

Структура государственного заказа и обеспечения исполнения госконтрактов



Порошин Алексей Иванович

Управляющий партнер компании Госброкер,

Директор Центра финансово-кредитной поддержки бизнеса Деловой России

23 ноября 2015 года

Распределение доли обеспечения исполнения контрактов по отраслям. Сегмент 1 – 10 млн

Виде деятельности	Доля в объёме госконтрактов	Доля в количестве госконтрактов
Работы строительные	50%	5%
Вещества химические, продукты химические и волокна химические	12%	41%
Прочие услуги, связанные с предпринимательской деятельностью	7%	2%
Изделия медицинские; приборы и инструменты для измерения, контроля, испытаний, навигации, управления; приборы оптические, фото- и кинооборудование; часы	7%	17%
Услуги, связанные с недвижимым имуществом	6%	1%
Продукты пищевые и напитки	2%	17%
Услуги по удалению сточных вод и отходов, улучшению санитарного состояния и аналогичные услуги	2%	1%
Программные продукты и услуги, связанные с использованием вычислительной техники и информационных технологий	2%	1%
Услуги транспортные вспомогательные и дополнительные; услуги туристических агентств	2%	0%
Машины и оборудование, не включенные в другие группировки	1%	1%
Продукция и услуги сельского хозяйства и охоты	1%	6%
Автотранспортные средства, прицепы и полуприцепы	1%	1%
Офисное оборудование и вычислительная техника	1%	3%
Услуги в сфере государственного управления, обеспечения военной безопасности и социального обеспечения	1%	0%
Услуги по организации отдыха, развлечений, культуры и спорта	1%	0%
Услуги в области здравоохранения и социальные услуги	1%	0%
Услуги гостиниц и ресторанов	1%	0%
Изделия резиновые и полимерные	1%	3%
Кокс, нефтепродукты и ядерные материалы	1%	1%
Услуги сухопутного транспорта и транспортирования по трубопроводам	1%	0%

Распределение доли обеспечения исполнения контрактов по отраслям. Сегмент 10 – 40 млн

Виды деятельности	Доля в объёме госконтрактов	Доля в количестве госконтрактов
Работы строительные	59%	4%
Вещества химические, продукты химические и волокна химические	15%	71%
Услуги, связанные с недвижимым имуществом	5%	1%
Изделия медицинские; приборы и инструменты для измерения, контроля, испытаний, навигации, управления;	4%	11%
Прочие услуги, связанные с предпринимательской деятельностью	3%	1%
Программные продукты и услуги, связанные с использованием вычислительной техники и информационных технологий	2%	0%
Услуги транспортные вспомогательные и дополнительные; услуги туристических агентств	2%	0%
Услуги по удалению сточных вод и отходов, улучшению санитарного состояния и аналогичные услуги	1%	0%
Услуги в сфере государственного управления, обеспечения военной безопасности и социального обеспечения	1%	0%
Продукты пищевые и напитки	1%	7%
Машины и оборудование, не включенные в другие группировки	1%	1%
Продукция и услуги сельского хозяйства и охоты	1%	2%
Услуги по оптовой торговле, включая торговлю через агентов, кроме услуг по торговле автотранспортными средствами и мотоциклами	1%	0%
Офисное оборудование и вычислительная техника	1%	1%
Прочие минеральные неметаллические продукты	1%	0%
Автотранспортные средства, прицепы и полуприцепы	1%	0%
Услуги по организации отдыха, развлечений, культуры и спорта	1%	0%
Услуги гостиниц и ресторанов	1%	0%
Услуги в области здравоохранения и социальные услуги	1%	0%

Банковские гарантии по 44-ФЗ (сегментация по размеру гарантий)

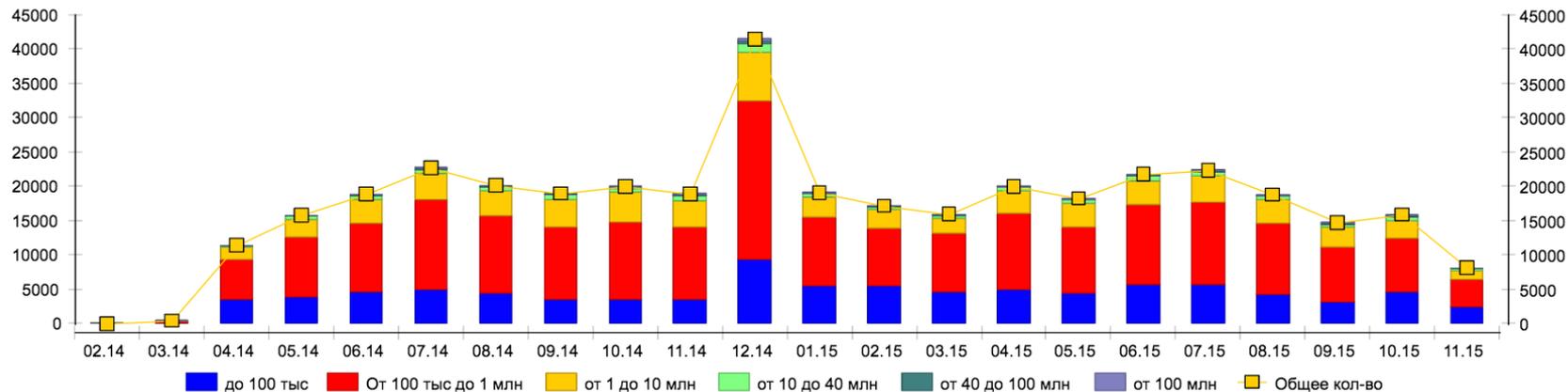
Сегмент	Количество	Покрытие
50 тыс – 1 млн	168 576	52 млрд
1 млн – 10 млн	44 626	133 млрд
10 млн – 50 млн	8 186	175 млрд
50 млн – 100 млн	1 275	89 млрд
Более 100 млн	1 206	437 млрд

Банковские гарантии для сегмента МСБ

- Суммарный объем обеспечений – **370 млрд.** рублей в год
- Количество гарантий размером **до 20 млн.– 200 тыс.** в год
- Отрасли – любые (от строительства до съемок документальных фильмов)
- Регионы – вся Россия

Плавающая нагрузка на банки в течение года в сегменте банковских гарантий для госконтрактов

Банковские гарантии для обеспечения контрактов Ф3-44



Статистика по размеру обеспечения исполнения контрактов

обеспечение исполнения, от	обеспечение исполнения, до	Количество обеспечений	Сумма обеспечений	Среднее обеспечение
50	1 000	530 403	112 488 679 029	212 081,53 Р
1 000	10 000	56 964	162 264 870 789	2 848 551,20 Р
10 000	50 000	8 393	175 958 488 495	20 964 909,86 Р
50 000	100 000	1 292	90 286 657 402	69 881 313,78 Р
100 000	500 000	980	186 613 386 681	190 421 823,14 Р
500 000		203	14 907 862 711 663	73 437 747 348,09 Р

Быстроразвивающийся рынок

Ограниченное количество компаний и растущая конкуренция

Емкость рынка банковских гарантий ограничена

Количество компаний, активно участвующих в госзаказе около 70.000 (всего – порядка 330.000 юридических лиц). Прирост новых компаний незначителен (менее 1% в год)

Тенденции со стороны предложений банков:

- Лидеры рынка сохраняют свое положение и усиливают позиции за счет постоянного развития продукта – снижение тарифов (вплоть до 2000 рублей за минимальную стоимость гарантии) и ослабление скоринговой модели.
- Количество банков, активно представленных в сегменте банковских гарантий увеличивается каждый месяц

Статистика требований по гарантиям

Статистика на основе предъявления исковых требований по гарантиям от банков к поставщикам. (на основе крупнейших банков-гарантов по количеству выпущенных гарантий)

До 10 млн рублей

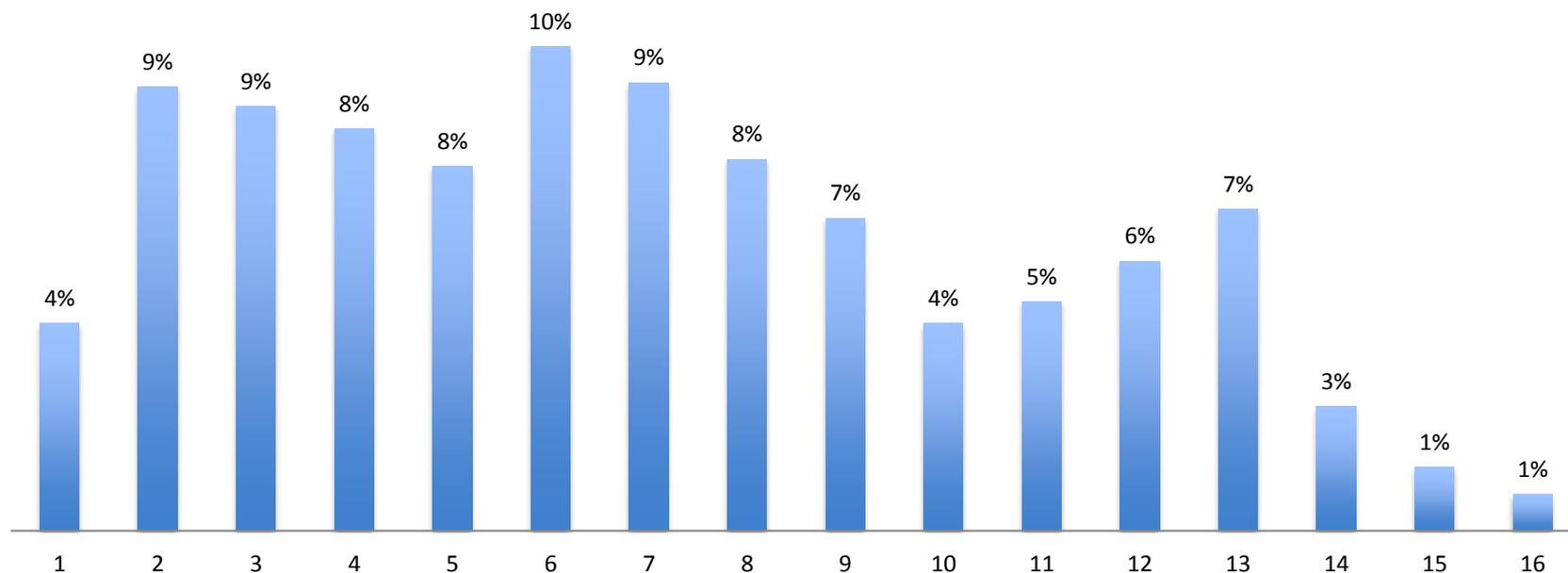
10 – 40 млн рублей

	шт	рублей	шт	рублей
Истекшие гарантии (сроком действия до 01.09.2015)	15 859	12 080 855 499	367	683 202 175
Иски по регрессу (истекшие и действующие гарантии)	48	13 609 526	4	547 434
	0,30%	0,11%	1,09%	0,08%

ТОП-10 банков по отношению «сумма гарантий» / «Капитал»

БАНК	Размер капитала по ф.123, млрд рублей	Сумма действующих гарантий по 44-ФЗ, млрд рублей	Количество активных гарантий	Отношение объема активных гарантий к Капиталу
ЦЕНТРАЛЬНО-ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНК	1,6	11,1	673	7,0
К2 БАНК	2,5	17,4	16151	6,9
МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ БАНК	1,1	6,5	1288	5,8
НЕФТЕПРОМБАНК	1,7	8,4	114	5,1
ОБЪЕДИНЕННЫЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК	4,0	19,6	15649	4,9
СЕВЕРО-ВОСТОЧНЫЙ АЛЬЯНС	3,3	14,2	4874	4,4
ДЕРЖАВА	3,5	13,5	11409	3,8
НАРОДНЫЙ БАНК	1,2	4,1	220	3,4
ФИНТРАСТБАНК	1,2	3,1	85	2,7

Статистика по продолжительности государственных контрактов (в месяцах)



Доля от общего количества госконтрактов, шт

Контракты по 44-ФЗ с обеспечением и без БГ в реестре

	Контракты менее 100 млн		Контракты более 100 млн	
	Сумма контрактов, млрд	Количество	Сумма контрактов, млрд	Количество
апр.14	133,07	180 867	67,07	190
май.14	133,86	188 369	53,94	151
июн.14	119,76	164 259	34,33	144
июл.14	132,66	162 748	45,62	166
авг.14	117,36	132 674	48,39	147
сен.14	115,62	136 181	53,34	139
окт.14	133,17	147 217	63,69	140
ноя.14	170,02	176 141	107,26	231
дек.14	148,11	158 740	52,31	131
январ.15	41,34	46 797	14,31	41
фев.15	82,78	114 216	23,69	88
мар.15	104,11	146 336	56,68	102
апр.15	107,12	136 795	34,67	118
май.15	93,58	125 314	87,19	171
июн.15	101,28	135 587	33,79	111
июл.15	96,98	122 537	31,06	98
авг.15	91,23	115 924	25,36	90
сен.15	89,71	121 478	52,38	150
окт.15	156,88	135 897	96,35	270

«Технические» решения. Особенности

Рассмотрение и выпуск гарантии происходит без соблюдения необходимых требований общего или банковского законодательства.

Основные причины:

- банк находится в тяжелом состоянии и активно привлекает средства перед отзывом лицензии. Примеры – Региональный банк развития, Нота-банк, Русславбанк.
- банк исключен из Перечня Минфина, но доступ к Реестру БГ еще не заблокирован. Пример – Банк Жилищного Финансирования, исключен из Перечня в июле 2015, размещал гарантии в реестре до сентября 2015.

«Технические» решения. Риски и убытки

Риски для компаний:

- гарантия не будет выпущена или не вступит в силу
- гарантия не будет размещена в Реестре БГ
- гарантия будет выпущена с формулировками, противоречащими законодательству

Последствия для компаний:

- «пожарный» перевыпуск гарантии в другом банке
- отказ в заключении контракта

«Технические» решения. Как определить?

Основные признаки «технических» решений:

- оплата не на р/с банка или не полностью на р/с банка
- Оплата услуг агента до предоставления гарантии (размещения в Реестре)
- формирование кредитного досье (заявки, юридические и финансовые документы) по копиям/скан-копиям
- выпуск крупных (от 50 млн) гарантий без детального анализа финансовой деятельности
- отсутствие дополнительных запросов банка по арбитражам, задолженностям, кредитной нагрузке

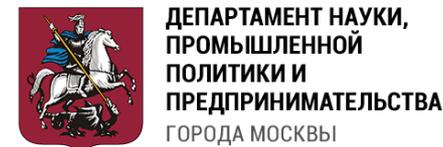
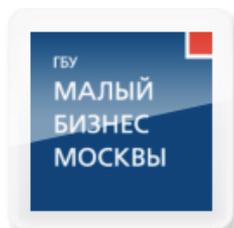
Госброкер - это

Команда профессионалов, которая оказывает консалтинговые услуги и предоставляет исполнителям государственных контрактов различные финансовые инструменты, такие как: банковские гарантии, тендерные кредиты и финансирование исполнения госконтрактов.

Партнерами компании являются 25 банков и 14 страховых компаний, что позволяет предоставлять нашим клиентам одни из лучших условий по финансовым и страховым продуктам, которые

Работаем по всей России, нас знают во многих регионах, рекомендуют заказчики и электронные площадки.

Руководители компании Госброкер контролируют профильные комитеты и оказывают правовую и консультационную поддержку в сфере финансов для крупных профессиональных объединений:



Госброкер в цифрах и фактах

- Возраст компании – 5 лет
- Привлеченных клиентов – более 2500
- Выпущенных банковских гарантий и кредитов – более 30000
- Штат компании – 30 сотрудников
- Первый совместный продукт с банком («экспресс»-гарантии с ЭДО) – 2011 год
- Совместных специализированных продуктов – в 10 банках
- Всего банков-партнеров – более 40

Круглый стол №2

Практические аспекты реализации
инвестиционно-строительных проектов
в регионах России

Информационный партнер
круглого стола:

КВАДРУМ



Госброкер - ЛИДЕР МНЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СООБЩЕСТВА

Ежегодно мы проводим, участвуем и поддерживаем более 20 ключевых отраслевых мероприятий

Последние мероприятия:

«Руководители компании Госброкер организовали заседание профильного комитета в Деловой России и подготовили проект поправок для Министерства экономического развития...»

[Смотреть на сайте >>](#)

Март 2015

«Алексей Порошин выступил с докладом на конференции «Банковские гарантии и кредитование: перспективы развития рынка...»

[Смотреть на сайте >>](#)

Февраль 2015

«Компания Госброкер выступила Генеральным партнером X-ой всероссийской строительной ассамблеи...»

[Смотреть на сайте >>](#)

Декабрь 2014

[Информация обо всех мероприятиях компании >>](#)

Особые решения для крупного бизнеса

Для компаний, которые активно участвуют в государственных закупках, мы предлагаем нестандартные формы сотрудничества с банком, которые значительно упрощают работу

Рамочное соглашение с банком

(от 50 контрактов в год)

Если компания участвует в более, чем в 50 тендерах в год, целесообразно оформить рамочное соглашение с банком. Единоразово установив такое соглашение, для клиента будет выпускать гарантии в автоматическом режиме, буквально по запросу на электронную почту.

Установление лимита в банке

(от 100 млн рублей)

Установление лимита позволяет один раз получить полное предварительное одобрение на выпуск банковских гарантий в рамках установленной суммы и далее быть уверенным в простом и быстром выпуске обеспечения.



Среди клиентов Госброкера крупнейшие участники рынка госзаказа





Удобный сервис для малого и среднего бизнеса

Быстрый и надежный механизм для
получения банковских гарантий

Оценка компании за 3 часа и выпуск за 4 дня

Благодаря высокой степени автоматизации, мы можем проанализировать компанию, получив от неё только финансовую отчетность. Все остальные данные мы соберем самостоятельно.

Выпуск гарантии без приезда в банк

Для верификации документов мы применяем электронную подпись, которая есть у каждого участника госторгов.

Выгодные тарифы, от 3% годовых

Средневзвешенная ставка по рынку для выпуска банковских гарантий составляет 4,5%. При этом наше стандартное предложение для клиентов составляет 3 – 3,5% годовых.

Схема работы



Обращение в
Госброкер



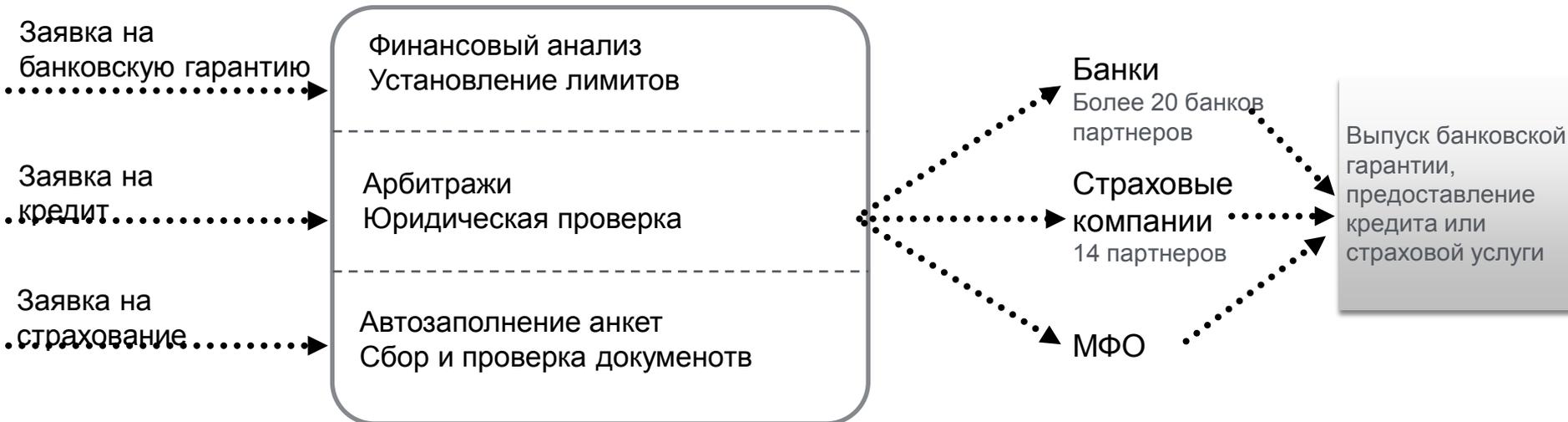
Скоринг и
структурирование сделки
клиента



Анализ и поиск
наилучших условий по
сделке



Выпуск сделки



Клиент

Госброкер

Партнеры Госброкера
(Банки и страховые
компании)

Выпуск
продукта

1

Компания обращается в Госброкер для получения одного или нескольких финансовых продуктов: банковская гарантия, страхование или кредит.

2

Специалисты Госброкера проводят финансовую и юридическую оценку клиента. Собирают полный комплект документов и заполняют необходимые для банка или страховой компании анкеты.

3

После того как клиента оценили, и структурировали сделку, Госброкер подает комплект документов клиента во все компании-партнеры (банки и страховые)

4

Получив предварительные решения из банков и страховых компаний, специалисты Госброкера выбирают лучшие условия и сопровождают сделку на всех этапах.

Мы приглашаем вас развивать новые
технологичные продукты вместе!

Управляющий партнер
Алексей Порошин

Моб.тел. +7 (964) 645-12-96
E-mail: A.Poroshin@gosbroker.ru

Gosbroker.ru
8 800 555 08 20