по НИС Азии за 1987 г., млн. шт.) - 7, телевизоров с цветным изображением - 24, видеомагнитофонов - 7, стереофонических систем - 13, магнитол - 13, автомобильных магнитофонов - 27, мониторов - 13, электроволновых печей - 9¹⁰.

¹⁰ Подсчитано по "Asian Electronic Union", No. 5, 1988, p. 20.

Структура ВВП НИС

(%)

	По конечному потреблению							По отраслям экономики					
	ВВП (млн. долл.)	Государ- ственные расходы	Личное потребле- ние	Валовые внутрен- ние инве- стиции	Экспорт товаров и услуг	Импорт товаров и услуг	Сельское хозяйство	Промышленность			Услуги		Прочие
								Всего	Обраба- тываю- щая	Строи- тельство	Оптовая и рознич- ная тор- говля	Транспорт и связь	
НИС Азии													
Южн. Ко- рея													
1970 г.	8213	10	75	25	14	24	26	24	21	5	18	7	20
1980 г.	58246	11	66	31	33	41	14	32	28	8	17	8	22
1985 г.	86792	10	59	30	36	36	14	33	28	8	13	8	24
Тайвань¹													
1970 г.	5632
1980 г.	40780	16	51	31	54	55	9	43	42	6	14	6	22
1985 г.	60171	17	51	19	56	42	7	37	36	5	15	6	17
Таиланд													
1970 г.	6800	11	68	26	17	22	28	19	16	6	19	6	21
1980 г.	33201	12	64	27	24	30	25	28	20	6	13	7	21
1985 г.	38343	14	66	23	26	27	17	25	20	5	22	9	21
Гонконг													
1970 г.	3620	7	68	21	93	83	2	31	28	4	20	8	30
1980 г.	21618	6	62	36	88	92	1	24	22	6	19	7	41
1985 г.	34186	7	65	21	106	99	1	24	21	5	80	6	44
Малайзия													
1970 г.	3837	16	58	22	42	38	29	22	12	4	14	4	28
1980 г.	23511	16	50	31	57	55	22	33	21	4	11	5	24
1985 г.	31231	15	52	28	55	50	21	32	21	4	11	7	24
Сингапур													
1970 г.	1970	12	68	39	113	133	2	23	20	7	28	11	28
1980 г.	10982	10	53	45	211	221	1	31	28	6	24	14	23
1985 г.	17475	13	45	44	133	146	1	27	25	11	18	14	22
НИС Лат. Америки													
Бразилия													
1970 г.	34600	11	64	26	7	7	10	26	24	5	15	4	39
1980 г.	248592	9	71	23	9	11	13	28	26	5	16	4	34
1985 г.	226787	10	67	18	12	7	10	29	28	5	16	8	21
Мексика													
1970 г.	33180	7	72	23	8	10	12	27	24	5	26	5	24
1980 г.	186331	11	62	28	13	14	8	31	23	6	23	7	24
1985 г. ²	177476	10	65	19	19	10	10	29	25	5	24	8	24
Аргентина													
1970 г.	25420	11	67	21	9	9	12	32	30	6	17	7	24
1980 г.	153331	13	70	24	11	18	9	27	26	7	18	8	28
1985 г.	65924	12	70	11	17	9	13	25	31	6	17	6	25

¹ ВВП. ² 1984 г.

Источники: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 434-444; "Taiwan Economic Report. 1987", Lloyd's Bank; "Argentina Economic Recovery and Growth", The World Bank, Washington, 1987.

По выпуску отдельных видов промышленной продукции, причем не только простейшей, но и достаточно наукоемкой, НИС вышли на передовые рубежи в мировом капиталистическом хозяйстве.

Наибольших успехов добились азиатские НИС. Так, в середине 80-х годов Гонконг занимал первое место в капиталистическом мире по производству одежды, радиоприем-

ников, телефонов, Тайвань - мониторов, швейных машин; Южная Корея - телевизоров с черно-белым изображением, контейнеров, магнитофонных кассет; Сингапур - твердых дисков, магнитных дисководов для ЭВМ.

«Новые индустриальные» страны превратились в крупных производителей судов (Южная Корея, Бразилия, Тайвань), морских нефтебуровых платформ (Сингапур), легко-

вых автомобилей (Южная Корея, Бразилия, Мексика), электронных компонентов (Малайзия), видеомагнитофонов (Южная Корея, Сингапур), комнатных воздушных кондиционеров (Малайзия), микроволновых кухонных печей (Южная Корея).

Приведенные экономические показатели и отдельные факты наглядно свидетельствуют об активном процессе индустриализации НИС, который имеет свои характерные черты и региональные особенности.

В целом индустриализацию в этих странах можно разделить на три этапа: первый - развитие импортзамещающих отраслей, второй - создание экспортного потенциала и базовых отраслей, третий - развитие наукоемких отраслей. В латиноамериканских и азиатских НИС эти этапы имели разные временные рамки.

На первом этапе индустриализации (середина 50-х годов) ставилась задача развития отраслей промышленности, призванных заместить своей продукцией импорт аналогичных товаров из-за рубежа. Реализация этой политики давала возможность сэкономить значительные валютные средства и насытить внутренний рынок основными потребительскими товарами. Хотя латиноамериканские НИС вступили в этот этап раньше азиатских, им потребовался более длительный период времени для осуществления поставленных задач, так как емкость их внутреннего рынка намного больше, чем у НИС Азии. В более короткие сроки (примерно на протяжении 60-х годов) азиатские НИС прошли импортзамещающую стадию индустриализации и перешли к созданию экспортного потенциала. Особых различий между НИС Азии и Латинской Америки на этом этапе не было.

Начало второго этапа индустриализации можно отнести к середине 60-х годов. Он совпал со структурной перестройкой в экономике развитых капиталистических стран, изменениями в международном разделении труда и той роли, которая в этом процессе отводилась развивающимся государствам.

Политика экспортной ориентации имела принципиальные различия в азиатских и латиноамериканских НИС. В НИС Азии создавались преимущественно трудоемкие предприятия по выпуску массовой потребительской продукции. Латиноамериканские НИС основной упор сделали на развитие капиталоемких, высокотехнологичных отраслей, преимущественно в обрабатывающей и добывающей промышленности. Как показали последние итоги хозяйственного развития, модель экспортной специализации НИС Азии оказалась более эффективной с точки зрения стимулирования экономического развития и в большей мере отвечала потребностям ТНК.

На втором этапе индустриализации были созданы в основном те отрасли, которые в настоящее время определяют специализацию НИС в мировом капиталистическом разделении труда - она предполагает закрепление за ними роли производителей массовой потребительской продукции, главным образом для удовлетворения потребностей рынков развитых капиталистических стран. Несмотря на то, что за это время сложность промышленных изделий, поставляемых на внешний рынок из НИС, значительно возросла (видеомагнитофоны, компакт-дискосовые проигрыватели, персональные компьютеры, легковые автомобили и др.), тем не менее они представляют собой товары массового потребительского назначения.

Третий этап индустриализации НИС — переход к развитию наукоемких отраслей и создание собственной научно-исследовательской базы - начался в конце 70-х - начале 80-х годов. Основной чертой этой стадии индустриализации является постепенный рост государственных и частных ассигнований на развитие научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. В НИС начинают организовываться так называемые научные парки - специальные зоны, где созданы льготные условия иностранным и местным фирмам для разработки и выпуска наукоемкой экспортной продукции. В этот период наиболее динамично развиваются электронная и электротехническая, металлообрабатывающая, автомобильная, химическая, авиационная и авиакосмическая промышленность. Происходит определенная переориентация с выпуска потребительской продукции (которая пока сохраняет приоритетное значение) на высокотехнологичные изделия и их компоненты промышленного назначения. Вместе с тем экспортная направленность производимой продукции сохраняется.

Характерной чертой индустриализации как латиноамериканских, так и азиатских НИС является активная роль в этом процессе иностранного капитала и ТНК.

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКЕ

Современная промышленная структура НИС фактически формировалась под влиянием ТНК, которые во многом определяли темпы и направления индустриального развития. Трансформация народнохозяйственных структур в «новых индустриальных» странах проходила под воздействием иностранного капитала как в ссудной, так и в предпринимательской форме, между которыми существует диалектическая взаимозависимость.

Следует подчеркнуть, что НИС находятся в особой сфере экономических и политических интересов империалистических государств. Об этом наглядно свидетельствует их доля в общем потоке финансовых ресурсов в развивающиеся страны, которая, по подсчетам автора, за период с 1980 г. по 1986 г. составила по ссудным инвестициям 43,5% и по прямым капиталовложениям 42,1%. Таким образом, почти половина всех финансовых средств, предназначенных для развивающихся государств, концентрируется в девяти из них.

Вывоз капитала в ссудной форме в основном создает условия для эффективного функционирования предпринимательского капитала, т. е. как бы прокладывает путь для прямых инвестиций ТНК. Причем прослеживается определенная последовательность в экспансии ссудного капитала. Сначала это - государственная «помощь развитию», кредиты на осуществление крупных инвестиционных проектов, экспортные кредиты и, наконец, кредиты и займы на погашение внешней задолженности.

Экспорт ссудного капитала превратился в основную форму экспансии капиталистических стран в экономику НИС. По расчетам автора, в 1980-1985 гг. общий приток финансовых ресурсов в «новые индустриальные» страны составил 307 млрд. долл., из которых 271 млрд. (88%) приходилось на займы и кредиты империалистических держав.

В настоящее время большая часть ссудного капитала направляется в латиноамериканские НИС, где используется главным образом для погашения внешней задолженности. В 1980-1985 гг. эти страны получили займов и кредитов на сумму 227 млрд. долл., из которых на долю Бразилии приходилось 45%, Мексики - 40%, Аргентины - 15%.

На примере латиноамериканских НИС наиболее наглядно проявляется паразитическая функция, имманентно присущая экспорту ссудного капитала, когда получение новых займов и кредитов фактически уже не способствует экономическому развитию стран, а в основном обслуживает интересы финансовых центров империализма.

Азиатские НИС пока находятся на стадии, когда ссудный капитал еще участвует в создании промышленной инфраструктуры. Они пока не в такой степени, как латиноамериканские НИС, увязли в «долговой трясине». За период с 1980 г. по 1985 г. НИС Азии получили займов и кредитов на общую сумму 44 млрд. долл., из которых на долю Южной Кореи приходилось 51%, Таиланда - 33%, Малайзии - 13% и Сингапура - 3%.

Приток ссудного капитала в экономику НИС
(млн. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1980-1985 гг.
НИС Азии	6870	7195	6581	7259	8202	7639	43746
Южн. Корея	3370	4253	3556	3631	3718	3629	22157
Таиланд	3047	2369	1944	2022	2564	2380	14326
Малайзия	271	393	682	1548	1630	1196	5720
Сингапур	182	180	399	58	250	434	1543
НИС Лат. Америки	25971	42697	39827	41522	37578	39081	226676
Бразилия	11942	17779	14279	16998	23823	17613	102434
Мексика	9193	14662	21955	19337	11149	14370	90666
Аргентина	4836	10256	3593	5187	2606	7098	33576
НИС, итого	32841	49892	46408	48781	45780	46720	270422
Развивающиеся страны, всего	93646	110565	106663	110714	100145	99488	621221
Доля НИС в общем притоке ссудного капитала в развивающиеся страны (%)	35,1	45,1	43,5	44,1	45,7	47,0	43,5

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988; "Cooperation pour le développement", OECD, Paris, 1987.

Экспорт ссудного капитала в НИС осуществляется как по государственной, так и по частной линии на двусторонней и многосторонней основе, на льготных и коммерческих условиях. По государственным каналам предоставляются, как правило, различные виды так называемой помощи.

Крупнейшим донором ссудного капитала для НИС являются США. С 1946 г. по 1986 г. общий приток только американской «помощи» составил 28,8 млрд. долл., или 9,2% всего объема займов и кредитов по этой линии, предоставленных США иностранным государствам. Львиная доля всей американской «помощи» НИС сконцентрирована в экономике Южной Кореи (51%) и Тайваня (23%), которые находятся в особой сфере военно-стратегических интересов США. Среди латиноамериканских НИС основным получателем «помощи» США является Бразилия (11%), на долю Аргентины и Мексики приходится примерно по 1,5%¹¹.

Постепенно в крупного донора займов и кредитов «новым индустриальным» странам превращается Япония. С 1980 г. по 1984 г. японская «помощь» НИС составила более 3 млрд. долл., или около 20% всех средств, предоставленных развивающимся государствам. Приоритетным направлением японской «помощи» являются азиатские НИС, где сконцентрировано примерно 85% всех займов и кредитов (в том числе на Таиланд приходилось 44%, Малайзию - 23%, Южную Корею - 18%). В ближайшие годы правительство Японии намерено значительно увеличить поток финансовых ресурсов в азиатские НИС: только до 1990 г. на эти цели выделяется почти 2 млрд. долл.

В азиатском регионе сконцентрирована и большая часть «помощи» Великобритании, преимущественно в странах Британского содружества. Азиатские НИС в 1986 г. получили от Великобритании займов и кредитов на общую сумму 166 млн. долл., из которых 19% приходилось на Малайзию¹².

Следует подчеркнуть, что, несмотря на значительные финансовые средства, которые получают НИС от ведущих империалистических стран по государственным каналам,

часть притока ссудного капитала идет через частные финансовые институты, главным образом на коммерческих условиях. В последние годы отмечается устойчивая тенденция к увеличению поступлений ссудного капитала от частных коммерческих банков. Так, в предоставлении займов и кредитов Бразилии участвуют около 1400 таких банков, Мексики - около 1000, причем подавляющая часть ссудных инвестиций приходится на транснациональные банки США.

Приток заемных финансовых средств в НИС из ведущих империалистических держав и контролируемых ими международных финансовых организаций

(млн. долл.)

	США ¹	Япония ²	Великобритания ³	Международные финансовые организации ¹
НИС Азии	24879	2081	160,4	19245
Южн. Корея	14851	430	0,1	8909
Таиланд	3110	1054	12	6221
Тайвань	6567	329
Малайзия	285	543	148	3296
Сингапур	22	54	0,2	387
Гонконг	44	...	0,1	103
НИС Лат. Америки	3951	306	0,4	38289
Бразилия	3087	165	0,2	19689
Мексика	401	107	0,2	12261
Аргентина	463	34	...	6339
НИС, итого	28830	2387	160,8	57534
Доля НИС в заемных средствах	9,2	20,0	7,2	24,2

¹ 1946-1986 гг. ² 1980-1984 гг. ³ 1986 г.

Подсчитано по: "U.S. Overseas Loans and Grants and Assistance from International Organizations", Washington, 1988; "Japan Official Development Assistance. 1985", Tokyo, 1986; "British Overseas Aid. 1986", London, 1987.

В кредитовании экономического развития НИС активное участие принимают международные финансовые организации, контролируемые империалистическими державами. По этой линии латиноамериканские и азиатские НИС в 1946-1986 гг. получили займов и кредитов на сумму 57,5 млрд. долл., что составило 24,2% всех заемных средств, предоставленных международными финансовыми организациями развивающимся государствам. Большая часть этих средств была направлена

¹¹ Подсчитано по "U.S. Overseas Loans and Grants and Assistance from International Organizations", Washington, 1988.

¹² "British Overseas Aid. 1986", London, 1987.

в латиноамериканские НИС, в том числе в Бразилию (млрд. долл.) - 19,7, Мексику - 12,2 и Аргентину - 6,3. Среди азиатских НИС наиболее крупными получателями были Южная Корея - 8,9, Таиланд - 6,2 и Малайзия - 3,3.

Таким образом, общий объем ссудного капитала значительно превышает размер прямых инвестиций, что подчеркивает возрастающий ростовщический характер вывоза капитала из развитых капиталистических стран. Однако следует отметить, что на формирование современной структуры экономики НИС большее влияние оказали прямые инвестиции, осуществляемые преимущественно ТНК.

Прямые инвестиции способствуют развитию производственной базы, функционирование которой предполагает создание новой стоимости (за счет эксплуатации местных

трудящихся), которая фактически идет на оплату процентов по ссудному капиталу. В этом еще раз проявляется диалектическое единство ссудного и предпринимательского капитала.

В 1980-1986 гг. прямые инвестиции в экономику НИС составили 41,9 млрд. долл., или 42,1% прямых капиталовложений в развивающихся государствах. Обращает на себя внимание значительная доля реинвестиций в общем объеме импорта предпринимательского капитала, особенно в латиноамериканских НИС. В первой половине 80-х годов удельный вес реинвестиций в прямых капиталовложениях в Мексике составлял в среднем 48%, в Бразилии - 36%. Таким образом, чистый приток новых инвестиций оказывается не столь значительным, как кажется на первый взгляд¹³.

Приток прямых инвестиций в экономику НИС

(млн. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1980-1986 гг.
НИС Азии	2282	3082	2911	2606	2199	2307	1949	17346
Малайзия	934	1265	1397	1261	797	695	520	6879
Сингапур	1029	1378	1178	924	799	890	583	6781
Таиланд	187	288	189	348	400	162	261	1835
Тайвань	124	91	71	130	130	260	260	1066
Южн. Корея	8	60	76	-57	73	300	325	785
НИС Лат. Америки	4518	5794	4446	2017	2214	2735	2840	24564
Бразилия	1544	2313	2534	1373	1556	1267	1362	11949
Мексика	2186	2537	1655	461	390	491	905	8625
Аргентина	788	944	257	183	268	977	573	3990
НИС, итого	6800	8876	7357	4623	4413	5042	4789	41900
Развивающиеся страны, всего	7500	20989	22176	13039	12081	9168	14677	99630
Доля НИС в прямых инвестициях в развивающиеся страны (%)	90,7	42,3	33,2	35,5	36,5	55,0	32,6	42,1

Подсчитано по: "Balance of Payments Statistics", Yearbook, Part 2, 1987; "International Financial Statistics", June 1988; "Cooperation pour le développement", OECD, Paris, 1987.

В последнее десятилетие произошли определенные изменения в региональном распределении прямых инвестиций. Если в 70-е годы подавляющая часть их направлялась в латиноамериканские НИС, то к середине 80-х годов произошло некоторое выравнивание этого потока. В результате с 1980 г. по 1986 г. доля азиатских НИС увеличилась с 34 до 41%, а латиноамериканских сократилась с 66 до 59%.

Наибольшие вложения предпринимательского капитала в латиноамериканском регионе приходятся на Бразилию (28,5% от общего

объема за 1980-1986 гг.), Аргентину (20,6%), а в азиатском - на Малайзию (16,4%) и Сингапур (16,2%)¹⁴. Приток прямых инвестиций в такие страны, как Южная Корея и Тайвань, долгое время сдерживался из-за законодательных ограничений на импорт иностранного капитала. В связи с либерализацией этой

¹³ "Foreign Direct Investment in Latin America: Recent Trend's Prospects and Policy Issues", U.N., N.Y., 1986, p. 17.

¹⁴ "Balance of Payments Statistics", Yearbook, Part 2, 1987, p. 68-69.

политики уже в ближайшие годы молено ожидать значительного роста предпринимательских капиталовложений в этих странах.

Среди империалистических держав ведущим инвестором предпринимательского капитала в НИС являются США. Накопленный объем их капиталовложений в этих странах на конец 1986 г. составил 26,5 млрд. долл., или 10,2% общего объема американских прямых инвестиций за рубежом.

Прямые инвестиции ведущих капиталистических стран в экономике «новых индустриальных» стран

	(млрд. долл.)			
	США ¹	Япония ²	Велико-британия ³	ФРГ ⁴
НИС Азии	9,6	11,3	5,3	0,5
Гонконг	3,6	3,4	2,1	0,3
Сингапур	2,3	2,6	1,8	0,2
Малайзия	1,0	2,1	1,3	...
Таиланд	1,0	1,3	0,1	...
Тайвань	0,9	1,0	0,0	...
Южн. Корея	0,8	0,9
НИС Лат. Америки	16,9	6,6	1,9	3,7
Бразилия	9,1	4,9	1,3	2,8
Мексика	4,8	1,6	0,4	0,6
Аргентина	3,0	0,1	0,2	0,3
НИС, итого	26,5	17,9	7,2	4,2
Доля НИС в прямых ин- вестициях соответст- вующих стран (%)	10,2	16,9	7,1	8,3

¹ На конец 1986 г. ² 1951–1986 гг. ³ На конец 1984 г. ⁴ На конец 1985 г.

Подсчитано по: "Survey of Current Business", August 1987; "Business Monitor. Census of Overseas Assets. 1984", London, 1988, p. 8; "Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland", 1987, S. 572.

Большая часть предпринимательских капиталовложений США приходится на латиноамериканские НИС, однако в последние годы четко прослеживается тенденция к росту инвестиций в азиатском регионе. С 1980 г. по 1986 г. удельный вес НИС Латинской Америки в общем объеме американских капиталовложений в «новых индустриальных» странах сократился с 75,2 до 63,7%, а НИС Азии - возрос с 24,8 до 36,2%.

Крупнейшими импортерами американского капитала из числа латиноамериканских НИС являются Бразилия (34,4% от общего объема инвестиций в НИС) и Мексика (18,1%), азиат-

ских - Гонконг (13,5%), Сингапур (8,6%) и Малайзия (4%).

Приоритетными сферами капиталовложений американских компаний являются добывающая промышленность (главным образом нефтедобыча), обрабатывающая и сфера услуг. Однако, если в латиноамериканском регионе большая часть инвестиций приходится на нефтедобывающую промышленность, то в азиатском преобладают отрасли обрабатывающей промышленности.

Второе место среди развитых капиталистических государств по вывозу предпринимательского капитала в НИС занимает Япония. На начало 1987 г. накопленный объем ее капиталовложений в этих странах составил 17,9 млрд. долл., или 16,9% японских прямых инвестиций за рубежом. Следует подчеркнуть, что больше половины всех капиталовложений приходится на 80-е годы.

Преимущественным направлением инвестиций японских ТНК являются соседние страны азиатского региона, на которые приходилось 63,2% общего объема капиталовложений в НИС. Если за период с 1980 г. по 1986 г. экспорт японского предпринимательского капитала в НИС удвоился, то в НИС Азии - утроился. Вместе с тем отмечался рост значения и латиноамериканского региона во внешнеэкономической экспансии японских монополий, доля которого увеличилась до 36,8%.

Если рассматривать отдельные страны, то заметно выделяется Бразилия, удельный вес которой в японских инвестициях в 1987 г. составлял (%) - 27,1, далее шли Гонконг - 19,1, Сингапур - 14,3, Южная Корея - 11,8, Малайзия - 7,2, Тайвань - 5,9 и Таиланд - 4,9¹⁵.

В азиатских НИС японские ТНК вкладывали предпринимательский капитал главным образом в обрабатывающую промышленность и сырьевые отрасли, а в латиноамериканских - в торговлю, сферу услуг и обрабатывающую промышленность.

Третье место среди империалистических держав по размеру прямых инвестиций в «новые индустриальные» страны занимает Великобритания. В середине 80-х годов накопленный объем ее предпринимательских капиталовложений в НИС составил 7,2 млрд. долл., или 7,1% английских инвестиций за рубежом, причем почти половина из них также приходится на 80-е годы.

¹⁵ Подсчитано по «Кайгай тоси кэнкюдзё», №10, 1987, с. 8.

Большая часть прямых инвестиций Великобритании сконцентрирована в азиатском регионе, в странах, бывших ее колониями и входящих в настоящее время в Британское содружество наций. В середине 80-х годов на азиатские НИС приходилось 73,5% капиталовложений в НИС, в том числе на Гонконг - 28,8%, Сингапур - 15,5%, Малайзию - 18,6%. Среди латиноамериканских НИС крупнейшим импортером являлась Бразилия - 18,7%, на Мексику и Аргентину приходилось соответственно 4,7 и 3%.

Анализ отраслевой структуры капиталовложений английских ТНК показал, что большая их часть (52,5%) была направлена в обрабатывающую промышленность, главным образом химическую, пищевую и легкую, а также в сферу услуг и торговлю.

Преимущественной формой организации предпринимательской деятельности английских ТНК в НИС являются дочерние компании с контрольным пакетом акций от 50 до 100%. На такие фирмы приходилось 43,4% общего объема инвестиций в НИС, на ассоциированные компании - 5,1%, на филиалы - 2,2%, остальные вложения осуществлялись главным образом в совместные компании¹⁶.

В середине 80-х годов объем прямых инвестиций ФРГ в НИС составлял 4,2 млрд. долл., или 8,3% западногерманских вложений за рубежом. Преимущественным направлением инвестиционной деятельности монополий ФРГ являлись латиноамериканские страны, где сконцентрировано до 87% вложений в

НИС. На Бразилию приходилось 66% инвестиций, на Аргентину — 13%. Из азиатских НИС крупнейшими импортерами западногерманского капитала являлись Сингапур (7,7%) и Гонконг (4,8%)¹⁷. Большая часть инвестиций ФРГ приходится на обрабатывающую промышленность.

По данным национальных статистик «новых индустриальных» стран, общий объем накопленных иностранных прямых инвестиций на конец 1987 г. составлял (млрд. долл.) 94,7, в том числе в латиноамериканских НИС - 65,4 (Бразилия - 27, Мексика - 20,9, Аргентина - 18,5) и в азиатских - 29,3 (Сингапур - 7,2, Тайвань - 6,4, Малайзия - 5,3, Южная Корея - 4,7, Таиланд - 3,2, Гонконг - 2,5).

Таким образом, анализ особенностей индустриализации НИС свидетельствует о том, что развитие основных отраслей их экономики стимулировалось притоком иностранного капитала и технологии. В «новых индустриальных» странах практически нет отраслей хозяйства, где бы в той или иной форме не присутствовал иностранный капитал. Причем, если раньше абсолютно однозначно прослеживалось разграничение сфер господства: США - в Латинской Америке, а Японии - в Юго-Восточной Азии, то теперь эти акценты начинают сглаживаться, усиливается влияние американского капитала в азиатских странах, а японского - в латиноамериканских. Эти процессы проходят на фоне расширяющейся экспансии западноевропейского капитала как в НИС Азии, так и в НИС Латинской Америки.

¹⁶ Подсчитано по "Business Monitor, Census of Overseas Assets. 1984", London, 1988, p. 13, 16.

¹⁷ "Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland", 1987, S. 579.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ В ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРОЦЕССЕ

Внешнеэкономические связи НИС являются важнейшим звеном их хозяйственного развития. Существует диалектическая взаимозависимость между процессом национального производства и состоянием внешнеэкономических отношений. Однако анализ особенностей экономического роста НИС свидетельствует о принципиальном отличии закономерностей становления внешнеэкономических связей и их значения для экономики развитых капиталистических государств и «новых индустриальных» стран.

Для империалистических держав выход за

национальные границы был закономерным результатом их внутреннего развития. «... Капиталистическое предприятие, - писал В. И. Ленин, - неизбежно перерастает границы общины, местного рынка, области, а затем и государства. И так как обособленность и замкнутость государств разрушены уже товарным обращением, то естественное стремление каждой капиталистической отрасли промышленности ведет ее к необходимости «искать внешнего рынка»¹⁸.

¹⁸ В. И. Ленин. Полн. собр. соч., т. 3, с. 57.

На заре капитализма выход за национальные рамки в сферу международных экономических связей был характерен прежде всего для отношений обмена. По мере развития капитализма имманентно присущие ему внешнеэкономические связи значительно диверсифицировались и распространились на сферу производства. Однако для развитых капиталистических стран первичным всегда оставалось производство, а производным от него - внешнеэкономические связи.

Для «новых индустриальных» стран бурный рост внешнеэкономической деятельности не явился логическим результатом внутреннего развития. Скорее наоборот - развитие внешнеэкономических связей явилось катализирующим фактором для роста внутренней экономики. Это парадоксальное явление, с точки зрения примата производства над обращением, имеет свои объяснения.

Прежде всего оно связано с массивной экспансией иностранного капитала и ТНК. Значительная часть государственной помощи, коммерческих займов и кредитов, предпринимательского капитала направлялась преимущественно на развитие экспортного производства, что привело к стремительному росту внешней торговли.

В IV томе «Капитала» К. Маркс, анализируя роль накопления в расширенном производстве, отмечал: «Разумеется, и внешняя торговля - посредством увеличения разнообразия потребительных стоимостей и массы товаров - тоже является важным фактором в процессе накопления»¹⁹. Для «новых индустриальных» стран (особенно азиатских) внешняя торговля явилась основным источником внутренних накоплений, которые вместе с внешними ресурсами использовались как инвестиции в расширенное воспроизводство. В латиноамериканских НИС большая часть экспортных доходов шла на погашение внешней задолженности, что лишало их важного фактора внутренних накоплений.

В свою очередь экономический рост НИС предполагал активизацию внешнеэкономической деятельности, но уже на качественно новом уровне, отражающем объективный закон капиталистического развития. В этом и проявляется диалектическая взаимозависимость внешнеэкономических связей с воспроизводственным процессом.

¹⁹ К. Маркс, Ф. Энгельс. Соч., 2-е изд., т. 26, ч. III, с. 464.

Однако экспортная ориентация НИС несколько гипертрофировала оптимальный баланс между внутренним развитием и внешнеэкономической деятельностью. Существует ощутимая разница в том положении, которое занимают НИС на мировом рынке и в капиталистической экономике в целом. В 1986 г. удельный вес этих стран в мировой капиталистической торговле достиг 9,6%, в то время как их доля в совокупном ВВП капиталистического мира составляла лишь 6,7%; для азиатских НИС соответствующие показатели были равны 7,6 и 2,4%.

Если же сравнить отдельные НИС с развитыми капиталистическими странами, то это различие окажется еще разительней. Так, у Южной Кореи объем экспорта в 1986 г. был в 6 раз меньше экспорта США, а ее ВВП - в 44 раза. Экспорт из Сингапура отставал от американского в 12 раз, а ВВП - в 234 раза.

Ведущей формой внешнеэкономических связей «новых индустриальных» стран является внешняя торговля. Уровень ее развития, характер, структура и географическое направление в значительной мере определяют роль и место НИС в системе мирохозяйственных связей капитализма.

Наиболее обобщающим показателем значения внешней торговли для экономического развития страны является отношение ее экспорта и импорта к ВВП. Так, если за период с 1970 г. по 1985 г. удельный вес экспорта в ВВП у развитых капиталистических государств увеличился с 10,5 до 14,5%, у развивающихся - с 15,4 до 19,7%, то у «новых индустриальных» стран - с 11,7 до 26%. Аналогичный показатель по импорту возрос за тот же период у первой группы стран с 11,1 до 15,8%, у второй - с 16,2 до 18,8%, а у третьей - с 14,9 до 21,6%.

Сравнительные показатели удельного веса внешней торговли в ВВП развитых, развивающихся и «новых индустриальных» стран

	(%)		
	1970 г.	1980 г.	1985 г.
Развитые капиталистические страны			
Экспорт	10,5	15,6	14,5
Импорт	11,1	17,8	15,8
Развивающиеся государства			
Экспорт	15,4	29,0	19,7
Импорт	16,2	24,6	18,8
«Новые индустриальные» страны			
Экспорт	11,7	17,9	26,0

	1970 г.	1980 г.	1985 г.
Импорт	14,9	24,3	21,6
НИС Азии			
Экспорт	28,9	50,8	50,8
Импорт	38,5	71,0	47,9
НИС Лат. Америки			
Экспорт	6,1	7,4	11,6
Импорт	7,3	9,3	6,6

Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics", 1972, 1982, 1987, Supplement, U.N., N.Y.

Приведенные данные наглядно свидетельствуют о том, что роль внешней торговли в производственном процессе наиболее велика в «новых индустриальных» странах. Однако следует подчеркнуть, что еще большее значение она имеет для экономики НИС Азии. В 1985 г. доля экспорта в их ВВП составляла 50,8%, а импорта - 47,9%, в том числе у Сингапура - соответственно 130,3 и 145,7%, у Гонконга - 87,4 и 86,5% (что связано со значительной долей реэкспортных операций в их внешней торговле, которая достигает 50% и более).

Удельный вес внешней торговли в ВВП «новых индустриальных» стран (%)

	1970 г.	1980 г.	1985 г.
НИС Азии			
Экспорт	28,9	50,8	50,8
Импорт	38,5	71,0	47,9
Сингапур			
Экспорт	80,0	176,4	130,3
Импорт	125,0	215,0	145,7
Гонконг			
Экспорт	69,4	91,2	87,4
Импорт	80,6	103,6	86,5
Тайвань			
Экспорт	25,0	48,5	51,0
Импорт	26,8	48,3	33,4
Малайзия			
Экспорт	44,7	54,9	49,4
Импорт	36,8	45,9	39,4
Южн. Корея			
Экспорт	9,6	30,1	34,9
Импорт	24,4	41,2	35,8
Таиланд			
Экспорт	10,3	19,3	18,5
Импорт	19,1	27,7	24,0
НИС Лат. Америки			
Экспорт	6,1	7,4	11,6
Импорт	7,3	9,3	6,6
Мексика			
Экспорт	3,6	8,2	12,3
Импорт	6,9	10,4	7,9
Аргентина			
Экспорт	7,1	5,2	12,7
Импорт	6,7	6,8	5,8

	1970 г.	1980 г.	1985 г.
Бразилия			
Экспорт	7,8	8,1	11,3
Импорт	8,1	10,0	5,8

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-133, p. 434-444; "Pacific Economic Community. Statistics. 1986", Tokyo, 1986, p. 27-41.

В целом значительный удельный вес внешней торговли в ВВП азиатских НИС отражает ускоренный процесс индустриализации, основанной на экспортной ориентации. Латинско-американские НИС несколько позже азиатских начали формировать экспортную модель развития. Кроме того, экономический потенциал этих стран гораздо больше, чем азиатских; поэтому и отношение внешнеторговых показателей к ВВП в указанном регионе значительно меньше и составляло в 1985 г. по экспорту 11,6% и по импорту 6,6%. Из числа латиноамериканских НИС наиболее велик удельный вес внешней торговли в ВВП Мексики, который в 1985 г. увеличился по экспорту до 12,3% и по импорту - до 7,9%.

Общий объем товарооборота НИС с 1970 г. по 1986 г. возрос в 11 раз и достиг 369,4 млрд. долл. За этот же период доля НИС в мировой капиталистической торговле увеличилась с 5,7 до 9,6%, а во внешней торговле развивающихся государств - с 28,6 до 44,1%. Необходимо подчеркнуть, что в 80-е годы сальдо торгового баланса НИС из отрицательного стало положительным и достигло в 1986 г. 31,1 млрд. долл., в то время как торговый баланс развивающихся государств имел дефицит в размере 4 млрд. долл.²⁰

Развитию экспорта, особенно в азиатских НИС, отводится особое место. Именно экспортные доходы во многом способствовали росту внутренних накоплений и ускоренной индустриализации. С 1970 г. по 1986 г. экспорт из НИС увеличился в 14 раз и достиг 200,4 млрд. долл. По совокупной стоимости вывоза «новые индустриальные» страны уступали лишь ФРГ, США и Японии. По оценкам автора, в 1987 г. общая стоимость экспорта НИС была больше, чем вывоз Японии.

²⁰ Подсчитано по "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 156-158.

Торговый баланс НИС

(млрд. долл.)

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	-2,9	-7,1	-14,0	-10,7	-10,9	-8,0	+4,8	+7,6	+18,5
Тайвань	-0,1	-0,6	+0,1	+1,8	+3,6	+6,3	+9,2	+10,6	+15,6
Южн. Корея	-1,2	-2,2	-6,5	-3,6	-2,6	-1,7	-1,0	-0,8	+3,1
Малайзия	+0,3	+0,3	+2,1	-0,1	-0,7	+0,4	+3,0	+3,1	+3,0
Гонконг	-0,4	-0,8	-2,7	-0,7	-3,7	-4,3	-0,4	+0,3	+0,1
Таиланд	-0,6	-1,1	-2,8	-2,0	-0,7	-2,9	-1,9	-2,1	-0,3
Сингапур	-0,9	-2,7	-4,2	-6,1	-6,8	-5,8	-4,1	-3,5	-3,0
НИС Лат. Америки	-1,1	-9,6	-11,4	-11,3	+2,9	+16,2	+21,9	+24,8	+12,9
Бразилия	-0,1	-5,0	-4,8	+1,2	+0,8	+6,5	+13,1	+12,4	+6,8
Мексика	-1,1	-3,6	-4,1	-4,1	+6,9	+13,8	+12,9	+7,8	+4,0
Аргентина	+0,1	-1,0	-2,5	-8,4	-4,8	-4,1	-4,1	+4,6	+2,1
НИС, итого	-4,0	-16,7	-25,4	-22,0	-13,8	+8,2	+26,7	+32,4	+31,4

Подсчитано по: "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 156-157; "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 250-296.

За указанный период удельный вес «новых индустриальных» стран в мировом капиталистическом экспорте увеличился с 5,2 до 10,6%, а в вывозе из развивающихся государств - с 25,7 до 48,1%. Более 2/3 всего экспорта НИС приходилось на азиатский регион.

По стоимости экспорта в 1987 г. Тайвань, Гонконг, Южная Корея, Сингапур и Бразилия входили в число 20 крупнейших экспортеров, причем Тайвань, Гонконг и Южная Корея занимали соответственно 11-е, 12-е и 13-е место, опередив такие развитые капиталистические государства, как Швейцария, Швеция, Испания, Австрия. Сингапур и Бразилия в этом списке находились соответственно на 18-м и 20-м местах. Остальные НИС входили в число 50 крупнейших мировых экспортеров²¹.

Экспорт из НИС
(млрд. долл., фоб)

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	8,7	27,9	95,7	136,2	155,2
Тайвань	1,4	5,3	19,8	30,7	39,8
Гонконг	2,5	6,0	19,7	29,9	35,5
Южн. Корея	0,8	5,1	17,5	30,3	34,7
Сингапур	1,6	5,4	19,4	22,8	22,5
Малайзия	1,7	3,9	12,9	15,4	13,9
Таиланд	0,7	2,2	6,4	7,1	8,8
НИС Лат. Америки	5,7	14,6	43,4	55,8	45,2
Бразилия	2,7	8,7	20,1	25,6	22,4
Мексика	1,2	3,0	15,3	21,8	16,0
Аргентина	1,8	2,9	8,0	8,4	6,8
НИС, итого	14,4	42,5	139,1	192,0	200,4

²¹ Подсчитано по "International Trade 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 156; "The GATT Trade Statistics", Geneva, 1988.

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1985 г.	1986 г.
Мировой капиталистический экспорт, всего	279,0	789,0	1811,0	1716,0	1889,0
Экспорт из развивающихся стран, всего	56,0	215,0	555,0	441,0	417,0
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	5,2	5,4	7,7	11,2	10,6
Доля НИС в экспорте из развивающихся стран (%)	25,7	19,8	25,1	43,5	48,1

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988; "International Trade. 1986-1987", GATT, Geneva, 1987; "Pacific Economic Community. Statistics. 1986", Токуо, 1986, p. 27-41; национальная статистика НИС.

Быстрый рост экспорта обусловлен как увеличением физического объема поставок, так и диверсификацией товарной структуры зарубежных продаж. Произведенные расчеты показали, что индекс диверсификации экспортера (который отражает как увеличение числа вывозимых товаров, так и их удельный вес в мировой торговле) увеличился у «новых индустриальных» стран с 1970 г. по 1984 г. на 17%. При этом число основных экспортных товаров²² за этот период возросло у Гонконга с 8 до 128, Южной Кореи - с 22 до 152, Малайзии - с 31 до 161, Сингапура - с 59 до 75, Бразилии - с 92 до 138. Бразилия с 1970 г. и более 100 тыс. в 1984 г. или превышала 0,3% общей стоимости национального экспорта.

43 до 163, Мексики - с 35 до 152, Аргентины - с 35 до 143²³.

Ведущей статьёй экспорта из НИС является продукция обрабатывающей промышленности. С 1970 г. по 1985 г. доля готовых изделий в нем увеличилась с 42 до 71%. Это произошло главным образом за счет бурного роста экспорта промышленной продукции из азиат-

ских НИС, где ее доля в вывозе повысилась с 58 до 80%, причем у Южной Кореи, Гонконга и Тайваня она превысила 90%. Среди латиноамериканских НИС готовые изделия были основной статьёй экспорта лишь у Бразилии, где валютные доходы от их вывоза в 1986 г. достигли 52%; в Мексике этот показатель составлял 39,4% и Аргентине - 22,1%.

Показатели диверсификации структуры экспорта НИС

	1970 г.		1980 г.		1984 г.	
	Число экспортных товаров ¹	Индекс диверсификации ²	Число экспортных товаров	Индекс диверсификации	Число экспортных товаров	Индекс диверсификации
НИС Азии						
Сингапур	59	0,606	173	0,570	173	0,502
Малайзия	31	0,792	153	0,652	161	0,620
Южн. Корея	22	0,736	160	0,535	152	0,621
Гонконг	8	0,781	123	0,759	128	0,729
Таиланд	92	0,834	129	0,757	138	0,741
НИС Лат. Америки						
Бразилия	43	0,718	160	0,555	163	0,535
Мексика	35	0,584	163	0,628	152	0,538
Аргентина	35	0,764	147	0,685	143	0,715

¹ В число товаров включаются те, стоимость вывоза которых в 1970 г. превышала 50 тыс. долл., в 1980 и 1984 г. — более 100 тыс. долл. или более 0,3% от стоимости национального экспорта. ² Индекс диверсификации показывает расширение товарной номенклатуры вывоза и удельный вес отдельных товаров в мировом экспорте 182 товарных позиций (минимальное значение — 1, максимальное — 0).

Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics", 1973, 1986, 1987, Supplement.

В экспорте отдельных НИС сохраняется значительная доля сырьевых товаров, что отражает прежнюю их экспортную специализацию. Так, в вывозе из Малайзии важное место занимает натуральный каучук (в 1987 г. — 9% стоимости экспорта), тропическая древесина (8%), пальмовое масло (7%), олово (2%). Причем по экспорту натурального каучука, пальмового масла и олова Малайзия занимает первое место в капиталистическом мире. Увеличивается экспорт сжиженного природного газа, какао-бобов²⁴. Таиланд является крупным поставщиком риса, натурального каучука, продуктов из тапиоки, кукурузы; удельный вес этих товаров в национальном экспорте в 1987 г. составлял соответственно 10, 9 и 2%²⁵. В экспорте Мексики основной статьёй остается нефть, дающая более 1/3 ва-

лютных поступлений страны. В Аргентине ведущими статьями вывоза являются зерновые и масличные продукты, удельный вес которых достигает 40%. Бразилия — крупный поставщик кофе, кормов для животных, какао-бобов, тропических фруктов, что дает ей до 1/3 экспортной выручки.

Хотя для этих стран доходы от экспорта сырьевых товаров являются важным источником получения иностранной валюты и правительства всячески стимулируют развитие традиционных отраслей, тем не менее приоритет отдается увеличению экспорта промышленной продукции. Это связано прежде всего с тем, что до сих пор валютные поступления от вывоза сырьевых товаров в значительной мере зависят от конъюнктуры мирового капиталистического рынка, а ее колебания становятся дестабилизирующим фактором для национальной экономики. Поэтому большинство НИС свое будущее связывает с развитием экспорта промышленных изделий.

Основным рынком сбыта экспортной продукции НИС являются развитые капиталистические страны, куда в 1986 г. направля-

²³ Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics".

²⁴ "Angka-angka anggaran bagi perdagangan luar. 1987", Malaysia, 1988, m. 22-27.

²⁵ "Bank of Thailand. Quarterly Bulletin", July 1988, p. 54.

лось 70% их вывоза. Однако в динамике экспорта в западные страны у азиатских и латиноамериканских НИС прослеживаются противоположные тенденции. Так, с 1970 г. по 1986 г. удельный вес указанных государств в экспорте из НИС Латинской Америки увеличился с 79 до 89%, а из НИС Азии - сократился с 67 до 65%.

В последние годы азиатские НИС несколько диверсифицировали географическую структуру своих поставок главным образом за счет развивающихся стран. В 1986 г. их удельный вес в экспорте из Сингапура достиг 46%, Малайзии - 38%, Южной Кореи - 22%. Среди латиноамериканских НИС наиболее велика доля развивающихся стран лишь у Аргентины - 35%; у Бразилии она равна 10%, у Мексики - 7%.

Рост валютных доходов «новых индустриальных» стран от экспорта дал им реальную возможность расширить импорт товаров и услуг и использовать их для стимулирования воспроизводственного процесса. С 1970 г. по 1986 г. импорт «новых индустриальных» стран возрос в 9 раз и достиг 169 млрд. долл.; при этом их доля в мировом капиталистическом импорте увеличилась с 6,3 до 8,6%, а в импорте развивающихся государств - с 31,3 до 40,1%. В число 20 крупнейших импортеров в 1987 г. вошли Гонконг, Южная Корея, Тайвань и Сингапур, которые занимали соответственно 13-е, 16-е, 17-е и 19-е места. Остальные НИС были в числе 50 крупнейших импортеров.

Импорт в НИС
(млрд. долл., сиф)

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	11,6	35,0	109,7	128,6	136,7
Гонконг	2,9	6,8	22,4	29,6	35,4
Южн. Корея	2,0	7,3	24,0	31,1	31,6
Сингапур	2,5	8,1	23,6	26,3	25,5
Тайвань	1,5	5,9	19,7	20,1	24,2
Малайзия	1,4	3,6	10,8	12,3	10,9
Таиланд	1,3	3,3	9,2	9,2	9,1
НИС Лат. Америки	6,8	24,2	54,8	31,0	32,3
Бразилия	2,8	13,7	24,9	13,2	15,6
Мексика	2,3	6,6	19,4	14,0	12,0
Аргентина	1,7	3,9	10,5	3,8	4,7
НИС итого	18,4	59,2	164,5	159,6	169,0
Мировой капиталистический импорт, всего	293,6	801,4	1876,9	1805,9	1974,6
Импорт развивающихся стран, всего	58,7	195,5	471,4	420,6	421,0

1970 г. 1975 г. 1980 г. 1985 г. 1986 г.

Доля НИС в мировом капиталистическом импорте (%)	6,3	7,4	8,8	8,8	8,6
Доля НИС в импорте развивающихся стран (%)	31,3	30,3	34,9	37,9	40,1

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-133; "Pacific Economic Community. Statistics. 1986", Tokyo, 1986, p. 39; национальная статистика НИС.

В отличие от многих других развивающихся государств НИС смогли наиболее рационально использовать импорт товаров для ускорения экономического развития, о чем свидетельствует структура их закупок. В номенклатуре импорта на протяжении 70-х и 80-х годов преобладали машины, оборудование и транспортные средства. В 1986 г. на эту статью приходилось 46% импорта Малайзии, 43 - Мексики, 37 - Сингапура, 34 - Южной Кореи, 32 - Аргентины, 31 - Таиланда, 23 - Гонконга, 19% - Бразилии. Причем импорт уже не замещает производство средств производства, а наоборот, дополняет его.

Второй по значимости статьей импорта являются готовые изделия. По своему товарному наполнению это прежде всего полуфабрикаты для филиалов ТНК, действующих на территории этих государств, и местных фирм, использующих иностранную технологию. По этой статье НИС ввозят преимущественно электронные компоненты, отдельные узлы и детали для быстроразвивающейся электронной и электротехнической промышленности. Сюда же включаются и сборные комплекты для автомобильной промышленности и других отраслей машиностроительного комплекса.

Доля сырьевых товаров наиболее велика в импорте некоторых азиатских НИС, имеющих весьма ограниченную ресурсную базу. В 1986 г. на сельскохозяйственное, минеральное сырье и топливо приходилось 35% импорта Южной Кореи, 27% - Сингапура, 15% - Тайваня. Значительной (47% в 1985 г.) остается доля энергоносителей в импорте Бразилии, что связано с растущими потребностями экономического развития.

По мере роста внутреннего рынка НИС, либерализации их внешней торговли начинает расти импорт потребительских товаров, в том числе и товаров длительного пользования.

Так же, как экспорт, импорт «новых инду-

стриальных» стран ориентирован в основном на развитые капиталистические страны, где в середине 80-х годов закупалось до 65% необходимых товаров. Латиноамериканские НИС большую часть своих импортных потребностей, особенно в машинах, оборудовании и промышленных полуфабрикатах, удовлетворяют за счет ввоза из США, а азиатские - из Японии; в последние годы расширяется ввоз из стран Западной Европы.

Развивающиеся страны поставляют в НИС преимущественно сельскохозяйственное и минеральное сырье, топливно-энергетические и продовольственные товары. Доля освободившихся государств в импорте латиноамериканских НИС в середине 80-х годов составляла 30%, в импорте азиатских - 27%.

В последние годы отмечается тенденция к диверсификации внешнеэкономических связей «новых индустриальных» стран. Наряду с быстрым ростом внешней торговли активно развиваются промышленная кооперация, создание совместных компаний и особенно научно-техническое сотрудничество. Новым явлением в этом процессе стал экспорт предпринимательского капитала из НИС, что отражает качественно новый этап их экономического развития, свидетельствует о структурных сдвигах в воспроизводственном процессе.

Анализ динамики развития мирового капиталистического хозяйства в 70-е - 80-е годы показал, что наиболее высокие темпы роста экономики в этот период были характерны

для стран с ярко выраженной экспортной ориентацией. Так, в 1987 г. годовой темп прироста ВВП Гонконга составил 13,6%, Южной Кореи - 12, Тайваня - 11, Сингапура - 8,8%. Кроме того, активный процесс расширения внешнеэкономических связей НИС, их специализация на экспорте промышленной продукции благоприятно отразились на структуре их ВВП. В указанный период значительно возросло значение обрабатывающей промышленности в общем воспроизводственном процессе. К 1985 г. доля этой отрасли увеличилась (%) у Тайваня до 36, Аргентины - до 31, Мексики - до 29, Южной Кореи и Бразилии - до 28, Сингапура - до 25, Гонконга и Малайзии - до 21 и Таиланда - до 20.

Однако следует подчеркнуть: ориентация внешнеэкономических связей НИС преимущественно на развитые капиталистические страны привела к тому, что в расширенном воспроизводстве этих стран велика доля иностранного капитала. В конце 70-х - начале 80-х годов на филиалы и дочерние компании ТНК приходилось 63% промышленного производства Сингапура, 44 - Малайзии, 32 - Бразилии, 29 - Аргентины, 27 - Мексики, 19 - Южной Кореи и 14% - Гонконга²⁶. Эта тенденция отражает, с одной стороны, растущую интернационализацию хозяйственной жизни в мировом капиталистическом хозяйстве, рост значения внешнеэкономических связей в этом процессе, а с другой - более тесную интеграцию НИС в мировое капиталистическое производство.

СТАНОВЛЕНИЕ ЭКСПОРТНОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ: РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ

В формировании экспортной специализации «новых индустриальных» стран решающую роль сыграли ТНК ведущих империалистических держав. Их внешнеэкономическая экспансия в НИС была связана со структурной перестройкой в экономике развитых капиталистических стран, интернационализацией мирохозяйственных связей и изменениями в международном разделении труда.

Создание экспортного потенциала «новых индустриальных» стран обусловлено активным выходом ТНК за рамки национальных границ и активным перемещением в НИС трудо-, энерго- и материалоемких производств, а также производства массовой потре-

бительской продукции, частично отработавшей свой «жизненный ресурс» в развитых капиталистических странах.

Наиболее наглядное представление о механизме формирования стратегии ТНК в отношении экспортной специализации НИС дает, по мнению автора, теория «стадий жизни» продукта, разработанная в начале 70-х годов американским экономистом Раймондом Верноном. Согласно его теории производство каждого товара можно разделить на три ста-

²⁶ "Transnational Corporations in World Development. Trends and Prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 159.

дии. Первая - «стадия становления» - выбор объекта будущего производства, налаживание его экспериментального выпуска. Вторая - «стадия роста» - отработка всех технологических процессов для массового производства продукции. И третья - «стадия зрелости» - крупносерийное, поточное производство.

Для организации производства на каждой из этих стадий необходимы различные затраты финансовых средств в комбинации с экономическими факторами. На «стадии становления» - это расходы на НИОКР и близость рынка сбыта, на «стадии роста» - вложения в основной капитал и управление производством, на «стадии зрелости» - неквалифицированный труд и инвестиции в основной капитал²⁷.

Когда для производимой продукции наступает «стадия зрелости», дальнейшие инвестиции ТНК в расширение или модернизацию производства оказываются неэффективными, необходима смена объекта производства. Однако продлить «цикл жизни» продукта оказалось возможным путем переноса его выпуска в развивающиеся страны, в том числе в НИС. При этом ТНК получали дополнительные возможности сократить издержки производства за счет значительной разницы в оплате неквалифицированного труда в принимающих странах и странах базирования ТНК. Первыми перемещение производства в НИС начали американские ТНК в середине 60-х годов. Тогда разница в оплате наемного рабочего измерялась двузначными цифрами.

Следует подчеркнуть, что, создавая свои филиалы в НИС, транснациональные корпорации поставляли большую часть выпускаемой продукции в страны своего базирования. Для принимающих стран это оказалось выгодным, так как давало возможность приобрести относительно современную технику и технологию, диверсифицировать однобокую структуру экспорта и получать дополнительный источник иностранной валюты. Таким образом, под влиянием ТНК в НИС начала формироваться политика экспортной ориентации.

Индустриализация экспортного типа - весьма неоднозначное явление в НИС. С одной стороны, она явилась результатом навязан-

ной ТНК инициативы, первоочередная задача которой — реализация интересов крупного бизнеса. Однако, с другой стороны, НИС были вынуждены пойти на это для развития своего промышленного потенциала. В конечном итоге модель экспортной ориентации оказалась более эффективной, чем импортзамещение.

Во всех «новых индустриальных» странах были приняты законодательные акты, регулирующие деятельность иностранного капитала и ТНК и стимулирующие развитие экспортного производства. Как правило, предприятие, ориентированное на внешний рынок, получало ряд налоговых, финансовых и таможенных льгот, что полностью отвечало интересам ТНК и активизировало перенос экспортного производства в НИС.

В свою очередь национальные правительства НИС для привлечения иностранного капитала и ТНК начали создание экспортно-производственных зон (ЭПЗ), которые заложили основу для развития промышленности, ориентированной на внешний рынок. Как правило, ЭПЗ - это географически определенный район страны с развитой промышленной инфраструктурой вблизи морского порта или крупного аэропорта. В ЭПЗ устанавливается особый таможенный режим, предполагающий беспошлинный ввоз машин, оборудования, полуфабрикатов и сырья для создаваемых предприятий. Организация ЭПЗ сопровождается принятием специального закона, устанавливающего льготный порядок налогообложения действующих предприятий.

Экспортно-производственные зоны представляют собой своеобразные «мировые фабрики» по производству обуви, одежды, текстильных изделий, электронных и электротехнических товаров, полуфабрикатов и компонентов для автомобильной, машиностроительной и других отраслей промышленности. По сравнению с другими районами «новых индустриальных» стран концентрация ТНК особенно велика в ЭПЗ. Подавляющее число промышленных предприятий, созданных здесь, являются филиалами или дочерними компаниями ТНК.

На начало 1988 г. в 53 развивающихся государствах функционировало 260 ЭПЗ, где было занято 1,3 млн. человек. Общая стоимость товаров, экспортируемых из этих зон, достигла 10 млрд. долл. Следует подчеркнуть, что почти 60% занятых в ЭПЗ приходилось

27 «The Product Life Cycle and International Trade», ed. by L.T. Wells, Boston, 1972.

на Сингапур, Гонконг, Мексику, Южную Корею и Тайвань²⁸.

Процесс создания ЭПЗ наиболее активно проходил в азиатских НИС. В начале 80-х годов в десяти ЭПЗ Южной Кореи функционировало 1631 предприятие с общим числом занятых 289 тыс. человек, на Тайване - 296 предприятий (около 80 тыс. человек), в Малайзии в девяти зонах - 90 предприятий (70 тыс. человек)²⁹.

Одна из крупнейших ЭПЗ находится в Малайзии на о. Пинанг, который является центром электронной и электротехнической промышленности Федерации. Пинанг называют «силиконовым островом» или второй «Силиконовой долиной» за пределами США.

Среди латиноамериканских НИС практика создания ЭПЗ наибольшее распространение получила в Мексике и Бразилии. Мексика одной из первых на континенте приступила к организации ЭПЗ. В середине 80-х годов из 62 ЭПЗ, расположенных в странах Латинской Америки, 17 функционировало в Мексике. В мексиканских зонах в 1986 г. насчитывалось свыше 1100 промышленных предприятий (которые в регионе называют «макиладорас») с числом занятых около 300 тыс. человек. Созданные в этой стране в последние годы «макиладорас» оснащены более современной техникой, используют передовую технологию и соответственно имеют более высокую производительность труда по сравнению с другими предприятиями.

В Бразилии функционирует одна ЭПЗ в районе Манаус, которая организационно оформилась в 1967 г. За это время сюда было инвестировано 3 млрд. долл. и создано 390 промышленных предприятий с числом занятых 60 тыс. человек. Здесь сложился самый крупный не только в Бразилии, но и в Латинской Америке центр по производству и экспорту электронных и электротехнических изделий. В отличие от мексиканских «макиладорас» предприятия в ЭПЗ Манаус имеют более высокую долю национальных компонентов в своей готовой продукции, которая по телевизорам составляет (%) 90, ЭВМ - 70, настольным калькуляторам - 65, видеокассетам - 40, по компакт-дисковым проигрывателям -

35. Правительство Бразилии в ближайшие годы намерено создать еще шесть ЭПЗ вдоль северного и северо-восточного побережья страны. Организация зон расширит приток иностранного капитала, современной технологии, создаст дополнительные рабочие места, что в конечном итоге увеличит валютные поступления страны.

Экспорт продукции из ЭПЗ является важным источником иностранной валюты для НИС. Так, в середине 80-х годов стоимость вывоза товаров из этих зон составляла в Южной Корее 16% экспортных доходов страны, в Малайзии - 14, Тайване - 10, Мексике - 7, Бразилии - 0,3% (к началу будущего столетия этот показатель здесь должен возрасти до 12%).

Создавая своего рода анклав в экономике НИС, транснациональные корпорации значительно повышали прибыльность своего зарубежного производства путем соединения дешевой местной рабочей силы с вещественным фактором (в виде машин, оборудования, полуфабрикатов, сырья), целиком привносимым извне. Причем эксплуатация дешевой неквалифицированной рабочей силы была одним из основных движущих мотивов новой формы предпринимательства. Конкурентоспособность экспортной продукции повышалась в несколько раз.

О той роли, которую в настоящее время играют ТНК в экспортном производстве НИС, наиболее наглядно свидетельствуют их позиции в различных отраслях экономики этих стран.

Массированную экспансию ТНК начали с отраслей легкой промышленности, где можно было быстрее всего получить отдачу от вложенных капиталов. Эти отрасли имеют более низкое органическое строение капитала, здесь более высока доля затрат живого труда и соответственно доля заработной платы в общей структуре издержек производства. В настоящее время текстильная, швейная и обувная отрасли промышленности относятся к наиболее развитым в этих странах, причем в азиатских НИС ТНК создали фактически крупнейший в мире центр по производству и экспорту одежды, обуви и текстильных изделий.

В середине 80-х годов в текстильной и швейной промышленности Гонконга было занято 60% работающих в обрабатывающей промышленности, в Южной Корее - 30, на Тайване - 20, в Бразилии - 14, Мексике - 9%. Указанные отрасли давали 38% стоимости,

²⁸ "Transnational Corporations in World Development. Trends and Prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 170-171.

²⁹ "Management Japan", v. 19, No. 1, Spring 1986, p. 27.

созданной в обрабатывающей промышленности Гонконга, 14% - Южной Кореи и 9% - Бразилии. В 1987 г. в Гонконге на долю готовой одежды и текстильных изделий в общих доходах от экспорта приходилось (%) 34, в Южной Корее - 25, на Тайване - 20, в Бразилии - 5. В середине 80-х годов более 1/3 всего мирового капиталистического экспорта этих товаров осуществлялось из НИС.

Наиболее прочные позиции в текстильной и швейной промышленности НИС занимают японские и американские ТНК, причем первые доминируют в азиатском регионе, а вторые - в латиноамериканских странах.

С 1955 г. по 1985 г. официально было зарегистрировано 290 случаев вложения японского капитала в текстильную промышленность зарубежных стран, из них на НИС приходилось 166, в том числе на азиатские - 142 и латиноамериканские - 24. Общий объем японских инвестиций в эту отрасль в 1986 г. достиг 2,1 млрд. долл., из которых в азиатские НИС было вложено около 52% и в латиноамериканские - 18%³⁰.

В текстильной промышленности Малайзии доминирующее положение занимают 15 японских транснациональных текстильных монополий, в том числе «Торэй», «Тоёбо», «Юнитика», «Канэбо», «Нихон экуслан когё» и др., которые в совокупности контролируют до 80% производства отрасли.

Наиболее крупными активами располагает компания «Торэй», имеющая целую сеть предприятий, которые осуществляют все операции текстильного производства от изготовления волокна до пошива одежды. Причем они имеют единый производственный цикл и представляют своего рода анклав в текстильной промышленности Малайзии, являясь крупным текстильным комплексом в Юго-Восточной Азии.

Наглядно о позициях японских монополий в текстильной промышленности азиатских НИС свидетельствует их участие в акционерном капитале ведущих в этой отрасли национальных компаний. Так, в середине 80-х годов среди 250 крупнейших в капиталистическом мире текстильных компаний было 15 южнокорейских, 8 тайваньских и 4 гонконгских. Однако если проанализировать структуру их акционерного капитала, то назвать их национальными можно весьма условно. В

южнокорейской фирме «Тунг Янг полистер» по 30% акций принадлежало японским «Асахи кемикл» и «Тоё найлон». Компанию «Кулун индастриз Инк.» контролировали три японские ТНК - «Торэй», «Мицуи Корп.» и «Кемтекс», которым принадлежало соответственно 19,8, 3,7 и 1,9% акционерного капитала. В одной из самых крупных южнокорейских текстильных компаний «Сангён» японская ТНК «Тэйдзин» владеет 11% акций³¹.

Однако не во всех азиатских НИС влияние японского капитала оказывается столь значительным. Например, в Гонконге - крупнейшем в мире экспортере готовой одежды из общего объема иностранных инвестиций, составивших на начало 1987 г. 1164 млн. долл., на долю японского капитала приходилось 15,3%, в то время как инвестиции США составляли 42,2, Великобритании - 10,1, Швейцарии - 2,7, ФРГ - 1,8%. В совокупности указанные страны контролировали в Гонконге 85 компаний с общим числом занятых почти 19 тыс. человек³².

В текстильной промышленности латиноамериканских НИС доминирует капитал американских и западноевропейских ТНК. В частности, в производстве синтетических тканей из 18 крупнейших компаний Бразилии, Мексики и Аргентины четыре контролировала американская фирма «Селаниз», четыре - французская «Рон Пулэнк», три - голландская «АКЗО», две - западногерманская «Хёрст» и две - японские «Торэй» и «Мицубиси рэйон». Материнским компаниям принадлежит, как правило, от 40 до 100% собственности дочерних".

Следует подчеркнуть, что в отличие от других отраслей обрабатывающей промышленности НИС в текстильной и швейной промышленности наряду с дочерними фирмами ТНК действует большое количество мелких компаний, контролируемых местным капиталом.

В первой половине 70-х годов началась активная экспансия ТНК в электронную и электротехническую промышленность НИС. Фактически за два десятилетия в этих странах были созданы ЭПЗ по выпуску электронных

³¹ "Transnational Corporations in Man-made Fibre, Textile and Clothing Industries", U.N., N.Y., 1987, p. 146.

³² "Overseas Investment in Hong Kong's Manufacturing Industries. 1987", Hong Kong, 1988, p. 53.

³³ "Transnational Corporations in the Man-made Fibre, Textile and Clothing Industries", U.N., N.Y., 1987, p. 146.

³⁰ Подсчитано по «Кайгай синсюцу кигё соран», Токио, 1986, с. 12-16.

компонентов, бытовой электроники, телекоммуникационного оборудования, счетно-вычислительной техники и конторского оборудования. Львиная часть выпускаемой продукции предназначается для внешнего рынка. В 1986 г. НИС экспортировали таких изделий почти на 26 млрд. долл.; среди развитых капиталистических стран по этому показателю они уступали лишь Японии (45,3 млрд.) и США (29,2 млрд.).

Так же как и в отраслях легкой промышленности, в электронной и электротехнической доминируют ТНК из США и Японии, которые фактически и создали эти отрасли.

Среди американских ТНК преобладают гиганты мировой капиталистической элиты - «ИБМ», «Дженерал электрик», «ИТТ», «РКА», «Хьюлетт-Паккард», «Рэнк ксерокс», «Моторола», «Тексас инструменте», «Тектроникс», «Нешнл семикондактор», «Интел», «Теледайн», «Монсанто», «Эдванст микроэлектроникс», «Кэриэр интернэшнл», а также средние и более мелкие фирмы - «Харрис семикондактор», «Литроникс Инк.», «Монолитик мэмориз Инк.», «Мостэк Корп.», «Полимоулд тул энд инджиниринг Инк.», «Доу корнинг Корп.», «Спрэг электрик», «Трэнзикоил Инк.», «Уэстерн диджитл Корп.»³⁴

В азиатском регионе американские ТНК наиболее прочные позиции занимают в электронной и электротехнической промышленности Малайзии, Сингапура, Таиланда и Гонконга, в латиноамериканском - Бразилии и Мексики.

В 1987 г. из 192 крупнейших иностранных компаний, действовавших в этой отрасли промышленности Сингапура, 78 принадлежали США, в Гонконге из 133 - 58, в Малайзии из 130 - 56, в Таиланде из 7 - 5 (только производство интегральных схем).

В Гонконге на 58 американских филиалов приходилось 70% иностранных инвестиций в эту отрасль и 46% занятых, в Таиланде - соответственно 87 и 94%. В Малайзии американские ТНК контролировали 50% производства и экспорта электронных компонентов³⁵.

О масштабах деятельности американских ТНК в электронной и электротехнической промышленности латиноамериканских НИС может свидетельствовать доля их филиалов в

этих странах в общем объеме годовых продаж компаний. Так, у «ИБМ» этот показатель составлял (%) в Аргентине 1,9, Мексике - 0,64; у «Дженерал электрик» в Бразилии - 1,88, Аргентине - 1,43, Мексике - 0,47; у «Стандард электрик» в Аргентине - 0,69, в Бразилии - 0,42. На первый взгляд эта доля кажется незначительной, но так как объем продаж американских ТНК исчисляется миллиардами долларов, за этими процентами стоят сотни миллионов долларов.

Японский капитал в электронной и электротехнической промышленности НИС представлен также в основном крупными монополиями - «Мацу сита дэнки», «Тосиба», «Акай», «Хитати сэйсакусё», «Сони», «Фудзицу», «Фурукава электрик», «Шарп Корп.», «Санъё дэнки», «Нихон дэнки», «Виктор Ко.» Однако в последние годы наблюдается усиление зарубежной деятельности и более мелких фирм - «Као дэнки», «Токо электроник», «Мицуи электрик», «Тоёда цусё», «Тамура сэйсакусё», «Омрон татэиси электроник» и др.

По данным на начало 1986 г., из 344 производственных филиалов японских ТНК за рубежом 227 (66%) находились в «новых индустриальных» странах, в том числе в азиатских 181 (52%) и латиноамериканских 46 (13%). Кроме того, в НИС действовало около 140 сбытовых и обслуживающих отделений японских монополий. Наибольшее количество производственных, сбытовых и сервисных отделений японские ТНК имели на Тайване (60), в Сингапуре (57), Южной Корее (36) и Малайзии (26).

В латиноамериканском регионе наибольшими активами японские электротехнические фирмы располагают в Бразилии, где расположено 22 их производственных филиала, 11 сбытовых фирм и 7 сервисных бюро³⁶.

Хотя в целом по масштабам операций в «новых индустриальных» странах западноевропейские ТНК значительно уступают своим партнерам из США и Японии, тем не менее в отдельных странах их присутствие возрастает.

В азиатском регионе наиболее широко западноевропейские электротехнические ТНК представлены в экономике Сингапура. В конце 1987 г. здесь действовали филиалы и дочерние компании 52 фирм из стран Западной Европы, в том числе 13 из ФРГ, 9 из Великобритании, 7 из Франции, 5 из Швеции, по 4 из

³⁴ "Transnational Corporations and the Electronics Industries of ASEAN Economies", U.N., N.Y., 1987, p. 26-34.

³⁵ "Overseas Investment in Hong Kong's Manufacturing Industries. 1987", Hong Kong, 1988, p. 52.

³⁶ "Economic Eye", December 1986, p. 22.

Норвегии и Нидерландов, 3 из Италии, по 2 из Дании и Швейцарии и по одной из Финляндии, Бельгии и Шотландии. Из общего числа этих компаний 47 представляли собой филиалы и дочерние фирмы ТНК и 5 - совместные компании³⁷.

Позиции ТНК в электронной и электротехнической промышленности Сингапура

(по состоянию на 1987 г.)

	Всего	Филиалы и дочерние компании	Совместные компании
США	78	63	15
Страны Зап. Европы	52	47	5
ФРГ	13	11	2
Великобритания	9	9	—
Франция	7	7	—
Швеция	5	5	—
Нидерланды	4	3	1
Норвегия	4	4	—
Италия	3	3	—
Дания	2	2	—
Швейцария	2	2	—
Бельгия	1	1	—
Финляндия	1	—	1
Шотландия	1	—	1
Япония	50	48	2
Австралия	7	7	—
Другие страны	5	4	1
Итого	192	169	23

Источник: "Leading International Companies in Manufacturing and Technical Services in Singapore", (SEDB), Singapore, 1987.

Источник: "Leading International Companies in Manufacturing and Technical Services in Singapore", (SEDB), Singapore, 1987.

Наибольшими активами среди западноевропейских фирм располагают «Сименс», «Роберт Бош», «Норд Менде» (ФРГ), «Филипс» (Нидерланды), «Эрикссон», «Электролюкс» (Швеция), «Плесси» (Великобритания), «Оливетти» (Италия) и др. Так, в середине 80-х годов филиалы западногерманской «Сименс» в Бразилии давали 4,71% общего объема продаж компании, в Аргентине - 0,96 и в Мексике - 0,45; голландской «Филипс» в Бразилии - 3,86, в Аргентине - 1,37 и в Мексике - 0,86%³⁸.

В 60-х годах в «новых индустриальных» странах начало развиваться автомобилестроение. Постепенно многие страны от сборки машин перешли к их производству. В середине 80-х годов выпуск легковых автомобилей в НИС достиг 1,3 млн. шт., что составило 4,4% мирового капиталистического производства³⁹.

³⁸ Подсчитано по "Fortune", August 1987; "South", April 1987.

По подсчетам автора, на территории НИС функционирует 77 автомобильных предприятий (из них половина - сборочные заводы). В создании 24 из них принимал участие японский капитал, 18 - американский, 14 - западногерманский, 8 - французский, 6 - итальянский, 5 - шведский и 3 - английский. В азиатских НИС в этой отрасли господствуют японские ТНК, в латиноамериканских - американские и западногерманские³⁹.

Если раньше больше легковых автомобилей производилось в Латинской Америке, то в последние годы картина меняется, главным образом за счет стремительного роста выпуска в Южной Корее, которая становится весьма крупным их производителем. В 1987 г. здесь было выпущено 940 тыс. машин, из которых на компанию «Хёндэ мотор» приходилось 62%, «Тэву мотор» — 21%, «Киа мотор» — 17%. В акционерном капитале ведущей фирмы «Хёндэ мотор» представлена японская «Мицубиси мотор», которая осуществляла передачу технологии и владеет 15% уставного капитала. Компанию «Тэву мотор» фактически контролирует американская ТНК «Дженерал моторз» (50% акционерного капитала). Доля американской «Форд», японских «Мазда» и «Си Ито» в общей стоимости акций «Киа мотор» составляет соответственно 10, 8 и 2%.

Крупнейшая тайваньская автомобилестроительная фирма «Ю-Лунг-мотор» контролируется одним из мировых лидеров в этой отрасли - японской «Ниссан», которая владеет 25% акций. В акционерном капитале ведущей малайзийской автомобильной корпорации «Персусахаан отомобил насионал Сдн.Бхд.» по 15% акций принадлежит японским «Мицубиси мотор» и «Мицубиси Корп.»⁴⁰.

Из числа латиноамериканских НИС наиболее развито автомобилестроение в Бразилии. Здесь кроме легковых автомобилей выпускаются различные виды грузовиков, автобусов, дорожной техники. В отличие от других отраслей автомобильная промышленность Бразилии полностью находится под контролем иностранных ТНК. Наибольшими активами в отрасли располагают американские «Форд», «Дженерал моторз» и «Крайслер». В 1985 г.

³⁹ Подсчитано по "The Motor Industry of Great Britain", World Automotive Statistics, 1986.

⁴⁰ "Daily Yomuri", January 30, 1988.

на филиалы, расположенные в Бразилии, приходилось 3,75% общих продаж компании «Форд», 2,21% - «Дженерал моторз», 3,1% - «Крайслер». В Бразилии расположен и круп-

нейший зарубежный филиал западногерманской ТНК «Фольксваген», на который приходится почти 12% общего объема продаж компании.

Удельный вес филиалов и дочерних компаний ТНК в обрабатывающей промышленности НИС (%)

	Занятость	Производство	Экспорт	В том числе ТНК США	ТНК Японии
НИС Азии					
Сингапур	54,6 (1982 г.)	62,9 (1982 г.)	89,7 (1983 г.)	18,7 (1984 г.)	10,3 (1984 г.)
Малайзия	19,7 (1975 г.)	44,0 (1978 г.)	34,6 (1980 г.)	34,2 (1984 г.)	27,8 (1984 г.)
Тайвань	16,7 (1981 г.)	...	25,6 (1981 г.)	10,0 (1984 г.)	14,1 (1978 г.)
Южн. Корея	9,5 (1978 г.)	19,3 (1978 г.)	24,6 (1978 г.)	1,4 (1984 г.)	6,7 (1984 г.)
Гонконг	9,8 (1984 г.)	13,9 (1981 г.)	31,0 (1984 г.)	16,0 (1984 г.)	...
Таиланд	25,0 (1984 г.)	10,1 (1984 г.)	10,8 (1984 г.)
НИС Лат. Америки					
Мексика	21,0 (1970 г.)	27,0 (1972 г.)	42,4 (1977 г.)
Бразилия	23,0 (1977 г.)	32,0 (1977 г.)	32,3 (1980 г.)
Аргентина	18,9 (1981 г.)	29,4 (1983 г.)	26,6 (1983 г.)

Источники: "Transnational Corporations in World Development. Trends and Prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 159; "Journal of World Trade Law", No. 2, April 1988, p. 61.

За годы индустриализации в НИС была создана относительно развитая машиностроительная база. Только с 1980 г. по 1987 г. стоимость выпуска металлообрабатывающего оборудования и КПО в «новых индустриальных» странах возросла почти в 2 раза - с 804 млн. долл. до 1568,1 млн., а их доля в мировом капиталистическом производстве этой продукции увеличилась до 5%⁴¹.

Значительных успехов в развитии станкостроения в азиатском регионе добились Тайвань и Южная Корея, на долю которых приходилось соответственно 37 и 32% общего объема выпуска станков в НИС. По стоимости производства и экспорта Тайвань был впереди таких стран, как Канада, Бельгия, Нидерланды, Австрия, Швеция, Дания, Испания и др.

Наряду с обычными видами металлообрабатывающего и кузнечно-прессового оборудования на Тайване и в Южной Корее увеличивается выпуск станков с ЧПУ, гибких производственных систем, роботов-манипуляторов. В частности, на начало 1987 г. парк промышленных роботов на Тайване составлял 386 единиц, и по масштабам их использования Тайвань опережал Швейцарию, Финляндию, Австралию и Данию. Наиболее прочные позиции в станкостроении азиатских НИС занимают японские фирмы.

Среди латиноамериканских НИС наиболее развитое станкостроение имеет Бразилия. В стране насчитывается более 120 компаний (с числом занятых 250 тыс. человек), выпускающих практически все существующие в мире типы металлообрабатывающего оборудования, в том числе станки с ЧПУ, программируемые логические контрольные системы, начато производство промышленных роботов. Большинство станкостроительных предприятий построено при участии иностранного капитала.

В развитии современных отраслей промышленности НИС, прежде всего авиационной и авиакосмической, активное участие принимали ТНК военно-промышленного комплекса США («Макдоннелл Дуглас», «Нортроп», «Пратт энд Уитни», «Сикорски», «Дженерал дайнемикс», «Юнайтед технолоджи», «Боинг», «Белз»), а также Великобритании («Бритиш аэроспейс») и ФРГ («Мессершмитт» и др.).

В настоящее время производство самолетов среднего класса и вертолетов налажено только в Бразилии, где ежегодно выпускается от 150 до 180 шт. В азиатских НИС осваивается производство отдельных узлов, элементов и компонентов авиационной и авиакосмической техники. По существующим прогнозам, южнокорейские промышленные монополии к 2000 г. смогут производить собственные самолеты, в том числе военного назначения, готовят к запуску космическую ракету.

⁴¹ Подсчитано по "American Machinist", February 1988, p. 56.

Быстрыми темпами в «новых индустриальных» странах развивается химическая промышленность. Концерны из США, Западной Европы и Японии считают инвестиционный климат в этих странах благоприятным для расширения своих капиталовложений. В НИС выпускается широкая гамма товаров химической промышленности - удобрения, крупнотоннажные пластмассы, лакокрасочные материалы, белки, ферменты, смазочные материалы, взрывчатые вещества, фармацевтические и косметические товары.

Наиболее крупные активы в химической промышленности НИС имели американские ТНК «Дау кемикл», «Дюпон де Немур», «Монсанто», «Хант кемикл», японские «Идемицу петрокемикл», «Сумитомо кемикл», «Мицуи петрокемикл», «Итихаро санъё кайся», «Си Ито», английские «ИКИ», «Бичели», западногерманские «Дегусса», «Бауэр» и др. В Сингапуре, например, из 140 химических предприятий 74 контролируются иностранным капиталом, в том числе 27 - западноевропейским, 23 - японским и 20 - американским. В Бразилии из 700 химических компаний почти 30% принадлежат транснациональным корпорациям.

Достаточно прочные позиции ТНК занимают в экспортных отраслях экономики «новых индустриальных» стран. Их господствующее положение в сфере международной торговли привело к тому, что значительная часть экспортно-импортных операций НИС находится фактически под их контролем. По оценкам специалистов, в конце 70-х - начале 80-х годов на долю филиалов и дочерних компаний ТНК приходилось 89% экспорта продукции обрабатывающей промышленно-

сти Сингапура, 42 - Мексики, 35 - Малайзии, 32 - Бразилии, 27 - Аргентины, 26 - Тайваня, 25 - Южной Кореи, 17% - Гонконга⁴².

Вместе с тем нельзя не отметить, что деятельность ТНК обострила конкурентную борьбу на внутренних рынках НИС, способствовала появлению национальных фирм в экспортном секторе промышленности, деятельность которых поддерживало государство. В НИС сформировались достаточно крупные национальные монополии, по масштабам операций не уступающие западным ТНК. В последние годы отмечается тенденция к росту их внешнеэкономической экспансии и увеличению их доли в национальном экспорте. Наиболее типичен в этом отношении пример Южной Кореи, где в середине 80-х годов на 13 универсальных торговых компаний приходилось 50% экспорта страны, в том числе на 7 крупнейших из них - 38%⁴³. Велик удельный вес местных компаний в экспорте Тайваня и Гонконга.

Реализация стратегии ТНК на развитие экспортной специализации в НИС в конечном итоге привела к значительным сдвигам в международном капиталистическом разделении труда. Возникла своеобразная специализация «новых индустриальных» стран на экспорте массовой потребительской продукции, которая пока сохраняет доминирующее положение в их вывозе, хотя отмечается тенденция к росту экспорта наукоемкой продукции промышленного назначения.

⁴² "Transnational Corporations in World Development. Trends and prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 159; "Journal of World Trade Law", No. 2, April 1988, p. 61.

⁴³ "Shipping and Trade News", January 7, 1988, p. 16.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ И НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ ЭКСПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА В НИС

Согласно теории «длинных волн», родоначальником которой был выдающийся советский экономист Н. Д. Кондратьев (дальнейшее развитие эта теория получила у западного экономиста Й. Шумпетера), прогресс в области науки и техники развивается волнообразно, циклами протяженностью примерно в 50 лет. В настоящее время человечество поднимается на новую, пятую по счету

волну⁴⁴, движущей силой которой будет раз-

⁴⁴ Первая волна 1785-1835 гг. основана на новых технологиях в текстильной промышленности, использовании энергии угля и пара; вторая - 1835-1885 гг. связана с развитием железнодорожного транспорта и механизацией производства; третья - 1885-1935 гг. базировалась на электроэнергии, успехах химии и двигателях внутреннего сгорания; четвертая - 1935-1985 гг. основана на развитии электроники, средств связи, авиакосмической тех-

витие микроэлектроники и робототехники, биотехнологии, генной инженерии, создание новых материалов, использование новых видов энергии.

Как правило, первыми на гребень очередной волны поднимаются развитые капиталистические государства. На современном этапе научно-техническая революция становится решающим фактором развития производительных сил, ведет к качественным структурным сдвигам в экономике отдельных государств, что находит отражение и в их внешнеэкономической политике. Отмечаются новые тенденции и в перемещении отдельных отраслей промышленности в «новые индустриальные» страны. В свою очередь изменилась и политика принимающих стран по отношению к созданию производственной структуры, формированию промышленного потенциала.

По мнению автора, в этом процессе можно выделить два направления. Во-первых, сохраняется тенденция к расширению производства в НИС массовой потребительской продукции, включая и более капиталоемкие ее виды. Во-вторых, в НИС переносятся достаточно наукоемкие отрасли, причем при этом создается научно-исследовательская база для совершенствования и отлаживания технологических процессов выпуска продукции, для разработки новых изделий и технологий.

Характерной чертой первого направления является постепенная замена трудоемких отраслей промышленности (текстильной, швейной, обувной, сборки электронных компонентов и простейших электронных приборов) на более капиталоемкие высокотехнологичные (производство сложной электронной аппаратуры, легковых автомобилей, химических товаров, элементов авиакосмической техники). При этом, в свою очередь, трудоемкие процессы из НИС постепенно будут переноситься в наименее развитые из развивающихся государств.

Представляется целесообразным обратить особое внимание на второе направление в перемещении капиталистического производства в НИС, которое отражает качественно новое явление в международном разделении труда.

Рассматривая ранее стратегию формирования экспортного потенциала НИС, автор, следуя теории «стадий жизни» продукта американского экономиста Р. Вернона, отмечал, что

ТНК переносили производство в НИС на третьей, последней стадии («стадии зрелости»), когда технология полностью отлажена, осуществляется крупносерийный, поточный выпуск продукции. Для организации производства на этой стадии решающими являются два фактора: наличие неквалифицированной рабочей силы и возможность первоначальных инвестиций. Первым в полной мере обладали НИС, второй - транснациональные корпорации. Перенос производства в «новые индустриальные» страны, ТНК повышали прибыльность своих операций и конкурентоспособность продукции в основном за счет сокращения издержек производства, экономя на значительной разнице в заработной плате неквалифицированного рабочего принимающей страны и страны базирования ТНК.

Однако отмеченный в последние годы значительный рост заработной платы в «новых индустриальных» странах (индекс номинальной заработной платы в обрабатывающей промышленности Тайваня с 1970 г. по 1985 г. возрос на 14,6%, Южной Кореи - на 12,7, Сингапура - на 10,8 и Гонконга - на 8,8%)⁴⁵ сделал экономически менее эффективным для ТНК перенос трудоемкого производства в эти страны. Кроме того, развитие робототехники и электроники позволило создать в странах базирования ТНК в отдельных отраслях сборочные заводы, по своей эффективности превосходящие аналогичные предприятия в НИС. За счет переноса производства в НИС фактически продлевался «цикл жизни» продукта, так как на «стадии зрелости» дальнейшие вложения в совершенствование производственных процессов и выпускаемых товаров не дают осязаемых результатов, поскольку близки объективные пределы развития соответствующей научной, инженерной или организационной идеи. В этом случае инвестиции целесообразно направлять на разработку и внедрение принципиально новых идей, в подготовку, освоение и выпуск изделий «новых поколений».

Вместе с тем в настоящее время в развитых капиталистических странах отмечается значительное удорожание исследований, связанных с разработкой и внедрением новой техники и технологии. Согласно теории Вернона, это первая и вторая «стадии жизни» продук-

⁴⁵ Подсчитано по "B. Balassa and J. Williamson. Adjusting to Success: Balance of Payments Policy in the East Asian NIC's. Washington, 1987, p. 92-93.

ники. (R. Foster. Innovation. The Attacker's Advantage. N.Y., 1986, p. 30.

та. На этих стадиях основные финансовые затраты осуществляются на организацию НИОКР и управление. Важными факторами являются близость рынка сбыта (хотя в современных условиях этот фактор играет весьма условную роль) и наличие основного капитала для организации производства⁴⁶. Если раньше указанными экономическими факторами обладали только развитые капиталистические страны, то теперь ими обладают и НИС, причем они имеют и ряд других преимуществ.

Во-первых, понимая, что сохранить достигнутые рубежи в мировом капиталистическом хозяйстве можно лишь развивая свою научно-исследовательскую базу, большинство НИС пошло на значительное увеличение ассигнований на НИОКР. В частности, в Южной Корее к 1995 г. они достигнут 3% от ВВП, в Сингапуре и на Тайване - 2, в Малайзии, Бразилии и Гонконге - 1,5, Аргентине - 1%.

Во-вторых, наряду с достаточно высоким средним общеобразовательным уровнем в НИС происходит рост числа научных работников, многие из которых получили образование в ведущих научных центрах развитых капиталистических стран, а также имеют опыт работы в исследовательских заведениях ТНК. При этом существует значительная разница в оплате научных и научно-технических работников в НИС и в странах базирования ТНК.

В-третьих, как уже отмечалось, практически во всех «новых индустриальных» странах, особенно в азиатских, сохраняется высокая доля накопления, которая может быть использована для расширения инвестиций в основной капитал.

И, в-четвертых, емкость внутреннего рынка НИС по сравнению с 70-ми годами увеличилась в несколько раз, возросла покупательная способность населения.

Таким образом, для ТНК становится экономически более выгодным перенос производства в НИС уже на первой и второй «стадиях жизни» продукта, а не на третьей, как это было раньше. Это дает возможность уменьшить издержки производства за счет сокращения расходов на НИОКР, используя частные и государственные ассигнования на эти

цели в НИС и их более «дешевый» научный потенциал. При этом экономия на НИОКР оказывается весомее, чем на разнице в оплате неквалифицированных рабочих.

Основными формами современного перевода производства в НИС являются создание научно-производственных парков, организация «венчурных» компаний («рискофирм»), проведение совместных НИОКР.

Организация научно-производственных парков по своей форме очень напоминает создание экспортно-производственных зон. Та же экономическая обособленность, те же финансовые и налоговые льготы для привлечения иностранного капитала, та же экспортная ориентация. Единственным, но принципиальным отличием является характер производства. Если в ЭПЗ создавалось в основном крупносерийное, трудоемкое сборочное производство, то в научно-производственных парках осуществляется экспериментальное мелкосерийное производство, разработка новых технологий, изделий, материалов. В случае удачных экспериментов организуется массовый выпуск продукции, часть которой предназначается для экспорта.

Наибольшее распространение организация научно-производственных парков получила в азиатском регионе, где в настоящее время крупные парки созданы на Тайване, в Сингапуре, Малайзии и Гонконге.

Первый научно-производственный парк («сайнз-бэндз индастриал парк») «Синчу» был образован на Тайване в 1980 г. в местечке Синчу, в 70 км от столицы. Рядом расположено два крупнейших национальных университета - Тсингхуа и Чиатунг, а также научно-исследовательский институт промышленной технологии, в состав которого входит несколько крупных лабораторий, в том числе «Электроник рिसёрч сэрвис организэйшн» - ведущий научно-исследовательский центр в области электроники. Всего в парке насчитывается около 12 тыс. квалифицированных ученых и специалистов.

Для привлечения иностранных инвесторов в законодательном порядке введен ряд финансовых и других льгот. В частности, предусматривается освобождение от уплаты налогов и ренты в течение пяти лет, беспроцентный импорт машин, оборудования, полуфабрикатов и сырья, гарантируется юридическая защита торговых марок, патентов и авторских прав. Фирмам предоставляется возможность получать льготный кредит в размере до

⁴⁶ "The Product Life Cycle and International Trade", ed. by L. T. Wells, Boston, 1972, p. 41; R. Vernon. Sovereignty at Bay. The Spread of US Enterprise. London, 1971, p. 70.

50% планируемого объема инвестиций, использовать государственные субсидии, местную научно-исследовательскую базу и высококвалифицированный научный потенциал⁴⁷.

В середине 1988 г. в научно-производственном парке действовали 73 промышленные компании, из них 50 - филиалы ТНК, главным образом из США. Основной сферой деятельности ТНК является электронная промышленность; примерно 30% фирм заняты разработкой и выпуском компьютеров и периферийного оборудования, 25% - электронных компонентов, 20% - полупроводниковых приборов.

На научно-производственный парк в Синчу приходится 14% всего тайваньского производства электронно-вычислительной техники, периферийного оборудования и 13% полупроводниковых приборов. Примерно 70% выпускаемой продукции предназначено для внешнего рынка. В 1988 г. стоимость экспорта достигла 1 млрд. долл., что составило около 2% национального вывоза.

Среди американских ТНК наибольшими активами в научно-производственном парке располагают «ИТТ», «Юнайтед микроэлектронике Корп.» («ЮМК»), «Вэриан», «Проам», среди западноевропейских - «Филипс». Ежегодные отчисления иностранных фирм на научно-исследовательские цели составляют 5-10% от их доходов по сравнению с 1-2% отчислений крупных компаний, действующих вне парка. Наиболее капиталоемкие программы научно-исследовательских разработок осуществляют компании «Тайвань мэнюфэкчуринг» (дочерняя фирма «Филипс») стоимостью 220 млн. долл. и американская «ЮМК» - 88 млн. Их исследования связаны с разработкой новой технологии производства полупроводниковых приборов.

Можно предположить, что значение научно-производственного парка в структурной перестройке экономики Тайваня в ближайшие годы сильно возрастет. К середине 90-х годов примерно 200 иностранных компаний планируют организовать свои отделения в парке. Число ученых и квалифицированных специалистов может увеличиться до 70 тыс. чел. Обсуждается проект строительства синхротрона и крупного вычислительного центра, оснащенного суперкомпьютером. Экспорт продукции из зоны научно-производственного парка к 1995 г. увеличится до 9 млрд.

долл., а его доля в национальном вывозе возрастет до 5%.

По таким же принципам организованы научно-производственные парки в Сингапуре. В ближайшие годы правительство планирует расширить их сеть, при этом упор предполагается сделать на создание современных технологий производства сельскохозяйственной продукции. До 1995 г. будут образованы 10 агротехнических парков, где сконцентрируются ведущие специалисты в области зоологии, микробиологии, генетики, биохимии, ветеринарии, энтомологии, биотехнологии и др. Им предстоит принять участие в разработке принципиально новых технологий выращивания овощей и фруктов, разведения рыбы и использования морепродуктов. В 1988 г. на эти цели правительство выделило 19 млн. долл.

Для ТНК, которые примут участие в проведении научно-исследовательских разработок, предусматривается ряд налоговых льгот, которые раньше распространялись только на экспортноориентированные отрасли. О своем намерении открыть научно-исследовательские отделения в агротехнических парках Сингапура объявило около 20 ведущих в этой области ТНК⁴⁸.

Малайзия только приступает к организации научно-производственных парков. В 1988 г. правительство ассигновало 2 млн. долл. для создания парка в Таман Тин Разак, общая стоимость которого оценивается в 10 млн. долл. Парк будет состоять из четырех основных подразделений: институтского корпуса, инновационного центра, промышленных отделений и сырьевой базы. Основные направления исследований связаны с микроэлектроникой, резинотехнической промышленностью, биотехнологией, деревообработкой.

Специальный научно-производственный центр в Малайзии был создан итальянскими фирмами, которые намерены проводить разработку технологических процессов с целью их унификации, в том числе и для итальянских фирм. Впоследствии планируется на базе центра создать ряд научно-производственных совместных компаний по выпуску изделий из древесины, включая высокотехнологичные товары.

Одна из крупнейших в Малайзии ЭПЗ в Баян Ленас на о. Пинанг постепенно может трансформироваться в научно-производ-

⁴⁷ "Far Eastern Economic Review", January 28, 1988.

⁴⁸ "The Asian Wall Street Journal", March 29, 1988.

ственный парк. Остров Пинанг называют малайзийской «Силиконовой долиной», так как здесь сконцентрирована большая часть производства электронных компонентов, в основном сборочные предприятия. Известная американская ТНК «Нэшнл семикондактор Корп.» планирует подключить научный потенциал университета о. Пинанг для проведения прикладных исследований в области развития современных технологий производства полупроводниковых приборов.

В латиноамериканских НИС научно-производственных парков в том виде, в котором они сформировались в азиатском регионе, пока не существует. Тем не менее ТНК создают научно-исследовательские центры, где используют местные научные кадры. Это относится к таким отраслям экономики, как электроника, биотехнология, автомобилестроение, авиационная промышленность.

В Гонконге наиболее распространенной формой переноса производства на периферии и второй «стадии жизни» продукта является организация «рискофирм» («венчурных» компаний), делающих ставку на новейшие технологии. «Рискофирмы» обеспечивают тесное сотрудничество между исследователями, обладающими перспективными научно-техническими идеями, и потенциальными инвесторами (как правило, ТНК), готовыми принять участие в финансировании осуществления этих идей на практике.

К концу 80-х годов в Гонконге насчитывалось около 40 «рискофирм» (примерно столько же было в США в 1970 г.) с общим объемом капиталовложений примерно 500 млн. долл. Фирмы объединены в Гонконгскую ассоциацию «венчурных» компаний⁴⁹.

«Рискофирмы» создаются по принципу совместных компаний. Как правило, партнерами выступают местные предприниматели, иностранные фирмы и международные финансовые организации. На начальном этапе образуется лишь небольшая исследовательская группа, которая делает первые шаги в подготовке к производству и сбыту новой продукции. Затем предприятие начинает свою хозяйственную деятельность и выходит на рынок, при этом выявляется его рентабельность или убыточность. Следующий этап характеризуется активной деятельностью в области маркетинга, проникновением и закреплением

на рынках сбыта. На заключительном этапе происходит фактическая трансформация «венчурной» компании в обыкновенную коммерческую фирму, выпускаются акции, компания регистрируется на фондовой бирже.

По расчетам американских экономистов, в 15% случаев авансированный «рискокапитал» полностью теряется, в 25% - «рискофирмы» несут убытки в течение более длительного времени, чем предполагалось, в 30% - прибыль оказывается незначительной, но в остальных 30% случаев успех позволяет в течение всего нескольких лет окупить первоначальные вложения и получать устойчивую прибыль, причем, как правило, превышающую общие инвестиции в 10-20 раз.

Создавая подобные фирмы и привлекая к участию в них местных предпринимателей, международные и другие финансовые организации, ТНК, используя «рискобизнес», имеют возможность переложить значительную часть расходов по финансированию научно-исследовательских разработок на принимающие страны.

Организуя «рискофирмы» в Гонконге, транснациональные корпорации кроме обычной коммерческой выгоды получают возможность создания плацдарма для последующей экспансии на растущий рынок КНР.

Для развития «рискобизнеса» в НИС одна из ведущих в этой области американская фирма «ТА ассошиэйтс» при поддержке Международной финансовой корпорации (филиал МБРР) создала специальные фонды в Сингапуре, Малайзии и Таиланде. Через свое отделение в Сингапуре - «Саут ист Эйша венчур инвестмент» («СИАВИ») - компания инвестировала в эти страны около 28 млн. долл. для создания 36 «рискофирм».

Программой расширения операций «рискокапитала» в Сингапуре, Малайзии, Гонконге и на Тайване предусмотрено создать новый фонд развития в размере 25 млн. долл. Кроме «СИАВИ» донорами фонда будут американская ТНК «Монсанто» и транснациональные банки - «Фёст нэшнл бэнк оф Бостон» (США), «Алгемайн бэнк оф Нездерлэндс» (Нидерланды), «Индастриал бэнк оф Кувейт» (Кувейт) и целый ряд местных вкладчиков, включая индивидуальных подписчиков⁵⁰.

С развитием «рискобизнеса» связываются надежды на технологическую модернизацию промышленности Аргентины. Для реализа-

⁴⁹ "The Asian Wall Street Journal", March 8, 1988, p. 21.

⁵⁰ "Business Times", July 8, 1988.

ции этих целей в стране была разработана специальная программа «Артенек» («технологическая Аргентина») по оказанию финансовой поддержки «рискобизнесу». В финансировании различных проектов принимают участие пять государственных банков, МБРР и коммерческие банки Италии. К созданию «рискофирм» по конкретным направлениям деятельности будут привлекаться ТНК, они же будут поставлять современную технику и научную аппаратуру. Выступая в роли первопроходцев, «рискофирмы» смогут обеспечить крупным национальным предприятиям приток новых технологических разработок, ТНК дадут возможность использовать новые идеи для повышения эффективности своих операций.

Основные принципы развития научно-исследовательской базы в Южной Корее несколько отличаются от используемых другими НИС. Здесь применяется японский метод организации научных изысканий, который предполагает объединение усилий частных, государственных и академических организаций.

Так же как в Японии 60-х годов, большинство научно-исследовательских разработок носит прикладной характер и осуществляется в НИИ, организуемых при крупнейших корпорациях. Если в начале 80-х годов лишь несколько южнокорейских компаний имели свои научно-исследовательские лаборатории, то к 1988 г. их число возросло до 360. За этот период расходы промышленных корпораций на НИОКР возросли почти в 10 раз и достигли 2 млрд. долл.

Ассигнования на эти цели одной из крупнейших электротехнических ТНК «Лакки голдстар» достигли 102 млн. долл., а число ее научно-технических работников превысило 800 человек. Другая ведущая электротехническая корпорация «Самсунг» планирует увеличить долю расходов на НИОКР в общем объеме своих продаж с 5% в 1987 г. до 10% к 1990 г. В научно-исследовательских отделениях автомобильной фирмы «Хёндэ мотор» занято около 2 тыс. человек, а ассигнования на НИОКР в 1987 г. превысили 100 млн. долл.⁵¹

Так же как и для японских компаний 60-х годов, для южнокорейских фирм характерна координация научно-исследовательских работ крупнейших корпораций для достижения

конкретных целей. Такая организация НИОКР приносит свои плоды, которые наиболее ощутимы в области электроники. Совместными усилиями научно-исследовательских организаций разработана технология производства видеокамеры и видеомагнитофона с 4-миллиметровой пленкой, 32-разрядной персональной ЭВМ, магнитофона с цифровой записью, более мощных интегральных схем, в частности динамических запоминающих устройств с произвольной выборкой (ЗУПВ) емкостью 1 Мбит и 4 Мбит, статических ЗУПВ емкостью 1 Мбит. К 1990 г. планируется создать технологию производства собственного суперкомпьютера, цифровых коммутационных систем, единых интегральных схем с различными функциями и др.

Активную роль в стимулировании научно-технического прогресса в Южной Корее играет государство. Министерство науки и техники разработало план развития научных исследований и опытно-конструкторских работ, который имеет своей целью снижение зависимости Южной Кореи от зарубежной технологии, а также повышение конкурентоспособности ее продукции. Разработка плана связана, с одной стороны, с увеличением платежей южнокорейских компаний за импортную технологию, а с другой - с нежеланием ведущих капиталистических стран продавать новейшую технологию. Кроме того, высокий курс иены по отношению к доллару нанес серьезный ущерб экспортным фирмам Южной Кореи, традиционно закупающим в Японии технологически сложные компоненты для своей продукции. Планом предусматривается приоритетное финансирование НИОКР в ряде отраслей, прежде всего в электронике, промышленной автоматике и биотехнологии.

Высокий уровень экономического развития Южной Кореи, изменение ее промышленной структуры, тенденция к созданию собственной высокотехнологической базы оказали влияние на характер перемещения производства в эту страну. В отличие от других НИС он приобрел фактически характер сотрудничества относительно равноправных партнеров. Ведущие ТНК принимают участие в разработке новых технологий, т. е. сотрудничают на первой и второй «стадиях ясизни» продукта, а затем совместно используют результаты полученных разработок. ТНК такое сотрудничество позволяет уменьшить затраты на НИОКР и тем самым повысить конкурентоспособность продукции, которая может заво-

⁵¹ "The Asian Wall Street Journal", August 11, 1987.

евывать рынки не только развивающихся, но и развитых капиталистических государств.

Вместе с тем ведущие южнокорейские компании превратились в транснациональные корпорации, которые уже сами на «стадии зрелости» продукта осуществляют перенос производства в наименее развитые страны.

Можно предположить, что отмеченные тенденции развития научно-технической революции в НИС в ближайшие годы получат дальнейшее распространение, что приведет к определенным изменениям в мировом капиталистическом разделении труда. В «новых индустриальных» странах будут создаваться научно-производственные центры, носящие ярко выраженный прикладной характер - своего рода полигоны для отработки и обкатки новых технологий.

Несмотря на очевидный прогресс в развитии науки и техники в НИС, они сохраняют свое периферийное положение по отношению к развитым капиталистическим странам, где концентрируются фундаментальные научно-исследовательские разработки, которые в конечном счете определяют дальнейший прогресс человечества.

Следуя теории Н. Д. Кондратьева, можно сказать, что в то время как развитые капиталистические страны будут подниматься на гребень очередной волны научно-технического прогресса, НИС будут спускаться с предыдущей волны. Причем в ближайшей перспективе этот отрыв не только сохранится, но может и увеличиться. Вместе с тем не исключена возможность выхода НИС в отдельных отраслях и сферах производства на передовые рубежи научно-технического прогресса.

ПОЛОЖЕНИЕ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ПРОДУКЦИИ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Развитие экспортного сектора в «новых индустриальных» странах привело к увеличению вывоза, прежде всего продукции обрабатывающей промышленности, совокупная стоимость которой с 1970 г. по 1986 г. возросла почти в 25 раз и достигла 143 млрд. долл., что составило 10,9% мирового капиталистического экспорта готовых изделий и 84,6% вывоза этой продукции из развивающихся государств. По общей стоимости экспорта готовых изделий в капиталистическом мире НИС уступали лишь ФРГ (213 млрд. долл.), Японии (202 млрд.) и США (147 млрд.)⁵².

Необходимо отметить, что у азиатских НИС промышленная продукция превратилась в основную статью экспорта, а ее доля в общем вывозе в текущем десятилетии достигла 80%; у латиноамериканских НИС этот показатель был почти в 2 раза ниже - 43%.

Быстрый рост экспорта продукции обрабатывающей промышленности обусловлен как увеличением физического объема поставок, так и диверсификацией товарной структуры зарубежных продаж. Номенклатура вывозимой продукции обрабатывающей промышленности НИС существенно расширилась за счет обуви, текстильных изделий, одежды,

спортивных товаров, электронных и электротехнических изделий, металлообрабатывающего оборудования, легковых автомобилей, химических товаров и изделий из пластмасс, узлов для авиационной и авиакосмической техники.

Следует подчеркнуть, что 86% экспорта продукции обрабатывающей промышленности НИС в 1986 г. приходилось на азиатские страны и 14% - на латиноамериканские. Причем если в 70-е годы НИС Латинской Америки доминировали в вывозе капиталоемкой продукции (автомобили, металлообрабатывающее оборудование, суда и др.), то в середине 80-х годов их опередили НИС Азии, которые сохранили к тому же лидирующее положение в экспорте трудоемких изделий (текстильных, электротехнических и др.).

Экспорт продукции обрабатывающей промышленности из НИС

	(млрд. долл.)			
	1970 г.	1980 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	5,0	64,4	101,9	123,4
Тайвань	1,1	17,4	27,8	36,2
Гонконг	2,3	18,0	27,3	32,4
Южн. Корея	0,6	15,6	27,6	31,9
Сингапур	0,4	9,0	11,7	13,3
Малайзия	0,3	2,8	4,9	5,8
Таиланд	0,3	1,6	2,6	3,8

⁵² Подсчитано по "International Trade. 1986-87", GAIT, Geneva, 1987, p. 156.

	1970 г.	1980 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Лат. Америки	1,0	11,1	22,1	19,6
Бразилия	0,4	7,5	15,0	11,8
Мексика	0,4	1,9	5,6	6,3
Аргентина	0,2	1,7	1,5	1,5
НИС, итого	6,0	75,5	124,0	143,0

	1970 г.	1980 г.	1985 г.	1986 г.
Доля НИС в экспорте продукции обрабатывающей промышленности из развивающихся стран, (%)	58,8	71,4	85,7	84,6

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988; "International Trade. 1986-1987", GATT, Geneva, 1987; национальная статистика НИС.

Мировой капиталистический экспорт продукции обрабатывающей промышленности, всего	170,5	1001,7	1085,0	1307,7
Экспорт продукции обрабатывающей промышленности из развивающихся стран, всего	10,2	105,8	144,7	169,0
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте продукции обрабатывающей промышленности, (%)	3,5	7,5	11,4	10,9

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988; "International Trade. 1986-1987", GATT, Geneva, 1987; национальная статистика НИС.

Крупнейшей статьёй экспорта готовых изделий из НИС на протяжении 70-х и 80-х годов являлись товары легкой промышленности - обувь, одежда и текстильные изделия, на которые в 1986 г. приходилось около 1/3 вывоза промышленной продукции из указанных стран.

Удельный вес НИС в мировом капиталистическом экспорте обуви (по количеству пар) в середине текущего десятилетия составлял около 60%, одежды (по стоимости) - 35% и текстильных изделий (по стоимости) - около 19%.

Удельный вес НИС в мировом капиталистическом экспорте отдельных видов продукции обрабатывающей промышленности (%)

	НИС		НИС Азии		НИС Латинской Америки	
	1980 г.	1985 г.	1980 г.	1985 г.	1980 г.	1985 г.
Обувь	59,6	59,9	55,4	53,4	4,1	6,3
Одежда	30,3	35,2	29,5	34,7	0,8	0,5
Текстильные изделия	13,6	18,9	12,2	16,9	1,4	2,0
Электронные и электротехнические изделия	14,1 ¹	16,6	12,3 ¹	14,7	1,8 ¹	1,9
Электронные компоненты	29,0	27,6	27,3	26,1	1,7	1,5
Бытовая электронная аппаратура	22,7	25,4	22,0	21,9	0,7	3,5
Электронно-вычислительная техника	3,4	11,2	2,3	10,2	1,1	1,0
Оборудование связи	10,4	14,7	6,0	11,5	4,4	3,3
Канторское оборудование	3,5	3,8	3,5	3,7	0,0	0,1
Металлообрабатывающее оборудование	3,8	4,7	2,7	4,3	1,1	0,4
Суда	7,6	31,2

¹ 1979 г.

Подсчитано по: "World Footwear Markets", SATRA, 1980-1987; "International Trade", GATT, 1980-1987; "American Machinist and Automated Manufacturing", 1980-1987.

По данным за 1985 г., первое место по экспорту обуви занимал Тайвань (602 млн. пар), Южная Корея находилась на третьем месте после Италии, Гонконг - на четвертом и Бразилия - на пятом; Таиланд, Малайзия и Сингапур входили в двадцатку ведущих экспортеров.

В ассортименте обуви, поставляемой НИС на мировой рынок, преобладают в основном дешевые ее виды - резиновая и пластиковая, обувь с верхом из текстильных и синтетиче-

ских материалов и домашняя обувь. Вместе с тем в последние годы прослеживается тенденция к увеличению экспорта более дорогой обуви, в том числе кожаной.

В текущем десятилетии первое место по экспорту одежды прочно удерживает Гонконг. В 1986 г. на внешнем рынке было реализовано гонконгской одежды на сумму 8,4 млрд. долл., что больше совокупного экспорта 10 капиталистических стран, вместе взятых (США, Канада, Великобритания, Япония,

Швеция, Швейцария, Австрия, Дания, Финляндия, Испания); Южная Корея (5,5 млрд. долл.) в том же году занимала третье место, Тайвань (4,3 млрд. долл.) - четвертое.

Экспорт обуви из НИС

(млн. пар)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.
НИС Азии	769	841	910	1007	1116	1129
Тайвань	413	399	428	514	606	602
Южн. Корея	196	227	257	266	264	259
Гонконг	133	165	174	181	197	220
Таиланд	2	19	32	30	35	33
Малайзия	13	17	11	9	8	10
Сингапур	12	14	8	7	6	5
НИС Лат. Америки	56	72	63	97	148	137
Бразилия	49	69	61	93	144	132
Мексика	7	3	2	4	4	5
НИС, итого	825	913	973	1104	1264	1266
Мировой капиталистический экспорт, всего	1385	1515	1720	1890	2053	2114
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	59,6	60,3	56,6	58,4	61,6	59,9

Подсчитано по: "World Footwear Markets", SATRA, 1980-1987.

Из числа латиноамериканских НИС крупнейшим экспортером одежды является Бразилия, но по азиатским масштабам объем ее вывоза незначителен - 0,18 млрд. долл.

Экспорт одежды из НИС

(млрд. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.
НИС Азии	11,18	12,44	12,90	13,09	16,40	16,12
Гонконг	4,95	5,01	5,22	5,29	6,75	6,72
Южн. Корея	2,95	3,86	3,78	3,70	4,50	4,45
Тайвань	2,43	2,60	2,90	2,99	3,75	3,50
Таиланд	0,27	0,34	0,36	0,41	0,55	0,57
Сингапур	0,43	0,47	0,46	0,48	0,55	0,54
Малайзия	0,15	0,16	0,17	0,22	0,29	0,34
НИС Лат. Америки	0,30	0,21	0,17	0,17	0,24	0,25
Бразилия	0,14	0,13	0,10	0,11	0,18	0,18
Аргентина	0,14	0,06	0,04	0,03	0,02	0,02
Мексика	0,02	0,02	0,03	0,03	0,04	0,05
НИС, итого	11,48	12,65	13,07	13,26	16,64	16,37
Мировой капиталистический экспорт	37,91	32,72	34,29	39,19	44,78	46,49
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	30,3	38,7	38,1	33,8	37,2	35,2

Подсчитано по: "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 201; "Transnational Corporations in Man-made Fibre, Textile and Clothing Industries", U.N., N.Y., 1987, p. 128.

В экспорте текстильных изделий азиатские НИС занимают более скромное положение. По данным за 1986 г., Гонконг (3,95 млрд. долл.) находился на пятом, Южная Корея (3,2 млрд. долл.) - на седьмом и Тайвань - на восьмом месте среди промышленно развитых и развивающихся государств. Сингапур и Таиланд входили в двадцатку крупнейших экспортеров. На внешний рынок поставляют-

ся широкий ассортимент изделий, включая хлопчатобумажные ткани, искусственные волокна, трикотажные изделия, различные виды мужской, женской и детской одежды. Если раньше в экспорте преобладали несложные по покрою изделия, то в последние годы нарастает вывоз более трудоемких и соответственно более дорогих швейных и трикотажных изделий.

Экспорт текстильных изделий из НИС

(млрд. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.
НИС Азии	6,60	6,25	6,72	7,09	8,42	8,96
Гонконг	1,77	0,94	1,89	2,03	2,72	3,02
Южн. Корея	2,20	2,45	2,24	2,41	2,60	2,52
Тайвань	1,77	2,02	1,75	1,80	2,17	2,49
Таиланд	0,33	0,34	0,35	0,31	0,40	0,40
Сингапур	0,37	0,34	0,34	0,38	0,37	0,35
Малайзия	0,16	0,16	0,15	0,16	0,16	0,16
НИС Лат. Америки	0,73	0,79	0,65	0,78	1,02	1,03
Бразилия	0,65	0,67	0,52	0,65	0,85	0,76
Мексика	0,03	0,08	0,09	0,10	0,11	0,17
Аргентина	0,04	0,04	0,04	0,03	0,06	0,10
НИС, итого	7,33	7,04	7,37	7,87	9,44	9,99
Мировой капиталистический экспорт, всего	53,89	44,43	44,77	49,12	52,07	52,99
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	13,6	15,9	16,5	16,0	18,1	18,9

Подсчитано по: "International Trade, 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 200; "Transnational Corporations in Man-made Fibre, Textile and Clothing Industries", U.N., N.Y., 1987, p. 128.

Стремительной экспансии НИС на мировом рынке обуви, одежды и текстильных изделий способствовал ряд факторов, в том числе более низкий уровень издержек производства (в основном за счет меньших расходов на заработную плату), высокий коэффициент сменности оборудования и загрузки производственных мощностей предприятий, более льготное налогообложение, государственное субсидирование вывоза этих товаров.

Наиболее динамичной и перспективной статьёй экспорта продукции обрабатывающей промышленности НИС являются электронные и электротехнические изделия. Их удельный вес в экспорте готовой продукции возрос с 12% в 1980 г. до 18% в 1986 г.

Вывоз продукции указанной отрасли в 1986 г. достиг 26,09 млрд. долл.; по этому показателю НИС уступали лишь Японии (45,27 млрд.) и США (28,20 млрд.). Почти 90% поставок осуществлялось из азиатских НИС, из которых крупнейшим поставщиком был Тайвань (млрд. долл.) - 6,12, затем следовали Южная Корея (5,72), Сингапур (5,42), Малайзия (2,79), Гонконг (2,65) и Таиланд (0,44).

Среди латиноамериканских НИС ведущим экспортером была Мексика (2,13 млрд. долл.), на Бразилию и Аргентину приходилось соответственно 0,66 млрд. и 0,03 млрд.

На мировой рынок «новые индустриальные» страны поставляли (1986 г., млрд. долл.) электронные компоненты (7,48), бытовую электронную аппаратуру (7,29), вычислитель-

ную технику (6,17), оборудование связи (4,54) и конторское оборудование (0,61).

Экспорт электронных и электротехнических изделий из НИС

(млрд. долл.)

	1979 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	8,14	13,41	18,01	16,89	23,14
Тайвань	2,15	3,23	4,44	4,25	6,12
Южн. Корея	1,59	2,67	3,70	3,70	5,72
Сингапур	2,07	3,36	4,34	4,19	5,42
Малайзия	0,93	1,93	2,42	2,20	2,79
Гонконг	1,35	2,04	2,80	2,25	2,65
Таиланд	0,05	0,18	0,31	0,30	0,44
НИС Лат. Америки	1,21	1,81	2,31	2,57	2,92
Мексика	0,91	1,49	1,79	1,96	2,13
Бразилия	0,21	0,30	0,44	0,49	0,66
Аргентина	0,09	0,07	0,08	0,12	0,13
НИС, итого	9,35	15,27	20,32	19,46	26,09
Мировой капиталистический экспорт, всего	66,36	100,24	123,92	128,89	157,38
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	14,1	15,2	16,4	15,1	16,6

Подсчитано по: "International Trade, 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 209; национальная статистика указанных стран.

В 1986 г. НИС вывезли электронных компонентов столько же, сколько все развитые капиталистические страны (кроме Японии и США), вместе взятые, - больше xU мирового капиталистического экспорта.

Ведущим экспортером этих изделий является Малайзия, которая с начала 80-х годов занимает третье место в капиталистическом мире после Японии и США. В 1987 г. объем поставок из Малайзии достиг 2,7 млрд. долл.⁵³ В номенклатуре экспорта преобладают интегральные схемы, полупроводниковые приборы и пассивные электронные компоненты, а также цифровые комплементарные и логические МОП-схемы, цифровые биполярные схемы, динамические запоминающие устройства с произвольной выборкой (ЗУПВ) емкостью 16 и 64 Кбит, стираемые программируемые ЗУ емкостью 64 Кбит и др.

В последние годы происходит переориентация на выпуск и экспорт более современных сложных интегральных схем, в частности динамических ЗУПВ емкостью 256 Кбит, динамических ЗУ с встроенным источником питания, которые могут работать в автономном режиме и сохранять введенную информацию при отключении внешнего источника питания. Совместно с японской фирмой «Хитати» готовятся к выпуску динамические ЗУПВ емкостью 1 Мбит⁵⁴.

Экспорт электронных компонентов из НИС

(млрд. долл.)

	1979 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	3,08	48,3	6,40	5,54	7,09
Малайзия	0,85	1,67	2,09	1,79	2,24
Сингапур	1,13	1,36	1,66	1,39	1,68
Южн. Корея	0,49	0,88	1,34	1,14	1,61
Тайвань	0,31	0,55	0,74	0,70	0,89
Таиланд	0,05	0,18	0,31	0,30	0,44
Гонконг	0,25	0,19	0,26	0,22	0,23
НИС Лат. Америки	0,19	0,24	0,33	0,32	0,39
Мексика	0,14	0,19	0,26	0,25	0,30
Бразилия	0,05	0,05	0,06	0,06	0,08
Аргентина	0,01	0,01	0,01
НИС, итого	3,27	5,07	6,73	5,86	7,48
Мировой капиталистический экспорт, всего	11,28	18,42	24,94	21,21	27,14
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	29,0	27,5	27,0	27,6	27,6

Подсчитано по: "International Trade, 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 209; национальная статистика НИС.

Основную конкуренцию Малайзии в экспорте электронных компонентов оказывают Южная Корея, которая планирует в 1990 г.

довести вывоз этой продукции до 2,5 млрд. долл. К этому времени будут налажены поставки самых современных и мощных интегральных схем - динамических ЗУПВ емкостью 1 Мбит и 4 Мбит и статических ЗУПВ емкостью 1 Мбит⁵⁵.

В 80-е годы «новые индустриальные» страны укрепили свои позиции на мировом рынке бытовой электроники. В 1986 г. их общий экспорт достиг 7,29 млрд. долл., что больше, чем совокупный вывоз всех ведущих капиталистических стран (кроме Японии). Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте бытовой электроники увеличилась до 25,4%. По стоимости вывоза этих товаров (2,27 млрд. долл.) Южная Корея занимала третье место (после Японии и ФРГ), Тайвань (1,73 млрд.) - четвертое, Сингапур (1,21 млрд.) - пятое, Гонконг (0,74 млрд.) - седьмое.

Крупнейшим экспортером бытовой электронной аппаратуры среди НИС в середине 80-х годов была Южная Корея. В ее вывозе преобладали телевизионные приемники - 36,7% и различного рода радиоприемники, магнитофоны и магнитолы - 31,6%⁵⁶. По экспорту телевизионных приемников (с черно-белым и цветным изображением), который в 1986 г. достиг 11,3 млн. шт., Южная Корея занимала первое место в капиталистическом мире.

Происходящие в последние годы структурные изменения в южнокорейской промышленности по производству бытовой электронной аппаратуры нашли отражение и в структуре ее экспорта. Все большее место в нем занимают видеоманитофоны, видеокамеры, компакт-дисковые проигрыватели, проекционные телевизионные экраны, карманные цветные телевизоры, микроволновые электроприборы для кухни, телевизионные приставки для связи с информационными банками данных через систему спутниковой связи. Так, в 1986 г. южнокорейские фирмы продали за рубелсом 3,4 млн. видеоманитофонов, 5,4 млн. магнитол, 4,9 млн. электроволновых бытовых приборов⁵⁷. В перспективе планируется экспортировать видеоманитофоны с 4-мм кассетой, технологию которых разработали ведущие электротехнические компании страны.

⁵³ "Angka-angka anggaran bagi perdagangan luar. 1987", Malaysia, 1988, m. 42.

⁵⁴ "The Japan Economic Journal", April 30, 1988.

⁵⁵ "Journal of Asia Electronics Union", No. 5, 1987.

⁵⁶ "The Bank of Korea. Monthly Statistical Bulletin", June 1988, p. 94.

⁵⁷ «Сюкан тоё кэйдзай», 27 февраля 1988 г.

Экспорт бытовой электронной аппаратуры из НИС

(млрд. долл.)

	1979 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	3,19	4,08	4,86	4,50	6,30
Южн. Корея	0,74	1,08	1,40	1,44	2,27
Тайвань	1,09	1,34	1,50	1,30	1,73
Сингапур	0,60	0,90	1,01	0,97	1,21
Гонконг	0,72	0,62	0,77	0,56	0,74
Малайзия	0,04	0,74	0,18	0,23	0,35
НИС Лат. Америки	0,09	0,43	0,62	0,83	0,99
Мексика	0,02	0,30	0,37	0,59	0,62
Бразилия	0,07	0,13	0,25	0,24	0,37
НИС, итого	3,28	4,51	5,48	5,33	7,29
Мировой капиталистический экспорт, всего	14,48	19,41	23,18	23,80	28,69
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	22,7	23,2	23,6	22,4	25,4

Подсчитано по: "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 209; национальная статистика НИС.

Вторым крупным экспортером бытовой электроники является Тайвань. В середине 80-х годов в его вывозе преобладали радиоприемники и магнитофоны (46,3%), телевизоры, в основном цветные (32,1%); поставлялись также калькуляторы (7,5%), видеоигры (3,4%), электронные часы (2%).

Основное место в экспорте Сингапура занимали радиоприемники, цветные телевизоры и видеомагнитофоны. В 1987 г. на внешнем рынке было продано 26 млн. шт. радиоприемников, магнитофонов и проигрывателей на 882 млн. долл., 3,5 млн. шт. цветных телевизоров на 602 млн. долл. Значительно увеличился экспорт видеомагнитофонов, который достиг 1,2 млн. шт. стоимостью 313 млн. долл.⁵⁸

Одной из крупнейших статей экспорта из Гонконга являются наручные часы (в основном с цифровой индикацией). В 1986 г. их было выпущено 140 млн. шт. (26% производства капиталистического мира), а валютные доходы от экспорта часов достигли 1,4 млрд. долл.⁵⁹

Среди латиноамериканских НИС наиболее быстрыми темпами экспорт бытовой электроники увеличивала Мексика. Вывоз этой продукции с 1980 г. по 1986 г. возрос почти в 50 раз - до 620 млн. долл. Экспорт бытовой

электронной аппаратуры из Бразилии составил 370 млн. долл., из которых почти 2/3 пришлась на холодильники, морозильники, воздушные кондиционеры и их компоненты. Аргентинские фирмы поставляют на экспорт в основном аппаратуру для записи и воспроизведения звука.

В 80-е годы наиболее динамично развивался экспорт из НИС электронно-вычислительной техники. С 1979 г. по 1986 г. поставки этих изделий на внешний рынок возросли более чем в 12 раз и достигли 6,17 млрд. долл. Удельный вес НИС в мировом капиталистическом экспорте указанной техники за тот же период повысился с 3,4 до 11,2%.

Экспорт электронно-вычислительной техники из НИС

(млрд. долл.)

	1979 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	0,34	1,64	3,39	3,65	5,61
Тайвань	0,10	0,15	0,80	1,02	1,95
Сингапур	0,02	0,64	1,12	1,25	1,92
Южн. Корея	0,05	0,21	0,40	0,55	0,94
Гонконг	0,17	0,63	1,04	0,79	0,75
Малайзия	...	0,01	0,03	0,04	0,05
НИС Лат. Америки	0,61	0,33	0,46	0,56	0,56
Мексика	0,06	0,17	0,28	0,31	0,30
Бразилия	0,09	0,09	0,10	0,13	0,15
Аргентина	0,01	0,07	0,08	0,12	0,11
НИС, итого	0,50	1,97	3,85	4,21	6,17
Мировой капиталистический экспорт, всего	14,89	29,67	39,52	44,26	54,97
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	3,4	6,6	9,7	9,5	11,2

Подсчитано по: "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 209; национальная статистика НИС.

На внешний рынок поставляется в основном периферийное оборудование для ЭВМ - терминальные и печатающие устройства, дисплеи, магнитные диски и дисководы, системы прикладного и системного математического обеспечения. Продажи персональных компьютеров, крупных, микро- и мини-ЭВМ по сравнению с развитыми капиталистическими странами пока остаются незначительными.

Ведущим экспортером электронно-вычислительной техники в 1986 г. стал Тайвань, опередивший лидировавший до этого Сингапур. По стоимости вывоза (1,95 млрд. долл.) Тайвань занимал в капиталистическом мире девятое место, Сингапур (1,92 млрд.) - десятое, Южная Корея (0,94 млрд.) - двенадцатое и Гонконг (0,75 млрд.) - пятнадцатое. Из ла-

⁵⁸ "Singapore Monthly Digest of Statistics", June 1988, p. 44-45.

⁵⁹ "Journal of Commerce", Survey, January 26, 1988, p. 14.

тиноамериканских НИС крупнейшим экспортером являлась Мексика (0,3 млрд. долл.).

В структуре экспорта указанной техники с Тайваня преобладает периферийное оборудование для ЭВМ, удельный вес которого составлял 87%, в том числе модемы, интерфейсы, плоттеры (графопостроители) - 44,3%, терминальные устройства - 29,1%, магнитные дисководы - 11,3%, печатающие устройства - 2,4%.

Тайвань является одним из ведущих в капиталистическом мире поставщиков мониторов (супервизоров), экспорт которых в 1986 г. достиг 3,6 млн. шт., что обеспечивало почти $\frac{1}{3}$ мировых потребностей. Удельный вес электронно-вычислительных машин был незначительным и составлял по микрокомпьютерам 10,1%, по мини-ЭВМ - 2,7% и крупным ЭВМ - 0,1%.

Экспорт оборудования связи из НИС

(млрд. долл.)					
	1979 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	0,94	2,57	2,95	2,76	3,55
Тайвань	0,31	1,07	1,25	1,05	1,34
Южн. Корея	0,27	0,47	0,46	0,53	0,84
Гонконг	0,10	0,53	0,64	0,59	0,75
Сингапур	0,23	0,39	0,48	0,46	0,48
Малайзия	0,03	0,11	0,12	0,13	0,14
НИС Лат. Америки	0,70	0,86	0,92	0,83	0,99
Мексика	0,68	0,83	0,88	0,78	0,92
Бразилия	0,02	0,02	0,03	0,04	0,06
Аргентина	...	0,01	0,01	0,01	0,01
НИС, итого	1,64	3,43	3,87	3,59	4,54
Мировой капиталистический экспорт, всего	15,7	21,33	23,47	24,84	30,94
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	10,4	16,1	16,5	14,5	14,7

Подсчитано по: "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 209.

Подсчитано по: "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 209.

В экспорте из Сингапура также доминирует периферийное оборудование (свыше 85%). Значительная часть приходится на магнитные диски и дисководы, по производству и экспорту которых Сингапур занимает ведущее место в капиталистическом мире. Доход от продажи магнитных дисководов в 1986 г. составил 362 млн. долл. Экспорт ЭВМ (в основном персональных компьютеров и микропроцессоров) в 1987 г. был равен 953 тыс. единиц на сумму 378 млн. долл.⁶⁰

⁶⁰ Singapore Monthly Digest of Statistics, June 1988, p. 47.

Латиноамериканские НИС поставляют на внешний рынок преимущественно периферийное оборудование. В Аргентине, например, 96% продаж (в 1986 г. - 106 млн. долл.) приходится на печатающие устройства, экспорт которых контролирует американская корпорация «ИБМ».

Совокупный экспорт оборудования связи из «новых индустриальных» стран возрос в 80-е годы в 2,5 раза и в 1986 г. достиг 4,54 млрд. долл., а его доля в мировом капиталистическом экспорте увеличилась до 14,7%. Среди азиатских НИС крупнейшим экспортером является Тайвань, стоимость вывоза которого в 1986 г. составила 1,34 млрд. долл., а среди латиноамериканских - Мексика (0,92 млрд.).

Экспорт конторского оборудования из НИС

(млрд. долл.)

	1979 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	0,32	0,32	0,36	0,43	0,59
Тайвань	0,08	0,12	0,13	0,18	0,21
Гонконг	0,11	0,08	0,10	0,09	0,18
Сингапур	0,09	0,08	0,08	0,11	0,12
Южн. Корея	0,04	0,04	0,05	0,05	0,06
НИС Лат. Америки	...	0,02	0,02	0,02	0,02
Бразилия	...	0,01	0,01	0,01	0,01
Мексика	...	0,01	0,01	0,01	0,01
НИС, итого	0,32	0,34	0,38	0,45	0,61
Мировой капиталистический экспорт, всего	9,23	11,67	12,96	13,80	16,10
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	3,5	2,7	2,9	3,3	3,8

Подсчитано по: "International Trade. 1986-87", GATT, Geneva, 1987, p. 209.

На внешний рынок поставляются телефонные аппараты (общего назначения с дисковым и кнопочным набором; с номеронабирателем, смонтированным в трубке; переносные; радиотелефоны), оборудование для автоматических коммутаторных систем, электротехническое проводное телеграфное оборудование, факсимильные аппараты, интерфоны, передающее оборудование, отдельные элементы оборудования волоконно-оптической связи, радиолокаторное и радиопеленгаторное оборудование.

Экспорт конторского оборудования из «новых индустриальных» стран оставался на низком уровне; в 1986 г. общий объем вывоза составлял 0,61 млрд. долл., или 3,8% мирового капиталистического экспорта этой продук-

ции. Производство конторского оборудования не получило столь широкого распространения, как, например, выпуск электронных компонентов и бытовой электроники. В этой связи на внешний рынок поставляется ограниченный ассортимент этой продукции.

Экспорт металлообрабатывающего оборудования и КПО из НИС

(млн. долл.)

	1980 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1987 г.
НИС Азии	253	274	315	379	509
Тайвань	178	181	202	261	378
Сингапур	38	57	84	85	85
Южн. Корея	27	35	23	27	40
Гонконг	10	1	6	6	6
НИС Лат. Америки	103	44	31	42	42
Бразилия	71	28	28	39	39
Мексика	4	2	3	3	3
Аргентина	28	14
НИС, итого	356	318	346	421	551
Мировой капиталистический экспорт, всего	9470	6640	7550	11000	11720
Доля НИС в мировом капиталистическом экспорте (%)	3,8	4,9	4,6	3,8	4,7

Подсчитано по: "American Machinist and Automated Manufacturing" за соответствующие годы.

Подсчитано по: "American Machinist and Automated Manufacturing" за соответствующие годы.

Крупнейшими экспортерами конторского оборудования в 1986 г. являлись Тайвань (0,21 млрд. долл.) - восьмое место в капиталистическом мире, Гонконг (0,18 млрд. долл.) - девятое место и Сингапур (0,12 млрд. долл.) - десятое. Зарубежные продажи остальных стран были незначительными.

В последние годы растет значение «новых индустриальных» стран на мировом рынке металлообрабатывающего оборудования и КПО. Совокупная стоимость экспорта этой продукции из НИС увеличилась с 356 млн. долл. в 1980 г. до 11720 млн. в 1987 г., а их доля в мировом капиталистическом вывозе достигла 4,7%.

Крупнейшим экспортером металлообрабатывающего оборудования и КПО среди азиатских НИС является Тайвань, стоимость вывоза которого за период с 1980 г. по 1987 г. увеличилась с 178 млн. долл. до 378 млн. По этому показателю Тайвань опережал такие развитые капиталистические страны, как Франция, Швеция, Нидерланды, Канада, Австрия, Бельгия, Дания и Австралия. Следует подчеркнуть, что на экспорт идет около 70%

производимого на Тайване металлообрабатывающего оборудования⁶¹.

«Новые индустриальные» страны выступают как поставщики главным образом универсальных металлорежущих станков. Под влиянием научно-технической революции в товарной структуре экспорта металлообрабатывающего оборудования происходят существенные изменения. Опережающими темпами увеличивается экспорт токарно-револьверных и токарно-винторезных станков. Расширяются поставки карусельных станков, вертикальных обрабатывающих центров, зубообрабатывающих, координатно-расточных, электроэрозионных станков, станков с ЧПУ, причем доля последних в 1986 г. в экспорте этих изделий возросла до 20-25%.

Наиболее быстрыми темпами растет экспорт металлообрабатывающего оборудования и КПО из Сингапура. С 1980 г. по 1987 г. стоимость поставок увеличилась в два с лишним раза и достигла 85 млн. долл., причем доля реэкспорта составляла почти 30%. Сингапур поставляет на внешний рынок такие виды станков, как электроэрозионные, ультразвуковые, зубообрабатывающие, токарные, фрезерные, сверлильные, расточные, винторезные, шлифовальные, полировальные, ковочные и штамповочные, а также станки с ЧПУ. В последние годы осваивается выпуск гибких производственных систем с элементами робототехники, экспорт которых пока незначителен.

На латиноамериканском континенте ведущим экспортером металлообрабатывающего оборудования является Бразилия, хотя ее вывоз в 80-е годы сократился с 71 млн. долл. в 1980 г. до 39 млн. в 1987 г. Бразильские фирмы поставляют металлообрабатывающее оборудование в 50 стран мира, из них больше половины - в США. Постепенно в номенклатуре вывоза наряду с традиционными видами оборудования (отрезные, токарные и фрезерные станки) появляются новые - станки с ЧПУ, с программными логическими контрольными системами, с роботами-манипуляторами и др.

Прочные позиции НИС завоевали на отдельных рынках транспортного машиностроения. В частности, на их долю в середине 80-х годов приходилась почти 1/3 стоимости мирового капиталистического экспорта судов.

⁶¹ "American Machinist and Automated Manufacturing", February 1988.

Основным поставщиком судов является Южная Корея, которая занимает второе место в мире после Японии. В 1988 г. южнокорейские фирмы опережали японские по количеству заказов на строительство судов от иностранных государств - 6,1 млн. б. р. т (161 судно), или 26% мирового капиталистического портфеля заказов в судостроении⁶². На верфях Южной Кореи для зарубежных государств строятся балкеры, контейнеровозы, суда типа «ро-ро», танкеры-продуктово-вые, суда каботажного плавания и др. Продукция южнокорейского судостроения обладает достаточно высокой конкурентоспособностью на мировом рынке.

Из латиноамериканских НИС наиболее развитую судостроительную промышленность имеет Бразилия, где насчитывается около 26 верфей, производственные мощности которых позволяют ежегодно спускать на воду плавсредств общим водоизмещением до 2 млн. б. р. т. По объему заказов на строительство судов, составивших в 1988 г. 0,89 млн. б. р. т (59 судов), Бразилия занимала шестое место в мире. Бразильские фирмы специализируются на экспорте менее сложных в техническом отношении судов⁶³.

Растет значение «новых индустриальных» стран как экспортеров продукции автомобилестроения. До конца 70-х годов в вывозе автомобилей лидировали латиноамериканские НИС. Например, Бразилия начала поставки на внешний рынок в 1973 г.; общая стоимость автомобилей, проданных ею за это время в 120 стран мира, составила около 14 млрд. долл. В 1986 г. было экспортировано 183 тыс. ед. автотехники. Вывоз этой продукции контролируют ведущие автомобилестроительные ТНК. В частности, в 1986 г. экспорт из Бразилии легковых автомобилей составил: итальянской фирмы «Фиат» - 64 тыс. шт.; западногерманских «Фольксваген» - 57 тыс. и «Мерседес Бенц» - 8 тыс.; грузовых автомобилей: американских «Дженерал моторз» - 42 тыс., «Форд» - 10 тыс., шведской «Вольво» - 1 тыс. шт.

В Мексике осуществляется сборка легковых автомобилей, джипов, грузовых автомобилей и автобусов. В 1986 г. в стране было собрано 341 тыс. автомобилей, из них 82 тыс. предназначались для внешнего рынка. Экспорт автотехники и ее компонентов контроли-

руют ТНК развитых капиталистических государств.

В середине 80-х годов, в связи с бурным развитием автомобилестроения в Южной Корее, азиатские НИС по объему экспорта легковых автомобилей опередили государства латиноамериканского региона. С 1980 г. по 1988 г. экспорт автомашин из Южной Кореи увеличился в 44 раза и достиг 700 тыс. шт. По количеству проданных за рубежом легковых автомобилей Южная Корея опередила Великобританию. Больше половины их реализуется на американском рынке, а также поставляется в Великобританию, Бельгию, Италию, Нидерланды, Грецию, Сингапур и др. Экспорт легковых автомобилей осуществляют три фирмы: «Хёндэ мотор», «Киа мотор» и «Тэву мотор».

К 1990 г. производственные мощности южнокорейского автомобилестроения увеличатся до 2 млн. автомашин в год. Для этого планируется инвестировать около 5 млрд. долл., из которых 1,6 млрд. пойдет на строительство нового завода в г. Кунсан⁶⁴. Более половины легковых автомобилей будет поставляться на внешний рынок. Значительно расширится география поставок, как за счет развитых капиталистических, так и развивающихся государств. В 1988 г. начался экспорт автомобилей в Японию и во Францию.

Нарращивается вывоз легковых автомобилей с Тайваня. В 1985-1986 гг. ряд японских и две американские компании заключили соглашения с тайваньскими фирмами, предусматривающие значительное расширение экспортного производства легковых автомобилей. В 1987 г. компания «Форд» начала поставлять в Канаду автомобили марки «Трейсер» (12 тыс. шт. в год). Японская компания «Ниссан» будет ежегодно получать с Тайваня 50 тыс. легковых автомобилей, «Тоёта» - 40 тыс. и «Субару» - 60 тыс.

По оценкам специалистов, производство легковых автомобилей на Тайване к 1995 г. возрастет до 700—800 тыс. шт., из которых большая часть будет поставляться на внешний рынок. Стоимость экспорта продукции тайваньского автомобилестроения только в развитые капиталистические страны к 1995 г. увеличится в 4 раза и достигнет 2 млрд. долл.

Малайзия начала вывозить легковые автомобили лишь в середине 1986 г. В 1987 г. на внешнем рынке было продано около 1 тыс.

⁶² "The Japan Times", November 19, 1988.

⁶³ "Shipping Times", May 26, 1988.

⁶⁴ "Mainichi Daily News", March 16, 1988.

автомашин «Протон Сага». Наиболее крупные партии поставлены в Новую Зеландию, Мальту, Бруней, Шри-Ланку и Бангладеш. По планам малайзийского правительства производство легковых автомобилей возрастет до 100 тыс. шт. в 1990 г., 110 тыс. - в 1995 г. и 120 тыс. - в 2000 г., из которых 70-80% предназначаются для внешнего рынка.

Экспортное производство авиационной и авиакосмической техники началось в латиноамериканских НИС в конце 60-х годов. В середине 80-х годов крупнейшим экспортером этой продукции стала Бразилия. Ведущая в этой отрасли компания «Эмбраэр СА» занимается производством и экспортом военных самолетов, пассажирских (вместимостью до 30 человек) и самолетов для сельскохозяйственной авиации. Примерно 90% продукции фирмы идет на экспорт в 28 стран мира. В 1985 г. компания продала на внешнем рынке 97 самолетов на 140 млн. долл. Другая фирма - «Элибраз» поставляет ежегодно на внешний рынок 15-20 легких вертолетов.

В начале 90-х годов предполагается освоить производство и экспорт нового турбовинтового пассажирского самолета (на 19 пассажиров) для линий малой протяженности. В реализации проекта принимают участие, кроме бразильской «Эмбраэр СА», аргентинская компания «Фабрика милитер дэ авьонес» («ФМА»), испанская «КАСА» и итальянская «Эриталия». Будущий самолет должен иметь переменную плоскость крыла и будет использовать толкающие, а не тяговые двигатели. За счет этого предполагается увеличить скорость самолета до 600 км/час, обеспечить повышенную комфортность для пассажиров.

В азиатских НИС в настоящее время налажено экспортное производство лишь отдельных узлов и компонентов авиакосмической техники для ведущих авиастроительных ТНК развитых капиталистических стран.

Южнокорейская монополия «Самсунг аэроспейс», начавшая сборку авиационных двигателей в 1982 г., в настоящее время приступила к производству авиационных моторов для самолетов «Боинг-747» и «767» с, а также истребителей «F-15» и «F-16». На экспорт компания поставляет также отдельные узлы и детали, в частности, для американской «Нортроп» - фюзеляжи, для «Пратт энд Уитни» - части для авиационных двигателей. Стоимость экспорта различных элементов авиационной техники в начале 90-х годов составит около 400 млн. долл. ежегодно. В бли-

жайшее пятилетие компания намерена вложить в расширение производства 335 млн. долл., а в 1991 г. начать производство собственного самолета⁶⁵.

Другая южнокорейская фирма, «Тэву хэви индастри», приступила к выпуску отдельных элементов авиационной техники в 1983 г., в 1986 г. организовала совместную компанию с американской ТНК «Дженерал дайнмикс» по производству фюзеляжей и отдельных элементов крыла для самолетов «F-16», совместно с американской фирмой «Юнайтед текнолоджи» налаживает производство вертолетов, главным образом для экспорта. Кроме того, в текущем году «Тэву хэви индастри» выиграла контракт на сумму 40 млн. долл. по поставкам лонжеронов для «Боинг-747». До 1990 г. компания намерена вложить 100 млн. долл. в расширение экспортного производства авиакосмической техники.

Небольшая южнокорейская фирма «Дайенг электронике индастри» специализируется на производстве для внешнего рынка навигационных систем и другого бортового оборудования.

По прогнозам правительства, к 2000 г. южнокорейские авиакосмические фирмы смогут производить собственные самолеты и вертолеты, в том числе и военного назначения, и подготовят к запуску космическую ракету. Как полагают, этому будет способствовать участие некоторых южнокорейских фирм в американской программе «звездных войн».

Быстрыми темпами развивается авиакосмическая промышленность Сингапура. С 1975 г. по 1985 г. объем производства отрасли вырос с 47 млн. долл. до 460 млн. Выпуском отдельных элементов авиакосмической техники занято 30 компаний, в которые, по состоянию на начало 1985 г., было вложено около 300 млн. долл. Продукция отрасли (в основном мелкие узлы и компоненты) используется главным образом для ремонта авиационной техники, а в незначительных количествах идет на экспорт.

Перспективной статьей экспорта «новых индустриальных» стран являются химические товары. По оценкам автора, в середине 80-х годов на долю НИС приходилось около 25% мирового капиталистического экспорта продукции химической промышленности.

В поставках этих изделий на внешний ры-

⁶⁵ "Mainichi Daily News", January 22, 1988.

нок лидирует Бразилия. В 80-е годы стоимость ее экспорта возросла почти в 2 раза и в 1986 г. достигла 1,5 млрд. долл. Основу экспорта составляют изделия неорганической химии (33,4%), пластмассы (22,2%), натуральная и синтетическая резина (14,4%); кроме того, вывозятся смазочные масла, лакокрасочные материалы, удобрения, белки, ферменты, фармацевтические товары, взрывчатые вещества и др.

В азиатском регионе крупнейшими экспортерами химических товаров в 80-е годы стали

Тайвань и Южная Корея, которые по совокупной стоимости вывоза опередили Японию.

Быстрое развитие нефтехимической промышленности азиатских НИС, сооружение в регионе при участии ТНК ряда крупных предприятий позволяют предположить, что уже в начале 90-х годов НИС Азии значительно увеличат свою долю на рынке химических товаров. Ожидается рост экспорта полиэтилена низкой и высокой плотности, полипропилена, полистирола, поливинилхлорида и многих других товаров.

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКСПОРТНОЙ ПРОДУКЦИИ НИС

Успешная экспансия НИС на мировом рынке промышленной продукции обусловлена прежде всего способностью основных отраслей их обрабатывающей промышленности выпускать товары, которые более конкурентоспособны по сравнению с зарубежными аналогами.

В целом конкурентоспособность является синтетической характеристикой, а ее параметры в мировой практике определяются рядом объективных статистических показателей, дополняемых субъективными факторами: опросом мнения руководителей крупных корпораций и ведущих экономических экспертов исследуемых стран.

Швейцарская исследовательская организация «Уорлд экономик форум» регулярно проводит анализ конкурентоспособности отдельных стран, используя для этого 340 показателей, которые сгруппированы в 10 ведущих факторов. Среди них - динамизм экономики (темпы ее роста), эффективность промышленного производства (выпуск продукции на единицу совокупных затрат), масштабы внедрения нововведений, производственные ресурсы, людские ресурсы, роль государства, развитие инфраструктуры, динамизм рынка и др.

С помощью специально разработанной методики каждая страна получает определенное количество баллов, которое определяет ее место на иерархической лестнице конкурентоспособности. Более высокий балл означает наличие предпочтительных возможностей конкурировать на мировом рынке с другими государствами. Это свидетельствует не только об уровне развития производительных сил, но и о гибкости экономической системы, способ-

ной к перестройке в соответствии с изменениями на мировом рынке.

Большое число используемых показателей ведет к тому, что сильные стороны экономики нейтрализуются более слабыми и общая характеристика системы усредняется. Определенная по методике швейцарских экономистов конкурентоспособность страны в целом отражает усредненные сравнительные условия для развития производства и не дает представления о сравнительных преимуществах какой-либо одной отрасли.

Начиная с 1984 г. такой анализ проводится и по развивающимся странам. В указанном году, на основании оценок конкурентоспособности, Южная Корея занимала 18-е место, Малайзия - 20-е, опережая такие развитые капиталистические страны, как Франция, Италия, Испания и Португалия. Бразилия и Мексика были соответственно на 22-м и 26-м местах.

В дальнейших публикациях «Уорлд экономик форум» среди развивающихся государств явно доминировали «новые индустриальные» страны. В 1985 г. наиболее конкурентоспособным был Тайвань, за ним следовали Сингапур, Гонконг, Южная Корея, Малайзия, Таиланд, Бразилия и Мексика⁶⁶. В 1986 г. под воздействием ряда внутренних и внешних факторов ситуация несколько изменилась. Первое место среди развивающихся стран занял Гонконг, затем следовали Сингапур, Тайвань, Южная Корея, Малайзия, Таиланд, Мексика и Бразилия⁶⁷.

⁶⁶ "The EMF Foundation's Seventh Annual World Competitiveness Report", Geneva, 1986, p. 2.

⁶⁷ "Le rapport annuel de la Fondation pour l'économie mondiale", Geneve, 1987, p. 2.

Министерство торговли Сингапура разработало собственную модель индекса конкурентоспособности. В 1985-1987 гг. этот индекс для Сингапура был выше, чем у ближайших конкурентов (Южной Кореи, Тайваня и Гонконга), в среднем на 32%.

Конкурентоспособность продукции НИС находится в прямой зависимости от многих разноплановых факторов. Среди них перво-степенное значение имеют производительность труда и издержки на заработную плату.

Производительность труда является основным показателем при оценке конкурентоспособности, поскольку именно в процессе производства закладываются материальные основы конкуренции, которые проявляются на рынке через сравнительный уровень прибыльности и рыночных цен.

Проведенный автором анализ темпов роста производительности труда в развитых, развивающихся и «новых индустриальных» странах Азии показал, что для отдельных НИС характерны весьма высокие показатели. Так, в 1970-1985 гг. темп прироста производительности труда в Южной Корее составил 8,5% в год и был значительно выше, чем у любой из развитых капиталистических стран. Причем в 70-е годы он достигал рекордного уровня - 9,1% в год, что в 3,8 раза выше, чем в среднем у развитых капиталистических государств.

В 70-х - первой половине 80-х годов по темпам прироста производительности труда Тайвань - 5,1% в год - уступал лишь Бельгии, Японии и Нидерландам. У Гонконга и Синга-

пура соответствующие показатели составляли 2,5 и 1,8%.

Место НИС среди развивающихся государств по конкурентоспособности экономики

	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии			
Тайвань	...	1-е	3-е
Сингапур	...	2-е	2-е
Гонконг	...	3-е	1-е
Южн. Корея	2-е	4-е	4-е
Малайзия	3-е	5-е	5-е
Таиланд	...	6-е	6-е
НИС Лат. Америки			
Бразилия	4-е	7-е	10-е
Мексика	6-е	9-е	8-е

Источники: "The EMF Foundation's Sixth Annual World Competitiveness Report", Geneva, 1985, p. 2; "The EMF Foundation's Seventh Annual World Competitiveness Report", Geneva, 1986, p. 2; "Le rapport annuel de la Fondation pour l'économie mondiale", Geneve, 1987, p. 2.

Высокий уровень производительности труда в азиатских НИС обусловлен рядом факторов, из которых прежде всего можно выделить: использование передовой техники и технологии; высокий уровень автоматизации производства; наличие высококвалифицированных кадров, включая инженерно-технический состав; использование современных методов управления производством; способность эффективно использовать научно-технические достижения и нововведения; более высокая степень интенсификации производственного процесса и др.

Индексы производительности труда и заработной платы в азиатских НИС (1976-1978 гг. = 100)

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	Среднегодовой темп прироста (%)					
									1970-1975 гг.	1975-1980 гг.	1980-1985 гг.	1970-1980 гг.	1970-1985 гг.	
Южн. Корея														
Индекс производительности труда	48,5	79,5	126,7	148,8	147,8	137,3	176,5	179,0	8,5	8,1	5,9	9,2	8,5	
Индекс реальной заработной платы	53,6	70,6	121,9	120,7	129,1	140,1	148,1	156,8	4,7	9,5	4,3	7,7	7,0	
Индекс номинальной заработной платы	31,3	53,9	164,1	175,8	187,8	198,6	206,7	210,5	9,4	20,3	4,2	16,2	12,7	
Индекс удельных затрат на оплату рабочей силы	42,6	68,6	162,6	166,2	192,0	202,3	195,0	211,4	8,3	15,5	4,5	13,0	10,5	
Тайвань														
Индекс производительности труда	65,9	79,2	115,4	117,2	118,1	132,2	137,0	146,3	3,1	6,5	4,0	5,2	5,1	
Индекс реальной заработной платы	63,5	73,9	122,0	124,5	132,6	139,0	160,0	171,6	3,7	7,5	5,8	6,2	6,4	

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	Среднегодовой темп прироста (%)				
									1970–1975 гг.	1975–1980 гг.	1980–1985 гг.	1970–1980 гг.	1970–1985 гг.
Индекс номинальной заработной платы	30,6	71,3	176,3	204,4	211,1	219,1	256,0	272,4	15,2	16,3	7,5	17,2	14,6
Индекс удельных затрат на оплату рабочей силы	49,5	90,9	146,3	171,0	186,0	176,8	197,0	196,8	10,6	8,2	5,1	10,3	9,0
Сингапур													
Индекс производительности труда	93,9	92,8	113,9	116,1	110,8	116,4	128,0	123,3	-0,2	3,4	1,3	1,6	1,8
Индекс реальной заработной платы	89,1	92,2	112,3	121,9	127,9	139,8	150,1	150,1	0,6	3,3	4,9	2,1	3,3
Индекс номинальной заработной платы	43,8	91,4	147,6	175,7	189,1	211,9	231,3	225,3	13,0	8,3	7,7	11,6	10,8
Индекс удельных затрат на оплату рабочей силы	59,6	96,8	115,6	133,3	151,1	160,6	160,4	167,9	8,4	3,0	6,4	6,2	6,7
Гонконг													
Индекс производительности труда	97,4	85,9	114,9	123,3	121,3	197,9	140,4	143,8	-2,1	4,9	3,9	1,3	2,5
Индекс реальной заработной платы	79,2	93,2	108,4	110,1	112,9	110,8	110,6	114,6	0,9	4,4	0,9	2,9	2,4
Индекс номинальной заработной платы	38,3	74,2	142,3	146,4	152,9	137,8	138,6	148,5	11,6	11,4	0,7	12,6	8,8
Индекс удельных затрат на оплату рабочей силы	50,2	89,9	129,9	139,8	161,2	132,7	162,5	169,3	10,2	6,3	4,5	9,0	7,9

Подсчитано по: Bella Balassa and John Williamson. Adjusting to Success: Balance of Payments Policy in the East Asian NIC's. Washington, 1987, p. 92–93.

Различия в темпах динамики производительности труда в НИС Азии в значительной мере корректировались масштабом изменения номинальной заработной платы. Следует подчеркнуть, что индекс номинальной заработной платы рос опережающими темпами по сравнению с производительностью труда. В 1970–1985 гг. он увеличивался (% в среднем в год) на Тайване на 14,6, в Южной Корее - на 12,7, Сингапуре - на 10,8, в Гонконге - на 8,8. Относительно низкие показатели для Сингапура и Гонконга объясняются изначально более высокими ставками номинальной заработной платы и политикой сдерживания роста оплаты труда.

В целом же индекс номинальной заработной платы в азиатских НИС увеличивался гораздо быстрее, чем в развитых капиталистических странах.

В советской экономической литературе очень часто пропагандируется спорный тезис, что рост заработной платы не должен опережать роста производительности труда. Мировая практика, в том числе и приведенные цифры, свидетельствуют об обратном. В тех случаях, где более быстрыми темпами растет

заработная плата (конечно, при условии насыщения внутреннего рынка потребительскими товарами), с определенным лагом, быстрее растет и производительность труда.

Сравнительная динамика среднегодовых темпов прироста производительности труда в развитых капиталистических и развивающихся государствах

	Среднегодовой темп прироста (%)				
	1970–1975 гг.	1975–1980 гг.	1980–1985 гг.	1970–1980 гг.	1970–1985 гг.
Развивающиеся страны	-0,5	1,2	4,7	0,7	1,9
Страны Лат. Америки	-1,1	2,2	1,2	0,7	1,0
Страны Азии	-0,9	1,2	4,4	0,3	1,9
Южн. Корея	8,5	8,1	5,9	9,2	8,5
Тайвань	3,1	6,5	4,0	5,2	5,1
Гонконг	-2,1	4,9	3,9	1,3	2,5
Сингапур	-0,2	3,4	1,3	1,6	1,8
Развитые капиталистические страны	1,3	3,2	2,7	2,4	2,7
Бельгия	6,2	5,7	4,2	6,5	6,0
Япония	5,2	5,8	4,9	6,0	5,9
Нидерланды	5,0	4,7	4,7	5,3	5,2
Франция	4,1	4,0	3,6	4,0	4,4
Италия	3,8	4,2	2,7	4,4	4,1

	1970- 1975 гг.	1975- 1980 гг.	1980- 1985 гг.	1970- 1980 гг.	1970- 1985 гг.
ФРГ	4,0	3,2	2,9	3,9	3,9
Дания	6,3	4,6	0,7	5,0	3,7
Великобритания	3,0	1,1	4,7	2,2	3,3
Швеция	3,7	2,0	3,0	3,1	3,2
Норвегия	2,9	1,7	2,7	2,4	2,7
США	2,3	1,5	3,1	2,1	2,6
Канада	2,7	1,7	2,3	2,4	2,5

Подсчитано по: "Monthly Labor Review", June 1988; Bella Balassa and John Williamson. *Adjusting to Success: Balance of Payments Policy in the East Asian NIC's*. Washington, 1987, p. 92-93; "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 471-472.

В результате изменения показателей производительности труда и заработной платы сложилась соответствующая динамика итогового показателя, отражающего совокупное изменение параметров, характеризующих функционирование трудовых ресурсов, - индекса удельных затрат на оплату рабочей силы. Этот показатель отражает изменение затрат на оплату труда в стоимости единицы продукции. В свою очередь затраты на оплату труда, являясь основным элементом производственных издержек, служат главным фактором изменения конкурентоспособности производителей и экспортеров.

Расчет этого показателя в национальных валютах характеризует изменение внутренних условий использования трудовых ресурсов при производстве продукции. Аналогичный расчет, произведенный на базе единой валюты (доллары США), позволяет дать оценку реального сопоставления относительных затрат по странам при их участии в международной торговле, так как валютный фактор вносит существенные коррективы в соотношение сил в конкурентной борьбе.

С 1970 г. по 1985 г. среднегодовой темп прироста удельного веса затрат на оплату рабочей силы в национальной валюте составлял (%) в Южной Корее - 10,5, на Тайване - 9, в Гонконге - 7,9 и Сингапуре - 6,7, что было выше аналогичных показателей у Японии (в национальной валюте - 4,9, в долларах - 6,7), ФРГ (4,2 и 5,8) и США (4,9) - основных конкурентов НИС на мировом рынке из числа развитых капиталистических государств⁶⁸.

⁶⁸ Рассчитано по: Bella Balassa and John Williamson. *Adjusting to Success: Balance of Payments Policy in the East Asian NIC's*. Washington, 1987, p. 92-93; "Monthly Labor Review", December 1987, p. 98.

Сравнительная динамика среднегодовых темпов прироста производительности труда, номинальной заработной платы и удельных затрат на оплату рабочей силы в обрабатывающей промышленности ведущих развитых капиталистических государств и НИС Азии

(%, 1970-1985 гг.)¹

	Производительность труда	Номинальная зарплата	Удельные затраты на оплату рабочей силы	
			В национальной валюте	В долларах США
НИС Азии				
Южн. Корея	8,5	12,7	10,5	...
Тайвань	5,1	14,6	9,0	...
Гонконг	2,5	8,8	7,9	...
Сингапур	1,8	10,8	6,7	...
Ведущие развитые капиталистические страны				
Великобритания	3,3	14,1	11,2	6,7
Франция	4,4	13,1	8,9	5,5
Япония	5,9	9,8	4,9	6,7
ФРГ	3,9	7,9	4,2	5,8
США	2,6	7,3	4,9	4,9

¹ Рассчитано как отношение индексов почасовой заработной платы к индексам производительности труда.

Источники: Bella Balassa and John Williamson. *Adjusting to Success: Balance of Payments Policy in the East Asian NIC's*. Washington, 1987, p. 92-93; "Monthly Labor Review", December 1987, p. 98.

Следуя логике рассуждения, конкурентоспособность промышленной продукции азиатских НИС по сравнению с ведущими капиталистическими странами должна была бы снижаться, однако этого не произошло. Причина в том, что, несмотря на значительный рост затрат на оплату рабочей силы в процентном отношении, абсолютный уровень этих затрат оставался в НИС Азии значительно более низким, чем в развитых капиталистических странах.

По данным за 1986 г. средняя почасовая заработная плата в обрабатывающей промышленности Южной Кореи была в 9 раз ниже, чем в США, и в 7 раз ниже, чем в Японии, Тайвань - соответственно в 8 и 6 раз, Гонконга - в 7 и 5 раз, Сингапура - в 6 и 4 раза. Примерно такой же разрыв сохранялся и у латиноамериканских НИС, где в среднем заработная плата наемного рабочего составляла лишь 10% от американской⁶⁹. В отдельных отраслях эта разница еще значительней.

⁶⁹ "U.S. News and World Report", September 14, 1987, p. 52; "Integration Latinoamericana", № 123, Mayo 1987, p. 112.

Среднегодовая заработная плата в отдельных отраслях экономики ведущих капиталистических государств и НИС Азии

(тыс. долл., 1985 г.)

	США	Япония	ФРГ	Тайвань	Гонконг	Сингапур	Южн. Корея	Малайзия	Таиланд
Электротехническая (инженеры)	41,1	23,8	19,5	15,0	24,4	13,0	11,4	11,0	7,2
Автомобильная	20,4	11,9	9,3	8,5	5,3	4,4	4,3	3,2	2,0
Станкостроительная	20,4	12,6	9,3	7,7	4,8	4,1	3,6	4,1	0,9
Строительство	20,4	12,6	9,3	7,7	4,8	4,1	3,6	4,1	0,9
Текстильная	12,3	9,4	7,2	4,2	4,0	2,7	2,1	1,9	1,0
Торговля	13,0	10,8	6,5	5,5	3,8	3,0	3,7	1,8	1,4
Руководители среднего звена	53,8	45,2	25,4	17,0	20,3	18,3	12,6	20,9	14,8

Источник: "Ifo-Schnelldienst", № 4, 1988, s. 24.

Таким образом, из-за более низких издержек на заработную плату в «новых индустриальных» странах сохраняются более низкие производственные затраты на выпуск продукции и соответственно выше остается конкурентоспособность. По оценкам специалистов, издержки производства электронных компонентов в азиатских НИС в среднем на 30% ниже, чем в США⁷⁰.

В свою очередь низкие издержки производства в обрабатывающей промышленности НИС дают им возможность использовать такой важный фактор конкурентоспособности, как цена товара. Являясь в основном производной от внутренних условий создания потребительских стоимостей, на внешнем рынке цена товара наряду с качеством приобретает первостепенное значение.

Необходимо отметить, что если для японских производителей и экспортеров главным оружием в конкурентной борьбе на мировом рынке является качество товара, то для НИС - цена реализуемой продукции. Значительно дешевле западных аналогов изделия швейной, обувной, текстильной, электронной и электротехнической, сталелитейной, станкостроительной и автомобильной промышленности «новых индустриальных» стран.

В целом примерно на 30% дешевле японских продаются в США южнокорейские видеоманитоны, что позволило фирмам из Южной Кореи к середине 80-х годов увеличить объем продаж до 2,4 млрд. долл. и захватить примерно 10% американского рынка этих товаров. В Западной Европе видеоманитоны южнокорейской «Лакки голдстар» продаются по цене 360 долл., что в среднем на 20% дешевле европейских аналогов. Микро-волновые печи фирмы «Тэву» во Франции

реализуются по 165 долл., или на 36% ниже цены местных производителей⁷¹.

Особую тревогу у западных конкурентов вызывают низкие цены на электронно-вычислительную технику, выпускаемую в НИС. Персональный компьютер «Блю чип» южнокорейской фирмы «Хёндэ» в 1986 г. продавался на американском рынке за 830 долл., что на 41% дешевле аналогичного изделия американской фирмы «ИБМ» и японских компаний. В 1987 г. в США их было реализовано 50 тыс. шт., что соответствовало 4% американского рынка персональных компьютеров⁷².

Ценовой фактор позволяет НИС конкурировать с японскими товарами не только на рынках третьих стран, но и в самой Японии, что с трудом удается развитым капиталистическим странам. Продукция электронной и электротехнической промышленности Южной Кореи (телевизоры, видеоманитоны, стиральные машины, холодильники и др.) в целом на 20-30% дешевле японских аналогов⁷³.

Примерно такое же соотношение цен характерно для продукции автомобильной промышленности НИС. Основные модели японских легковых автомобилей реализуются на американском рынке по цене 8-10 тыс. долл., в то время как южнокорейские — по 5-7 тыс. долл. По самым низким ценам в США продается легковой автомобиль марки «Пони» южнокорейской фирмы «Хёндэ», стоимость которого в 1987 г. составляла всего 4995 долл.⁷⁴ В свою очередь южнокорейским компаниям в

⁷¹ "Business week", January 11, 1988.⁷² "The Asian Wall Street Journal", November 1986, p. 12.⁷³ "Mainichi Daily News", January 3, 1988.⁷⁴ "Japan Times", November 25, 1987; "Automotive News", December 14, 1987, p. 31.⁷⁰ "South", July 1987, p. 11.

ближайшие годы серьезную конкуренцию могут оказать малайзийские фирмы, которые будут реализовывать в США легковые автомобили марки «Протон Сага» по более низким ценам.

Ценовая конкуренция проявляется на рынках не только развитых капиталистических, но и развивающихся государств. В Сингапуре, например, цены на автомобильную продукцию Южной Кореи в среднем на 20% ниже японских, что позволило захватить примерно 13% местного рынка.

Согласно результатам исследования ассоциации южнокорейских станкостроительных компаний, цены на изготавливаемое ими металлообрабатывающее оборудование на основных рынках сбыта ниже, чем на аналогичную японскую продукцию, в частности: на токарные станки без ЧПУ - на 6%, сверлильные и фрезерные станки - на 7-20%, оборудование с ЧПУ - на 6-18%. В то же время цены на такую же продукцию с Тайваня в среднем на 18-33% ниже южнокорейской цены.

Следует подчеркнуть, что, желая расширить свои позиции на основных рынках сбыта, компании из НИС иногда устанавливают цены ниже издержек производства. В частности, канадское правительство обвинило южнокорейскую фирму «Хендэ» в демпинге. В результате исследований было установлено, что автомашины этой фирмы «Пони», «Стеллар» и «Эксел» продаются в Канаде на 16,2-31,8% ниже издержек производства⁷⁵. Всего же только за 1987 г. южнокорейские фирмы реализовывали на внешнем рынке по демпинговым ценам 15 видов промышленной продукции, в том числе легковые автомобили, телевизоры с цветным изображением, удобрения и химические товары, суда, сталь и стальные изделия⁷⁶.

В 1987 г. министерство торговли США обвинило сингапурский филиал японской фирмы «Хитати» в том, что он реализовывал на американском рынке телевизионные кинескопы с цветным изображением на 1,52% ниже цен, по которым эти изделия продавались в Сингапуре⁷⁷.

Приведенные примеры свидетельствуют о том, что, используя ценовой фактор, компании из НИС Азии осуществляют стремитель-

ную экспансию на мировом рынке промышленной продукции.

Сложившаяся ситуация напоминает 60-е годы, когда началось проникновение японских товаров на основные рынки сбыта. В то время основным фактором расширения экспорта продукции японских фирм были низкие цены, обусловленные способностью производить товары дешевле конкурентов. В настоящее время этим в большей мере обладают «новые индустриальные» страны, которые все громче заявляют о себе на внешнем рынке и активно конкурируют не только с местными производителями, но и с японскими ТНК.

Однако в последние годы в международной торговле наметилась тенденция к возрастанию роли неценовой конкуренции. Произошло определенное выравнивание национальных условий производства в обрабатывающей промышленности развитых капиталистических стран за счет сближения уровня производительности и оплаты труда. Сократилась разница в издержках производства аналогичных изделий у японских, западноевропейских и американских фирм. В этих условиях на первый план в конкурентной борьбе выходит качество производимой и экспортируемой продукции. По результатам опросов, проведенных исследовательскими организациями США в 1987 г., до 90% руководителей 300 крупнейших американских компаний считают, что повышение качества является основным фактором, обеспечивающим конкурентоспособность на мировом рынке.

Однако и по качественным параметрам продукция «новых индустриальных» стран сохраняет высокую конкурентоспособность. Дело в том, что большинство товаров выпускается с использованием западной технологии, что, как правило, обеспечивает необходимый уровень качества. Кроме того, многие компании НИС (особенно азиатских) используют японский принцип бездефектного производства, который предусматривает разработку системы мер, предотвращающих возникновение брака. В частности, о высоком качестве электронной и электротехнической продукции Южной Кореи свидетельствует исследование, проведенное американской ассоциацией потребителей. В ее докладе отмечается, что в 1987 г. среди 20 наиболее популярных моделей телевизоров с цветным изображением продукция фирмы «Лакки голдстар»

⁷⁵ "Japan Times", January 21, 1988.

⁷⁶ "Shipping and Trade News", December 1, 1987.

⁷⁷ "Business Times", July 21, 1987.

занимала седьмое место вслед за японскими фирмами «Тосиба» и «Сони»⁷⁸.

В конечном итоге качество выпускаемых изделий во многом определяется технологическим уровнем промышленности, который непосредственно связан с научно-технической революцией и зависит от объема расходов на НИОКР. Однако в этой области большинство НИС значительно отстает от развитых капиталистических держав. Доля ассигнований на НИОКР в ВВП Южной Кореи составляла 2% (1987 г.), Тайваня - 1% (1987 г.), Малайзии - 0,7% (1986 г.), Бразилии - 0,6% (1982 г.), Аргентины - 0,2% (1982 г.)⁷⁹. В то же время расходы на эти цели увеличились в 1986 г. у Японии до 3,1%, у США до 3% и ФРГ до 2,9%. Причем совершенно естественно, что по абсолютному объему ассигнований на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки НИС еще больше отстают от западных стран, чем по доле в ВВП.

И хотя в наиболее развитых НИС предполагается увеличить затраты на НИОКР (в частности, в Южной Кореи - до 2,5% ВВП к 1991 г. и до 5% к 2000 г., на Тайване и в Сингапуре - до 2% к 1995 г., Малайзии и Гонконге - до 1,5% к 1995 г.), тем не менее развитые страны по абсолютным затратам им не догнать. Поскольку создание новых товаров и разработка новых технологий превращаются в важный фактор неценовой конкуренции, то здесь возникает опасность для НИС утратить свои преимущества на внешнем рынке.

Многоплановое воздействие на конкурентоспособность каждой страны оказывают валютные факторы. Изменения курсов валют приводят к нарушению сложившихся межстрановых соотношений в области издержек (в том числе на заработную плату), оптовых, внешнеторговых и розничных цен.

Начавшееся в конце 1986 г. падение курса доллара США относительно западноевропейских валют и особенно японской иены распространилось и на валюты «новых индустриальных» стран Азии. Произошло повышение курса национальных валют НИС по отношению к американскому доллару (за исключением Гонконга, курс которого привязан к доллару США). За период с декабря 1986 г. по март 1988 г. тайваньский доллар возрос на

19,4% (больше, чем японская иена, - на 18,9%), южнокорейская вона - на 11,9, сингапурский доллар - на 7,4, тайландский бат - на 3,3 и малайзийский рингит - на 1,2%⁸⁰.

Повышение курса национальных валют НИС по отношению к американскому доллару окажет сдерживающее влияние на рост экспортных цен в национальной валюте из-за стремления сократить потери в конкурентоспособности. Это приведет к отставанию темпов роста экспортных цен от внутренних и снизит сравнительную привлекательность поставок на американский рынок.

Противоположная тенденция складывается в соотношении национальных валют НИС (кроме Тайваня) к японской иене. С декабря 1986 г. по март 1988 г. курс малайзийского рингита понизился (%) относительно японской иены на 20, гонконгского доллара - на 19,7, тайландского бата - на 16,2, сингапурского доллара - на 12,5, южнокорейской воны - на 7,8. Понижение курса даст возможность экспортерам из НИС снизить уровень своих цен по сравнению с конкурентами из других стран, одновременно увеличатся экспортные доходы в пересчете на национальную валюту. Понижительная тенденция характерна также для курсов национальных валют НИС по отношению к валютам стран Западной Европы.

Изменение соотношения национальных валют НИС Азии к американскому доллару, западноевропейским валютам и японской иене нашло отражение в определенной переориентации экспорта НИС с американского рынка на западноевропейский и японский. Снижение конкурентоспособности НИС на американском рынке компенсировалось ростом конкурентоспособности на рынках Западной Европы и Японии.

Важную роль в укреплении конкурентных позиций НИС на мировом рынке играет политика государства, которая направлена на стимулирование экспорта и защиту отечественных производителей от конкуренции при импорте товаров из других стран.

Как в азиатских, так и в латиноамериканских НИС существуют национальные программы по развитию экспорта. Несмотря на их различие в отдельных странах, суть программ сводится к оказанию различных видов

⁷⁸ "р. Eastern Technical Review", August 1987.

⁷⁹ "Handbook of Statistics. 1987", New Delhi, 1988, p. 274.

⁸⁰ Рассчитано по "National Westminster Bank. Asia Pacific Review", March 1988, p. 2.

финансовой помощи экспортерам: субсидирование экспорта, предоставление экспортных кредитов, различных налоговых и таможенных льгот, оказание информационных, рекламных и маркетинговых услуг, создание экспортно-производственных и научно-производственных зон и др.

Анализ основных факторов конкурентоспособности НИС на мировых товарных рынках позволяет сделать вывод, что в ближайшей перспективе они несколько утратят свои по-

зиции, в частности на рынках текстильных изделий, одежды и обуви (хотя и будут на них доминировать), как за счет переноса производства в наименее развитые развивающиеся страны, так и за счет роста объема и конкурентоспособности аналогичных товаров из КНР. Достаточно конкурентоспособными останутся электронные и электротехнические изделия, легковые автомобили, сталь и стальные изделия, химические товары, продукция станкостроения.

ХАРАКТЕР ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА С РАЗВИТЫМИ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИМИ СТРАНАМИ

Как уже отмечалось, развитые капиталистические страны явились для НИС основным источником внешних финансовых ресурсов, современной техники и технологии, главными рынками сбыта их промышленной продукции.

Для ведущих империалистических держав НИС фактически стали составной частью их интернационализирующегося хозяйства, превратились в важный конъюнктурообразующий фактор развития мировой капиталистической системы. Сотрудничество между двумя группами стран привело к взаимозависимости их развития, которое объективно имеет свои противоречия, вытекающие из несовпадения интересов как между странами, так и между отдельными участниками сотрудничества. Наиболее выпукло противоречия между НИС и развитыми странами проявляются в сфере торгового обмена.

Объем товарооборота НИС с капиталистическими государствами в 1970-1986 гг. увеличился более чем в 10 раз и достиг 245,8 млрд. долл., удельный вес последних в торговле НИС в 1986 г. составил 67%, в том числе в экспорте - 70%, в импорте - 65%⁸¹.

Удельный вес развитых капиталистических стран во внешней торговле НИС

	Удельный вес развитых капиталистических стран во внешней торговле НИС (%)			
	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1986 г. ¹
НИС Азии				
Экспорт	66,7	67,0	61,0	64,9
Импорт	66,3	60,5	47,0	61,2

⁸¹ Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-116.

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1986 г. ¹
Южн. Корея				
Экспорт	87,7	79,6	64,6	75,9
Импорт	83,7	73,0	61,7	73,6
Тайвань				
Экспорт	67,6	68,3	65,9	73,3
Импорт	80,7	74,5	61,1	75,7
Гонконг				
Экспорт	83,0	82,5	77,6	76,2
Импорт	63,8	54,3	55,9	47,0
Малайзия				
Экспорт	59,0	59,7	51,9	57,3
Импорт	40,7	63,4	63,3	63,6
Таиланд				
Экспорт	61,5	58,6	58,8	57,6
Импорт	83,3	69,9	57,5	59,3
Сингапур				
Экспорт	42,5	46,2	41,3	49,3
Импорт	53,6	52,2	48,6	52,1
НИС Лат. Америки				
Экспорт	78,9	63,7	67,5	89,2
Импорт	82,3	74,0	63,3	65,3
Мексика				
Экспорт	88,4	81,9	89,8	92,6
Импорт	95,4	90,4	94,3	91,3
Бразилия				
Экспорт	77,6	62,2	99,3	64,9
Импорт	77,0	67,8	47,8	45,6
Аргентина				
Экспорт	71,9	48,9	44,8	41,1
Импорт	72,5	67,3	68,9	61,1

¹ Для НИС Латинской Америки и Таиланда - 1985 г.

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-133; "Ifo-Schnelldienst", № 4, 1988, S. 28-29.

В географическом распределении торговых операций НИС очень четко прослеживается ориентация на основные империалистические центры. Так, в экспорте азиатских НИС явно доминируют США, в импорте - Япония; относительно сбалансированной является торгов-

ля со странами Западной Европы. У латиноамериканских НИС (за исключением Аргентины) как в экспортных, так и в импортных операциях преобладают США. Для Аргентины основными торговыми партнерами являются страны Западной Европы.

В 80-е годы произошли существенные сдвиги в торговле НИС с развитыми капиталистическими странами. Если в 1980 г. сальдо торгового баланса НИС было отрицательным и составляло 12,6 млрд. долл., то в последующие годы оно постепенно уменьшалось, а затем стало положительным, достигнув к 1986 г. 36,2 млрд. долл.

Внешняя торговля НИС с развитыми капиталистическими странами

	(млрд. долл.)			
	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1986 г. ¹
НИС Азии				
Оборот	13,5	40,9	121,3	184,4
Экспорт	5,8	18,7	58,4	100,7
Импорт	7,7	22,2	62,9	83,7
Сальдо	-1,9	-3,5	-4,5	17,0
Южн. Корея				
Оборот	2,4	9,4	28,1	49,6
Экспорт	0,7	4,1	13,3	26,3
Импорт	1,7	5,3	14,8	23,3
Сальдо	-1,0	-0,8	-1,5	3,0
Тайвань				
Оборот	2,1	8,0	25,0	47,5
Экспорт	0,9	3,6	13,0	29,2
Импорт	1,2	4,4	12,0	18,3
Сальдо	-0,3	-0,8	1,0	10,9
Гонконг				
Оборот	3,9	8,6	26,1	37,7
Экспорт	2,1	4,9	13,6	21,1
Импорт	1,8	3,7	12,3	16,6
Сальдо	-0,3	1,2	1,1	4,5
Сингапур				
Оборот	2,0	6,7	19,5	24,4
Экспорт	0,7	2,5	8,0	11,1
Импорт	1,3	4,2	11,5	13,3
Сальдо	-0,6	-1,7	-3,5	-2,2
Малайзия				
Оборот	1,6	4,6	13,5	14,7
Экспорт	1,0	2,3	6,7	7,9
Импорт	0,6	2,3	6,8	6,8
Сальдо	-0,4	0,0	-0,1	1,1
Таиланд				
Оборот	1,5	3,6	9,1	10,5
Экспорт	0,4	1,3	3,8	5,1
Импорт	1,1	2,3	5,3	5,4
Сальдо	-0,7	-1,0	-1,5	-0,3
НИС Лат. Америки				
Оборот	10,1	27,2	66,7	61,4
Экспорт	4,5	9,3	29,3	40,3
Импорт	5,6	17,9	37,4	21,1
Сальдо	-0,6	-8,6	-8,1	19,2
Мексика				
Оборот	3,3	8,5	32,1	33,0
Экспорт	1,1	2,5	13,8	20,2

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1986 г. ¹
Импорт	2,2	6,0	18,3	12,8
Сальдо	-1,1	-3,5	-4,5	7,4
Бразилия				
Оборот	4,3	14,7	23,8	22,6
Экспорт	2,1	5,4	11,9	16,6
Импорт	2,2	9,3	11,9	6,0
Сальдо	-0,1	-3,9	0,0	10,6
Аргентина				
Оборот	2,5	4,0	10,8	5,8
Экспорт	1,3	1,4	3,6	3,5
Импорт	1,2	2,6	7,2	2,3
Сальдо	0,1	-0,8	-3,6	1,2

¹ Для НИС Латинской Америки и Таиланда - 1985 г.

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-133; "Ifo-Schnelldienst", № 4, S. 28-29; национальная статистика НИС.

Наиболее значительный дисбаланс в торговле «новых индустриальных» стран сложился с США. В 1987 г. активное сальдо экспортно-импортных операций с этой страной составило (млрд. долл.): Тайвань - 16, Южной Кореи - 10, Гонконга - 9, Мексики - 5,2 (1986 г.), Сингапура - 4,6, Бразилии - 3,5 (1986 г.), Малайзии - 0,9 и Таиланда - 0,6. В совокупности на НИС приходилась почти 1/3 торгового дефицита США, что несколько меньше отрицательного сальдо в торговле США с Японией.

Со странами Западной Европы положительное сальдо торгового баланса азиатских НИС в 1987 г. возросло на 20%. Из ведущих капиталистических стран дефицитной остается торговля НИС только с Японией, однако в 1988 г. намечилось расширение экспорта в эту страну.

Географическое распределение внешней торговли НИС с развитыми капиталистическими странами (%., 1985 г.)

	США и Канада	Япония	Зап. Европа
НИС Азии			
Южн. Корея			
Экспорт	43,7	15,6	14,9
Импорт	23,0	34,4	12,4
Тайвань			
Экспорт	50,9	11,4	12,0
Импорт	24,4	22,4	13,4
Гонконг			
Экспорт	44,9	4,0	24,2
Импорт	9,0	20,4	14,2
Малайзия			
Экспорт	17,4	22,5	15,2
Импорт	20,0	20,5	17,1
Таиланд			
Экспорт	21,0	13,4	21,0

	США и Канада	Япония	Зап. Европа
Импорт Сингапур	12,6	26,3	17,9
Экспорт	24,2	8,5	12,0
Импорт	15,4	19,8	14,2
НИС Лат. Америки			
Мексика			
Экспорт	66,8	7,1	16,9
Импорт	71,2	5,2	13,9
Бразилия			
Экспорт	28,8	5,5	17,6
Импорт	22,8	4,3	25,2
Аргентина			
Экспорт	12,9	4,3	25,2
Импорт	19,1	7,0	33,0

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-133; "Ifo-Schnelldienst", № 4, 1988, S. 28-29.

Трансформация торгового баланса, несомненно положительное явление для экономики НИС, вызвала негативную реакцию со стороны ведущих империалистических держав, прежде всего США и стран Западной Европы, что привело к обострению торгово-экономических противоречий между ними.

Пиковой точки эти противоречия достигли в январе 1988 г., когда правительство США объявило об исключении со 2 января 1989 г. Тайваня, Южной Кореи, Гонконга, Сингапура и Бразилии из списка стран, которым предоставляется льготный режим в рамках Общей системы преференций (ОСП) США⁸². В 1987 г. азиатские «четыре дракона», как их часто называют в западной литературе, и Бразилия экспортировали в США по льготным таможенным ставкам товаров на общую сумму 11 млрд. долл., что составило 68% общих поставок в рамках ОСП. В списке крупнейших экспортеров в США, использующих льготы ОСП, в 1987 г. Тайвань занимал первое место, Южная Корея - второе, Гонконг - третье, Мексика - четвертое, Бразилия - пятое и Сингапур - шестое.

Решение американской администрации мотивировалось тем, что по ряду товаров НИС упрочили или далее заняли доминирующее положение на соответствующем товарном

⁸² Общая система преференций была принята в США в 1976 г. и предусматривает льготное налогообложение для развивающихся стран в целях облегчения им доступа на американский рынок и стимулирование национального экспорта. Под действие ОСП подпадают 3 тыс. наименований товаров из 141 страны. Периодически происходит пересмотр как товаров, так и стран, которым предоставляются преференции.

рынке США и не нуждаются в дальнейшей финансовой помощи в форме разрешения на беспошлинные поставки.

В результате введения этой протекционистской меры значительно возрастут затраты на оплату таможенных тарифов экспортерами из НИС. В частности, общие дополнительные расходы южнокорейских фирм составят 300 млн. долл. в год. Потери тайваньских компаний, связанные с поставками товаров в США, оцениваются в 75 млн. долл., гонконгских - 70 млн.⁸³

Ранее в апреле 1987 г. США объявили об отмене льготного таможенного режима в отношении ряда развивающихся стран, в том числе и латиноамериканских НИС. В частности, под таможенное обложение подпали импортируемая из Мексики электронно-вычислительная техника (117 млн. долл.), промышленные концентраты с соединениями меди, свинца и цинка (10,9 млн. долл.), из Бразилии - оксид ниобия (9,3 млн. долл.), из Аргентины - некоторые кожаные изделия (8,9 млн. долл.).

Следует подчеркнуть, что, с одной стороны, под протекционистские меры попали в основном мелкие национальные компании НИС, поставляющие в США игрушки, спортивные товары, текстильные изделия, простейшие электронные приборы, телефоны и др. В то же время товары, производимые в НИС транснациональными корпорациями, сохранили льготный режим при экспорте в США. В частности, ограничения не коснулись авиатехники и ее компонентов (поставляемых из Бразилии, Сингапура и Южной Кореи), автомобилей и других товаров.

С другой стороны, в тех странах, где велик удельный вес ТНК в производстве и экспорте промышленной продукции, были затронуты интересы и самих транснациональных корпораций. Так, на американские ТНК в экспорте Сингапура в США приходится 52%. По оценкам компании «Блэк Бэкер Корп.», имеющей свои филиалы в Сингапуре, на отмене экспортных льгот она ежегодно будет терять 3 млн. долл.⁸⁴ Поэтому фирма, а также другие американские ТНК - «Филип Морис», «ИТТ», «Бакстер», «Эпл компьютер», «Кеннер Паркер тойз», «Катерпиллер», «Вестингауз», - тесно связанные с поставками товаров, компонентов и полуфабрикатов из НИС, высту-

⁸³ "The Asian Wall Street Journal Weekly", February 8, 1988.

⁸⁴ "Business Week", February 15, 1988, p. 47.

пили против решения администрации США. Однако их лоббирование в американском Сенате в пользу НИС оказалось безуспешным.

Указанная акция американского правительства естественным образом вписывается в общее русло политики протекционизма империалистических держав, которая является одной из основных причин осложнения торговых разногласий между ними и «новыми индустриальными» странами.

Особое место в проведении протекционистского курса на современном этапе занимают нетарифные барьеры, которые включают широкий круг инструментов торговой и экономической политики капиталистических держав. К количественным ограничениям (квотам на ввоз товаров), компенсационным и антидемпинговым пошлинам прибавились «добровольные» ограничения экспорта, договоры об «упорядочении торговли», санитарные требования, свидетельства о происхождении изделий, определенные стандарты на маркировку и упаковку товара и т. д.

Указанные ограничения охватывают широкую номенклатуру товаров обрабатывающей промышленности и затрагивают преимущественно вывоз изделий, по которым НИС удалось достичь наиболее высокой конкурентоспособности. К этой категории товаров относятся текстиль, одежда, обувь, товары бытовой электроники и электротехники (радиоприемники, телевизоры, магнитофоны, видеоманитофоны), электрооборудование, сталь и стальные изделия и многие другие. Именно эти товары являются основой экспорта НИС - главным источником получения валютных средств.

Наиболее показателен в этом отношении пример Южной Кореи. В середине 80-х годов под торговые ограничения на рынках стран ОЭСР подпадало более 10% стоимости южнокорейского экспорта, в том числе: 88% вывоза обуви, 67% - изделий из шелка, 65% - текстильных товаров, 36% - телевизоров, 27% - стали и стальных изделий, 24% - кухонной металлической посуды, 23% - рыбных продуктов, 13% - электронных частей и компонентов, 4% - резиновых шин и труб⁸⁵.

Вместе с тем следует отметить, что с точки зрения защиты внутреннего рынка действия капиталистических стран обоснованны, так как экспортеры из НИС для проникновения на западные рынки используют все дозволен-

ные и недозволенные методы. К недозволенным методам прежде всего следует отнести так называемую «пиратскую» торговлю. Многие мелкие компании НИС копируют образцы товаров, выпускаемых в развитых капиталистических странах, и реализуют их на внешнем рынке под торговыми марками известных на Западе транснациональных корпораций.

Удельный вес отдельных экспортных товаров Южной Кореи, подвергавшихся торговым ограничениям на рынках стран - членов ОЭСР¹

	(%)				
	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.
Экспорт, всего	-	11,9	10,7	11,6	9,2
Обувь	69,8	78,4	79,5	85,2	87,5
Изделия из шелка	79,8	79,3	71,9	67,6	66,7
Текстильные товары	44,6	55,8	59,1	64,3	64,6
Телевизоры	-	28,3	51,2	40,8	35,7
Кухонная металлическая посуда	29,1	30,7	79,6	72,7	24,2
Рыбные продукты	39,9	26,6	26,3	28,8	23,5
Электронные компоненты	4,8	16,2	16,3	12,2	13,4
Шины и резиновые трубы	4,6	5,2	7,0	50,0	3,6

¹ Отношение стоимости товаров, подвергавшихся ограничениям, к общей стоимости вывоза этих изделий.

Источник: "World Development", № 1, January 1988, p. 127.

Проведенные исследования показали, что по каналам «пиратской» торговли на мировой рынок поступают с Тайваня спортивные товары, одежда, игрушки, запчасти для автомобилей, из Южной Кореи - спортивные товары, видеоигры, обувь, дорожные товары, из Сингапура - одежда и часы, из Малайзии - медикаменты, продовольственные товары, из Гонконга - электронные изделия⁸⁶.

Для иностранных компаний такого рода конкуренция ведет к валютным потерям и снижению престижа фирмы, так как экспортируемая «пиратами» продукция не всегда имеет такое качество, которое обеспечивает настоящий производитель. По данным ассоциации японских производителей электронной аппаратуры, например, скопированная тайваньскими фирмами телевизионная антенна продавалась в Японии в 2,5 раза дешевле оригинала, отчего японская компания-производитель «Ниппон антенна» ежемесячно терпела убытки в размере 100 млн. иен. При

⁸⁵ "World Development", № 1, January 1988, p. 127.

ее "p_{ar} Eastern Economic Review", July 23, 1987, p. 59.

изготовлении копии некоторые металлические части были заменены на пластмассовые, что ухудшило качество приема телевизионных передач. Таких примеров в торговой практике НИС великое множество, что порождает возникновение конфликтных ситуаций между правительствами развитых стран и НИС.

Для прекращения «пиратской» торговли развитые капиталистические страны оказывают давление на правительства НИС, требуя принятия законодательных мер, гарантирующих более действенную охрану интеллектуальной собственности, авторских прав, патентную защиту и использование торговых марок.

Однако крупные торговые ТНК в свою очередь реализуют через разветвленную сбытовую сеть в странах базирования продукцию компаний из НИС под своими торговыми знаками. Так, на японском рынке продукция бытовой электроники южнокорейской фирмы «Самсунг» продается японской «Хитати», продукция фирмы «Тэву» - под маркой «Мацусита», на американском рынке эти изделия сбываются под торговым знаком «Сельвэния». Гонконгская и тайваньская продукция легкой промышленности поступает в торговую сеть Великобритании с фирменными знаками «Джегер» и «Кларке».

Таким образом, с одной стороны, развитые капиталистические страны выступают против «пиратской» торговли компаний из НИС, с другой - фактически используют такую же форму торговли, но уже на законных основаниях.

До поры до времени для многих компаний из НИС такой путь организации продажи продукции на внешнем рынке был выгоден, так как они не имели собственной сбытовой сети, а их продукция была неизвестна широкому потребителю. Однако ситуация постепенно меняется, таким гигантам мировой торговли, как «Самсунг», «Тэву», «Лакки голдстар», «Хёндэ» и др., чтобы расширить рынок, нужна собственная торговая марка и реклама этой марки. Становление мирового признания торговых марок компаний из НИС проходит в жесткой конкурентной борьбе с уже известными потребителям фирменными марками западных ТНК.

В последние годы обострились торговые противоречия НИС с развитыми капиталистическими странами в области охраны интеллектуальной собственности, в частности в

патентной сфере. Многие компании из НИС используют на своих предприятиях технологию, разработанную западными фирмами, без приобретения патента на нее. В свое время так часто поступали японские фирмы, за что их неоднократно привлекали к суду. Но если раньше японские компании больше выступали в суде в роли ответчиков, то теперь они сами стали истцами.

В частности, в 1988 г. одна из крупнейших в Японии электротехническая ТНК «Хитати» возбудила иск против южнокорейской «Самсунг семикондактор энд телекомьюни-кэйшнз» по поводу нарушения последней патентных прав в области производства микросхем. Японская компания обвинила южнокорейскую фирму в незаконном использовании разработанного «Хитати» процесса, на который она имеет патент в Японии и США⁸⁷.

С такими же претензиями к южнокорейским фирмам - производителям электронно-вычислительной техники обратилась американская ТНК «ИБМ». Предъявив иск компаниям «Хёндэ электроник», «Лакки голдстар», «Самсунг электронике», американская фирма потребовала уплаты текущих отчислений в размере от 1 до 3% от объема продаж персональных компьютеров моделей «АТ» и «РС — ХТ», совместимых с ЭВМ, выпускаемых «ИБМ».

В этой связи необходимо подчеркнуть, что хотя большинство НИС под давлением западных стран присоединилось к соглашениям по охране интеллектуальной собственности, признав основные принципы, заложенные в них, и приняв соответствующие законодательные акты в своих странах, односторонняя интерпретация положений этих законодательств остается одной из основных причин торговых разногласий между НИС и развитыми странами.

Нарушение соглашений об охране интеллектуальной собственности компаниями из НИС вызывает ответную реакцию со стороны западных стран. Например, в декабре 1987 г. Южная Корея по этой причине была лишена торговых привилегий в торговле со странами Западной Европы, что ежегодно потребует от нее дополнительных расходов на оплату таможенных пошлин в размере 60 млн. долл.

К конфликтным ситуациям между правительственными организациями развитых ка-

⁸⁷ "Business Times", December 21, 1987.

питалистических стран и отдельными компаниями НИС приводит широко применяемая последними практика продажи товаров по демпинговым ценам. Анализируя факторы конкурентоспособности НИС, ранее уже приводились конкретные примеры сбыта товаров в развитых странах по ценам ниже издержек производства.

К этому следует лишь добавить, что каждый такой случай, когда компания обвиняется в демпинге, влечет за собой создание специальной правительственной комиссии, которая проводит тщательное расследование. Если выдвинутые обвинения подтверждаются (как показывает практика, удовлетворяется фактически 100% исков), на компанию-экспортера накладывается дополнительная ввозная пошлина. Такие расследования, как правило, болезненно воспринимаются экспортерами и, внося нервность во взаимные отношения, обостряют существующие противоречия.

Ранее уже упоминалось о политике протекционизма, которую проводят развитые капиталистические страны в отношении с НИС, но еще более жесткий протекционизм характерен для внешнеэкономической политики самих НИС. В процессе формирования экспортной специализации практически во всех «новых индустриальных» странах (кроме Гонконга и Сингапура) были введены высокие таможенные тарифы для защиты местных производителей от иностранной конкуренции. Эти тарифы иногда носили фактически запретительный характер и распространялись преимущественно на готовые изделия, в том числе на текстильные товары, обувь, автомобили, электронику, электротехнические изделия бытового назначения и др.

Лишь в последние годы в связи со значительным ростом положительного сальдо в торговле НИС с ведущими капиталистическими странами, увеличением емкости внутренних рынков и под прямым давлением капиталистических государств правительства НИС вынуждены были пойти на либерализацию внешнеторговой политики.

Так, тайваньская администрация в середине 1987 г. приняла решение о снижении импортных пошлин в среднем на 50% по 3575 товарным позициям. Пошлины на одежду и текстильные изделия были сокращены (% ад валорем) с 30 до 12,5, на обувь - с 15 до 5, на телефонные аппараты - с 20 до 7,5, на игрушки, велосипеды, кинокамеры, спортивные то-

вары и электрические вентиляторы - с 15 до 10, на микрокалькуляторы - с 20 до 5. Максимальный уровень пошлин установлен на уровне 33%⁸⁸.

С января 1988 г. южнокорейское правительство понизило импортные пошлины по 480 товарным позициям, причем их число постепенно будет расширяться. К 1993 г. планируется снизить ввозные тарифы на готовые изделия в среднем с 16,9 до 6,1%, а на сельскохозяйственные товары - с 25,2 до 12,4%. В частности, снижение тарифов затронет ПО видов электронных и электротехнических изделий. Импортные пошлины на цветные телевизоры и видеомагнитофоны уменьшатся с 20,8 до 14,2% в 1989 г. и до 8% в 1993 г., на воздушные кондиционеры, холодильники, стиральные машины - соответственно с 20,6 до 14,9 и до 7,7%, на автомобили - с 60 до 25 и до 10%⁸⁹.

В Бразилии в мае 1988 г. был одобрен комплекс мер, направленных на либерализацию импорта машин и оборудования, продукции сельского хозяйства и готовых изделий. В рамках новой внешнеэкономической политики устраняются импортные ограничения на некоторые виды промышленного оборудования, узлов и частей для авиационной промышленности, судов, вооружений, материалов для полиграфической промышленности и издательского дела, услуг по научно-техническому содействию.

Несмотря на значительную либерализацию внешнеэкономической политики НИС, их протекционизм остается источником противоречий в отношениях с развитыми капиталистическими странами. В частности, острый конфликт сохраняется между США и Бразилией в области торговли электронно-вычислительной техникой. В 1984 г. в Бразилии был принят закон о национальной политике в области информатики, направленный на развитие средств электронно-вычислительной техники, ее защиту от иностранной конкуренции. Это вызвало недовольство со стороны США, которые расценивают данный курс как протекционистский. По подсчетам специалистов, в связи с закрытием (до 1992 г.) доступа на бразильский рынок средств информатики американские ТНК лишены возможности осуществлять продажи этой продукции ежегодно на сумму 350 млн. долл.

⁸⁸ "Asian Wall Street Journal", June 27, 1987.

⁸⁹ "Business Times", June 15, August 4, 1988.

Поводом для новой вспышки неутрачиваемой войны в области информатики явился отказ американской фирме «Макрософт Корп.» в разрешении на продажу в Бразилии разработанного ею программного обеспечения. Отказ мотивировался наличием аналогичной продукции, выпускаемой национальными компаниями. В ответ президент Рейган объявил в конце 1987 г. о введении дополнительных тарифов на импорт бразильских товаров на общую сумму в 105 млн. долл., а также установил эмбарго на ввоз в США компьютеров, производимых национальными фирмами Бразилии⁹⁰.

Обострение торгово-экономических противоречий между НИС и развитыми капиталистическими странами отражает объективный закон развития конкурентной борьбы при капитализме. В мировом капиталистическом хозяйстве появилась группа государств, которая в отдельных сферах может на равных конкурировать с ведущими империалистическими державами, претендует на свое место в международном разделении труда. Однако, по мнению автора, эти противоречия не носят антагонистического характера, так как поле взаимного сотрудничества НИС с развитыми капиталистическими государствами гораздо шире, чем зона противоречий и конфликтов между ними.

Вместе с тем по мере роста международного значения крупных национальных монополий «новых индустриальных» стран, при сохранении высокой конкурентоспособности их экспортной продукции эти противоречия будут обостряться, так как во внешнеэкономическом обмене сталкиваются интересы отдельных компаний, финансовых групп и государств, которые бывают диаметрально противоположными. В то же время противоречия будут сглаживаться интернационализацией капитала, более тесной интеграцией НИС в мировое капиталистическое хозяйство и ростом взаимозависимости НИС.

В целом отношения НИС с развитыми капиталистическими странами демонстрируют сложное противоречивое сочетание центробежных и центростремительных тенденций сотрудничества и соперничества.

Ориентация внешнеэкономических связей НИС на основные империалистические центры, более тесная интеграция экономики в мировое капиталистическое хозяйство служат

объективной основой усиления зависимости НИС от индустриально развитых государств, а также отражают общую тенденцию к интернационализации хозяйственной деятельности.

Однако в последние годы прослеживается постепенная модификация зависимости НИС как периферии от центров мирового капитализма, которая принимает более сложные формы структурно-технологической и научно-технической зависимости. При этом сама эта зависимость формируется во взаимозависимость, которая носит асимметричный характер и отражает субординацию во взаимоотношениях.

Как категория общественных отношений зависимость имеет определенный механизм реализации, который формируется во всех сферах хозяйственного взаимодействия «новых индустриальных» стран с ведущими империалистическими державами, а также глубоко проникает во внутренние процессы социально-экономического развития.

На современном этапе в наиболее общей форме зависимость проявляется в экономических кризисах, периодически охватывающих мировую капиталистическую систему хозяйства. Более подробно кризисные явления в экономике НИС будут рассмотрены в одном из последующих разделов. Здесь же хотелось подчеркнуть, что если раньше падение деловой активности в ведущих капиталистических странах влияло на НИС главным образом через ухудшение конъюнктуры рынков традиционных товаров их экспорта, что приводило к сокращению валютных доходов, напрямую не затрагивая основных отраслей материального производства, то теперь оно сказывается практически на всех сферах хозяйственной жизни НИС, что свидетельствует о комплексном характере указанной зависимости. Особенно велико влияние на процесс циклического воспроизводства в НИС состояния экономики США.

Наиболее рельефно в настоящее время прослеживается зависимость НИС от развитых капиталистических государств в сфере передачи современной техники и технологии. Отсутствие собственной достаточно развитой научно-технической базы в «новых индустриальных» странах лежит в основе этой зависимости и проявляется в различных аспектах.

Сформировалась диалектическая зависимость между уровнем развития экономики НИС и масштабами импорта технологии. Чем больше импорт современной техники и техно-

⁹⁰ "Business Times", November 30, 1987.

логии, тем выше общий уровень хозяйственного развития, но рост экономического потенциала в свою очередь ведет к увеличению закупок передовой технологии.

В этом отношении показателен пример Южной Кореи, которая в настоящее время является крупнейшим среди НИС импортером иностранной техники и технологии и имеет самый высокий уровень экономического развития. Если в 1975-1980 гг. она ввезла машин и оборудования на 23,3 млрд. долл., то в 1981-1987 гг. - на 50,9 млрд.⁹¹

Платежи Южной Кореи за право пользования иностранной технологией возросли с 17 млн. долл. в 1961-1971 гг. до 813 млн. в 1972-1983 гг., из которых на США приходилось 39,4%, Японию - 32,6% и страны Западной Европы - 28%⁹².

В первой половине 1988 г. южнокорейские фирмы импортировали 353 вида современной техники, что почти на 50% больше, чем за тот же период предыдущего года; из них закуплены в Японии - 181, в США - 90 и странах Западной Европы - 46 образцов передовой технологии⁹³. При закупке высокотехнологичной продукции для машиностроения южнокорейские компании отдавали предпочтение Японии, электронного и электротехнического оборудования - США, а оборудования для химической и текстильной промышленности - странам Западной Европы. Значительно возрос импорт полностью автоматизированных предприятий, использующих робототехнику и микроэлектронику. В I полугодии 1988 г. было приобретено 36 автоматизированных предприятий для обрабатывающей промышленности, что в 3 раза превышало уровень 1987 г.

Процесс индустриализации НИС осуществляется фактически на базе западной технологии, которая в свою очередь, как правило, предполагает использование различных узлов, деталей, компонентов и полуфабрикатов, поставляемых развитыми капиталистическими странами. Вместе с тем в последние годы наметилась тенденция к увеличению доли местных компонентов в производстве промышленной продукции. Например, в Бразилии в ЭПЗ «Манаус» при производстве электронной и электротехнической продук-

ции удельный вес местных компонентов по различным изделиям колеблется от 30 до 93%. В Южной Корее доля таких компонентов при выпуске видеомагнитофонов возросла до 60%.

Однако в целом зависимость от импорта промежуточных изделий пока остается весьма ощутимой. В Мексике, например, в производстве экспортной продукции удельный вес местных материалов и полуфабрикатов составляет лишь 1,5%. В Малайзии при производстве национального автомобиля «Протон Сага» используется лишь 8% местных деталей, все остальное импортируется из Японии.

В «новых индустриальных» странах насчитывается значительное количество сборочных предприятий, причем многие из них выпускают лишь промежуточную продукцию из импортных компонентов, которая затем поставляется в развитые капиталистические страны, что демонстрирует образец «расчлененного» производства, начальная и конечная стадия которого находится в странах базирования ТНК, а промежуточная - в НИС.

Классический пример такого типа производства дает Малайзия, которая превратилась в одного из крупнейших в мире экспортеров электронных компонентов, уступая по стоимости их вывоза лишь Японии и США. В 1987 г. из страны было экспортировано таких компонентов на 6,9 млрд. ринг. (2,7 млрд. долл.). Говоря о феноменальных достижениях Малайзии в этой области, почему-то забывают, что в том же году стоимость импорта электронных компонентов превысила 5 млрд. ринг. (около 2 млрд. долл.)⁹⁴. Совершенно очевидно, что в Малайзии осуществляется сборка электронных полуфабрикатов, которые в развитых капиталистических странах используются для производства готовой продукции.

В настоящее время сохранение завоеванных позиций НИС на мировом рынке и поддержание высокой конкурентоспособности во многом зависит от современной техники и технологии. Однако в условиях обострения конкурентной борьбы западные монополии все больше опасаются растущей внешнеэкономической экспансии компаний из НИС и вынуждены ограничивать продажу им самой современной техники.

Как правило, в НИС продается технология

⁹¹ "The Bank of Korea. Monthly Statistical Bulletin", December 1983, p. 88; March 1988, p. 95.

⁹² "World Development", January 1988, p. 57.

⁹³ "Business Times", July 1988.

⁹⁴ "Angka-angka anggaran bagi perdagangan luar. 1987", Malaysia, 1988, m. 18, 42.

сегодняшнего, а иногда и вчерашнего дня, в то время как сами развитые страны разрабатывают технологию завтрашнего дня, и поэтому продажа существующей технологии не может значительно повысить конкурентоспособность НИС на рынках развитых стран. В таком виде импорт технологии не позволяет проникнуть на рынки более сложной наукоемкой продукции, где явным преимуществом обладают лишь те фирмы, которые самостоятельно проводят научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки.

Первыми к такому выводу пришли компании азиатских НИС, которые стали переходить к созданию собственной технологической базы. Предпринимаются энергичные усилия по активизации прикладных научно-исследовательских работ, растут ассигнования на НИОКР, увеличивается кадровый потенциал в сфере науки. Среди азиатских НИС больших успехов в этом отношении достигли южнокорейские фирмы, которым удалось разработать ряд собственных технологических процессов по выпуску современной наукоемкой продукции.

В свою очередь развитые капиталистические страны, опасаясь конкуренции и в этой области, вынуждены идти на сотрудничество с НИС, которое приобретает партнерский характер. В середине 80-х годов южнокорейские фирмы «Самсунг», «Лакки голдстар» и «Гэву» были близки к созданию собственной технологии производства видеомагнитофонов. Стремясь отдалить обретение конкурентами технологической независимости японские фирмы «Сони» и «Виктор Корп.» продали им ряд лицензий, по условиям которых около 40% компонентов предполагалось поставлять из Японии.

Модифицируется зависимость и в сфере внешней торговли. Если раньше развитие экономики НИС было тесно связано в основном со спросом на их сырьевые товары традиционного экспорта, то теперь в НИС сформировалась устойчивая зависимость между национальным развитием и состоянием конъюнктуры на рынках промышленной продукции в развитых капиталистических странах.

В настоящее время большая часть продукции обрабатывающей промышленности НИС экспортируется в развитые капиталистические страны. При этом поставки таких изделий связаны с деятельностью ТНК, которые занимают прочные позиции по внешней торговле НИС. По оценкам специалистов, удель-

ный вес ТНК в экспорте промышленной продукции из НИС в начале 80-х годов в среднем составлял около 34%.

Определенная часть экспорта готовых изделий осуществляется непосредственно по каналам внутрифирменной торговли ТНК, что свидетельствует о тесной взаимосвязи головных компаний в странах базирования с их филиалами и дочерними фирмами в НИС. В начале 80-х годов удельный вес внутрикорпорационных поставок ТНК в американском импорте продукции обрабатывающей промышленности из Малайзии составлял 69%, с Тайваня - 58, из Сингапура - 54 и Гонконга - 43%. В электронной и электротехнической промышленности эта доля была еще выше и достигала у Малайзии 82%, у Сингапура - 63%.

Вместе с тем по тем же внутрифирменным каналам осуществляется поставка в НИС компонентов, полуфабрикатов и деталей, что ставит в определенную зависимость отдельные отрасли экономики от импорта указанных товаров. Удельный вес внутрифирменных поставок в американском экспорте продукции обрабатывающей промышленности в Малайзию в начале 80-х годов составлял 57,1%, Таиланд - 35,1%, Сингапур - 17,4%⁹⁵.

В 80-е годы усилилась зависимость латиноамериканских и некоторых азиатских НИС в валютно-финансовой сфере. Новые вливания финансовых ресурсов для НИС Латинской Америки становятся необходимыми, зависимость от них приобретает опасный болезненный характер и в будущем может иметь самые непредсказуемые последствия.

Решение проблемы внешней задолженности НИС путем капитализации долговых обязательств усиливает влияние иностранного капитала на характер экономического развития этих стран и в определенной мере ведет к усилению зависимости от развитых капиталистических государств.

Проведенный автором анализ положения НИС в мировом капиталистическом хозяйстве позволяет со всей определенностью сделать вывод о том, что по мере экономического роста НИС, их выхода на международную арену, более тесной интеграции в систему хозяйственных связей капитализма усилилось их влияние на развитие мировой экономики и

⁹⁵ Martin Gross. Intrafirm Trade with ASEAN Countries by Japanese and US Multinational Corporations. Kiel Institute of World Economics, 1986, p. 43-44.

целом и на отдельные индустриальные государства в частности. Это в свою очередь обусловило усиление взаимозависимости, которая для большинства НИС сохраняет асимметричный характер и имеет различные формы проявления. Вместе с тем для наиболее развитых НИС взаимозависимость больше тяготеет к относительно равнополюсной зависимости.

Наиболее рельефно эта тенденция проявляется в отношениях отдельных азиатских НИС с ведущими капиталистическими странами.

В 80-е годы ощутимо возросло влияние «новых индустриальных» стран как на динамику, структуру, географическое направление мировой капиталистической торговли, так и на торговые отношения с отдельными капиталистическими государствами. По подсчетам автора, в 1986 г. за счет азиатских НИС было достигнуто 11% всего прироста мировой капиталистической торговли, а в 1987 г. - 16%⁹⁶.

Общее состояние торгового баланса США в настоящее время зависит уже не только от соотношения экспортно-импортных операций с Японией, но и в значительной мере от возросшего дефицита в торговле с «новыми индустриальными» странами. В 1987 г. из общего дефицита торгового баланса США в размере 171 млрд. долл. на Японию приходилось 30%, на НИС - около 26%⁹⁷. Сокращение отрицательного сальдо США в торговле с НИС во многом зависит от степени либерализации внешнеторговой политики НИС, открытия доступа американским товарам на их рынки и расширения внутреннего спроса.

Повышение курса японской иены к доллару уменьшило конкурентоспособность японских товаров, а снижение курса национальных валют НИС Азии к иене повысило конкурентоспособность их промышленной продукции на японском рынке. В результате значительно расширился вывоз товаров из азиатских НИС в Японию. Это оказало определенное влияние на состояние внутреннего рынка Японии. В частности, массовый наплыв товаров, которые в целом на 20-30% дешевле японских аналогов, явился одним из факторов, способствовавших развитию в Японии процесса дефляции, т. е. снижению в определенной мере уровня внутренних роз-

ничных цен. Такое явление в мировой экономике встречается впервые.

В свое время, когда промышленная продукция НИС завоевывала американский рынок и продавалась по заниженным ценам, это не оказывало воздействия на состояние внутренних цен, однако приводило в движение механизм их государственно-монополистического регулирования, что выражалось в ужесточении политики протекционизма. Тем самым поддерживалась стабильность внутреннего рынка и защищались местные производители от конкурентов из «новых индустриальных» стран. Такое же противодействие встречали экспортеры из НИС в странах Западной Европы.

По мере роста конкурентоспособности промышленной продукции азиатских НИС стремительно расширялась их экспансия на рынках промышленно развитых стран. Поток дешевых товаров привел к обострению конкурентной борьбы и был одним из факторов, ускоривших структурные изменения в экономике ведущих капиталистических держав. Им приходится отказываться от развития тех отраслей промышленности, продукция которых менее конкурентоспособна по сравнению с изделиями НИС. Эта тенденция наиболее четко прослеживается в последние годы, а ее следствием является более активный перенос за рубеж отдельных отраслей промышленности и рост прямых капиталовложений за границей.

Наиболее интенсивно в конце 80-х годов указанный процесс происходит в Японии. Повышение курса японской валюты по отношению к доллару понизило конкурентоспособность ее экспортной продукции, в то же время началась экспортная экспансия на японский рынок более конкурентных товаров из азиатских НИС. В совокупности с другими факторами это ускорило структурную перестройку экономики Японии, активизировало процесс переноса производства как в сами НИС, так и в другие развивающиеся страны. Значительно увеличился экспорт предпринимательского капитала.

Таким образом, очевидно, что экономическое развитие НИС превратилось в один из важных конъюнктурообразующих факторов, влияющих на состояние мирового капиталистического хозяйства, что свидетельствует о росте взаимозависимости НИС и развитых капиталистических государств.

К росту взаимозависимости ведет активный

⁹⁶ Подсчитано по "The GATT Trade Statistics", Geneva, 1988.

⁹⁷ «Кайкоху боэки гайке», № 5, 1988, с. 15.

процесс промышленной кооперации НИС с развитыми капиталистическими странами. В рамках горизонтальной интеграции в НИС при помощи ТНК налажено в широких масштабах производство отдельных узлов, деталей, компонентов и полуфабрикатов, которые поставляются в развитые капиталистические страны. Таким образом, нормальное функционирование промышленных предприятий в странах базирования головных компаний зависит от поставок из НИС. Об этом наглядно свидетельствует тот факт, что от решения президента США об исключении Южной Кореи, Гонконга, Тайваня, Сингапура и Бразилии из списка стран, пользующихся торговыми льготами в рамках общей системы преференций, пострадали многие американские ТНК, имеющие широкую сеть своих предприятий в НИС. Причем большинство этих компаний выступало против указанного решения американской администрации.

Растет взаимозависимость и в валютно-финансовой сфере, что наглядно продемонстрировал долговой кризис в начале 80-х годов. Кризис не только обострил валютно-финансовое положение НИС, особенно латиноамериканских, но и чуть не блокировал нормальное функционирование мировой банковской системы. Дело в том, что долговые обязательства НИС являются одним из элементов активов иностранных коммерческих банков. Например, многие американские банки накопили в своих активах долговые обязательства НИС на сумму, нередко превышающую их собственные капиталы. Естественно, что валютно-финансовые операции коммерческих банков во многом зависят от выплаты «новыми индустриальными» странами валютных средств в счет погашения долговых обязательств.

Взаимозависимость НИС и развитых индустриальных стран проявилась и на рынке фиктивных капиталов, который является неотъемлемой частью капиталистической экономики. Падение курсов акций на основных фондовых биржах вызвало цепную реакцию биржевой лихорадки на фондовых рынках «новых индустриальных» стран. В свою очередь дестабилизировавшееся положение в крупнейших финансовых центрах НИС оказало обратное негативное влияние на конъюнктуру фондового рынка развитых капиталистических стран. Особенно наглядно это проявилось 24 октября 1987 г., когда возобновила работу гонконгская биржа, где курс ак-

ций уже в первые часы упал на 33%. Резкое падение биржевого индекса вызвало немедленную реакцию на фондовых рынках ведущих капиталистических стран. Уровень котировок понизился на бирже в Нью-Йорке на 8%, в Токио - на 4,3%, в Лондоне тоже было зафиксировано падение конъюнктуры.

В отношениях наиболее развитых НИС с индустриальными странами взаимозависимость приобретает партнерский характер. Так, в последние годы фирмы Южной Кореи совместно с компаниями из Японии и США участвуют в разработках новых технологий, создании современных образцов техники, новых материалов и др.

Наконец, о росте взаимозависимости НИС и ведущих империалистических держав свидетельствует тот факт, что характер их взаимоотношений впервые за весь послевоенный период был предметом обсуждения на встрече глав государств ведущих капиталистических стран, которая состоялась в Торонто в июне 1988 г.

Трансформацию зависимости НИС от развитых капиталистических стран во взаимозависимость можно проследить, используя инструментальный системного анализа. В этом процессе можно выделить три этапа.

Первоначально взаимодействие индустриальных государств с НИС осуществлялось под ярко выраженным субординирующим влиянием первых, а зависимость носила колониальный или неоколониальный характер. В настоящее время такая форма зависимости сохраняется у наименее развитых из числа развивающихся государств (см. схему 3 на с. 10).

На следующем этапе зависимость НИС приняла форму структурно-технологической при сохранении субординирующего влияния индустриальных держав. По мнению автора, в настоящее время для основной массы развивающихся государств характерна указанная форма зависимости (см. схему 4 на с. 10).

И наконец, на третьем этапе она принимает форму научно-технической, трансформируется во взаимозависимость, при этом меняется характер асимметрии. Яркое выраженное субординирующее влияние развитых капиталистических стран на НИС сменяется взаимодополнением координационного типа, относительно равнополюсной взаимозависимостью. Такая форма зависимости характерна для наиболее развитых из числа НИС (см. схему 5 на с. 11).

" Таким образом, торгово-экономическое сотрудничество индустриально развитых государств с НИС в рамках мировой системы хозяйства можно представить в виде эволюции форм зависимости - от колониального типа

до структурно-технологической, научно-технической с последующей трансформацией во взаимозависимость, которая постепенно из асимметричной модифицируется в относительно равнополюсную.

НОВЫЕ ЯВЛЕНИЯ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЯХ С РАЗВИВАЮЩИМИСЯ ГОСУДАРСТВАМИ

Ощувив на себе негативные последствия односторонней ориентации внешнеэкономических связей на развитые капиталистические страны, НИС стремятся их диверсифицировать, главным образом за счет развивающихся государств. Анализ состояния торгово-экономических отношений НИС с освободившимися странами в 70 и 80-е годы свидетельствует о принципиальных изменениях в формах и характере их сотрудничества. В этот период произошла определенная диверсификация форм внешнеэкономических связей; к традиционному их виду - внешней торговле - прибавился экспорт предпринимательского капитала, передача технологии, промышленная кооперация, экономическая и финансовая помощь, научно-техническое сотрудничество.

Однако если раньше эти отношения были отношениями относительно равноправных партнеров, то по мере роста экономической мощи НИС они все больше становятся похожими на взаимоотношения развитых капиталистических стран с развивающимися государствами. В последние годы эти отношения принимают характер внешнеэкономической экспансии НИС в развивающиеся государства.

Внешняя торговля сохраняет доминирующее положение в системе внешнеэкономических связей НИС со странами Азии, Африки и Латинской Америки. Постепенно развивающиеся страны превращаются для НИС в рынки сбыта промышленной продукции и источники получения сырья. С 1970 г. по 1985 г. товарооборот их взаимной торговли увеличился в 13 раз и достиг 92,3 млрд. долл. (включая взаимную торговлю «новых индустриальных» стран). Доля развивающихся государств во внешней торговле НИС за тот же период возросла с 20 до 25%.

Несмотря на то что экспорт НИС увеличился более высокими темпами, чем импорт, им не удалось ликвидировать отрицательное сальдо в торговом балансе с развивающимися

государствами, которое в 1985 г. составляло 1,1 млрд. долл. Большая часть торговли приходилась на азиатские НИС, удельный вес которых в товарообороте с указанными странами возрос с 70% в 1970 г. до 78% в 1985 г.; доля латиноамериканских НИС сократилась соответственно с 30 до 22%.

Удельный вес развивающихся государств во внешней торговле НИС

	Удельный вес развивающихся государств во внешней торговле НИС (%)			
	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1986 г. ¹
НИС Азии				
Экспорт	27,6	37,3	33,4	22,2
Импорт	22,4	26,7	27,2	27,4
Сингапур				
Экспорт	21,6	31,7	53,2	46,5
Импорт	21,3	32,1	48,0	41,8
Малайзия				
Экспорт	35,3	35,2	45,3	37,8
Импорт	26,8	31,9	33,4	31,0
Таиланд				
Экспорт	36,6	35,1	36,2	37,0
Импорт	14,7	27,9	36,6	36,6
Южн. Корея				
Экспорт	10,5	19,7	31,2	21,7
Импорт	16,0	25,4	33,9	20,6
Гонконг				
Экспорт	14,6	16,9	19,1	11,2
Импорт	18,0	24,5	23,3	22,5
Тайвань				
Экспорт	24,0	28,0	30,0	20,2
Импорт	17,3	22,5	32,5	20,9
НИС Лат. Америки				
Экспорт	17,5	27,4	22,1	20,1
Импорт	16,2	24,4	30,8	30,0
Аргентина				
Экспорт	23,7	39,6	30,4	34,7
Импорт	26,2	30,1	29,9	36,2
Бразилия				
Экспорт	11,7	15,8	18,1	9,7
Импорт	21,0	30,5	49,9	48,2
Мексика				
Экспорт	11,3	16,6	8,1	6,6
Импорт	4,4	9,1	5,8	6,1

¹ Для НИС Латинской Америки и Таиланда - 1985 г.

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-133; "Ifo-Schnelldienst", № 4, 1988, S. 28-29.

Экспорт из «новых индустриальных» стран в государства Азии, Африки и Латинской Америки возрос с 3,4 млрд. долл. в 1970 г. до 45,6 млрд. в 1986 г. Несмотря на это удельный вес развивающихся государств в общем вывозе из НИС сохранялся примерно на одном уровне и составлял в 1986 г. 23%.

Доля азиатских НИС в поставках товаров на рынки освободившихся государств с 1970 г. по 1986 г. возросла с 70 до 75%.

Нужно отметить, что экспортная ориентация НИС на рынки развитых капиталистических стран проявилась в тенденции к уменьшению удельного веса развивающихся государств в их вывозе, которая наиболее четко начала проявляться в 80-е годы. Несмотря на рост стоимости экспорта, доля стран Азии, Африки и Латинской Америки у большинства НИС сократилась, в частности у Бразилии с 18,1% в 1980 г. до 9,7% в 1985 г., у Гонконга - с 19,1 до 11,2% (1986 г.), у Южной Кореи - с 31,2 до 21,7%. Среди азиатских НИС наиболее высока она у Сингапура - 46,5%, среди латиноамериканских - у Аргентины - 34,7% (1985 г.).

Торговля НИС с развивающимися странами

(млрд. долл.)

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1986 г. ¹
НИС Азии				
Оборот	5,0	20,2	68,4	71,8
Экспорт	2,4	10,4	32,0	34,4
Импорт	2,6	9,8	36,4	37,4
Сальдо	0,2	-0,6	-4,4	-3,0
Сингапур				
Оборот	0,8	4,3	21,8	21,0
Экспорт	0,3	1,7	10,3	10,4
Импорт	0,5	2,6	11,5	10,6
Сальдо	-0,2	-0,9	-1,2	-0,2
Южн. Корея				
Оборот	0,4	2,8	12,9	14,0
Экспорт	0,1	1,0	5,4	7,5
Импорт	0,3	1,8	7,5	6,5
Сальдо	-0,2	-0,8	-2,1	1,0
Тайвань				
Оборот	0,6	3,3	9,0	12,0
Экспорт	0,2	1,6	3,9	6,5
Импорт	0,4	1,7	5,1	5,5
Сальдо	-0,2	-0,1	-1,1	-1,0
Гонконг				
Оборот	0,7	2,5	7,8	10,2
Экспорт	0,2	0,8	2,6	2,2
Импорт	0,5	1,7	5,1	8,0
Сальдо	-0,3	-0,9	-2,5	-5,8
Малайзия				
Оборот	2,0	5,6	11,1	8,6
Экспорт	1,3	4,5	7,5	5,2
Импорт	0,7	1,1	3,6	3,4
Сальдо	0,6	3,4	3,9	1,8

	1970 г.	1975 г.	1980 г.	1986 г. ¹
Таиланд				
Оборот	0,5	1,7	5,8	6,0
Экспорт	0,3	0,8	2,3	2,6
Импорт	0,2	0,9	3,5	3,4
Сальдо	0,1	-0,1	-1,2	-0,8
НИС Лат. Америки				
Оборот	2,1	9,9	26,5	20,5
Экспорт	1,0	4,0	9,6	11,2
Импорт	1,1	5,9	16,9	9,3
Сальдо	-1,0	-1,9	-7,3	1,9
Бразилия				
Оборот	1,1	6,4	18,9	13,6
Экспорт	0,5	2,3	6,5	6,7
Импорт	0,6	4,1	12,4	6,9
Сальдо	0,1	-1,8	-5,9	-0,2
Аргентина				
Оборот	0,8	2,4	5,6	4,3
Экспорт	0,4	1,2	2,4	2,9
Импорт	0,4	1,2	3,2	1,4
Сальдо	0,0	0,0	-0,8	1,5
Мексика				
Оборот	0,2	1,1	2,0	2,6
Экспорт	0,1	0,5	0,7	1,6
Импорт	0,1	0,6	1,3	1,0
Сальдо	0,0	-0,1	-0,6	1,6

¹ Для НИС Латинской Америки и Таиланда - 1985 г.

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-133; "Monthly Statistics of the Republic of China", June 1984, p. 103-105.

В структуре поставок в освободившиеся государства из НИС преобладает промышленная продукция: товары легкой, электронной и электротехнической, химической, станкостроительной, автомобильной промышленности.

Следует подчеркнуть, что ряд промышленных товаров из НИС обладает более высокой конкурентоспособностью по сравнению с западными аналогами. Причем если в развитых капиталистических странах товары из НИС прочно удерживают значительную часть рынка обуви, текстильных изделий, одежды, электронных и электротехнических изделий, то в развивающиеся страны эта экспансия только начинается. Чтобы утвердиться на рынках этих стран, которые значительно менее емки, чем рынки развитых государств, и характеризуются более низким потребительским спросом и покупательскими возможностями, НИС вынуждены продавать свои товары буквально по демпинговым ценам. Проведенные автором исследования показали, что если в США, странах Западной Европы и Японии электронные и электротехнические изделия, изготовленные в НИС, в среднем на 30% дешевле западных аналогов, то на рын-

ках стран Африки эта разница составляет 40-50%.

У таких стран, как Аргентина, Малайзия, Таиланд в экспорте в развивающиеся государства значительное место занимают сырьевые товары как продовольственного, так и промышленного назначения (пшеница, рис, натуральный каучук, пальмовое масло и др.).

В географическом распределении экспорта латиноамериканские НИС, естественно, теснее связаны с американским континентом, НИС Азии - с азиатским. В 1986 г. 81% мексиканского, 66% аргентинского и 37% бразильского экспорта в развивающиеся государства приходилось на страны Латинской Америки; 85% малайзийского, 70% сингапурского, 65% тайландского и 50% южнокорейского и гонконгского - на страны Южной и Юго-Восточной Азии⁹⁸. В последние годы растет вывоз товаров в страны Африки, Ближнего и Среднего Востока. Наиболее велик удельный вес этих государств и регионов в экспорте Бразилии.

Среди НИС Азии крупнейшими поставщиками в развивающиеся государства являются Сингапур, экспорт которого в 1986 г. достиг 10,4 млрд. долл., Южная Корея - 7,5 млрд. и Малайзия - 5,2 млрд. Из латиноамериканских выделяется Бразилия - 6,7 млрд. долл.

Импорт «новых индустриальных» стран из афро-азиатских и латиноамериканских государств возрос с 3,7 млрд. долл. в 1970 г. до 46,7 млрд. в 1986 г., при этом ввоз азиатских НИС увеличился в 14 раз, до 37,4 млрд. долл., а латиноамериканских - в 9 раз, до 9,3 млрд. Удельный вес развивающихся стран в импорте НИС за тот же период повысился с 18,9 до 27,5%. За счет ввоза из развивающихся стран Бразилия удовлетворяла 48% своих импортных потребностей, Сингапур - 42, Таиланд - 37, Аргентина - 36, Малайзия - 31, Гонконг - 23, Тайвань и Южная Корея - по 21, Мексика - 6%.

В структуре импорта из освободившихся государств преобладают сырьевые товары. Экономическое развитие большинства азиатских НИС (кроме Малайзии и Таиланда) во многом зависит от ввоза сырья из этих стран. Крупнейшими статьями импорта являются топливно-сырьевые товары (преимущественно нефть и природный газ), промышленное и

сельскохозяйственное сырье, продовольственные товары и др.

В географическом распределении импорта НИС из развивающихся государств, так же как и экспорта, прослеживается тенденция к ориентации на соседние страны азиатского и латиноамериканского регионов. По подсчетам автора, в 1986 г. на страны Латинской Америки приходилось 93% аргентинского импорта из развивающихся государств, 70% мексиканского и 37% бразильского, на страны Южной и Юго-Восточной Азии - 95% гонконгского, 87% малайзийского, 70% тайландского, 66% сингапурского, 49% южнокорейского. Значительная часть импорта НИС приходится на страны — члены ОПЕК, что связано с крупными закупками нефти, особенно азиатскими НИС. Удельный вес стран африканского континента наиболее велик лишь в импорте Бразилии, который в 1986 г. достиг 38%, у остальных НИС доля стран этого региона была незначительной.

В 1986 г. крупнейшими импортерами товаров из освободившихся стран среди НИС азиатского региона были Сингапур (10,6 млрд. долл.), Гонконг (8 млрд.) и Южная Корея (6,5 млрд.), а среди латиноамериканских - Бразилия (6,9 млрд. долл., 1985 г.).

В 80-е годы НИС принимали активное участие в интеграционных процессах, проходящих в странах Азии, Африки и Латинской Америки. Сингапур, Малайзия и Таиланд входят в Ассоциацию стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН). Дальнейшее развитие получили двусторонние и многосторонние отношения между странами АСЕАН и Южной Кореи, Тайванем и Гонконгом. Существуют планы создания в азиатском регионе на базе этих государств организации экономического сотрудничества по типу ОЭСР. Подобные планы наиболее активно разрабатываются в Японии, которая стремится использовать интеграционные процессы в регионе в своих интересах.

Латиноамериканские НИС явились инициаторами создания Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), куда кроме них входят Боливия, Эквадор, Парагвай, Колумбия, Чили, Перу, Уругвай и Венесуэла. Конечной целью этой организации является формирование общего рынка стран региона по типу общего рынка в Европе. Начиная с 1986 г. в рамках ЛАИ начала функционировать система преференций, которая призвана

⁹⁸ Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 111-113.

активизировать внутрирегиональную торговлю.

Сотрудничество латиноамериканских НИС с соседними развивающимися странами в рамках интеграции не ограничивается только торговлей. Одной из форм такого сотрудничества становится промышленная кооперация, которая наиболее активно развивается в области автомобилестроения.

В 1986 г. была разработана программа, предусматривающая более тесное сотрудничество в автомобильной промышленности. Первым конкретным шагом в этом направлении было создание совместного предприятия «Аутолатина» бразильской и аргентинской фирмами. Образованная компания будет собирать автомобили марки «Эскорт» на 70% из бразильских компонентов и на 30% из аргентинских. Однако следует подчеркнуть, что фактически это кооперация между западными транснациональными корпорациями «Фольксваген» и «Форд», которым принадлежит бразильская и аргентинская компании.

Участие НИС в интеграционных процессах в развивающихся государствах обусловлено более высоким уровнем развития их производительных сил, которым становится тесно в рамках национальных границ. Развивающимся странам такое сотрудничество позволяет ускорить экономическое развитие, преодолеть хозяйственную отсталость.

С середины 80-х годов резко возросло значение экспорта предпринимательского капитала в системе внешнеэкономических связей НИС с развивающимися государствами. Это явление во многом обусловлено усилением процессов концентрации и централизации капитала в НИС, ростом накопления капитала, структурными изменениями в их экономике и международном разделении труда, а также интернационализацией деятельности ТНК. Более подробно это явление будет рассмотрено в следующем разделе работы.

Новой формой сотрудничества НИС с развивающимися государствами становится финансовая и экономическая «помощь». Финансовые средства предоставляются на льготных условиях и призваны содействовать компаниям НИС в расширении капиталовложений за рубежом, активизации их экономического сотрудничества (в первую очередь в строительстве объектов производственной инфраструктуры) и росту экспорта промышленной продукции.

И хотя по объему и масштабам помощь

НИС нельзя сравнивать с «помощью» индустриально развитых государств или стран - членов ОПЕК, тем не менее это явление свидетельствует о качественном изменении внешнеэкономической стратегии «новых индустриальных» стран по отношению к развивающимся государствам.

В настоящее время крупнейшим донором развивающихся государств из числа НИС является Тайвань, который предоставил займы и кредиты более чем 20 странам Азии, Африки и Латинской Америки. В 1988 г. администрация острова одобрила создание специального фонда зарубежного экономического сотрудничества в размере 1 млрд. долл. для оказания помощи освобожденным странам. В течение пяти лет ежегодно на эти цели будет ассигновываться 200 млн. долл. в виде займов, кредитов и субсидий, оказания технической помощи. Распределение средств фонда будет осуществляться через тайваньский экспортно-импортный банк (как в Японии и Южной Корее). Приоритет в получении тайваньской «помощи» будут иметь страны Юго-Восточной Азии и Африки. Образование фонда позволит администрации Тайваня уменьшить огромные золото-валютные резервы, которые в середине 1988 г. оценивались в 72 млрд. долл."

Оказание экономической «помощи» развивающимся странам Тайвань использует также как важный аргумент для решения вопроса о своем возвращении в МВФ и ГАТТ, из которых он выбыл соответственно в 1980 г. и 1950 г. Будучи участником указанных международных организаций, Тайвань смог бы более эффективно использовать значительные золото-валютные резервы и увеличить финансовую «помощь» развивающимся государствам.

В середине 80-х годов правительство Южной Кореи создало при экспортно-импортном банке специальный фонд помощи развивающимся странам. В период до 1991 г. на указанные цели планируется израсходовать около 380 млн. долл. В 1987-1988 гг. в рамках экономической «помощи» Южная Корея предоставила займов и кредитов развивающимся странам на общую сумму примерно 150 млн. долл., большая часть которых приходится на страны АСЕАН и предназначена для стимулирования частного сектора. Значительная доля выделяемых финансовых средств идет

⁹⁹ "Business Times", March 27, 1988.

на обучение специалистов и подготовку национальных кадров.

Кроме того, Южная Корея оказывает «помощь» развивающимся странам через региональные экономические организации. В 1988 г. правительство страны внесло 200 млн. долл. в фонд сотрудничества Юг - Юг, созданный по инициативе малайзийского премьер-министра, и 300 млн. долл. в фонд сотрудничества при ЭСКАТО.

Малайзийское правительство разработало программу технической помощи развивающимся странам еще в 1980 г. За прошедший период такую помощь получило около 40 стран, главным образом из азиатско-тихоокеанского региона, Африки и стран Мусульманской конференции (Мали, Мальдивы, Тонга, Западное Самоа, Папуа-Новая Гвинея, Бангладеш). Основным направлением малайзийской помощи является подготовка специалистов и оказание консультационных услуг.

Финансовая «помощь» латиноамериканских НИС сосредоточена на соседних государствах континента и осуществляется в виде займов, кредитов и субсидий, предоставляемых на льготных условиях для строительства объектов промышленной инфраструктуры, развития сельских районов и стимулирования внешнеторговых операций. Крупнейшим донором из числа НИС Латинской Америки является Бразилия.

Следует подчеркнуть, что расширение «помощи» развивающимся государствам проходит в условиях, когда сами НИС остаются крупными получателями «помощи» от империалистических держав. Вместе с тем финансовую «помощь» НИС развивающимся странам можно рассматривать как предвестник

начала вывоза ссудного капитала в менее развитые государства Азии, Африки и Латинской Америки.

Относительно новой формой внешнеэкономических связей НИС с развивающимися государствами становится научно-техническое сотрудничество, которое осуществляется как на двусторонней основе, так и в рамках интеграционных процессов. Так, для содействия ему в странах АСЕАН создан комитет по научно-техническому сотрудничеству, бюро по научно-техническим вопросам, центры по тропической биологии, сельскому хозяйству, естественным наукам, математике. Расширяются контакты между правительственными и частными организациями, учеными обществами, профессиональными организациями.

Таким образом, быстрый экономический рост НИС оказал существенное влияние на изменение характера их торгово-экономического сотрудничества с менее развитыми государствами Азии, Африки и Латинской Америки. Так же как и индустриально развитые страны, НИС стали активнее использовать преимущества международного разделения труда, вносят определенный вклад в развитие освободившихся государств.

В одну из основных форм внешнеэкономических связей НИС с развивающимися странами превращается экспорт предпринимательского капитала. Подобно развитым капиталистическим странам НИС переносят в наименее развитые государства промышленное производство, фактически отработавшее свой ресурс, тем самым еще раз продляя «жизненный цикл» продукта. В ближайшие годы следует ожидать усиления внешнеэкономической экспансии НИС в афро-азиатские и латиноамериканские страны.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ ЗА РУБЕЖОМ

В последние годы отчетливо просматривается тенденция к росту значения «новых индустриальных» стран в мировом капиталистическом хозяйстве и особенно во внешнеэкономической сфере. Новой формой их зарубежной экспансии становится вывоз капитала, который превращается в заметное явление в мировой экономике. В экспорте капита-

ла из них преобладают предпринимательские инвестиции.

Основной мотив вывоза капитала из НИС в принципе совпадает с мотивами зарубежных инвестиций империалистических держав - это максимизация прибыли. «Если капитал вывозится за границу, - писал К. Маркс, - то это происходит не потому, что он абсолютно

не мог найти применения внутри страны. Это происходит потому, что за границей он может быть помещен при более высокой норме прибыли»¹⁰⁰.

Потенциальные возможности для экспорта капитала из азиатских НИС заложены в его избытке. В середине 80-х годов норма накопления в ВВП Сингапура составляла 42% (самый высокий показатель в мире), Тайваня - 32%, Южной Кореи - 30%, Бразилии, Гонконга и Малайзии - 27%. У Японии, которая превратилась в одного из основных экспортеров капитала в мире, норма накопления составляла в те же годы 27,8%. Для большинства азиатских НИС зарубежные инвестиции становятся одной из форм реализации определенной части избыточного капитала.

Максимизация прибылей НИС достигается за счет повышения не столько нормы прибыли, сколько ее массы. На первый план в вывозе предпринимательского капитала выдвигается стремление к развитию экспорта и расширению доли на внешнем рынке. Ярво выраженная экспортная ориентация промышленного развития приводит к сильной зависимости состояния внутренней экономики от реализации товаров на внешнем рынке. Этот мотив приобретает жизненно важное значение в условиях политики протекционизма со стороны развитых капиталистических государств. Подавляющее большинство предприятий, созданных НИС Азии за рубежом, предназначены для реализации их продукции на внутреннем рынке принимающих стран в обход установленных ограничений тарифного и нетарифного характера.

В последние годы важной причиной вывоза предпринимательского капитала и создания совместных компаний за рубежом является стремление получить доступ к современной технологии. Компании из НИС предлагают свой капитал в обмен на право участвовать в совместных разработках таких приоритетных направлений научно-технического прогресса, как генная инженерия, создание новых материалов, разработка перспективных образцов электронной техники, робототехники и др. Это один из важных мотивов инвестиций в экономику развитых капиталистических стран.

Вывоз предпринимательского капитала связан также со структурной перестройкой в

экономике самих азиатских и латиноамериканских НИС. Развитие наукоемких отраслей и появление крупных национальных монополий предполагает их более активное участие в международном разделении труда, развитие промышленной кооперации, в том числе и на рынках третьих стран. Прослеживается тенденция к переносу трудоемких отраслей промышленности в соседние страны азиатско-тихоокеанского региона, а также в наименее развитые из числа развивающихся стран.

Для таких стран, как Сингапур, Гонконг, Тайвань, Южная Корея один из мотивов зарубежного инвестирования связан с отсутствием достаточных сырьевых ресурсов, что вынуждает создавать надежные источники их получения путем организации совместных компаний в странах, имеющих значительную ресурсную базу. Этот фактор очень сходен с одной из основных причин начала экспорта капитала из Японии.

Раньше развитые капиталистические страны вкладывали капитал в НИС в расчете на получение дополнительных прибылей за счет более низких расходов на заработную плату. В настоящее время компании из НИС по той же причине инвестируют капитал в экономику менее развитых из развивающихся государств, где уровень оплаты наемного рабочего значительно ниже, чем в НИС.

Одним из важных факторов роста экспорта капитала из азиатских НИС явилась экономическая реформа в КНР и либерализация внешнеэкономической деятельности этой страны. Как известно, массовая эмиграция китайского населения в Юго-Восточную Азию в различные исторические периоды, их активная экономическая деятельность привели к тому, что в большинстве азиатских НИС (кроме Южной Кореи) сформировалась мощная китайская община, на базе которой выросла крупная национальная буржуазия. Сконцентрированный в регионе капитал зарубежных китайцев (хуацяо), который занимает ключевые позиции в экономике Тайваня, Гонконга, Сингапура и Малайзии, в связи с экономическими и политическими изменениями в КНР получил возможность принять активное участие в модернизации экономики Китая.

Дополнительным стимулом бурного роста заграничных капиталовложений в 80-е годы явилось падение курса американского доллара к основным валютам, в том числе и некоторым валютам азиатских НИС. При этом

¹⁰⁰ К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., изд. 2-е, т. 25, ч. 1, с. 281.

прослеживается зависимость между изменением соотношения курсов валют и темпами роста вывоза предпринимательского капитала: чем значительнее падение курса доллара, тем более быстрыми темпами растет экспорт капитала.

Увеличение заграничных инвестиций из НИС стимулируется государственной политикой. В последние годы в большинстве из этих стран были приняты законодательные акты, направленные на значительную либерализацию движения капитала, в том числе касающиеся капиталовложений за рубежом.

К практике заграничного инвестирования азиатские и латиноамериканские НИС пришли не одновременно, что отражает неравномерность их экономического развития и, в определенной мере, «степень зрелости» национального капитала. Компании Аргентины вывозили капитал еще в начале века, бразильские, мексиканские и тайваньские фирмы первые предпринимательские капиталовложения осуществляли в конце 50-х годов, гонконгские - в начале 60-х, компании Южной Кореи и Сингапура - с середины 60-х годов, а малайзийские и тайландские - лишь с середины 70-х.

На современном этапе экспорт капитала из НИС приобретает относительно широкие масштабы. По оценкам автора, на начало 1989 г. инвестиционную деятельность за рубежом осуществляли примерно 2000 компаний, накопленный объем вывоза предпринимательского капитала которых составлял более 25 млрд. долл. Из них на азиатские НИС приходилось 17,4 млрд. (Гонконг - 12,2, Сингапур - 1,9; Южная Корея - 1,2, Тайвань - 1,0, Малайзия - 0,8, Таиланд - 0,4) и на латиноамериканские - примерно 8 млрд. долл. (Бразилия - 5, Аргентина - 1,5, Мексика - 1,5).

В текущем десятилетии наблюдается наиболее стремительный рост инвестиций азиатских НИС. На первую половину 80-х годов приходится почти 70% объема южнокорейских капиталовложений, 60% — тайваньских, 50% - сингапурских и гонконгских, около 40% - малайзийских. Произошел своеобразный бум в вывозе предпринимательского капитала, причем по средним темпам прироста прямых инвестиций азиатские НИС опережали традиционных экспортеров капитала из числа ведущих империалистических держав.

Приоритетной сферой приложения капитала «новой» азиатской буржуазии становится обрабатывающая промышленность, что во

многом связано с продвижением продукции этой отрасли на внешние рынки. В середине 80-х годов в обрабатывающую промышленность зарубежных государств было вложено 86% тайваньских инвестиций, около 60% гонконгских, 50% сингапурских и южнокорейских.

Кроме того, инвестиционная деятельность компаний из НИС Азии распространяется на строительство, добывающую промышленность, инфраструктурные отрасли, гостиничное хозяйство, торговлю и кредитно-финансовую сферу.

В настоящее время капиталовложения НИС Азии зарегистрированы в большинстве развитых и развивающихся государств. Однако можно выделить ведущие направления в их географическом распределении. Это прежде всего - соседние развивающиеся страны Юго-Восточной Азии и бассейна Тихого океана (в основном страны АСЕАН). Среди развитых капиталистических государств крупнейшим импортером азиатского капитала являются США. В последние годы отмечен значительный рост интересов азиатских предпринимателей к инвестициям в экономику КНР, причем в текущем десятилетии это направление стало доминирующим для гонконгских, сингапурских и тайваньских компаний.

Как в развитых капиталистических государствах основными экспортерами капитала выступают ведущие ТНК, так и в НИС Азии - их крупнейшие монополистические объединения.

Активный процесс концентрации производства и капитала, охвативший основные сферы экономики НИС Азии, привел к образованию достаточно широкой монополистической структуры. В середине 80-х годов в этих странах насчитывалось более 300 крупных национальных монополий с годовым объемом продаж свыше 100 млн. долл., в том числе около 50 компаний с объемом продаж более 500 млн. долл.¹⁰¹ В 1987 г. 14 компаний входили в список 500 крупнейших промышленных корпораций капиталистического мира (кроме американских), при этом южнокорейские фирмы занимали весьма престижные места: «Самсунг» - 21-е, «Лакки голдстар» - 37-е, «Тэву» - 39-е, «Санъенг» - 82-е¹⁰². Прорыв

¹⁰¹ Подсчитано по "South", August 1987, p. 67-77.

¹⁰² "Fortune", August 1987, p. 214-246.

«новых» азиатских монополий в мировую промышленную элиту свидетельствует о значительном росте их международного значения, активном участии в мировых хозяйственных связях. Следует подчеркнуть, что более десятка этих фирм можно отнести к разряду транснациональных корпораций. Для них характерны прежде всего значительные масштабы внешнеэкономических операций, широкая сфера экономических интересов, глобальный подход к организации производственного процесса, его горизонтальная и вертикальная интеграция, использование преимуществ международного разделения труда, участие в экономическом разделе мира и др. Прежде всего это относится к крупнейшим южнокорейским монополиям.

Подчиняясь законам капитализма, монополии из НИС Азии на определенном этапе своего развития проявили стремление к зарубежной производственной деятельности. Экспорт капитала становится неотъемлемой частью их внешнеэкономической экспансии.

По объему зарубежных инвестиций среди азиатских НИС выделяется Гонконг, хотя вывозить капитал в предпринимательской форме гонконгские фирмы начали лишь в 60-е годы. По оценкам автора, накопленный объем их зарубежных вложений на начало 1989 г. составлял 12,2 млрд. долл.

Основной сферой приложения гонконгского капитала является обрабатывающая промышленность, причем если раньше это были текстильная и швейная отрасли, то теперь на передний план выходит электротехническая, производство изделий из пластмасс. Указанные изменения отражают структурные сдвиги в самой экономике Гонконга. В последние годы динамично растут вложения в строительство, гостиничное хозяйство, торговлю, туризм и индустрию досуга.

В середине 80-х годов произошли значительные изменения в географическом распределении инвестиционной деятельности гонконгских фирм. Если раньше большая часть (до 80%) вложений была сосредоточена в соседних развивающихся странах Юго-Восточной Азии и Дальнего Востока, то к концу текущего десятилетия подавляющая часть всех инвестиций приходилась на КНР. В 1987 г. Гонконг был ведущим иностранным инвестором в экономику КНР, общий объем экспорта его капитала превысил 9,7 млрд. долл. Гонконгские фирмы представлены в акционер-

ном капитале 2568 совместных компаний из 3210, образованных на территории КНР¹⁰³.

Значительно возросли инвестиции в США, которые в 1986 г. составляли 567 млн. долл., причем среди НИС Азии Гонконг является крупнейшим инвестором в американскую экономику¹⁰⁴. В Японии гонконгские инвестиции в том же году составляли около 240 млн. долл.

Постепенно гонконгский капитал начинает осваивать и нетрадиционные рынки. Зарегистрированы инвестиции в Южной Азии (Индия, Пакистан, Шри-Ланка), в Западной Африке (Гана, Маврикий, Нигерия), а также в развитых капиталистических странах - Великобритании, Канаде, Италии, Франции и Швейцарии.

Гонконгские фирмы совместно с компаниями из Тайваня и Сингапура создали на острове Маврикий своеобразную экспортную базу для своей продукции. Им принадлежит широкая сеть предприятий по производству готовой одежды, обуви и текстильных изделий. Около 80% инвестиций в текстильную промышленность Маврикия приходится на Гонконг. В последние годы отмечается рост инвестиций в электронную и электротехническую промышленность¹⁰⁵.

Основными экспортёрами гонконгского капитала выступают как бывшие английские торгово-промышленные группы - «Свайер пэсифик», «Жардайн Мэтесон», «Уилок Марден», так и крупные объединения китайской буржуазии — «Текстайл эллайенс», «Уинзор империал» (текстильная промышленность), «Эйша интернэшнл электронике» (электротехническая промышленность), «Стелюкс мэнюфэкчуриг» (часовая промышленность), причем в акционерном капитале последних представлены ТНК ведущих капиталистических держав.

Второе место по масштабам вывоза капитала среди НИС Азии занимает Сингапур. Инвестиционную деятельность сингапурские фирмы начали практически сразу после образования самостоятельного государства в 1965 г. По оценкам автора, в конце 80-х годов накопленный объем сингапурских капиталовложений за рубежом составлял около 1,8 млрд. долл. Одна из особенностей экспорта

¹⁰³ «Джетро СЭНСА», № 2, 1986 г., с. 131; "Far Eastern Economic Review", September 3, 1987, p. 57.

¹⁰⁴ "Survey of Current Business", August 1987.

¹⁰⁵ "Business Times", May 30, 1988.

капитала из Сингапура, так же как из Гонконга и Тайваня, - преобладание среди основных инвесторов фирм, контролируемых хуацзяо (зарубежных китайцев).

Основной сферой приложения сингапурского капитала за рубежом является обрабатывающая промышленность, причем те ее отрасли, где сингапурские компании достигли мирового уровня. Прежде всего это электронная и электротехническая промышленность, судостроение, производство морских буровых платформ, нефтеперерабатывающая и нефтехимическая, текстильная промышленность. В последние годы отмечается рост инвестиций в строительство, кредитно-финансовую сферу, сферу услуг и туризма.

Сингапурские инвестиции сконцентрированы в странах АСЕАН, КНР и США.

Среди первой группы государств выделяется Малайзия, частью которой Сингапур был на протяжении многих лет. На начало 1989 г. объем инвестиций только в обрабатывающую промышленность Малайзии достиг 300 млн. долл. С участием сингапурских фирм в Малайзии за период с 1970 г. по 1988 г. создано около 1000 предприятий в различных отраслях экономики¹⁰⁶. Размер капиталовложений в Индонезии с 1967 г. по 1988 г. составил 269 млн. долл., по этому показателю Сингапур занимал восьмое место среди крупнейших инвесторов в индонезийскую экономику. С участием сингапурских компаний здесь создано 32 предприятия в таких сферах народного хозяйства, как строительство, гостиничное хозяйство, текстильная, химическая и металлообрабатывающая промышленность.

В период либерализации внешнеэкономической деятельности в КНР (1978-1986 гг.) сингапурские фирмы вложили около 250 млн. долл. в 114 объектов, главным образом в строительство отелей (105 млн. долл.), складское хозяйство, в обрабатывающую промышленность (101 млн. долл.) и в сферу услуг КНР¹⁰⁷.

Наиболее быстрыми темпами в последние годы увеличились инвестиции Сингапура в США: в 80-е годы объем вложений в американскую экономику возрос почти в 10 раз и достиг 238 млн. долл.

В азиатском регионе интересы сингапурских фирм представлены также в Шри-Лан-

ке, Бангладеш, Гонконге и на Тайване. Увеличиваются капиталовложения в странах Африки, Ближнего и Среднего Востока.

Основными экспортёрами капитала из Сингапура выступают крупные монополистические объединения китайской буржуазии, а также филиалы ТНК, постепенно выходят на международную арену и сравнительно небольшие китайские фирмы. Значительные инвестиции за рубежом имеют компании «Боустед», «Во-Чань интернэшнл», «Промет», «Инчкэйп» и др.

Крупным инвестором в азиатском регионе становится Южная Корея, приступившая к вывозу капитала в 1968 г. На начало 1989 г. южнокорейскими предпринимателями было заключено за рубежом более 500 контрактов на общую сумму 1,2 млрд. долл. Следует подчеркнуть, что наибольшую активность южнокорейский капитал проявил в 80-е годы, когда было экспортировано около 800 млн. долл., причем только в 1985-1988 гг. - почти 600 млн.

Первоначально южнокорейский капитал вкладывался в небольшие предприятия. До 1986 г. 33% соглашений представляли собой контракты, не превышавшие 100 тыс. долл. каждый, и лишь 17% были по 1 млн. долл. и более. В последние годы значительно возросло количество крупных контрактов, причем некоторые из них достигают десятков и даже сотен миллионов долларов. Характерно, что 90% прямых инвестиций осуществляется в зарубежные филиалы, полностью контролируемые южнокорейскими бизнесменами.

До середины 80-х годов большая часть (38%) зарубежных вложений южнокорейских фирм приходилась на добывающую промышленность, что связано с участием в разработке нефтяных ресурсов стран Ближнего и Среднего Востока, откуда Южная Корея получает необходимые ей сырьевые товары.

К концу 80-х годов приоритетной сферой прямых инвестиций становится обрабатывающая промышленность. Структурные изменения в экономике Южной Кореи, рост курса национальной валюты к доллару явились катализаторами переноса за рубеж наиболее трудоемких отраслей народного хозяйства. Кроме того, политика протекционизма со стороны развитых капиталистических государств вынуждает южнокорейские фирмы создавать свои отделения в этих странах, чтобы сохранить завоеванные позиции на их внутреннем рынке. Среди ТНК азиатских

¹⁰⁶ "Malaysian Digest", January 1988, p. 8.

¹⁰⁷ «Сэкай кэйдзай хёрон», № 5, 1986 г.; "Business Times", October 23, 1987.

НИС южнокорейские имеют за рубежом наибольшее количество своих отделений, дочерних и ассоциированных компаний производственного характера. Общее число зарубежных филиалов в начале 1989 г. составляло более 200, в том числе на компанию «Самсунг» приходилось 25 отделений, «Тэву» - 24, «Лакки голдстар» - 19, «Санкьёнг» - 13¹⁰⁸.

Среди отраслей обрабатывающей промышленности в зарубежных южнокорейских инвестициях доминируют автомобильная, электронная и электротехническая, текстильная промышленность.

В 1988 г. вступили в строй два предприятия южнокорейской ТНК «Хёндэ» в Канаде: завод по производству автомобилей в г. Бромонт (провинция Квебек) стоимостью 300 млн. долл., мощностью около 100 тыс. легковых автомобилей в год и завод по изготовлению автомобильных компонентов в г. Нью-Маркет (провинция Онтарио) стоимостью 20 млн. долл.

Существуют планы строительства автомобильных предприятий в Венгрии и КНР. Реализация этих проектов значительно увеличит объем прямых инвестиций Южной Кореи в автомобильную промышленность зарубежных стран. Сооружение в КНР завода по сборке 300 тыс. легковых автомобилей, небольших грузовиков и 100 тыс. мини-автобусов оценивается в 300 млн. долл.

Быстрыми темпами увеличиваются прямые инвестиции в электронную и электротехническую промышленность. Крупнейшие южнокорейские компании «Лакки голдстар», «Самсунг», «Хёндэ», «Тэву» создали за рубежом целую сеть своих предприятий, главным образом по выпуску бытовой электронной аппаратуры. В частности, в США и странах Западной Европы производятся микроволновые бытовые приборы, телевизоры с цветным изображением, персональные компьютеры, видеомэгафоны и др. Растут инвестиции Южной Кореи в электронную и электротехническую промышленность развивающихся государств, в том числе Индии, Мексики и Таиланда.

Наиболее активно осуществляется перенос за рубеж предприятий текстильной промышленности. На начало 1989 г. более 70 южнокорейских фирм открыли свои отделения и дочерние компании в 16 странах. В странах Ла-

тинской Америки было инвестировано (млн. долл.) 15,6, в США - 10,1, на Мариинских островах - 6,3, в странах Юго-Восточной Азии - 4,7, Великобритании - 2,1 и Австралии - 1.

Крупные средства вкладываются в строительство. Весьма своеобразным оказалось создание международных строительных фирм. Используя собственную технологию и рабочую силу, южнокорейские компании возводят за рубежом крупные промышленные и гражданские объекты. В настоящее время более 60 южнокорейских фирм ведут строительные работы в 30 странах мира¹⁰⁹.

Среди других отраслей приложения южнокорейского капитала за рубежом молено выделить (млн. долл., 1985 г.) лесное хозяйство - 60, внешнюю торговлю - 57, недвижимость - 20, рыболовство - 9 и транспорт - 3.

Весьма широка география южнокорейских инвестиций, которые в середине 80-х годов были зарегистрированы в 50 странах мира. Большая часть вложений (на начало 1985 г. — 45%) была сосредоточена на американском континенте, в том числе в США и Канаде - 32,5%, в странах Латинской Америки - 12,5%. Значительная доля (41%) приходилась на соседние государства Юго-Восточной Азии и бассейна Тихого океана, главным образом страны - члены АСЕАН, где Южная Корея участвовала в создании 242 промышленных и других объектов. Оставшаяся часть распределялась между государствами Ближнего и Среднего Востока (7,4%), Африки (4,2%) и Западной Европы (2,4%)¹¹⁰.

Инвестиционную деятельность за рубежом осуществляют более 250 крупных компаний. Сложившиеся в Южной Корее торгово-промышленные монополии («чеболь»), которые занимают доминирующее положение в сфере товарного обращения, играют ведущую роль и в экспорте капитала. Приоритет этих монополий в осуществлении зарубежных инвестиций отражает их особое положение в структуре финансовых групп и в системе государственно-монополистического капитализма Южной Кореи.

По масштабам заграничной деятельности можно выделить около десяти компаний («Тэву», «Самсунг», «Хёндэ», «Лакки голдстар», «Хёсонг» и др.). Благодаря торговым монополиям южнокорейские фирмы и банки

¹⁰⁸ «Никкэйрээн гэппо», № 6, 1988, с. 36.

Ю9 "The World Bank Economic Review", May 1988.

¹¹⁰ «Сэкай кэйдзай хёрон», № 5, 1986 г.

могут действовать за пределами страны объединенными усилиями и бороться с иностранными конкурентами более успешно, чем отдельные компании.

Правительство Южной Кореи оказывает помощь в расширении зарубежной экспансии местного капитала. В частности, компании, заключившие зарубежные контракты, обеспечиваются государственным льготным кредитованием, им предоставляется 50%-ная скидка с подоходного налога и отсрочки на уплату налогов с экспортируемых товаров. Планируется создать специальное учреждение по стимулированию инвестиций за рубежом, в задачу которого будет входить также предоставление потенциальным инвесторам информации о зарубежных странах и их потребностях в капитале и технологии.

Инвестиционную деятельность за рубежом компании с Тайваня начали в конце 50-х годов. К 1986 г. было заключено 230 контрактов, а объем инвестиций достиг 260 млн. долл. Однако динамичный рост прямых капиталовложений начался в 1987 г., что связано с повышением курса тайваньского доллара по отношению к доллару США и либерализацией движения капитала. В 1988 г. объем прямых инвестиций достиг 1 млрд. долл.; по оценкам тайваньских экономистов, к 1990 г. он увеличится до 2 млрд. долл.¹¹¹

В 1985 г. почти 85% тайваньских инвестиций приходилось на обрабатывающую промышленность, остальная часть распределялась между внешней торговлей, сельским хозяйством, строительством и кредитно-финансовой сферой. Следует подчеркнуть, что тайваньские предприниматели предпочитают вкладывать капитал в основном в передовые и перспективные отрасли обрабатывающей промышленности. В середине 80-х годов на электронную и электротехническую промышленность приходилось более 31% тайваньских инвестиций, на химическую — 19,7, бумажную - 7,3, цветную металлургию - 6,3, прядильную промышленность - 4,7, производство изделий из пластмасс и резины - 4,6, пищевую промышленность - 4,6, черную металлургию - 3,1, деревообрабатывающую промышленность - 1,9%¹¹².

Основной сферой приложения тайваньского капитала в США является электронная и химическая промышленность. Следует под-

черкнуть, что в связи с резким ростом курса тайваньской валюты по сравнению с долларом США вывоз предпринимательского капитала значительно увеличился. По предварительным данным, только в 1987 г. экспорт капитала в США составил 120 млн. долл. - больше, чем за весь послевоенный период, и почти 150% по сравнению с 1986 г. По оценкам специалистов, в 1988 г. объем тайваньских инвестиций в американскую экономику возрос до 400 млн. долл.

Среди стран АСЕАН наибольшие вложения приходится на Филиппины. В 1988 г. по объему капиталовложений Тайвань обогнал США и Японию - традиционных крупнейших инвесторов в филиппинскую экономику. Из общего объема иностранных инвестиций на Филиппинах, составившего в 1988 г. более 1 млрд. долл., около 40% приходилось на капиталовложения тайваньских фирм. По размеру инвестиций в экономику Индонезии Тайвань занимал седьмое место вслед за основными развитыми капиталистическими странами. Приоритетной сферой инвестиций в Индонезии является бумажная и прядильная промышленность.

В ближайшие годы следует ожидать усиления экспансии тайваньского капитала в экономику стран АСЕАН. По прогнозам министерства промышленного развития Тайваня, местные предприниматели намерены вложить в экономику ассоциации более 600 млн. долл., в том числе в Индонезии - 500 млн., Таиланде - 48 млн., Малайзии - 36 млн. и на Филиппинах — 18 млн.¹¹³

Новым направлением инвестиционной деятельности тайваньских фирм стал Китай, куда по состоянию на конец 1988 г. было вложено 500 млн. долл. Капиталовложения в экономику КНР осуществляются через третьи страны, главным образом совместно с гонконгскими компаниями.

В экономику Японии тайваньские фирмы инвестировали около 30 млн. долл., преимущественно в наукоемкие отрасли.

Начало инвестиционной деятельности компаний из Малайзии можно отнести к середине 70-х годов, когда начался процесс «малайзации» крупных иностранных компаний. Путем приобретения контрольного пакета акций были малайзирваны в основном английские компании - «Сайм Дерби», «Ландон тин Корп.», «Чартэр консолидэйтед», «Гатри

¹¹¹ "Business Times", July 1988.

¹¹² "Mainichi Daily News", December 2, 1987.

¹¹³ "Business Times", January 9, 1988.

Корп.», «Данлоп истэйт», а также фирмы и предприятия, контролируемые капиталом других стран, - «Малаявата стил», «Дженерал аллюминий» и др. Часть акций малайзированных фирм была передана буржуазии из числа «бумиутра» (коренные жители). Был установлен контроль за деятельностью более чем 20 иностранных фирм, включая и сеть их заграничных филиалов и отделений. Именно эти компании, наряду с крупными китайскими фирмами, стали основными инвесторами малайзийского капитала за границей. Так, только «Сайм Дерби» имеет капиталовложения в таких развивающихся странах, как Сингапур, Индонезия, Таиланд, Бруней, Гонконг, Индия, Бангладеш, Шри-Ланка, Ливан, Либерия, Нигерия, а также в промышленно развитых - Великобритании, Франции, Италии, Швейцарии, ФРГ, Испании, США и Канаде.

По оценкам автора, общий объем малайзийских инвестиций за рубежом в 1988 г. составлял около 800 млн. долл. Ведущими сферами приложения капитала являются сельскохозяйственное производство, переработка сельхозпродукции, добывающая и обрабатывающая промышленность.

Новой сферой инвестиционной деятельности малайзийских фирм за рубежом становится строительство. Подобно южнокорейским компаниям строительные фирмы Малайзии заключают контракты на строительство в соседних странах объектов промышленной инфраструктуры, инженерных сооружений и жилых домов. В частности, у одной из крупнейших строительных компаний Малайзии - «Пеликон инджиниринг» из общей суммы контрактов в размере 150 млн. ринг, около 80% приходится на зарубежных заказчиков, главным образом из Гонконга, Сингапура и Брунея¹¹⁴.

Так же как для гонконгских, сингапурских и тайваньских компаний, важным направлением зарубежных капиталовложений малайзийских фирм становится КНР. За период либерализации внешнеэкономической деятельности в КНР объем прямых инвестиций Малайзии в этой стране достиг 270 млн. долл. Малайзийские бизнесмены вкладывают капитал в резинотехническую, деревообрабатывающую, пищевую и другие отрасли китайской экономики. В 1988 г. между КНР и Малайзией

было подписано соглашение о взаимной гарантии инвестиций¹¹⁵.

Большая часть инвестиций компаний из Таиланда приходится на соседние государства Юго-Восточной Азии, главным образом в их сельскохозяйственное производство и обрабатывающую промышленность. В частности, в Малайзии тайландские фирмы вложили около 20 млн. долл., создав свыше 40 совместных компаний. В последние годы зарегистрированы случаи вывоза капитала в развитые капиталистические страны. На конец 1987 г. в американскую экономику тайландскими фирмами было инвестировано 14 млн. долл.¹¹⁶

Бурный рост инвестиционной деятельности компаний азиатских НИС способствовал увеличению доходов на прямые капиталовложения, которые, как правило, переводятся в страну базирования материнских фирм. Следует подчеркнуть, что для НИС Азии доходы от инвестиционной зарубежной деятельности становятся важным источником покрытия дефицита платежного баланса. Так, перевод доходов от капиталовложений за рубежом составил в 1987 г. у Сингапура 1,4 млрд. долл., Южной Кореи - 0,8 млрд. и у Малайзии - 0,6 млрд. долл.¹¹⁷ Однако отток денежных ресурсов из азиатских НИС в результате деятельности иностранного капитала значительно превышал поступления от экспорта национального.

Экспорт капитала из латиноамериканских НИС, хотя и начался значительно раньше, чем из азиатских, наиболее значительные масштабы приобрел лишь в 70-е годы. Отличительной особенностью вывоза предпринимательского капитала из этих стран является преобладание среди основных экспортеров крупных национальных компаний.

Основная масса инвестиций фирм латиноамериканских НИС сконцентрирована в добывающей и обрабатывающей промышленности и приходится преимущественно на соседние страны региона.

Крупнейшим экспортером капитала является Бразилия. Вывоз капитала осуществляется из страны как в ссудной форме, так и в виде прямых инвестиций. По различным оценкам, общий объем экспортированного

¹¹⁴ "Business Times", June 21, 1988.

¹¹⁵ "Business Times", November 22, 1988.

¹¹⁶ "Survey of Current Business", August 1987.

in "The Economist Intelligence Unit. Country Profile. Singapore, South Korea, Malaysia. 1988-1989", U.K., 1989.

предпринимательского капитала бразильских компаний в конце 80-х годов составлял около 5 млрд. долл.

Основными сферами его приложения являются добывающая промышленность и строительство. Среди добывающих отраслей резко выделяется нефтедобыча. Бразилия осуществляет разведку и добычу нефти в десяти странах, где вложено около 1,5 млрд. долл. Кроме того, бразильские фирмы участвуют в разработках каменного угля, меди, железной руды, фосфатов.

Строительство - одно из приоритетных направлений вложений бразильского капитала. Среди бразильских строительных фирм немало компаний международного класса, которые выполняют за рубежом большой объем контрактных работ по сооружению гидроэлектростанций, аэропортов, автомобильных и железных дорог, гостиниц, жилых домов, автобусных станций, телекоммуникационных систем. Осуществляются вложения в кредитно-банковскую сферу и сельскохозяйственное производство.

Масштабы зарубежных инвестиций Бразилии в обрабатывающую промышленность явно не соответствуют ее огромному промышленному потенциалу и ведущему положению в этой отрасли развивающихся стран. Удельный вес обрабатывающей промышленности в общем экспорте бразильского предпринимательского капитала незначителен.

Главными объектами экономической экспансии бразильских монополий являются развивающиеся страны. Подавляющая часть инвестиций приходится на государства Латинской Америки. Второе место занимают страны Африки, где в середине 80-х годов имели капиталовложения свыше 350 бразильских фирм, главным образом в странах - бывших португальских колониях. Быстрыми темпами увеличиваются вложения в экономику стран Ближнего и Среднего Востока. Начинается проникновение в страны Юго-Восточной Азии и бассейна Тихого океана.

Среди развитых капиталистических стран первое место по размеру импорта бразильского капитала занимают США. Объем прямых инвестиций бразильских компаний в американскую экономику за период с 1980 г. по 1986 г. возрос почти в 2 раза и достиг 195 млн. долл.

Анализ фирменной структуры бразильских инвестиций выявил относительно высокий удельный вес государственных компаний в

общем объеме вывезенного капитала. На начало 80-х годов прямые инвестиции крупнейшей бразильской монополии «Петробраз» (разведка и добыча нефти) составляли 550 млн. долл., «Ситербраз» (добыча угля) - около 100 млн., «Коперсукар» (переработка кофе) - 150 млн. долл. Крупные вложения имели также «Вале ду Риу-Доси» (добывающая промышленность), «Узиминас» и «Сидурджика насионал» (металлообрабатывающая). Значительные вложения приходились на государственные и частные строительные фирмы: «Мендес Жуниор», «Одебрехт», «Эси-за», «Комаго Корреа», «Эсуза», «Рабелло». Активно вывозят капитал и дочерние компании американских ТНК «Форд ду Бразил» и «Дженерал моторз ду Бразил»¹¹⁸.

Фирменная структура экспорта капитала отражает две тенденции в развитии капитализма в Бразилии. С одной стороны, более ярко выраженными становятся государственно-монополистические тенденции, усиливается воздействие государства на процесс концентрации капитала, с другой - происходит тесное переплетение частного и государственного национального капитала с капиталом ТНК империалистических держав.

Из числа НИС Латинской Америки первой инвестиционную деятельность за рубежом начала *Аргентина*. Еще в начале века она принадлежала к индустриально-аграрным странам с одним из самых высоких доходов на душу населения в мире. К этому же периоду относится и начало зарубежной деятельности национальных компаний. Официальная статистика капиталовложений ведется здесь с 1965 г., поэтому она не учитывает значительные инвестиции, сделанные в предыдущие годы. По этой статистике, на начало 80-х годов прямые аргентинские инвестиции за рубежом составляли 87 млн. долл. Однако по оценкам автора, накопленный объем аргентинских капиталовложений был равен примерно 1,5 млрд. долл.

По официальной статистике, в отраслевой структуре приоритет принадлежит обрабатывающей промышленности, где сосредоточено более половины всех инвестиций. Среди них ведущее место (% в общем объеме инвестиций в обрабатывающую промышленность на конец 1982 г.) занимала металлообрабатывающая промышленность - 34,7, на пищевую

¹¹⁸ Lall S. The New Multinationals. The Spread of Third World Enterprises. Chichester, 1983.

приходилось 26,5, черную металлургию - 21,7, химическую промышленность - 9,4, бумажную и полиграфическую - 7,5, производство стройматериалов - 0,2.

Значительные инвестиции приходились на нефтяную промышленность (около 30%). Кроме этого, сферами приложения аргентинского капитала являлись строительство (8%), сельскохозяйственное производство (4%), торговля (3%), транспорт (1%), сфера услуг (1%)¹¹⁹.

Особенность географического распределения аргентинских инвестиций - их концентрация в соседних странах региона, где осуществлено около 90% вложений. Среди латиноамериканских стран крупнейшими импортерами аргентинского капитала являются Бразилия, Уругвай, Чили и Мексика.

В последние годы увеличивается вывоз капитала и в развитые капиталистические страны. Так, с 1980 г. по 1986 г. объем прямых инвестиций в американскую экономику возрос в два с лишним раза и достиг 291 млн. долл. Из западноевропейских стран наибольший интерес для аргентинских компаний представляют Испания, Португалия, Франция, ФРГ, Бельгия и Италия.

В середине 80-х годов в зарубежной инвестиционной деятельности участвовало 120-130 аргентинских фирм, однако большая часть вывезенного капитала приходится на 15-20 крупнейших монополистических групп. Среди них выделяются государственная нефтяная корпорация «Ясиментос петролиферос фискалес» («ЯПФ»), одна из крупнейших торговых монополий мира «Бунге и Борн» (торговля зерном, хлопком, рисом, переработка сельскохозяйственной продукции, текстильная и химическая промышленность), «Сасутру» (торговля зерном, пищевая, нефтяная), «Альпаргатас» (текстильная, обувная, пищевая, нефтедобывающая), «Дальмине» (черная металлургия, металлообрабатывающая), «Бридас» (нефтехимическая, целлюлозно-бумажная). В акционерном капитале некоторых указанных фирм представлены ТНК капиталистических стран.

Общий объем инвестиций компаний из Мексики трудно определить из-за отсутствия надежной статистической информации, однако очевидно, что эта страна является важным экспортером предпринимательского капита-

ла, о чем свидетельствует ее весьма ощутимое присутствие в соседних государствах Латинской Америки. По оценкам автора, к концу 80-х годов накопленный объем капиталовложений мексиканских фирм за рубежом превышал 1,5 млрд. долл.

Экспорт предпринимательского капитала компании Мексики осуществляют в те отрасли, где они достигли наибольшей конкурентоспособности и получили признание на международном уровне. К таким отраслям относятся нефтяная, горнодобывающая, черная металлургия, строительство, химическая, электротехническая, текстильная и др. Среди наиболее крупных промышленных объектов, построенных мексиканскими фирмами за рубежом, можно выделить бокситодобывающий комбинат на Ямайке, предприятие по производству удобрений в Коста-Рике, целлюлозно-бумажный комбинат в Гондурасе, предприятия по производству кабеля в Колумбии, США, Канаде, Бразилии.

Подавляющая часть всех инвестиций мексиканских компаний сосредоточена в соседних странах американского континента. Из числа «новых индустриальных» стран Мексика является крупнейшим инвестором в экономику США, объем ее прямых инвестиций с 1980 г. по 1986 г. возрос в три с лишним раза и достиг 841 млн. долл.¹²⁰

Основными экспортерами предпринимательского капитала выступают крупные монополистические объединения национальной буржуазии, к которым относятся промышленно-финансовые группы «Куаутемок», «Бидрио», «Сидса», «Альфа», «Хилса», «Хис», «Деск» и др. Значительные инвестиции приходятся на государственную нефтяную компанию «Пемекс».

К началу 90-х годов, видимо, следует ожидать значительного усиления зарубежной инвестиционной деятельности монополий из НИС. Особенно это относится к тем странам, которые имеют более высокую долю накопления в ВВП, значительный экспортный потенциал, а также те, курсы национальных валют которых имеют тенденцию к росту по отношению к доллару США. Более массовый характер приобретет перенос за рубеж экспортного производства. По оценкам автора, к концу столетия общий объем экспорта предпринимательского капитала из НИС возрастет в 4-5 раз и составит около 120 млрд. долл.

¹¹⁹ Подсчитано по "Integration Latinoamericana", № 112, Mayo 1986; Lall S. The New Multinationals. The Spread of Third World Enterprises. Chichester, 1983.

¹²⁰ "Survey of Current Business", August 1987.

ВЛИЯНИЕ ОТТОКА ДЕНЕЖНЫХ РЕСУРСОВ НА СОСТОЯНИЕ ПЛАТЕЖНЫХ БАЛАНСОВ

Отток денежных ресурсов из «новых индустриальных» стран оказывает значительное влияние на состояние их платежных балансов. Однако эта проблема, как и проблема внешней задолженности, хотя и имеет общие закономерности, по-разному проявляется в латиноамериканских и азиатских НИС.

Общий перевод за границу из НИС прибылей на прямые капиталовложения и процентов по предоставленным займам и кредитам за период с 1980 г. по 1986 г. составил 274,4 млрд. долл. и был несколько меньше, чем общий приток финансовых ресурсов. Тем не менее на «новые индустриальные» страны в первой половине 80-х годов приходилось 46,8% от общей репатриации из развивающихся государств процентов по ссудным инвестициям и 35,8% от вывоза прибылей. При этом прослеживается тенденция к увеличению доли НИС в оттоке денежных ресурсов из развивающихся стран в виде доходов на прямые инвестиции, которая возросла с 26,9% в 1980 г. до 53,4% в 1986 г.

Наиболее интенсивный отток капитала происходит из латиноамериканских НИС, где за период с 1980 г. по 1986 г. было репатрировано 193,3 млрд. долл., или 70,4% от общего оттока денежных ресурсов из «новых индустриальных» стран. Подавляющая часть переведенных за границу финансовых ресурсов

приходится на выплату процентов по займам и кредитам, доля которых достигла 89%. Вместе с тем значительная часть расходов баланса услуг НИС Латинской Америки связана с погашением основной части долга. Вывоз прибылей на прямые инвестиции происходит в меньших масштабах по сравнению с НИС Азии.

Таким образом, для латиноамериканских НИС отток капитала, связанный с обслуживанием внешней задолженности, является основной причиной хронического дефицита платежных балансов, который в совокупности за 1980-1986 гг. составил 95,5 млрд. долл. Отрицательное сальдо платежного баланса НИС Латинской Америки своего пика достигало в период долгового кризиса и составляло 30,6 млрд. долл. в 1981 г. и 24,9 млрд. долл. в 1982 г.

На общее состояние платежного баланса латиноамериканских НИС отрицательное воздействие оказывают диспропорции в балансе услуг, где отток денежных ресурсов превышает поступления по другим статьям. Следует подчеркнуть, что торговый баланс этих стран начиная с 1982 г. имел положительное сальдо. Однако это связано не столько с ростом валютных доходов от экспорта, сколько с реализацией программ, направленных на ограничение импорта.

Отток финансовых ресурсов из НИС

(млрд. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1980-1986 гг.
НИС Азии								
Проценты	5,2	6,9	7,5	6,7	7,9	8,1	8,5	50,8
Прибыли	3,7	4,3	4,3	4,5	4,8	4,5	4,2	30,3
Южн. Корея								
Проценты	2,6	3,6	3,8	3,3	3,9	3,9	3,9	25,0
Прибыли	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,8
Сингапур								
Проценты	1,4	1,6	1,7	1,4	1,3	1,1	1,4	9,9
Прибыли	1,4	1,6	1,6	1,7	1,8	1,9	1,9	11,9
Малайзия								
Проценты	0,4	0,5	0,7	0,7	1,2	1,5	1,4	6,4
Прибыли	1,2	1,1	1,1	1,4	1,6	1,4	1,1	8,9
Таиланд								
Проценты	0,8	1,2	1,3	1,3	1,5	1,6	1,8	9,5
Прибыли	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,7
Тайвань								
Прибыли ¹	0,9	1,4	1,4	1,2	1,2	1,0	0,9	8,0
НИС Латинской Америки								
Проценты	15,2	22,2	29,9	25,9	28,8	26,3	23,7	172,2
Прибыли	3,1	3,9	4,1	2,2	2,2	2,7	2,9	21,1

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1980-1986 гг.
Бразилия								
Проценты	7,5	10,4	12,6	10,3	11,5	11,1	11,0	74,4
Прибыли	1,0	1,3	2,4	1,5	1,3	1,7	1,8	11,0
Мексика								
Проценты	5,5	8,4	12,4	10,2	11,8	10,2	8,4	66,9
Прибыли	1,4	1,9	1,4	0,3	0,5	0,6	0,6	6,7
Аргентина								
Проценты	2,2	3,4	4,9	5,4	5,5	5,2	4,3	30,9
Прибыли	0,7	0,7	0,3	0,4	0,4	0,4	0,5	3,4
НИС, итого								
Проценты	20,4	29,1	37,4	32,6	36,7	34,7	32,2	223,0
Прибыли	6,8	8,2	8,4	6,7	7,0	7,2	7,1	51,4
Доля НИС в вывозе из развивающихся стран								
Процентов (%)	44,1	45,1	49,3	47,3	48,3	46,5	46,1	46,8
Прибылей (%)	26,9	28,6	34,3	35,4	40,0	47,4	53,4	35,8

¹ Включая проценты.

Источники: "Balance of Payments Statistics". Yearbook. Part 2, 1987, p. 8, 34; "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 250-296.

Наиболее значительный дефицит платежного баланса по текущим операциям на протяжении текущего десятилетия имела *Бразилия* (в совокупности - 54,8 млрд. долл.)- Несбалансированность платежных операций вызвана огромной внешней задолженностью, на погашение которой уходит значительная часть валютных ресурсов страны. За период с 1980 г. по 1987 г. отток из Бразилии только процентов по займам и кредитам достиг 74,4 млрд. долл. Вывоз дивидендов на прямые иностранные инвестиции за тот же период составил 11 млрд. долл.¹²¹

В середине 80-х годов дефицит платежного баланса несколько уменьшился по сравнению с началом 80-х годов, т. к. во многом покрывался положительным сальдо внешнеторговых операций, однако в ближайшие годы дефицит сохранится. В связи с капитализацией части внешнего долга в перспективе молено ожидать некоторого сокращения выплаты процентов, однако увеличится отток прибылей на конвертируемую часть долговых обязательств.

На протяжении 80-х годов сохранялся хронический дефицит платежного баланса *Аргентины*. Совокупное отрицательное сальдо баланса по текущим операциям за период с 1980 г. по 1988 г. составило 27,6 млрд. долл. За эти годы из страны было вывезено процентов по займам, кредитам, а также прибылей на прямые инвестиции на общую сумму

39,5 млрд. долл. Отток этих средств полностью не мог компенсироваться доходными статьями платежного баланса и приводил к его дефициту.

В последние годы из-за отсутствия новых крупных валютных поступлений Аргентина вынуждена, для ликвидации диспропорций платежного баланса, использовать часть золото-валютных резервов. В 1987 г. из этого источника на покрытие дефицита баланса по текущим операциям было израсходовано более 800 млн. долл., в результате чего дефицит полностью покрыть не удалось, а золото-валютные резервы уменьшились до 5,2 млрд. долл.¹²²

Из латиноамериканских НИС наименее остро проблема дефицита платежного баланса стоит для *Мексики*, где его совокупный размер на протяжении 80-х годов составил 16,7 млрд. долл., причем в 1983 г., 1984 г., 1985 г. и 1987 г. баланс по текущим операциям имел положительное сальдо.

Значительный отток капитала, который за период с 1980 г. по 1986 г. составлял 73,6 млрд. долл., частично компенсировался положительным сальдо внешнеторговых операций и поступлениями иностранной валюты от туризма. Состояние платежного баланса Мексики усугубляется «бегством» национального капитала, который наибольших масштабов достиг в 80-е годы и оценивался примерно в 30 млрд. долл.

¹²¹ "The Economist Intelligence Unit, Country Profile. Brasil. 1988-1989", U.K., 1989, p. 49-50.

¹²² "BШЕ Coyuntura y desarrollo", Diciembre 1987, p. 10; "Informe especial", Noviembre 1987, p. 89.

Сальдо платежных балансов НИС по текущим операциям

(млрд. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1987 г.	1988 г.
НИС Азии	-10,3	-10,8	-6,4	-4,3	+2,7	+7,8	+23,0	+33,0	+28,2
Тайвань	-0,9	+0,5	+2,2	+4,4	+6,9	+9,2	+16,1	+18,2	+15,5
Южн. Корея	-5,4	-4,7	-2,7	-1,6	-1,4	-0,9	+4,5	+9,9	+11,0
Гонконг	+1,4	+2,2	+2,0	+2,7	+2,5
Малайзия	-0,3	-2,5	-3,6	-3,5	-1,7	-0,8	-0,3	+2,3	+1,5
Сингапур	-1,5	-1,4	-1,2	-0,6	-0,3	0,0	+0,5	+0,5	-0,5
Таиланд	-2,2	-2,7	-1,1	-3,0	-2,2	-1,9	+0,2	-0,6	-1,8
НИС Лат. Америки	-25,9	-30,6	-24,9	-4,0	+1,5	-0,8	-6,2	-4,6	...
Бразилия	-12,8	-11,8	-16,5	-6,8	0,0	-0,4	-2,8	-3,9	...
Мексика	-8,3	-14,2	-6,2	+5,2	+4,0	+0,5	-1,3	+3,6	...
Аргентина	-4,8	-4,6	-2,4	-2,4	-2,5	-0,9	-2,1	-4,3	-3,6

Подсчитано по: "Balance of Payments Statistics". Yearbook. Part 2, 1987, p. 6-7; "Latin American Economic Report", June 30, 1988, p. 2, 3, 7; "Nomura Quarterly Economic Review", August 1988, p. 21.

В целом проведенный анализ состояния платежных балансов НИС Латинской Америки свидетельствует о том, что увеличивающийся отток капитала полностью не покрывается внутренними финансовыми ресурсами, поэтому они по-прежнему вынуждены обращаться к внешним источникам финансирования. Такой метод покрытия дефицита платежных балансов не решает кардинальным образом проблему, а лишь усугубляет и без того трудное валютно-финансовое положение НИС Латинской Америки и ведет к нарастающей репатриации денежных ресурсов.

Из НИС Азии отток капитала за границу постоянно увеличивается и в значительной мере отягощает расчетные операции, но тем не менее в последние годы не оказывает решающего влияния на состояние их платежных балансов.

За период с 1980 г. по 1986 г. из НИС Азии было переведено за рубеж процентов по кредитам и прибылей на прямые капиталовложения на общую сумму в 81,1 млрд. долл., что почти в 2,5 раза меньше, чем из НИС Латинской Америки. При этом сумма дивидендов от прямых инвестиций была почти в 1,5 раза больше, чем у латиноамериканских НИС, однако объем выплаченных процентов был в 3,5 раза меньше.

В отличие от НИС Латинской Америки у НИС Азии совокупное сальдо платежных балансов по текущим операциям из отрицательного трансформировалось в положительное и в совокупности за период с 1980 г. по 1986 г. составило 63 млрд. долл. Дефицит платежного баланса у азиатских НИС сохранялся до 1983 г., когда отток капитала превышал их валютные поступления.

Улучшение состояния платежных балансов азиатских НИС в целом объясняется меньшим оттоком капиталов за границу, стремительным ростом их доходов от экспорта, ростом притока иностранного капитала, увеличением валютных поступлений от туризма, а в отдельных странах - ростом переводов дивидендов на предпринимательские капиталовложения за рубежом.

Из числа азиатских НИС наиболее стабильное состояние платежного баланса имеет Тайвань. В текущем десятилетии лишь в 1980 г. был зарегистрирован дефицит баланса по текущим операциям в размере 0,9 млрд. долл., затем сальдо трансформировалось в положительное и в 1988 г. достигло 15,5 млрд. долл. Отток капитала за этот период был относительно небольшим и составил в совокупности 8 млрд. долл. При этом суммарный объем положительного сальдо торгового баланса в 80-е годы превысил 46 млрд. долл.

Крупной статьёй валютных поступлений Тайваня стали доходы от экспорта капитала как в ссудной, так и в производительной форме. За 1981-1986 гг. они в совокупности составляли 10,5 млрд. долл. и превышали отток за границу. Превышение доходной части платежного баланса над расходной в течение длительного времени дало возможность накопить Тайваню значительные золото-валютные резервы, которые в начале 1988 г. достигли рекордного уровня — 76 млрд. долл. и по своему размеру в капиталистическом мире уступали лишь валютным запасам Японии и ФРГ¹²³.

¹²³ "Yearbook of Financial Statistics of the Republic of China", 1988, p. 23.

Дефицит платежного баланса по текущим операциям *Южной Кореи* в первой половине 80-х годов в совокупности составил 16,7 млрд. долл., затем произошла трансформация на положительное сальдо, которое за 1986-1988 гг. достигло 25,4 млрд. долл.

Отток за границу процентов по ссудным инвестициям и прибылей на прямые капиталовложения из Южной Кореи за период с 1980 г. по 1986 г. составил 25,8 млрд. долл. и был самым значительным среди азиатских НИС¹²⁴. На Южную Корею приходилась почти половина вывезенных из НИС Азии процентов по долговым обязательствам, что обусловлено ее большой внешней задолженностью.

Дебет репатриации доходов на иностранные инвестиции в значительной степени покрывался валютными поступлениями от экспорта, положительное сальдо торгового баланса Южной Кореи в 1987 г. достигло 7,7 млрд. долл.

В балансе услуг крупнейшей статьёй поступления иностранной валюты в 80-е годы стали доходы от зарубежной деятельности южнокорейских компаний, которые в 1987 г. достигли 5 млрд. долл. Следует подчеркнуть, что если раньше в этой части дохода преобладали переводы за строительные работы на Ближнем Востоке, то сейчас доминируют доходы промышленных монополий («чеболь»), которые имеют за рубежом уже около 200 предприятий.

Наиболее стремительно растут валютные поступления от иностранного туризма, которые увеличились с 370 млн. долл. в 1980 г. до 2,3 млрд. долл. в 1987 г.¹²⁵ Как полагают, эти доходы в балансе услуг будут расти и в дальнейшем, чему в немалой степени способствовало проведение летних Олимпийских Игр в сентябре 1988 г.

В ближайшие годы отток денежных ресурсов из Южной Кореи будет нарастать, в основном в счет погашения внешней задолженности, однако решающего влияния на состояние платежного баланса он не окажет, так как имеются достаточно надежные источники покрытия дефицита - растущие доходы от экспорта и переводы доходов от зарубежной деятельности южнокорейских ТНК.

¹²⁴ По другим источникам и оценкам этот отток достигал 54 млрд. долл.

¹²⁵ "Bank of Korea, Monthly Statistical Bulletin", August 1988, p. 90.

Среди азиатских НИС отток капитала наиболее сильное влияние оказывает на состояние платежного баланса *Малайзии*, совокупный дефицит которого по текущим операциям в 80-е годы составлял около 9 млрд. долл. С 1980 г. по 1986 г. из страны было вывезено более 15 млрд. долл., из которых почти 60% приходилось на прибыли от прямых инвестиций иностранных компаний¹²⁶.

Малайзия является одним из крупнейших в мире экспортеров отдельных видов сельскохозяйственного и минерального сырья. Не располагая собственным мощным торговым флотом, она вынуждена выплачивать значительные средства на фрахт и страхование перевозок экспортных товаров. Растущие расходы по этим двум статьям являются основными причинами хронического дефицита баланса услуг.

В отличие от других НИС для Малайзии на протяжении почти двадцатилетнего периода (кроме 1981 г. и 1982 г.) характерно положительное сальдо торгового баланса, однако этих средств оказывается недостаточно для покрытия отрицательного сальдо баланса услуг. Дефицит платежного баланса по текущим операциям покрывается главным образом за счет привлечения иностранного капитала как в ссудной, так и в производительной форме, но его использование пока остается менее эффективным, чем в других азиатских НИС, поэтому в ближайшие годы проблема дефицита расчетных операций может стоять достаточно остро для Малайзии.

Репатриация доходов из *Сингапура* в виде процентов на ссудный капитал и доходов от прямых инвестиций за период с 1980 г. по 1986 г. составила 21,8 млрд. долл. Из Сингапура происходит наиболее значительный среди азиатских НИС отток дивидендов на прямые иностранные инвестиции, которые за этот период почти в 2 раза превысили их приток.

В 1986 г. впервые за последнее десятилетие было зарегистрировано отрицательное сальдо в балансе движения капитала, которое составило более 1 млрд. долл.¹²⁷

В 80-е годы для Сингапура был характерен хронический дефицит торгового баланса, что обусловлено не сокращением экспорта, а бо-

¹²⁶ "Bank Negara Malaysia, Buletin Suku Tahunan", June 1988, m. 96-97.

¹²⁷ "Economic Survey of Singapore", 1988, p. 45.

лее быстрыми темпами роста импорта товаров и услуг.

Общий дефицит платежного баланса по текущим операциям, составивший в 1980—1986 гг. в совокупности 3,5 млрд. долл., покрывался в основном за счет внутренних резервов - доходами от транспортных услуг, переводом прибылей от зарубежной деятельности сингапурских компаний, валютными поступлениями от иностранного туризма.

В перспективе нарастающий отток прибылей от прямых капиталовложений транснациональных корпораций, действующих в Сингапуре, может стать основным дестабилизирующим фактором для баланса расчетных операций, хотя не будет влиять на достаточно прочное валютно-финансовое положение страны.

Для платежного баланса *Таиланда* в текущем десятилетии в целом был характерен хронический дефицит. Отрицательное сальдо баланса по текущим операциям за период с 1980 г. по 1988 г. в суммарном виде составило 11,4 млрд. долл. В расходной части баланса услуг отток финансовых ресурсов занимал основное место. Вывоз процентов на ссудный капитал и доходов от иностранных инвестиций в 1980-1986 гг. составил 10,2 млрд. долл.

Несмотря на то что в 80-е годы экспорт Таиланда рос очень высокими темпами, выравнять торговый баланс не удалось, для него, так же как и для платежного, был характерен хронический дефицит.

Для покрытия общего дефицита платежного баланса по текущим операциям Таиланд использовал как внутренние, так и внешние источники финансирования. Из внутренних наибольшие доходы давали иностранный туризм, предоставление транспортных услуг и переводы доходов от инвестиционной деятельности за рубежом. Из внешних - привлекались преимущественно заемные средства как из государственных и международных источников, так и из частных. В последние годы усилился приток прямых капиталовложений.

Относительно стабильное состояние платежного баланса имеет *Гонконг*¹²⁶, где положительное сальдо по текущим операциям с 1984 г. по 1988 г. составило в целом около 11 млрд. долл. Это объясняется стабильным валютно-финансовым положением, небольшой внешней задолженностью и относительно широкими масштабами внешнеэкономической деятельности, которая положительно влияет на доходную часть платежного баланса.

Сравнительный анализ влияния репатриации доходов на состояние платежных балансов НИС Латинской Америки и НИС Азии показал, что в целом отток финансовых ресурсов в расходной части баланса услуг занимает основное место и отрицательно сказывается на балансе по текущим операциям.

Ярко выраженное негативное влияние репатриация капитала оказывает на платежные балансы латиноамериканских НИС. Здесь значительно больше масштабы оттока финансовых ресурсов, ощущается нехватка внутренних источников покрытия дефицита, менее стабильно валютно-финансовое положение.

В большинстве азиатских НИС в последние годы отток капитала нивелируется ростом экспортных доходов, значительными золотовалютными резервами, достаточно прочным валютно-финансовым положением. В НИС Азии сформировался более широкий инструментарий покрытия дефицита платежных балансов. В совокупности эти факторы способствовали трансформации в середине 80-х годов дефицита платежных балансов по текущим операциям НИС Азии в положительное сальдо. Это свидетельствует о том, что в целом азиатская модель индустриализации функционирует более эффективно по сравнению с латиноамериканской.

¹²⁶ Подробной статистики о платежном балансе в Гонконге не публикуется.

ПРОБЛЕМА ВНЕШНЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

При анализе социально-экономических проблем развивающихся стран, в том числе и НИС, в советской экономической литературе долгое время существовали устоявшиеся стереотипы. Все проблемы «третьего мира», как

правило, проистекали главным образом из негативных последствий деятельности иностранного капитала и ТНК. Несомненно, что монополистический капитал империалистических держав в определенной мере усугуб-

ляет негативные тенденции, неизбежно порождаемые процессом капиталистического развития и тесной интеграцией НИС в мировое хозяйство. Однако необходимо видеть и ту положительную роль, которую сыграли транснациональные корпорации в экономическом росте НИС, в повышении эффективности их хозяйственного развития, выходе на мировую арену.

Кроме того, в самих «новых индустриальных» странах в процессе капиталистической эволюции сформировались внутренние источники проблем и антагонизмов социально-экономического характера.

Противоречивое положение НИС в мировом капиталистическом хозяйстве - одной ногой они шагнули в сторону развитых стран, а другой еще остаются в группе развивающихся - обусловило наличие у них проблем, свойственных как развивающимся, так и развитым капиталистическим государствам.

При этом различные проблемы с разной степенью актуальности стоят перед латиноамериканскими и азиатскими НИС и отдельными странами этой группы.

Ориентация НИС преимущественно на внешние источники финансирования экономического роста привела к значительному притоку ссудного капитала, который превратился в основную форму внешнеэкономической экспансии развитых капиталистических государств. Ограниченность собственных финансовых ресурсов, не всегда эффективное использование займов и кредитов, нарушение сроков выполнения долговых обязательств обусловили значительный рост внешней задолженности НИС.

Эта проблема, хотя и с разной остротой стоит перед латиноамериканскими и азиатскими НИС, тем не менее является одной из самых актуальных. Она имеет многоплановое значение, так как речь идет не только об уплате по текущим финансовым обязательствам, но и о дальнейших путях экономического развития НИС.

За период с 1975 г. по 1987 г. общая внешняя задолженность «новых индустриальных» стран увеличилась почти в 6 раз и достигла 358 млрд. долл. Удельный вес НИС в общем внешнем долге развивающихся государств в середине 80-х годов составлял более 30%, а в долгосрочной задолженности - 41%. То есть, фактически на «девятку» приходилось более 1/6 всей задолженности развивающегося мира.

В списке крупнейших должников стран Азии, Африки и Латинской Америки представители НИС занимали все верхние места. В 1987 г. на первом месте по размеру долга (млрд. долл.) находилась Бразилия (114), на втором - Мексика (105), на третьем - Аргентина (49), на четвертом - Южная Корея (36), на девятом - Малайзия (25), на одиннадцатом - Таиланд (19). Относительно небольшую задолженность имели Гонконг (5), Тайвань (3,4) и Сингапур (2,4)¹²⁹.

Внешняя задолженность НИС¹

(млрд. долл.)

	1975 г.	1980 г.	1985 г.	1986 г.	1987 г.
НИС Азии	10,0	38,1	83,1	99,6	88,6
Южн. Корея	5,8	17,6	37,1	44,5	35,9
Малайзия	1,8	3,9	18,4	24,4	22,9
Таиланд	1,3	5,2	13,8	20,4	18,9
Гонконг	0,4	2,5	4,0	4,5	5,0
Тайвань	...	7,2	6,4	3,2	3,4
Сингапур	0,7	1,7	3,4	2,4	2,5
НИС Лат. Америки	43,6	77,3	204,4	262,2	268,9
Бразилия	22,7	57,0	91,5	110,3	114,5
Мексика	16,6	4,3	75,5	100,3	105,0
Аргентина	4,3	16,0	17,4	51,6	49,4
НИС, итого	53,6	115,4	287,5	361,8	357,5
Развивающиеся страны - всего	160,4	418,5	701,8	1035,0	1190,0
Удельный вес НИС во внешней задолженности развивающихся стран (%)	33,4	27,6	41,0	35,1	30,2

¹ 1975-1985 гг. - только долгосрочная; 1986-1987 гг. - общая.

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 404-409; национальная статистика НИС.

Из приведенных данных видно, что наиболее остро проблема уменьшения внешнего долга стоит перед латиноамериканскими НИС, на которые приходится почти 75% задолженности «новых индустриальных» стран. В середине 1986 г. удельный вес внешнего долга в ВВП Аргентины составлял 73,6%, Бразилии - 56% и Мексики - 54,9%.

Следует подчеркнуть, что больше половины всех долговых обязательств НИС Латинской Америки приходится на банковские монополии из ведущих капиталистических госу-

¹²⁹ "Statistiques de la dette extérieure", OCDE. Paris, 1988, p. 13-15.

дарств, которые предоставляют займы и кредиты на коммерческих, более жестких условиях. В 1985 г. доля иностранных банков во

внешней задолженности Бразилии достигла 73,1%, Аргентины - 69,1% и Мексики - 49,7%¹³⁰.

Внешняя задолженность НИС Латинской Америки банковским монополиям ведущих капиталистических государств¹

	(млрд. долл.)								
	Всего	США	Велико-британия	Япония	Франция	ФРГ	Канада	Швейцария	Италия
НИС Латинской Америки	148,6	55,6	21,5	22,5	15,8	13,4	12,5	4,8	2,5
Бразилия	63,4	23,7	9,1	8,2	8,4	6,3	5,6	1,7	0,4
Мексика	60,9	24,2	8,7	10,0	5,5	3,8	5,5	1,8	1,4
Аргентина	24,3	7,7	3,7	4,3	1,9	3,3	1,4	1,3	0,7
Удельный вес банковских монополий в общем долге НИС Латинской Америки (%)	56,7	21,2	8,2	8,6	6,0	5,1	4,8	1,8	1,0

¹ По состоянию на конец 1986 г.

Подсчитано по: "BD. Progreso y Social Informe. 1987", Washington, D.C., 1987; "Transnational Corporations in World Development. Trends and Prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 143.

В наиболее трудном положении оказались латиноамериканские НИС в начале 80-х годов, когда разразился так называемый «кризис долгов». Основные причины возникшего кризиса носят как конъюнктурный, так и структурно-системный характер.

В этот период отмечено замедление темпов экономического развития Бразилии, Аргентины и Мексики, что сказалось на внешней торговле, значительно сократились валютные поступления от экспорта, отрицательное сальдо платежного баланса по текущим операциям достигло рекордного уровня: в 1981 г. оно в совокупности у латиноамериканских НИС составило 31 млрд. долл., а в 1982 г. - 25 млрд. долл.

Возрастание дефицита платежного баланса, использование на его покрытие заемных средств усилили непроизводительный характер международного капиталистического кредита, ослабился его инвестиционный потенциал.

В начале 80-х годов стали наступать сроки погашения большей части долговых обязательств, причем в условиях очень высоких банковских процентов. При таких обстоятельствах приток в латиноамериканские НИС нового ссудного капитала из-за рубежа все более использовался на оплату старых долгов. В связи с новыми кредитами, полученными на погашение прежних, общая внешняя задолженность возросла за эти годы почти на 40%. К 1982 г. объем долговых обязательств Бразилии, Аргентины и Мексики превысил размер валютных поступлений от экспорта.

Ситуация усугубилась резким повышением банковской учетной ставки в США, что сразу

сказалось на удорожании кредита как на американском рынке, так и на мировом рынке ссудного капитала. Кроме того, повышение банковского процента в США вызвало массовый отлив за границу частных капиталов НИС Латинской Америки. Особенно широкие масштабы «бегство» капитала приобрело в Мексике, откуда только в 1981-1982 гг. было переведено более 22 млрд. долл., преимущественно в американские банки. В условиях, когда латиноамериканские НИС испытывали острый недостаток валютных средств, такая утечка капитала имела пагубные последствия.

Попытки правительства противостоять нарастанию финансовых трудностей в форме введения валютных ограничений, валютного протекционизма не увенчались успехом. В этих условиях «новые индустриальные» страны Латинской Америки оказались не в состоянии выплачивать свои долги и вынуждены были одна за другой приостановить платежи по внешней задолженности и просить у кредиторов отсрочку, рефинансирования и пересмотра долгов. Это решение латиноамериканских НИС вызвало массовый мораторий других развивающихся стран, привело к «кризису долгов» и могло блокировать нормальное функционирование мировой банковской системы.

Кризис платежеспособности обусловил необходимость переоформления сроков погашения долговых обязательств 32 развиваю-

¹³⁰ "Transnational Corporations in World Development. Trends and Prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 129.

шимся государствам на общую сумму более 160 млрд. долл., что было беспрецедентным случаем в мировой финансовой практике.

Обострение валютно-финансового кризиса латиноамериканских НИС, значительный рост внешней задолженности еще раз подтвердили, с одной стороны, кабальную сущность долгов и ростовщический характер кредитной политики империалистических держав, с другой стороны - неэффективность использования заемных средств для ускорения экономического развития. Использование части заемных средств на непроизводительные нужды, ориентация промышленной политики преимущественно на развитие импортзамещающих отраслей не создали достаточный экспортный потенциал, который мог бы стать источником валютных поступлений для оплаты внешней задолженности.

Вспышка долгового кризиса в начале 80-х годов продемонстрировала также взаимосвязь противоречивых интересов, с одной стороны, латиноамериканских «новых индустриальных» стран-должников, а с другой - коммерческих банков и государств-кредиторов. Однако до сих пор заинтересованные стороны не смогли выработать достаточно надежного альтернативного подхода для кардинального решения проблемы внешней задолженности НИС Латинской Америки.

Международный валютный фонд, Международный банк развития и реконструкции и многие другие финансовые организации, контролируемые развитыми капиталистическими странами, по признанию самих западных экспертов, не в состоянии сыграть решающую роль в процессе решения проблемы внешней задолженности и восстановления стабильности в сфере международных валютно-финансовых отношений.

Традиционные подходы к решению проблемы внешней задолженности НИС Латинской Америки - разработка различных программ стабилизации экономики, пересмотр условий погашения существующего долга, предоставление новых кредитов - в целом оказались малоэффективными. Попытки реализации с конца 1985 г. известного «плана Бейкера», направленного на активизацию частной инициативы коммерческих банков и использование рыночных рычагов, не смогли остановить дальнейший рост задолженности и смягчить проблему ее погашения.

В этих условиях появились нетрадиционные методы уменьшения внешнего долга ла-

тиноамериканских НИС, основывающиеся на использовании вторичного рынка долговых обязательств и национальных финансовых рынков. Наибольшее распространение получили программы капитализации внешнего долга. Суть этих программ - перевод внешнего долга во внутренний, т. е. обмен государственных долговых обязательств на акции и другие долгосрочные ценные бумаги, обращающиеся на внутреннем рынке латиноамериканских НИС. Эти конверсионные операции получили название «долг-акции».

Одним из основных методов реализации программ «долг-акций» является аннулирование коммерческими банками-кредиторами некоторой части долга в обмен на долю в капитале банков, страховых и финансовых компаний, различных фондов и других финансовых учреждений, а также продажа со скидкой долговых обязательств на вторичном рынке какой-либо промышленной или торговой фирме, имеющей намерения осуществить инвестиции в НИС Латинской Америки. В свою очередь компания может согласиться на погашение долга в национальной валюте по номинальной стоимости, с тем чтобы использовать эти поступления для финансирования своих капиталовложений.

Первая программа капитализации внешней задолженности была разработана *Бразилией* еще в 1983 г., в период подготовки первого соглашения о переносе сроков платежей в счет погашения внешнего долга. Иностранцам было разрешено проводить обменные операции типа «долг-акции» в рамках существующей национальной системы регулирования иностранных капиталовложений. В соответствии с этой программой 1,8 млрд. долл. внешнего долга Бразилии было переведено в акции.

Большая часть этих операций пришлась на конверсию межфирменного долга бразильских филиалов ТНК в прямые инвестиции. Иностранцы инвесторы могли покупать долговые обязательства на вторичном рынке и обменивать их на акции, получая при этом 10%-ную налоговую скидку¹³¹.

В 1987 г. Центральный банк Бразилии значительно либерализовал операции по переводу задолженности в акции и принял новую программу, в соответствии с которой ежегодный объем операций «долг-акции» будет равен 125 млн. долл. Таким образом за год

¹³¹ БИКИ от 29 августа 1987 г., с. 2.

правительство страны рассчитывает уменьшить сумму внешнего долга на 1,5 млрд. долл. Однако каждая сделка может быть совершена лишь с одобрения Центрального банка Бразилии. При этом поощряются инвестиции в предприятия, выпускающие экспортную продукцию, в наукоемкие отрасли, в проекты в области туризма и гостиничного хозяйства.

На рассмотрение Центрального банка представлено инвестиционных проектов на сумму в 500 млн. долл. Крупнейшие иностранные коммерческие банки, включая американский «Сити Корп.», намерены добиться обращения в акции значительной части контролируемой ими многомиллиардной задолженности Бразилии.

В марте 1988 г. на фондовой бирже Рио-де-Жанейро состоялся первый публичный аукцион по реализации просроченных долговых обязательств номинальной стоимостью 150 млн. долл. Крупнейшими участниками аукциона были финансовые компании развитых капиталистических государств. В результате номинальная стоимость долга, конвертированного кредиторами США, составила (млн. долл.) 50,8, Франции - 26,8, Японии - 11,9, Лихтенштейна - 11, Великобритании - 6,1 и Швейцарии - 3,4.

Накоплен определенный опыт в проведении операций по конверсии долговых обязательств в акции и другой латиноамериканской НИС - *Мексикой*, которая разработала программу капитализации внешнего долга в 1986 г. При этом мексиканские финансовые органы стремились ограничить негативные воздействия обменных операций на экономику страны.

Центральный банк Мексики ограничил ежемесячный объем операций типа «долг-акции» 100 млн. долл. с целью осуществления эффективного контроля за денежной массой в обращении. Установлен также строгий контроль над конвертированием межфирменного долга филиалов транснациональных корпораций, расположенных в Мексике.

Первую обменную сделку типа «долг-акции» в Мексике осуществила японская автомобильная ТНК «Ниссан мотор», которая при посредничестве американского банка «Сити бэнк» купила со скидкой мексиканские долговые обязательства на сумму 60 млн. долл. Аналогичные операции провели западногерманская ТНК «Фольксваген» и американская «Крайслер». К середине 1988 г. в Мексике

было осуществлено более 100 операций по конверсии государственной внешней задолженности на общую сумму свыше 1,2 млрд. долл.¹³²

Конверсионные операции начинают распространяться и на частный долг национальных инвесторов. При этом капитализация внешнего долга частных мексиканских компаний рассматривается как средство стимулирования конверсионных операций с государственными долговыми обязательствами.

Так, например, по условиям сделки типа «долг-акции», осуществляемой крупной мексиканской фирмой «Группа индустриаль Альфа» на общую сумму в 920 млн. долл., коммерческие банки-кредиторы в обмен на 45% акций этой фирмы погашают не только часть ее дебиторской задолженности, но и государственный долг в размере 200 млн. долл. Аналогичную операцию общей стоимостью свыше 1 млрд. долл. планируется осуществить с ведущей металлургической компанией «НИЛ-СА» и рядом других национальных фирм, имеющих значительную задолженность.

В связи с отменой некоторых препятствий для осуществления конверсионных операций и упрощением процедуры оформления сделок по переводу внешнего долга в акции в ближайшие годы в Мексике будет капитализировано около 3-4 млрд. долл. ее внешней задолженности.

Разработана программа капитализации внешнего долга *Аргентины*, которая предусматривает перевод долговых обязательств в акции в размере 1,9 млрд. долл. к 1992 г. В последнее время в нее внесены определенные коррективы. В частности, если первоначально объем новых инвестиций и величина капитализируемых долговых обязательств определялись соотношением 50% к 50%, то теперь оно должно быть 30% к 70%. Вместе с тем обмен инвестиционных ресурсов на аргентинскую валюту может производиться по курсу «свободного» рынка, а не по официальному валютному курсу, как это было прежде.

Указанные изменения придают большую гибкость конверсионным операциям. Предполагается в 1988 г. капитализировать долговые обязательства на 300 млн. долл., а каждый последующий год - по 400 млн. долл. Полученные при этом средства будут направляться преимущественно на финансирование новых проектов экспортной ориентации, реали-

¹³² "Business Times", January 4, 1988.

зация которых позволит увеличить валютные поступления страны.

Кроме того, разработаны так называемые «альтернативные инструменты участия», представляющие собой долгосрочные государственные облигации (боны), которые каждый банк-кредитор может приобрести у правительства Аргентины в обмен на свою часть долга, но не более чем на 5 млн. долл. В перспективе эти бонны могут быть реализованы на международных рынках ценных бумаг. Срок их погашения составляет 12 лет, процентная ставка предусмотрена в размере 4% годовых¹⁵³.

Как полагают, эта мера правительства позволит постепенно уменьшить число основных банков-кредиторов, предоставивших Аргентине займы на сумму менее 5 млн. долл., с 360 до 150 и облегчит в дальнейшем проведение переговоров по проблемам внешней задолженности.

Капитализация внешней задолженности в «новых индустриальных» странах Латинской Америки в определенной мере способствует замедлению темпов ее роста, сокращает отток финансовых средств в счет оплаты основной части долга и процентов, привлекает иностранных инвесторов и возвращает часть национальных капиталов, вывезенных за границу, способствует структурной перестройке местной финансовой системы.

Однако реализация программы «долг-акции» не является кардинальным средством решения валютно-финансовых проблем латиноамериканских НИС и имеет ряд негативных последствий. Прежде всего возникает реальная угроза усиления позиций иностранного капитала в различных отраслях и сферах экономики и ослабления национального контроля за его деятельностью. Кроме того, значительный приток иностранных инвестиций при недостаточной емкости внутренних финансовых рынков латиноамериканских НИС стимулирует рост реальных процентных ставок, что может привести к снижению деловой активности.

Трансформация внешнего долга во внутренний способствует увеличению денежной массы в обращении и, как следствие, усилению инфляционных тенденций. Определенное сокращение оттока финансовых средств по

обслуживанию долга компенсируется увеличением вывоза прибылей, т. к. происходит трансформация процентных платежей в выплаты дивидендов.

И, наконец, самое главное - конверсионные операции, хотя и уменьшают внешний долг НИС Латинской Америки, однако непосредственно не увеличивают их валютные доходы, часть которых можно направлять на оплату внешней задолженности. В последние годы в латиноамериканских НИС приняты законодательные акты, направленные на стимулирование экспортного производства и отдельных экспортеров. Поэтому успешное развитие экспортной базы и рост экспортных доходов, а не капитализация долговых обязательств, может в перспективе значительно уменьшить внешнюю задолженность НИС Латинской Америки.

Именно такой пример являют собой **НИС Азии**. Следует подчеркнуть, что проблема внешней задолженности имеет для них не столь острый характер в связи с меньшей суммой общего долга, которая в свою очередь меньше их растущих поступлений от вывоза товаров и совокупных золото-валютных резервов. Кроме того, некоторые из наиболее развитых НИС уже сами практикуют вывоз капитала в ссудной форме, что свидетельствует об их высокой платежеспособности.

За период с 1975 г. по 1986 г. общий объем их внешней задолженности возрос почти в десять раз и достиг своего пика в 99,6 млрд. долл. Начиная с 1986 г. наметилась определенная тенденция к сокращению внешнего долга, который в 1987 г. уменьшился до 88,6 млрд. долл., что почти в 3 раза ниже, чем у латиноамериканских НИС.

Удельный вес долгосрочной задолженности в ВВП НИС Азии в середине 80-х годов составлял в среднем около 31% и был в два с лишним раза меньше, чем у НИС Латинской Америки. Норма обслуживания долга была равна 11,7%, что ниже общего уровня по развивающимся государствам (18,1%), и почти в 3 раза меньше аналогичного показателя латиноамериканских НИС (36,1%).

Так же как у НИС Латинской Америки, значительная часть внешней задолженности НИС Азии приходилась на банковские монополии. В частности, в 1985 г. удельный вес иностранных коммерческих банков в общих долговых обязательствах Южной Кореи со-

¹⁵³ Из "Transnational Corporations in World Development. Trends and Prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 152.

ставлял 70,2%, Малайзии - 66,3% и Таиланда - 53,4%¹³⁴.

Крупнейшим должником в регионе является Южная Корея, на нее приходилось более $\frac{1}{3}$ внешней задолженности азиатских НИС. Своего наивысшего уровня размер ее долга достиг в 1985 г. и составлял 47,6 млрд. долл., из которых 74% - долгосрочные долговые обязательства, 23% - краткосрочные и 3% - кредиты МВФ. До 1985 г. внешний долг имел тенденцию к постоянному росту, а затем она сменилась на противоположную. В связи со стремительным ростом экспорта и соответственно валютных доходов увеличилось положительное сальдо платежного баланса, которое в совокупности в 1986-1988 гг. составило 25,4 млрд. долл. Кроме того, возросли доходы южнокорейских фирм от прямых инвестиций в экономику зарубежных стран. Это дало возможность выплатить в счет погашения внешней задолженности более 16 млрд. долл. и сократить внешний долг страны в 1988 г. до 31,5¹³⁵.

Следует подчеркнуть, что в последние годы правительство Южной Кореи практикует досрочные выплаты долговых обязательств, что ведет к определенной экономии валютных средств за счет уменьшения выплаты процентов по займам. Правительство планирует к началу 90-х годов вдвое уменьшить внешний долг и поменять свой статус страны-должника на статус страны-кредитора.

Второе место после Южной Кореи по уровню внешней задолженности занимает Малайзия, для которой эта проблема приобрела весьма актуальный характер. Только в 80-е годы общий долг Малайзии увеличился в 2 раза и в 1987 г. достиг 22,9 млрд. долл. За этот период удельный вес внешней задолженности в ВВП возрос с 40 до 70,6%. Опасаясь негативных последствий, правительство страны также стало практиковать досрочные выплаты по долговым обязательствам. В 1987 г. было выплачено в погашение основной части долга и процентов по нему около 1,5 млрд. долл., почти $\frac{2}{3}$ этой суммы представляло собой досрочное погашение кредитов, полученных в 1983-1986 гг. под высокие проценты (8-8,5% годовых).

Так же как и Южная Корея, Малайзия

часть средств в счет оплаты внешнего долга финансирует за счет доходов от экспорта. В 1986-1987 гг. совокупное сальдо внешнеторгового баланса Малайзии составило 8,3 млрд. долл. Страна имеет и значительные золото-валютные резервы, которые в конце 1987 г. оценивались в 7,7 млрд. долл.¹³⁶

Внешняя задолженность Таиланда в 1987 г. была равна 18,9 млрд. долл. Более 68% его долговых обязательств приходится на долгосрочные кредиты. Однако следует подчеркнуть, что среди азиатских НИС у этой страны самая высокая норма обслуживания долга, которая в середине 80-х годов составляла 26%, что связано не столько с ростом погашения долговых обязательств, сколько с меньшим объемом экспорта.

Среди азиатских НИС Таиланд имеет самые низкие доходы от экспорта и наименьшие золото-валютные резервы, а в последние годы также и самое высокое отрицательное сальдо платежного баланса по текущим операциям. Все это ставит проблему внешней задолженности в ряд самых насущных проблем, от решения которой зависит дальнейшее ускорение экономического развития страны.

Фактически не существует проблемы с погашением внешней задолженности у Тайваня, Гонконга и Сингапура. Объем их долговых обязательств значительно меньше ежегодных валютных поступлений от экспорта. В 1986 г. доходы от вывоза у Сингапура и Тайваня в 10 раз превышали размер их внешнего долга, у Гонконга - в 6 раз. Кроме того, эти страны располагают значительными золото-валютными резервами, которые также в несколько раз больше внешней задолженности. С середины 80-х годов эти страны стали выступать на мировом валютном рынке в качестве кредиторов.

Подводя итог, следует отметить, что, несомненно, проблема внешней задолженности сохраняет свою актуальность, особенно для латиноамериканских и некоторых азиатских НИС, и является результатом сохраняющейся зависимости их от финансовых центров империализма.

Решаться эта проблема может по разным направлениям. Во-первых, программы реорганизации долговых обязательств следует проводить в соответствии с реальными пла-

¹³⁴ "Transnational Corporation in World Development. Trends and Prospects", U.N., N.Y., 1988, p. 129.

¹³⁵ "The Economist Intelligence Unit. Country Profile. South Korea. 1988-89", U.K., 1988, p. 47-48.

¹³⁶ "Bank Negara Malaysia, Buletin Suku Tahunan", June, 1988, m. 100.

тежными возможностями должников, не подрубая при этом средне- и долгосрочные перспективы их экономического роста. Развитым капиталистическим странам необходимо снизить процентные ставки и уменьшить чистый отток капитала из стран - крупнейших должников.

Во-вторых, должны быть пересмотрены основные принципы деятельности МВФ и его организаций, изменены критерии распределения финансовых ресурсов, особенно долго-

срочных. Должна быть повышена роль развивающихся стран в процессе принятия решений в МВФ путем увеличения их голосов в фонде до 50%.

В-третьих, тем странам, где проблема долга стоит особенно остро, необходимо расширять экспортную базу, совершенствовать структуру вывоза товаров для увеличения валютных поступлений. Новые займы и кредиты должны использоваться, по возможности, именно на эти цели.

КРИЗИСНЫЕ ЯВЛЕНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ НИС

Возрастающая зависимость и взаимозависимость НИС от мирового империализма является экономической основой перенесения в НИС кризисных явлений, которые принимают циклический характер. При этом, с одной стороны, кризисы в НИС связаны с ходом общего мирового капиталистического цикла, с другой - уровень их экономической зрелости формирует собственное циклическое движение капиталистического производства.

Наиболее рельефно кризисные явления в НИС стали проявляться в 80-е годы. Экономический кризис 1981-1982 гг. явился фактически кризисом всего мирового капиталистического хозяйства, так как привел почти к синхронному спаду в развитых и развивающихся государствах, в том числе и в НИС.

Более глубокие потрясения кризис оказал на **НИС Латинской Америки**. Резкое сокращение производства в развитых капиталистических странах, усиление неустойчивости международной финансовой системы оказали дестабилизирующее воздействие на экономику латиноамериканских НИС. Кризис продолжался почти три года, а по своей глубине превосходил все кризисы послевоенного периода и сравним с мрачным периодом «великой депрессии» 30-х годов.

В начале 80-х годов экономический рост НИС Латинской Америки фактически прекратился и началось падение стоимости ВВП. Так называемый негативный рост достиг своего пика у Аргентины в 1981 г. и составлял 7,1%, у Мексики и Бразилии в 1983 г. - 4,3 и

2,4% соответственно¹³⁷. Спад деловой активности охватил практически все сферы экономики, но в большей мере проявился в обрабатывающей промышленности. Индекс промышленного производства в этой отрасли в Мексике с 1981 г. по 1983 г. понизился на 11,5%, в Бразилии - на 7,1%, в Аргентине - на 5% (1981-1982 гг.). В наиболее тяжелом положении оказалось машиностроение (включая автомобильную промышленность), черная и цветная металлургия, химическая и легкая промышленность. В Бразилии, например, выпуск машиностроительной продукции в эти годы сократился на 49%, производство потребительских товаров длительного пользования - на 34%.

Падение производства в основных отраслях экономики привело к сокращению экспортно-импортных операций, а изменение динамики мировых цен на основные товары их традиционного экспорта ухудшили условия внешнеторгового обмена. Латиноамериканские НИС вынуждены были резко сократить импорт, который в 1983 г. по сравнению с 1981 г. уменьшился у Мексики на 203%, у Аргентины - на 134% и у Бразилии - на 56%¹³⁸. Следует подчеркнуть, что даже такое фантастическое падение импорта не смогло повлиять на состояние их платежных балансов, кото-

¹³⁷ "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 422.

¹³⁸ Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 4-5.

рые в кризисный период были сведены с суммарным дефицитом почти в 60 млрд. долл.

Огромное отрицательное сальдо платежных балансов по текущим операциям НИС Латинской Америки сложилось из возросших платежей в счет погашения основной части долга и процентов по нему, вывоза прибылей, а также стремительного «бегства» национального капитала. Наметилась тенденция к подрыву как внутренней, так и внешней платежеспособности указанных стран, что в итоге привело к долговому кризису.

Следует подчеркнуть, что одной из характерных особенностей экономического кризиса начала 80-х годов в латиноамериканских НИС было наложение циклического кризиса на долговой, что привело к глубокому валютно-финансовому кризису. Отсутствие действенного контроля над ценами, девальвация национальных валют, высокие процентные ставки нарушили традиционное движение цен в процессе экономического цикла и вызвали галопирующую инфляцию, уровень которой достиг невиданных размеров. Индекс потребительских цен в 1981-1983 гг. возрос в Аргентине на 401%, в Бразилии - на 378%, в Мексике - на 221%¹³⁹.

Экономический кризис вызвал глубокие социальные потрясения. Значительно сократился доход на душу населения. Инфляция привела к обесценению национальных валют, снизилась покупательная способность населения - несмотря на номинальный рост индекса заработной платы, в реальном выражении она уменьшилась. В бедственном положении оказались широко слои населения. Безработица достигла самого высокого уровня за послевоенный период - около 20 млн. полностью или частично безработных, или примерно 30% трудоспособного населения.

Таким образом, резкое падение промышленного производства, стагнация инвестиций в основной капитал в совокупности с хронической инфляцией и безработицей постепенно трансформировались в стагфляцию - длительную экономическую нестабильность. В этих условиях фаза депрессии становится более продолжительной, а переход к оживлению деловой активности носит затяжной характер. В этом проявилось своеобразие про-

цесса циклического воспроизводства в НИС Латинской Америки.

Выход из кризисной фазы цикла сдерживался подорванным платежеспособным спросом населения, низкой долей валовых внутренних накоплений, сокращением притока производительного капитала и импорта инвестиционных товаров, т. е. отсутствовали основные звенья в механизме циклического воспроизводства, обеспечивающие переход к очередной фазе - оживлению деловой активности.

Для **азиатских НИС** кризис мировой капиталистической системы 1981-1982 гг. не имел столь губительных последствий, как для латиноамериканских, тем не менее он оказал фактически первым синхронным спадом деловой активности в регионе. Замедлились темпы экономического развития, сократился объем внешней торговли, увеличился дефицит платежных балансов по текущим операциям, усилились инфляционные процессы, возрос уровень безработицы. Но фаза кризиса была менее затяжной и значительно быстрее сменилась подъемом.

Экономический рост продолжался вплоть до 1985 г., когда разразился новый циклический кризис, который оказался самым глубоким для азиатских НИС за весь послевоенный период. Тем не менее по масштабам социально-экономических последствий для хозяйственного развития он никоим образом не может быть сравним с кризисом начала 80-х годов в НИС Латинской Америки.

В 1985 г. наблюдалось ухудшение практически всех макроэкономических показателей экономического развития. Необходимо подчеркнуть, что, хотя кризис распространился на все НИС Азии, в разных странах он проявлялся с неодинаковой глубиной. В одних он поразил практически все сферы хозяйственной жизни, в других привел к замедлению деловой активности в отдельных отраслях экономики.

В Сингапуре, Малайзии и Гонконге впервые за последнее двадцатилетие было зафиксировано сокращение прироста ВВП соответственно на 1,8, 1 и 0,1%. По сравнению с предыдущим годом темп прироста ВВП снизился у Тайваня в 2,3 раза, у Южной Кореи - в 1,6, у Таиланда - в 1,5 раза.

Впервые за много лет отмечалось падение промышленного производства в ведущих отраслях народного хозяйства. Общий индекс промышленного производства сократился в

¹³⁹ Подсчитано по "The Economist Intelligence Unit. Country Profile. Argentina, Brasil, Mexico. 1987-88", У.К., 1988.

Сингапуре на 7,3%, Малайзии - на 6,2%, Гонконге — на 4,5%. В электронной и электротехнической промышленности объем производства понизился (%) в Малайзии на 24,7, на Тайване - на 10,1, в Сингапуре - на 6,4, в текстильной промышленности Сингапура - на 37,9, Тайваня - на 3,7, Малайзии - на 1,5. В обрабатывающей промышленности Южной Кореи спад производства отмечался в текстильной, обувной, кожевенной, деревообрабатывающей промышленности, в производстве контрольно-измерительной аппаратуры.

Кризисные явления распространились на внешнеэкономическую сферу. Сократился объем товарооборота; в 1985 г. по сравнению с 1984 г. суммарная стоимость экспорта азиатских НИС уменьшилась на 3,8%, а импорта - на 4,4%. Замедлился приток иностранного капитала как в ссудной, так и в производительной форме.

Отток финансовых ресурсов в виде процентов на ссудный капитал и прибылей от иностранных прямых инвестиций в 1985 г. превысил 8 млрд. долл. В результате платежный баланс по текущим операциям у большинства азиатских НИС имел дефицит, который составлял (млрд. долл.) у Таиланда 1,9, Южной Кореи - 0,9, Малайзии - 0,8, Сингапура - 15 млн. долл. У Тайваня и Гонконга сохранилось положительное сальдо платежного баланса.

В отличие от экономического кризиса в латиноамериканских НИС начала 80-х годов, циклический кризис в азиатских НИС в 1985 г. не привел к резкому увеличению внутренних оптовых и розничных цен, инфляционные процессы не носили ярко выраженного характера. Уровень инфляции был весьма умеренным и колебался в пределах 0,3-3,2%, причем на Тайване индекс потребительских цен снизился всего на 0,2%. Резко возросла безработица, причем во всех странах был зафиксирован рекордный (с начала 80-х годов) ее уровень, который составил (%) в Малайзии - 7,6, Таиланде - 6,1, Сингапуре - 4,2, Южной Корее - 4, Гонконге - 3,4, на Тайване - 2,9¹⁴⁰.

Кризис 1985 г. не был затяжным для большинства азиатских НИС, лишь Малайзия и Сингапур испытывали определенную депрессию в 1986 г. Значительная доля валовых внутренних накоплений, стимулирование

внутреннего спроса и приток новых капиталовложений позволили в достаточно короткие сроки преодолеть экономическую дестабильность и оживить деловую активность - уже в 1986 г. кризисная фаза сменилась подъемом.

В конце 1987 г. мировую капиталистическую экономику потряс биржевой кризис, который распространился на крупнейшие финансовые центры «новых индустриальных» стран. Биржевой шок на фондовых рынках НИС был в целом более сильным, чем в развитых капиталистических государствах. Падение биржевых индексов в НИС примерно в 2-3 раза превышало снижение курсов акций в основных капиталистических странах.

Рекордное падение биржевых котировок было отмечено на крупнейших фондовых биржах азиатских НИС - Гонконга и Сингапура. В «черный понедельник» (19 октября 1987 г.), когда началась паника в Нью-Йорке, на гонконгской бирже индекс снизился по сравнению с предыдущим днем на 11% (400 пунктов), что привело к ее закрытию. Возобновление работы через четыре дня началось с еще более сильного падения курса ценных бумаг - на 33% (1120 пунктов).

Общее обесценение капиталов на фондовой бирже Сингапура, где котируются ценные бумаги более 400 компаний (из них 60% контролируется иностранными фирмами), составило 31%. Однако более строгий контроль за ее деятельностью со стороны местных финансовых институтов позволил избежать закрытия биржи.

Существенное падение биржевой конъюнктуры было отмечено в Таиланде, где котировки ценных бумаг понизились на 30%, на Тайване и в Малайзии (на 20%)¹⁴¹.

Следует подчеркнуть, что более значительное падение курсов акций промышленных компаний было зафиксировано в тех странах, где фондовые рынки имеют более высокую степень интернационализации биржевых операций.

Относительная закрытость фондового рынка Южной Кореи фактически сохранила его от биржевой лихорадки. На бирже в Сеуле падения конъюнктуры практически не было. В «черный понедельник» курс ценных бумаг упал лишь на 2% и в последующем сохранял относительную стабильность.

но "The Economist Intelligence Unit. Country Profile. Malaysia, Singapore, Taiwan, South Korea, Hong Kong, Thailand. 1988-89", U.K., 1989.

НИ "р. Eastern Economic Review", October 29, 1987, p. 90, 113; December 24, 1987, p. 39.

Финансовый хаос охватил тесно связанные с биржами США фондовые рынки НИС Латинской Америки. Особенно сильно кризис затронул крупнейшие из них - Бразилию и Мексику. На мексиканском фондовом рынке в октябре 1987 г. акции обесценились на 75%. Дестабилизировалась ситуация на рынке ценных бумаг Бразилии. На бирже в Сан-Пауло было зарегистрировано рекордное для нее падение биржевых котировок - на 16%¹⁴².

Биржевой кризис оказал значительное влияние на состояние деловой активности в «новых индустриальных» странах. От биржевой лихорадки прежде всего пострадали рынки фьючерсных операций, деятельность которых носит ярко выраженный спекулятивный характер.

В результате падения курсов акций многие инвесторы понесли значительные убытки, исчисляемые сотнями миллионов долларов. Так, объем потерь гонконгских брокеров оценивался в 330 млн. долл. В свою очередь это привело к возросшим продажам облигаций и иных бумаг, в основном инвесторами, понесшими убытки. Возросли спекулятивные операции, что вызвало дестабилизацию рынка ссудных капиталов, иностранных валют и других секторов валютно-финансовой сферы НИС.

Дестабилизация фондовых рынков отразилась на процессе капитализации внешнего долга в НИС Латинской Америки. Значительное падение курсов акций, продажа которых используется как форма погашения долговых обязательств, приостановило программу капитализации в Мексике, усилило «бегство» капитала. По этой же причине во многих НИС затормозилось проведение приватизации государственной собственности.

Вместе с тем биржевой кризис имел и определенные положительные моменты. Уменьшился объем спекулятивных сделок, сократилось использование более сложных форм биржевой торговли. Кризис показал необходимость рационализации биржевых операций, снижения издержек и повышения нормы прибыли. Если это произойдет, можно ожидать нового биржевого подъема в НИС.

Кризисные явления, которые имеют тенденцию к периодическому обострению, оказывают влияние на процессы социального развития в «новых индустриальных» странах. Сохраняющийся долговой кризис в лати-

ноамериканских НИС, значительный отток финансовых ресурсов вынудили правительства проводить политику жесткой экономии, что, в частности, отразилось на реализации многих социальных программ развития.

В кризисные периоды обостряется проблема занятости, как правило, происходит закрытие отдельных предприятий, растет число безработных. В НИС, особенно Латинской Америки, сохраняется огромная армия резервного труда.

По сравнению с развитыми капиталистическими странами сами условия труда в НИС значительно хуже, выше степень эксплуатации наемного рабочего. Несмотря на значительный рост в последние годы номинальной заработной платы, в реальном выражении уровень оплаты наемного рабочего в НИС повысился незначительно. Так, в Гонконге рост реальной заработной платы в 1970-1985 гг. был в 3,6 раза меньше увеличения номинальных ставок, в Сингапуре - в 3,3, на Тайване - в 2,3, в Южной Корее - в 1,8 раза¹⁴³.

Еще более разительный разрыв в номинальной и реальной заработной плате сохраняется в латиноамериканских НИС. В Мексике в 1980-1986 гг. среднегодовой темп прироста номинальных ставок в обрабатывающей промышленности составлял почти 40%, в то время как реальные доходы рабочих сокращались на 6,9% ежегодно. Уровень реальной оплаты «съедался» галопирующей инфляцией. Индекс розничных цен за этот период практически удваивался ежегодно¹⁴⁴. И если разрыв в уровнях номинальной оплаты труда в НИС по сравнению с развитыми капиталистическими странами имел тенденцию к сокращению, то разница в реальных доходах трудящихся увеличивалась.

В своей работе «Новый фабричный закон» В. И. Ленин отмечал: «Низкая плата и длинный рабочий день всегда идут рядом и одно без другого невозможно»¹⁴⁵. В настоящее время в НИС сохраняется самая длительная продолжительность рабочей недели в капиталистическом мире, причем в отдельных странах прослеживается тенденция к ее росту. Так, в Южной Корее с 1980 г. по 1986 г. она увеличилась с 53,7 до 54,7 час. Это больше,

¹⁴³ Bella Balassa and John Williamson. Adjusting to Success: Balance of Payments Policy in the East Asian NIC's. Washington, 1987, p. 92-93.

¹⁴⁴ "The Economist Intelligence Unit. Country Profile. Mexico. 1987-1988", U.K., 1988, p. 13-14.

¹⁴⁵ В. И. Ленин. Поли. собр. соч., т. 2, стр. 278.

и «Economist», December 31, 1987, p. 91.

чем во Франции на 16,1 час, в ФРГ - на 14,3, в США - на 14, в Японии - на 13,7 и в Великобритании - на 13 час.¹⁴⁶. Следует подчеркнуть, что в отдельных отраслях и на отдельных предприятиях Южной Кореи и других НИС средняя продолжительность рабочей недели еще выше и иногда достигает 60-65 часов.

Многочисленные факты свидетельствуют, что в Южной Корее есть предприятия, где сохраняются буквально рабские условия труда, которые существовали еще в начале века. В основном это относится к предприятиям местной буржуазии, которая таким путем пытается выжить в условиях жесткой конкуренции со стороны иностранных компаний и местных монополий. Так, на текстильной фабрике¹⁴⁷, расположенной в окрестностях Сеула и принадлежащей фирме «Грин хил текстайл», рабочий день начинается в 8 час. 30 мин. и заканчивается в 7 час. 30 мин. вечера (когда необходимо выполнить срочный заказ, рабочих заставляют работать до 10-11 час. вечера). За весь рабочий день предусмотрено два перерыва соответственно по 20 и 30 минут. В течение месяца рабочему положено только два выходных дня. На фабрике заняты в основном молодые девушки, чей месячный заработок в среднем составляет около 300 долл.

Несколько лучше условия труда на предприятиях, принадлежащих иностранному капиталу и крупным национальным монополиям. Как правило, заработная плата здесь несколько выше, чем в среднем по стране, в Бразилии, например, на 30%, в Малайзии - на 25%¹⁴⁸.

Кроме того, переводя производство в НИС, транснациональные корпорации переносят сложившиеся в странах базирования производственные отношения, использующие современные достижения социологической науки. В частности, в НИС активно применяются основные положения теории «патернализма», «участия», «социального партнерства» и «человеческих отношений». Несомненно, эффективное их применение ведет к совершенствованию механизма извлечения и присвоения абсолютной и относительной прибавочной стоимости, повышению степени эксплуатации наемного рабочего. В первом томе «Капитала» К. Маркс подчеркивал, что всякий прогресс капитализма есть также прогресс в искусстве грабить рабочего.

Вместе с тем В. И. Ленин неоднократно пре-

достерегал от нигилистического отношения к буржуазной науке. Например, в системе Тейлора Ленин увидел утонченное зверство буржуазной эксплуатации, но вместе с тем громадный прогресс науки, открывающей пути к значительному росту производительности труда.

Как ни парадоксально, но в основе практически всех теорий буржуазной индустриальной социологии лежат принципы социалистических производственных отношений, которые, как многие другие социалистические принципы, капиталистическая система хозяйства смогла использовать более эффективно.

Какова основная идея теорий «патернализма», «участия», «социального партнерства», «человеческих отношений» и многих других? Это прежде всего рациональное и эффективное использование человеческого фактора. Внушить рабочему (словом и вознаграждением), что он хозяин производства, что от его творческой отдачи зависит развитие фирмы, что все рабочие - единый коллектив единомышленников, которые неустанно должны повышать эффективность производства и качество выпускаемой продукции для личного блага и процветания фирмы. Не созвучно ли это нашим идеям перестройки?

Но пока мы к этому лишь подходим, для крупнейших ТНК указанные принципы давно стали основой отношений с наемным рабочим, в том числе и в «новых индустриальных» странах, причем местные монополистические объединения активно используют эти методы на своих предприятиях.

Так, одна из крупнейших в Южной Корее ТНК - «Самсунг» активно применяет своеобразный «симбиоз» из основных положений японского «патернализма» и американской теории «открытых дверей». Рабочий день на предприятиях «Самсунг», так же как и на заводах японской фирмы «Мацусита дэнки» начинается с исполнения гимна компании. С первых дней рабочим подробно объясняют цели компании, основные ее проблемы и задачи. Призывают вносить свой вклад в повы-

¹⁴⁶ Подсчитано по "Monthly Bulletin of Statistics", August 1988, p. 16.

¹⁴⁷ Средняя продолжительность рабочей недели в текстильной промышленности Южной Кореи составляет 57 часов.

¹⁴⁸ "Business Times", April 12, 1988.

шение производительности труда и качества продукции, что поощряется материально.

Часто организуются неформальные встречи, совместный отдых в выходные дни, в которых, как правило, участвуют руководители высшего управленческого звена. При этом многие фирмы имеют достаточно широкую материальную базу для развития социальной сферы. Все это отвечает принципам японского «патернализма».

Наряду с этим в наемном работнике пытаются выработать дух социального партнерства с владельцами фирмы. Поощряются свободные контакты с руководством по различным проблемам, поддерживаются внешне абсолютно демократические отношения, что соответствует американской теории «открытых дверей».

Конечно, все эти теории молено раскритиковать, как это раньше и делалось. Но одно несомненно - применение социологии в промышленности таит в себе колоссальный потенциал для повышения эффективности общественного производства, роста социального обеспечения рабочих.

В связи со структурной перестройкой экономики, выдвиганием на первый план развития наукоемких отраслей обострились и другие социальные проблемы в НИС. Из них наиболее жизненно важное значение приобрела «утечка мозгов». По официальным данным, примерно 20% всех выпускников тайваньских высших учебных заведений уезжают на работу за границу. В настоящее время только в США насчитывается около 30 тыс. тайваньских высококвалифицированных специалистов, которые, как правило, заняты прикладными и фундаментальными исследованиями в научных лабораториях крупных транснациональных корпораций.

В 1987 г. более 3 тыс. высококвалифицированных специалистов из Гонконга переехали на работу в Австралию, где особым спросом пользуются инженеры-программисты, биотехнологи, специалисты в области использования электронно-вычислительной техники¹⁴⁹.

Правда, у этой проблемы есть и обратная сторона. Некоторые специалисты после определенного срока возвращаются на родину. Приобретая практический опыт работы в современных научно-исследовательских цент-

рах развитых капиталистических стран, они могут использовать свои знания для развития местной научной и производственной базы. Однако обратный приток квалифицированных кадров значительно меньше, чем вновь уезжающих. По оценкам специалистов, в среднем по азиатским НИС обратно возвращается лишь около 20% ученых и инженеров.

Поэтому «утечка мозгов», естественно, вызывает сильное беспокойство у правительств и деловых кругов НИС. Премьер-министр Сингапура Ли Куан Ю назвал указанную проблему одной из самых серьезных для азиатского региона, которая может иметь весьма непредсказуемые последствия для дальнейшего социально-экономического развития НИС¹⁵⁰. В этой связи в азиатских НИС развернулась целенаправленная кампания за возвращение специалистов на родину.

Отток высококвалифицированных специалистов из НИС ведет к значительным финансовым потерям для тех стран, где они получили образование, но самое главное то, что НИС лишаются части основного фактора научно-технического прогресса - ученых, инженеров, менеджеров и др.

Таким образом, противоречия капиталистического производства в НИС, по мере их накопления, проявляются в экономических кризисах, которые принимают периодический характер. Собственное циклическое движение капиталистического воспроизводства в НИС во многом зависит от стадий развития экономического цикла в ведущих капиталистических странах. Последствия кризисных явлений по разному проявляются в латиноамериканских и азиатских НИС, тем не менее в целом ведут к обострению основных социально-экономических проблем индустриального развития.

Советские экономисты Е. Варга и Н. Кондратьев в самом общем виде определяли экономические кризисы как нарушение равновесия в подвижной системе элементов народного или мирового хозяйства¹⁵¹. В эти периоды прежде всего выявляются назревшие противоречия предыдущего этапа развития, высвечивается неэффективность функционирования отдельных звеньев хозяйственного механизма, балласт спекулятивного кредита, сбой

ид «F», Eastern Economic Review», January 28, 1988; "Business Times", October 14, 1987.

¹⁵⁰ "Patriot", December 13, 1987.

¹⁵¹ См. «МЭ и МО», № 9, 1988 г., с. 66.

в функционировании валютно-финансовой системы, определенные изменения в потребительском спросе.

С точки зрения законов системного анализа экономические кризисы в НИС отражают процессы саморегуляции системы. Объективные противоречия, которые имманентны любой саморазвивающейся системе, на определенном этапе достигают критической точки, выливаясь в циклический, структурный, финансовый, биржевой или иной кризис экономического развития. Кризис дает сигнал об опасности для дальнейшего развития систе-

мы, о необходимости принятия определенных регулирующих мер для снятия назревших противоречий.

Как правило, после кризиса начинается подъем деловой активности, причем нередко на качественно новом уровне, что наглядно демонстрируют азиатские НИС. При этом происходит рационализация хозяйственной структуры, модернизируются и ликвидируются неэффективные звенья экономического механизма. Происходит естественное оздоровление экономики, открываются новые возможности для дальнейшего развития.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В течение длительного времени во многих научных работах советских экономистов, посвященных проблемам современного капитализма, непременными атрибутами были выводы о его перзрелости, загнивании, умирании, о явно затянувшемся общем кризисе системы. Несомненно, что капиталистической экономике присущи глубокие противоречия, как любой саморазвивающейся системе, причем многие из них сохраняют антагонистический характер и имеют тенденцию к периодическому обострению.

Тем не менее капитализм как экономическая система, претерпев определенную эволюцию, далеко не исчерпал своих потенциальных возможностей, о чем свидетельствует дальнейший рост его производительных сил как вглубь, так и вширь.

Если следовать теории «длинных волн» выдающегося советского экономиста Н. Д. Кондратьева, то начавшаяся в середине 80-х годов новая, пятая по счету волна, в основе которой лежит развитие микроэлектроники, биотехнологии, генной инженерии, создание новых материалов, использование принципиально новых видов энергии, сверхпроводимости и др., может создать переворот в производительных силах капитализма, по своей глубине превышающий все предыдущие.

Научно-техническая революция и активное использование ее результатов в экономике превратились в один из основных факторов интенсивного развития мировой капиталистической системы хозяйства.

Наряду с этим в последние годы все отчетливее прослеживается тенденция к экстенсивному росту капитализма за счет подклю-

чения к этой системе новых адекватных подсистем в лице «новых индустриальных» стран. Появление НИС в мировом капиталистическом хозяйстве - закономерный результат развития этой системы вширь. Вызревание НИС в недрах капиталистического хозяйства в конечном итоге увеличило общий ресурс системы, создало дополнительную социально-экономическую базу развития мирового капитализма.

Процесс индустриализации в НИС можно разделить на три этапа: первый - развитие импортзамещающих отраслей, второй - создание экспортного потенциала и базовых отраслей промышленности и третий - развитие наукоемких отраслей. В латиноамериканских и азиатских НИС эти этапы имели разные временные рамки.

Экономическое развитие НИС на всех этапах индустриализации проходило при активном участии иностранного капитала и ТНК ведущих империалистических держав. Современная промышленная структура НИС сформировалась во многом под воздействием ТНК, которые оказывали влияние на темпы, характер и пропорции индустриального развития.

Однако следует подчеркнуть, что, в отличие от большинства развивающихся государств, НИС удалось наиболее эффективно использовать иностранные инвестиции и современную технологию. Большинство НИС сумели поставить на службу ускорения своего социально-экономического развития те преимущества, которыми располагают транснациональные корпорации.

Иностранный капитал оказался сильней-

шим катализатором развития капиталистической формации в НИС. Набирают силу процессы концентрации производства и капитала, слияния банковского и промышленного капитала, формируется национальный финансовый капитал. Складывается широкая монополистическая структура, деятельность национальных компаний принимает международный характер. В наиболее развитых из числа НИС образовались транснациональные корпорации, по масштабам своих операций не уступающие ТНК ведущих империалистических держав.

Наряду с экспортом товаров растет вывоз предпринимательского капитала, за рубежом образуется сеть филиалов и дочерних компаний производственного характера. Прямые инвестиции начинают дополняться вывозом капитала в ссудной форме. И хотя по объему экспорта капитала НИС значительно отстают от развитых капиталистических стран, этот процесс стал заметным явлением в мировом капиталистическом хозяйстве. «Новые индустриальные» страны постепенно втягиваются в борьбу за рынки сбыта товаров, сферы приложения капитала, экономический передел мира.

Таким образом, по мере зрелости своего формационного генезиса НИС приближаются к высшей стадии капитализма. Т. е. из тех признаков, которыми В. И. Ленин определял империалистическую стадию, в экономике НИС можно обнаружить практически все, но с той лишь разницей, что одни из них носят ярко выраженный характер, а другие лишь обозначились. По мнению автора, некоторые НИС находятся на начальном этапе развития высшей стадии капитализма - империализма в том виде, как понимал эту стадию В. И. Ленин.

По уровню и характеру экономического развития такие страны, как Южная Корея и Тайвань, по мнению автора, уже сейчас вполне можно отнести к разряду промышленно развитых государств, т. е. они имеют гораздо больше общих черт с развитыми, нежели с развивающимися странами.

Образно говоря, НИС - это законнорожденные дети капитализма, которые оказались акселератами по сравнению с другими развивающимися государствами. За относительно короткий период времени они повзростели и постепенно становятся полноправными членами семьи развитых капиталистических государств. Генетический код, заложенный в

акселератах, сделал их как две капли воды похожими на своих родителей.

Особо следует сказать о развитии внешнеэкономических связей НИС, которые первоначально оказали катализирующее влияние на экономическое развитие, а в последние годы принимают характер экспансии.

С середины 80-х годов основной прирост мирового капиталистического экспорта обеспечивался за счет динамичного увеличения вывоза товаров из НИС, преимущественно азиатского региона.

По совокупной стоимости экспорта НИС обогнали Японию, а уступали по этому показателю в капиталистическом мире лишь ФРГ и США. Пять из девяти НИС (Тайвань, Гонконг, Южная Корея, Сингапур и Бразилия) входят в список двадцати стран - крупнейших мировых экспортеров.

В экспортной структуре НИС преобладают товары массового потребительского назначения, что во многом определило специализацию этих стран в мировом капиталистическом хозяйстве. По поставкам на внешний рынок таких товаров, как одежда, обувь, текстильные изделия, отдельные виды электронных и электротехнических изделий, продукция некоторых отраслей машиностроительной промышленности НИС выходят на передовые рубежи в мировом капиталистическом хозяйстве.

Вместе с тем постепенно проявляется устойчивая тенденция к увеличению вывоза более наукоемкой продукции, в том числе и промышленного назначения. Нарастает экспорт достаточно сложной электронно-вычислительной техники, легковых автомобилей, судов, компонентов для аэрокосмической промышленности, продукции химической промышленности.

На мировом рынке продукция НИС обладает достаточно высокой конкурентоспособностью. Этого удалось достичь за счет эффективного использования передовой техники и технологии, достижений научно-технической революции, современных методов организации производства, что значительно повысило производительность и интенсивность труда.

Низкие издержки производства дают возможность НИС, как некогда Японии, активно использовать в конкурентной борьбе ценовой фактор. Высокое качество экспортной продукции, постоянное обновление ее ассортимента, применение достижений маркетинга, учет текущей и долгосрочной конъюнктуры,

позволяют компаниям НИС успешно завоевывать мировые рынки.

По синтетическому показателю конкурентоспособности экономического развития НИС лидируют среди стран «третьего мира», а на отдельных товарных рынках выигрывают в конкурентной борьбе и у ведущих империалистических держав.

Несомненно, что в становлении и развитии экспортной базы НИС, укреплении их позиций на мировой арене активную роль сыграли ТНК капиталистических государств, и прежде всего США и Японии. По существующим оценкам, ТНК контролируют свыше $\frac{1}{3}$ производства и экспорта продукции обрабатывающей промышленности «новых индустриальных» стран.

Вместе с тем нельзя не отметить, что деятельность ТНК способствовала обострению конкурентной борьбы на внутреннем рынке НИС. В создавшихся условиях экономическое выживание местных компаний во многом определялось их конкурентоспособностью и динамизмом. Филиалы и дочерние фирмы ТНК оказывали «обучающее» и стимулирующее воздействие на национальные компании, заставляли быстрее осваивать передовой техникий опыт, совершенствовать существующую технологию. При этом национальные фирмы получали значительную поддержку со стороны государства.

В результате в «новых индустриальных» странах сформировались достаточно крупные местные монополии - экспортеры промышленной продукции, по масштабам операций не уступающие ведущим ТНК западных стран. В настоящее время в капиталистическом мире южнокорейские ТНК «Самсунг», «Хёндэ», «Тэву», «Лакки голдстар» постепенно начинают приобретать такую же славу, как некогда японские фирмы «Сони», «Хитачи», «Мицубиси», «Тоёта» и многие другие.

Во внешнеэкономических связях НИС ориентируются прежде всего на развитые капиталистические страны, которые превратились в их основных торговых партнеров. Ведущие империалистические державы являются для НИС не только важным источником получения финансовых ресурсов, современной техники и технологии, но и основным рынком сбыта их промышленной продукции, сферой приложения национального капитала.

Для ведущих империалистических держав НИС фактически стали составной частью их интернационализирующегося хозяйства, пре-

вратились в важный конъюнктурообразующий фактор развития этой системы. Сотрудничество между двумя группами стран привело к взаимозависимости их развития, имеющего свои объективные противоречия, которые в настоящее время наиболее выпукло проявляются в сфере торгового обмена.

В 80-е годы отрицательное сальдо торгового баланса НИС с западными партнерами (в основном с США и странами Западной Европы) из отрицательного трансформировалось в положительное и достигло огромных размеров, что, в свою очередь, привело к обострению взаимных противоречий, которое обусловлено действием закона конкурентной борьбы при капитализме.

В целом состояние внешнеэкономических связей НИС с развитыми капиталистическими странами отражает противоречивое сочетание центробежных и центростремительных тенденций сотрудничества и соперничества.

Однако, по мнению автора, возникающие противоречия не носят антагонистического характера, так как поле взаимного сотрудничества НИС с индустриальными государствами гораздо шире, чем зона существующих конфликтов и противоречий между ними.

В последние годы наметилась тенденция к определенной переориентации внешнеэкономических связей НИС. Во-первых, пытаются ослабить достаточно высокую зависимость от американского рынка, НИС (особенно азиатские) активизируют сотрудничество со странами Западной Европы и Японией, во-вторых, расширяются внешнеэкономические связи с развивающимися и социалистическими государствами.

В отношениях со странами «третьего мира» наблюдается определенная диверсификация внешнеэкономических связей: к традиционному их виду - внешней торговле прибавился экспорт предпринимательского капитала, передача технологии, промышленная кооперация, экономическая и финансовая помощь, научно-техническое сотрудничество.

Следует подчеркнуть, что если раньше эти отношения были отношениями относительно равноправных партнеров, то по мере роста экономической мощи НИС они все больше становятся похожими на взаимоотношения развитых капиталистических стран с развивающимися государствами.

Подобно индустриальным странам НИС переносят в наименее развитые государства Азии, Африки и Латинской Америки про-

мышленное производство, оказывают им экономическую помощь. Так же как и развитые капиталистические страны, НИС стали активнее использовать преимущества международного разделения труда, вносят определенный вклад в развитие освободившихся государств.

Радикальные перемены во внешнеэкономической политике СССР и других социалистических государств вызвали изменения в отношениях большинства НИС к развитию сотрудничества с этой группой государств. Компании из «новых индустриальных» стран стали активно искать подходы к развитию внешнеэкономических связей с СССР и другими социалистическими странами.

При анализе социально-экономических проблем развития НИС следует исходить из противоречивого положения этих стран в мировом капиталистическом хозяйстве. С одной стороны, они уже сделали значительный шаг в сторону развитых капиталистических стран, с другой - все еще тесно связаны с группой развивающихся государств, что обуславливает наличие у них проблем, свойственных <х>беим группам государств.

Более тесная интеграция экономики НИС в мировое капиталистическое хозяйство служит объективной основой усиления их зависимости от индустриально развитых государств, а также отражает общую тенденцию к интернационализации хозяйственной деятельности. Прослеживается эволюция форм зависимости НИС от развитых капиталистических стран: от зависимости колониального типа до структурно-технологической и научно-технической с последующей трансформацией во взаимозависимость, которая постепенно из асимметричной модифицируется в относительно равнополюсную.

Сохраняет свою актуальность проблема внешней задолженности, особенно для латиноамериканских НИС. Она имеет многоплановое значение, так как речь идет не только об уплате текущих финансовых обязательств, но и о дальнейших путях их экономического развития.

Для азиатских НИС эта проблема не носит угрожающего характера в связи с более низким уровнем общего долга, который в свою очередь меньше их растущих валютных поступлений от экспорта и совокупных золотовалютных резервов.

Увеличивающийся отток финансовых ресурсов из НИС в расходной части их баланса

услуг занимает основное место и отрицательно сказывается на состоянии общего баланса по текущим операциям.

Ярко выраженное негативное влияние репатриация доходов оказывает на платежные балансы латиноамериканских НИС. В этих странах значительно большие масштабы оттока финансовых ресурсов, ощущается нехватка внутренних источников покрытия дефицита, менее стабильно валютно-финансовое положение.

В азиатских НИС сформировался более широкий инструментарий покрытия дефицита платежных балансов - экспортные доходы, валютные поступления от туризма, перевод дивидендов на предпринимательские инвестиции, предоставление транспортных услуг и др. В совокупности эти факторы способствовали трансформации в середине 80-х годов дефицита платежных балансов по текущим операциям НИС Азии в положительное сальдо.

Противоречия развития капитализма в НИС по мере их накопления проявляются в экономических кризисах, которые принимают периодический характер. Собственное (циклическое) воспроизводство в НИС во многом зависит от стадий развития экономического цикла в ведущих капиталистических странах. Последствия кризисных явлений по-разному проявляются в латиноамериканских и азиатских НИС, тем не менее в целом ведут к обострению основных социально-экономических проблем индустриального развития.

Вместе с тем экономические кризисы отражают процессы саморегуляции системы. Кризис высвечивает основные элементы энтропии развития, неэффективные звенья экономического механизма, способствует рационализации хозяйственной структуры, ведет к естественному оздоровлению экономики.

В связи с новым подходом Советского Союза к развитию внешнеэкономических связей, направленным, в частности, на улучшение структуры экспорта за счет повышения доли готовых изделий, и прежде всего наукоемкой машиностроительной продукции, пристального внимания заслуживает модель экспортной ориентации азиатских НИС, которая имеет ряд несомненных преимуществ.

Экономическое развитие, ориентированное на внешний рынок, дает возможность держать руку на пульсе научно-технического прогресса. Именно на внешнем рынке проявляется конкурентоспособность выпускаемой

наукоемкой продукции, выявляются сильные и слабые стороны местной промышленности. Внешний рынок является своеобразным индикатором зрелости экономики любой страны.

Экспорт продукции обрабатывающей промышленности является не только важным источником получения иностранной валюты, но и может превратиться в дополнительный фактор роста валовых внутренних накоплений, используемых для нужд экономического развития.

Увеличение вывоза готовых изделий, особенно наукоемких ее видов, облагораживает структуру экспорта, а рост валютных доходов позволяет расширить импорт современной техники и технологии.

Несомненный интерес вызывает практика организации разработки новых поколений наукоемкой продукции с использованием научно-производственных зон, рискбизнеса, промышленной кооперации.

Модель экспортной ориентации, выработанная в НИС, вполне приемлема в условиях социалистической экономики, о чем наглядно свидетельствует опыт КНР. В довольно короткие сроки практика создания экспортно-производственных зон и совместных предприятий принесла весьма ощутимые плоды. В 1987 г. объем экспорта только из четырех ЭПЗ Китая достиг почти 3 млрд. долл., или 7,5% национального вывоза.

К сожалению, китайские экономисты примерно на десятилетие раньше нас реально осознали те преимущества, которые дает экономическому развитию активное участие в международном разделении труда, эффективность модели экспортной ориентации, разработанной в НИС, и уже сейчас пожинают плоды такой стратегии развития внешнеэкономических связей.

Создание своеобразных очагов современной промышленности ведет к обострению конку-

рентной борьбы на внутреннем рынке, способствует подтягиванию остальных отраслей до уровня передовых.

При решении актуальной задачи по более активному и всестороннему вовлечению народно-хозяйственного комплекса Советского Союза в международное разделение труда определенную помощь может оказать изучение опыта НИС, которым в короткие сроки удалось не только найти свою нишу на мировом рынке, но и потеснить конкурентов из числа ведущих капиталистических государств.

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1

Динамика ВВП «новых индустриальных» стран (млрд. долл.)

	1970 г.	1980 г.	1985 г.
НИС Азии	30,0	188,3	268,2
Южн. Корея	8,2	58,2	86,8
Тайвань	5,6	40,8	60,2
Таиланд	6,8	33,2	38,3
Гонконг	3,6	21,6	34,2
Малайзия	3,8	23,5	31,2
Сингапур	2,0	11,0	17,5
НИС Лат. Америки	93,2	558,2	470,2
Бразилия	34,6	218,6	226,8
Мексика	33,2	186,3	177,5
Аргентина	25,4	153,3	65,9
НИС, итого	123,2	746,5	738,4
Мировой капиталистический ВВП	2488,0	9786,0	11015,0
ВВП развивающихся стран	363,3	1912,0	2214,1
Доля НИС в мировом капиталистическом ВВП (%)	4,9	7,6	6,7
Доля НИС в ВВП развивающихся стран (%)	33,9	39,0	33,1

Подсчитано по: "Handbook of International Trade and Development Statistics", Supplement, 1972, 1982, 1987, U.N., N.Y.; национальная статистика НИС.

Приложение 2

Выплавка стали в НИС

(млн. т)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	19,1	14,9	17,1	18,2	19,3	20,1	21,5
Южн. Корея	8,6	10,8	11,8	11,9	13,0	13,5	14,6
Тайвань	3,4	3,2	4,2	5,0	5,0	5,1	5,2
Сингапур	0,3	0,3	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Малайзия	0,2	0,2	0,2	0,4	0,4	0,6	0,8

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
Гонконг	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Таиланд	0,5	0,3	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
НИС Лат. Америки	25,2	23,3	23,0	24,5	28,5	30,7	31,5
Бразилия	15,3	13,2	13,0	14,7	18,4	20,5	21,2
Мексика	7,2	7,6	7,1	6,9	7,5	7,3	7,1
Аргентина	2,7	2,5	2,9	2,9	2,6	2,9	3,2
НИС, итого	38,3	38,2	40,1	42,7	47,8	50,8	53,0
Мировое капиталистическое производство	452,1	456,6	383,2	403,6	442,2	446,0	427,0
Доля НИС в мировом капиталистическом производстве (%)	8,5	8,4	10,5	10,6	10,8	11,4	12,4

Источники: "Press Information", International Iron and Steel Institute, Geneva, January 19, 1987; "Siderurgia Latinoamericana", Noviembre 1987.

Приложение 3

Производство металлообрабатывающего оборудования и КПО в НИС

	(млн. долл.)							
	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1987 г.
НИС Азии	417,0	483,5	405,7	344,4	417,4	488,6	735,8	1121,1
Тайвань	245,1	249,4	199,9	204,9	231,7	278,2	366,6	578,7
Южн. Корея	135,0	178,1	158,0	119,2	160,7	175,0	333,5	505,5
Сингапур	36,9	43,5	40,2	15,0	20,8	34,1	34,4	35,5
Гонконг	...	12,5	7,6	5,3	4,2	1,3	1,3	1,4
НИС Лат. Америки	386,4	364,3	264,8	139,3	148,8	283,0	386,5	447,0
Бразилия	314,8	305,0	210,5	98,1	103,6	265,0	370,0	400,0
Аргентина	50,0	35,3	35,3	28,2	28,2	25,6
Мексика	21,6	24,0	19,0	13,0	17,0	18,0	16,5	21,4
НИС, итого	803,4	847,8	670,5	483,7	566,2	771,6	1122,3	1568,1
Мировое капиталистическое производство, всего	22370,0	19530,1	20805,9	21970,8	28890,6	31340,1
Доля НИС в мировом капиталистическом производстве (%)	3,0	2,5	2,7	3,5	3,9	5,0

Источник: "American Machinist", 1980-1988.

Приложение 4

Производство судов в НИС

	(тыс. б. р. т)							
	1970 г.	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	17	804	1311	2055	2132	2660	3095	4298
Южн. Корея	2	522	929	1400	1539	1473	2620	3642
Тайвань	9	240	341	594	530	1131	444	641
Сингапур	5	31	38	51	48	30	25	7
Малайзия	-	4	2	6	13	6	5	7
Гонконг	1	7	1	4	2	-	1	0,5
Таиланд	0,4
НИС Лат. Америки	71	795	815	519	314	338	623	311
Бразилия	64	729	716	500	259	271	581	430
Аргентина	4	65	95	16	55	67	42	70
Мексика	3	1	4	3	0,3	14
НИС, итого	88	1599	2126	2574	2446	2998	3718	4812
Мировое капиталистическое производство, всего	19419	11399	15331	15028	14053	16142	16407	15237
Доля НИС в мировом капиталистическом производстве (%)	0,5	14,0	13,9	17,1	17,4	18,6	22,7	31,6

Подсчитано по "Lloyd's Register of Shipping. Annual Summary of Merchant Ships Completed in the World", 1970-1988.

Приложение 5

Производство легковых автомобилей в НИС

	(тыс. шт.)					
	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.
НИС Азии	296	313	332	404	456	601
Южн. Корея	57	69	95	122	159	265
Тайвань ¹	129	131	127	148	165	150
Малайзия ¹	85	86	85	100	96	61
Таиланд ¹	25	27	25	34	36	25
Сингапур	—	—	—	—	—	—
НИС Лат. Америки	1132	906	886	917	925	810
Бразилия	601	406	475	576	538	445
Мексика	303	356	301	207	245	247
Аргентина	228	144	110	134	142	118
НИС, итого	1428	1219	1218	1321	1381	1311
Мировое капиталистическое производство	26284	25286	24523	27799	28249	30005
Доля НИС в мировом капиталистическом производстве (%)	5,4	4,8	5,0	4,8	4,9	4,4

¹ Сборка автомобилей.

Подсчитано по: "World Motor Vehicle Data", 1987 (Motor Vehicle Manufacture Association of U.S.); "The Motor Industry of Great Britain", World Automotive Statistics, 1986; "Bank of Thailand. Quarterly Bulletin", June 1988.

Приложение 6

Производство обуви в НИС

	(млн. пар)					
	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.
НИС Азии	1081	1023	1055	1078	1189	1193
Тайвань	465	459	488	574	665	662
Южн. Корея	278	314	324	310	307	314
Гонконг	194	109	108	89	110	110
Таиланд	93	90	90	65	65	70
Малайзия	44	43	39	36	37	33
Сингапур	7	8	6	4	5	4
НИС Лат. Америки	644	651	694	675	699	725
Бразилия	430	431	469	490	510	540
Мексика	214	220	225	185	189	185
НИС, итого	1725	1674	1749	1753	1888	1918
Мировое капиталистическое производство	5174	5534	5448	5500	5586	5558
Доля НИС в мировом капиталистическом производстве (%)	33,3	30,2	32,1	31,9	33,8	34,5

Подсчитано по: "World Footwear Markets", SATRA, 1980–1987.

Приложение 7

Удельный вес «новых индустриальных» стран в мировом капиталистическом экспорте отдельных видов промышленной продукции

	(% , по стоимости)						
	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
В мировом капиталистическом экспорте в целом	7,7	11,2	10,6
В экспорте промышленной продукции	7,5	11,4	10,9
Металлообрабатывающее оборудование ¹	3,8	3,9	3,8	4,0	4,9	4,6	3,8
Суда (б. р. т)	7,6	31,2	...
Электронные и электротехнические изделия	14,1 ²	15,2	16,4	15,1	16,6

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
Электронные компоненты	29,0	27,5	27,0	27,6	27,6
Бытовая электроника	22,7	23,2	23,6	22,4	25,4
Телекоммуникационное оборудование	10,4	16,1	16,5	14,5	14,7
Электронно-вычислительная техника	3,4	6,6	9,7	9,5	11,2
Контрольное оборудование	3,5	2,7	2,9	3,3	3,8
Часы ³	21,9	...	23,7	23,8	24,2
Обувь (млн. пар)	59,6	60,3	56,6	58,4	61,6	59,9	...
Одежда	30,3	38,7	38,2	33,8	37,2	35,2	...
Текстиль	13,6	15,9	16,5	16,0	18,1	18,9	...

¹ Исключая Малайзию. ² 1979 г. ³ Исключая Тайвань.

Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics", Supplement, 1982-1987, U.N., N.Y.; "International Trade", 1980-1987, GATT, Geneva; "Monthly Bulletin of Statistics", May 1988; "Lloyd's Register of Shipping. Annual Summary of Merchant Ships Completed in the World", 1980-1987; "World Footwear Markers", SATRA, 1980-1987; "Pacific Economic Community. Statistics 1986", Tokyo, 1986; "American Machinist", February, 1980-1988.

Приложение 8

Прямые инвестиции США в НИС

(млн. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	5348	7303	7614	7973	8819	8865	9645
Гонконг	2078	2729	2854	3068	3253	3296	3580
Сингапур	1204	1835	1720	1821	1932	1884	2291
Малайзия	632	847	1221	1157	1101	1141	1074
Таиланд	361	551	585	729	1081	1054	1048
Тайвань	498	562	544	613	736	747	860
Южн. Корея	575	779	690	585	716	743	792
НИС Лат. Америки	16186	17980	17173	16151	16587	16672	16947
Бразилия	7703	8247	9290	9068	9237	8889	9135
Мексика	5989	6977	5019	4381	4597	5070	4826
Аргентина	2494	2736	2864	2702	2753	2713	2986
НИС, итого	21534	25283	24787	24124	25406	25537	26592
Инвестиции США, всего	215578	226359	207752	207203	211480	229748	239890
Доля НИС в инвестициях США (%)	10,0	11,2	11,9	11,6	12,0	11,1	10,2

Подсчитано по "Survey of Current Business", August, 1981-1987.

Приложение 9

Прямые инвестиции Японии в НИС

(млн. долл.)

	1980 г.	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.	1951-1986 гг.
НИС Азии	557	784	915	1329	1070	846	1813	11340
Гонконг	156	329	400	563	412	131	502	3433
Сингапур	140	266	180	322	225	339	302	2571
Южн. Корея	35	73	103	129	107	134	436	2118
Малайзия	146	31	83	140	142	79	158	1283
Тайвань	47	54	55	103	65	114	291	1051
Таиланд	33	31	94	72	119	49	124	884
НИС Лат. Америки	255	398	465	534	375	423	503	6589
Бразилия	170	316	322	318	314	270	270	4857
Мексика	85	82	143	121	56	101	226	1556
Аргентина	3	1	8	7	176
НИС, итого	812	1182	1380	1863	1445	1269	2316	17929
Инвестиции Японии, всего	4693	8932	7703	8145	10135	12218	22320	105970
Доля НИС в инвестициях Японии	17,3	13,2	17,9	22,9	14,2	10,4	10,4	16,9

Подсчитано по «Кайгай тоси кэнкюдзё», № 10, 1987 г., с. 8; "The Export-Import Bank of Japan", Research Institute of Overseas Investment, № 2, 1987, p. 9.

Приложение 10

Прямые инвестиции Великобритании в НИС

	1974 г.		1978 г.		1981 г.		1984 г.	
	Млн. фунт.	Млн. долл.						
НИС Азии	485	1135	933	1791	1849	3532	3930	5266
Гонконг	142	332	303	582	835	1595	1538	2061
Сингапур	54	126	207	397	420	802	1313	1759
Малайзия	272	636	397	762	560	1070	997	1336
Таиланд	17	40	26	50	32	61	75	101
Южн. Корея	2	4	7	9
НИС Лат. Америки	315	737	815	1564	794	1516	1417	1899
Бразилия	193	452	610	1171	421	804	1002	1343
Мексика	51	119	97	186	278	531	254	340
Аргентина	71	166	108	207	95	181	161	216
НИС, итого	800	1872	1748	3355	2643	5048	5347	7165
Инвестиции Великобритании, всего	10436	24420	19108	36687	28545	54521	75715	101458
Доля НИС в инвестициях Великобритании (%)	7,8	7,8	9,1	9,1	9,3	9,3	7,1	7,1

Подсчитано по "Business Monitor, Census of Overseas Assets. 1984", London, 1988, p. 8; "British Business", May 22, 1987, p. 28.

Приложение 11

Прямые инвестиции ФРГ в НИС¹

	1980 г.		1982 г.		1983 г.		1984 г.		1985 г.	
	Млн. марок	Млн. долл.								
НИС Азии	934	513	1398	574	1365	535	1553	545	1539	523
Сингапур	582	320	825	339	921	361	1017	357	953	324
Гонконг	280	153	435	179	444	174	536	188	586	199
Малайзия	72	40	120	49
Таиланд ²	8	3
Южн. Корея ²	7	3
Тайвань ²	3	1
НИС Лат. Америки	8360	4593	9820	4041	9647	3783	11580	4063	10773	3664
Бразилия	5627	3092	7991	3288	7326	2873	8688	3048	8180	2782
Аргентина	1411	775	1194	491	1418	556	1757	616	1606	546
Мексика	1322	726	635	261	903	354	1135	398	987	336
НИС, итого	9294	5166	11218	4615	11012	4318	13133	4608	12312	4188
Инвестиции ФРГ, всего	84485	46420	109234	44952	123497	48430	145605	51089	147794	50270
Доля НИС в инвестициях ФРГ (%)	11,0	11,1	10,3	10,3	8,9	8,9	9,0	9,0	8,3	8,3

¹ Накопленный объем. ² Ежегодные инвестиции.

Источник: "Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland", 1987, S. 572.

Позиции ТНК в основных отраслях промышленности Сингапура
(количество предприятий по состоянию на 1987 г.)

	США	Страны Западной Европы	Япония	Австралия	Другие страны	Всего	В том числе	
							Филиалы и дочерние компании	Совместные компании
Электронная и электротехническая	78	52	50	7	5	192	169	23
Химическая	20	27	23	3	1	74	56	18
Нефтяное оборудование	31	8	2	1	1	43	41	2
Пищевая	7	13	9	6	1	36	28	13
Транспортное машиностроение	14	8	11	1	1	35	29	6
Машиностроительная	9	12	13	—	—	34	31	3
Точное машиностроение	7	9	16	—	2	34	29	5
Металлообрабатывающая	5	11	8	5	3	32	23	9
Бумажная и полиграфическая	9	6	5	1	—	21	17	4
Фармацевтическая (биотехнология)	8	5	4	1	1	19	17	2
Резинотехническая и пластмассовая	1	3	14	—	—	18	13	5
Металлургическая	3	4	3	1	—	11	9	2
Оптическая	3	2	1	1	3	11	11	—
Нефтеперерабатывающая	5	5	—	—	—	10	6	4
Текстильная, швейная, обувная	1	1	3	—	5	10	7	3
Асбестоцементная	2	2	2	—	3	9	7	2
Деревообрабатывающая	—	3	2	—	1	6	4	2
Производство игрушек и спортивных товаров	—	—	4	—	2	6	6	—
Итого	203	174	167	27	29	601	498	103

Подсчитано по "Leading International Companies in Manufacturing and Technical Services in Singapore", (SEDB), Singapore, 1987.

Прямые инвестиции НИС в США
(млн. долл.)

	1981 г.	1982 г.	1983 г.	1984 г.	1985 г.	1986 г.
НИС Азии	192	372	550	896	917	1094
Гонконг	169	229	324	659	640	567
Южн. Корея	-103	-55	-57	-81	-101	251
Сингапур	26	97	186	208	242	109
Тайвань	74	80	69	70	107	113
Малайзия	21	14	22	22	16	40
Таиланд	5	7	6	18	13	14
НИС Лат. Америки	312	489	522	705	1014	1132
Мексика	163	259	244	308	533	841
Аргентина	149	130	194	237	280	291
Бразилия	110	100	84	160	201	195
НИС, итого	504	861	1072	1601	1931	2226
Инвестиции в США, всего	...	124677	137061	164583	184615	209329
Доля НИС в инвестициях в США (%)	...	0,7	0,8	1,0	1,0	1,1

Подсчитано по "Survey of Current Business", August, 1981-1987.

Приложение 14

Удельный вес внешнего долга в ВВП НИС ¹ (%)	1975 г. 1980 г. 1985 г.		
	1975 г.	1980 г.	1985 г.
НИС Азии			
Малайзия	18,8	16,5	63,5
Южн. Корея	28,0	29,1	44,6
Таиланд	9,0	16,0	36,9
Сингапур	12,6	15,3	19,2
Гонконг	4,7	9,1	11,7
Тайвань	...	12,0	7,9
НИС Лат. Америки			
Мексика	54,4	33,5	120,0
Бразилия	11,3	30,1	61,8
Аргентина	18,0	24,8	48,6
Развивающиеся страны	16,9	20,9	35,3

¹ Долгосрочная задолженность.

Источник: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 404-409.

Приложение 15

Выплаты внешней задолженности НИС (млрд. долл.)	1975 г. 1980 г. 1985 г.		
	1975 г.	1980 г.	1985 г.
НИС Азии			
Южн. Корея	0,7	3,3	8,3
Таиланд	0,2	0,5	2,5
Малайзия	0,3	1,0	2,7
Тайвань	0,6	1,0	1,3
Сингапур	0,2	0,3	1,0
Гонконг	0,1	0,3	1,1
НИС Лат. Америки			
Мексика	7,5	26,5	25,4
Бразилия	4,0	13,3	10,3
Аргентина	2,5	9,6	11,4

1975 г. 1980 г. 1985 г.

Аргентина	1975 г.	1980 г.	1985 г.
Аргентина	1,0	3,6	3,7
НИС, итого	9,6	33,8	43,0
Развивающиеся страны, всего	23,4	78,5	107,2
Удельный вес НИС в выплате внешней задолженности развивающимися странами (%)	41,0	43,1	40,1

Источник: "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 404-414; национальная статистика НИС.

Приложение 16

Норма обслуживания долга НИС¹

	1975 г. 1980 г. 1985 г.		
	1975 г.	1980 г.	1985 г.
НИС Азии			
Таиланд	11,0	11,5	26,0
Южн. Корея	11,6	14,7	25,0
Малайзия	4,9	3,4	8,8
Тайвань	...	3,8	4,1
Сингапур	1,5	1,3	3,7
Гонконг	2,6	1,4	2,6
НИС Лат. Америки			
Мексика	39,0	38,8	38,2
Бразилия	40,1	57,1	35,2
Аргентина	25,7	34,5	34,8
Развивающиеся страны	9,2	11,6	18,1

¹ Отношение объема выплаты основной части долга и процентов к экспортной выручке.

Подсчитано по "Handbook of International Trade and Development Statistics. 1987", Supplement, U.N., N.Y., 1988, p. 404-409; национальная статистика НИС.

SUMMARY

In the long run many scientific articles of soviet economists, devoted to the problems of capitalism, have been declaring about general crisis of the system. It's doubtless that there is deep antagonism in the capitalist economy, nevertheless capitalism as an economic system, after certain evolution, has some potential possibilities due to the constant growth of its productive forces.

Lately there is a vivid trend had been appeared - an extensive growth of capitalism due to the inclusion of newly industrialized countries in this system. The appearance of NIC's in the world capitalist economy is the natural result of the development of this system. This group of countries is the additional base for the development of capitalism. It is possible to divide the process of industrialization in NIC's in three stages: the first one - the development of import substitution industries, the second - the development of basic industries and export base and the third one - the development of high technology industries. These stages were in different time in Latin American NIC's and asian ones.

The economic development of NIC's during all stages of industrialization had been passed with active participation of foreign capital and transnational corporations of all states of the West, as well as USA and Japan. The modern industrial structure of NIC's had been formed under the influence of TNC's.

It is necessary to underline that NIC's had used foreign investments and modern technology with more profit than any other developing countries. Most of NIC could explore those advantages, which were in hands of TNC's.

International trade relations of NIC's are the catalyzer of their economic development. Lately, these relations had transformed into expansion.

Beginning from the middle of 80^s the

growth of export of capitalist world was to the account of NIC's, Asian ones in particular. NIC's exports as a whole is bigger than Japanese one. Five from nine NIC's - Taipei, Hongkong, South Korea, Singapore and Brazil are in the list of first twenty exporters of the world.

NIC's are one of the largest exporters of footwear, textile, clothing and some types of electronic items.

Recently more industrial items appeared in the list of export goods from NIC's - like sophisticated electronic goods, passenger cars, ships, chemical products and so on.

The produce of NIC's is highly competitive in the world markets which had become possible with the effective use of modern technology and production process.

The high competitiveness of export goods of NIC's, constant development of the assortment and the use of marketing make it possible for NIC's companies to enter new markets.

Capitalist countries are main trade partners of NIC's and the source of financial resources and modern technology as well as markets for NIC's goods and investments.

NIC's international economic relations with the third world had become more sophisticated with the export of capital, technology transfer, industrial cooperation, economic and financial assistance.

Like industrial countries of the West NIC's transfer some types of their production base to less developed countries of the third world and more actively take part in the international division of labour.

With the radical changes in the policy of international economic relations of the USSR and other socialist countries the new trend had appeared - NIC's new approach to the economic ties with this group of countries.