

Финансовые Инструменты Исполнителям Госзаказа. Проблемы и решения

Алексей Порошин

Руководитель Центра финансово-кредитной поддержки
бизнеса ФМоС «Деловой России»

Управляющий партнер проекта «Госброкер»

25 ноября 2015 г., Москва

Краткое резюме финансовых продуктов на рынке госзаказа

«Банковские гарантии для участников Госзакупок» - не новый продукт на рынке, однако приобрел реально массовый характер лишь с апреля 2014 года.

Обусловлено это законодательным введением единого «Реестра банковских гарантий» в рамках нового Федерального закона 44-ФЗ.

В настоящий момент финансовые инструменты обеспечения добросовестности в госзаказе (обеспечение заявки на участие в тендере и обеспечение исполнения контракта) являются основными ограничителями при участии в закупках.

2015 год обусловлен активным поиском исполнителями постоянных банков-партнеров для обслуживания финансовых потребностей при работе с госзаказом (банковские гарантии, тендерные кредиты, кредиты на исполнение госконтрактов)

Банковские гарантии по 44-ФЗ (сегментация по размеру гарантий)

Сегмент	Количество	Покрытие
50 тыс – 1 млн	168 576	52 млрд
1 млн – 10 млн	44 626	133 млрд
10 млн – 50 млн	8 186	175 млрд
50 млн – 100 млн	1 275	89 млрд
Более 100 млн	1 206	437 млрд

Банковские гарантии для сегмента МСБ

Суммарный объем обеспечений – 370 млрд. рублей в год

Количество гарантий размером до 20 млн.— 200 тыс. в год

Отрасли – любые (от строительства до съемок документальных фильмов)

Регионы – вся Россия

Статистика по размеру обеспечения исполнения контрактов

обеспечение исполнения, от	обеспечение исполнения, до	Количество обеспечений	Сумма обеспечений	Среднее обеспечение
50	1 000	530 403	112 488 679 029	212 081,53 Р
1 000	10 000	56 964	162 264 870 789	2 848 551,20 Р
10 000	50 000	8 393	175 958 488 495	20 964 909,86 Р
50 000	100 000	1 292	90 286 657 402	69 881 313,78 Р
100 000	500 000	980	186 613 386 681	190 421 823,14 Р
500 000		203	14 907 862 711 663	73 437 747 348,09 Р

Быстроразвивающийся рынок

Ограниченное количество компаний и растущая конкуренция

Емкость рынка банковских гарантий ограничена

Количество компаний, активно участвующих в госзаказе около 70.000 (всего – порядка 330.000 юридических лиц). Прирост новых компаний незначителен (менее 1% в год)

Тенденции со стороны предложений банков:

- Лидеры рынка сохраняют свое положение и усиливают позиции за счет постоянного развития продукта – снижение тарифов (вплоть до 2000 рублей за минимальную стоимость гарантии) и ослабление скоринговой модели.
- Количество банков, активно представленных в сегменте банковских гарантий увеличивается каждый месяц

Обзор ключевых игроков

Сегмент малых (до 10 млн) гарантий, годовой объем, руб

БАНК	Количество гарантий*	Сумма гарантий*	Капитал
К2 (Владикомбанк)	23 068	16 787 981 603	2 478 274 000
О.К. Банк (Окский)	16 485	14 026 353 214	3 082 696 000
Держава	16 862	12 617 395 251	3 234 317 000
Сбербанк	15 763	8 586 845 091	2 520 815 372 000
Совкомбанк	6 945	6 282 486 869	35 247 653 000
Локо-банк	4 145	3 653 409 997	11 107 627 000
СВА	1 663	3 043 351 292	4 211 701 000
Росевробанк	4 260	2 980 953 596	25 175 501 000
Солид банк	2 688	2 613 815 492	1 690 496 000
Аспект	3 173	2 272 003 151	1 180 704 000
Москоммерцбанк	3 453	2 110 156 037	4 890 197 000
ФК Открытие	2 534	2 007 793 946	225 490 108 000

Обзор ключевых игроков

Сегмент малых (от 10 до 50 млн) гарантий, годовой объем, руб

БАНК	Количество гарантий*	Сумма гарантий*	Капитал
Сбербанк	522	11 843 536 257	2 520 815 372 000
ВТБ	318	7 039 615 105	758 293 703 000
О.К. Банк (Окский)	335	6 543 994 038	3 082 696 000
ЦЕБ	266	6 094 062 179	1 579 398 000
ФК Открытие	230	5 105 046 219	225 490 108 000
К2 (Владикомбанк)	272	4 403 260 384	2 478 274 000
*Г СВА	213	4 121 706 772	4 211 701 000»
К1 Совкомбанк	213	3 769 807 248	35 247 653 000
Нота-банк	177	3 768 482 567	11 110 594 000
Банк Москвы	153	3 675 882 448	168 430 575 000
Росевробанк	177	3 487 217 272	25 175 501 000
Промсвязьбанк	124	2 710 684 228	123 333 152 000

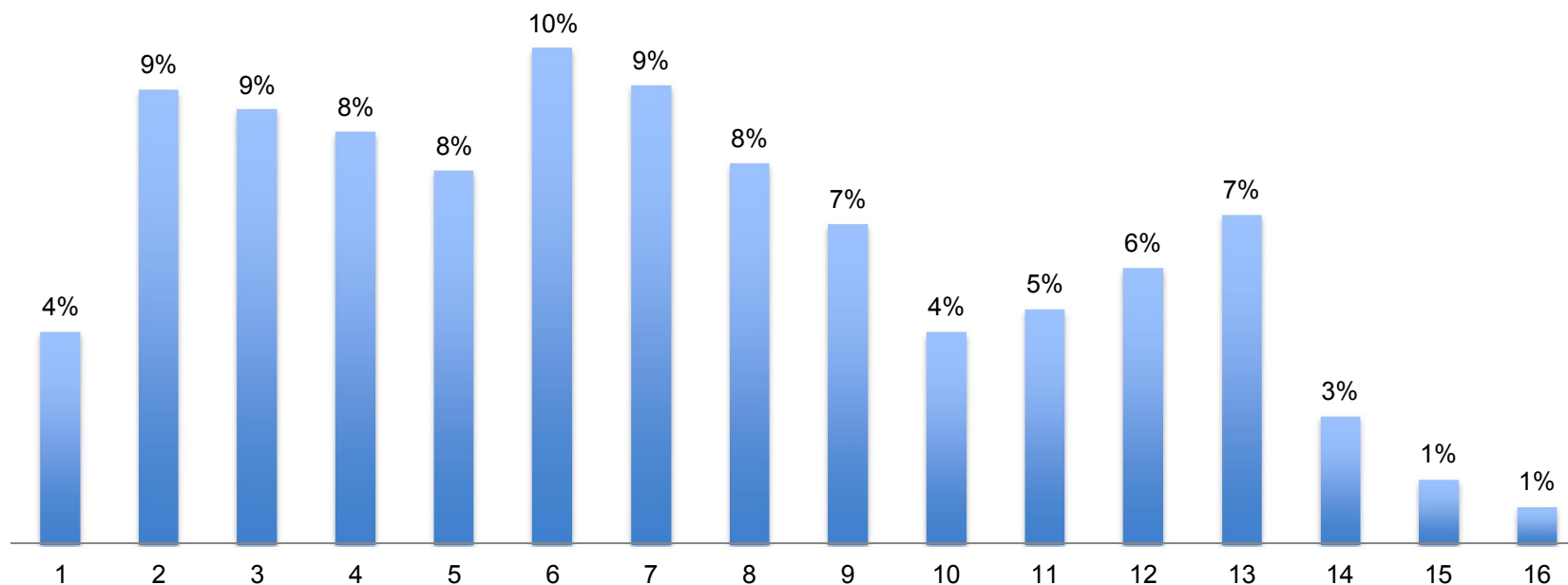
Статистика на основе предъявления исковых требований по гарантиям от банков к поставщикам. (на основе крупнейших банков-гарантов по количеству выпущенных гарантий)

До 10 млн рублей

10 – 40 млн рублей

	шт	рублей	шт	рублей
Истекшие гарантии (сроком действия до 01.09.2015)	15 859	12 080 855 499	367	683 202 175
Иски по регрессу (истекшие и действующие гарантии)	48	13 609 526	4	547 434
Дефолтность	0,30%	0,11%	1,09%	0,08%

Статистика по продолжительности государственных контрактов (в месяцах)



Доля от общего количества госконтрактов,
шт

Устоявшийся рынок

- Более года с момента введения единого реестра
- Стандартизированные экспресс-продукты
- Банковские гарантии в экспресс-формате до 40 млн

Основные параметры экспресс-продуктов (в среднем до 10 млн рублей)

Среднерыночный тариф

3,5 – 4% годовых, но не менее 10 тыс. рублей.

Основные параметры экспресс-продукта

Без открытия расчетного счета и обеспечений;

Дистанционное взаимодействие (без приезда в банк) с использованием электронного документооборота с Электронной подписью.

Четко-прописанные стоп-факторы и критерии скоринга;

Оперативное рассмотрение и оформление сделки (до 4х рабочих дней)

Безусловные стоп-факторы

- Возраст Клиента – не менее 12 месяцев (в некоторых случаях не менее 6 месяцев)
- Наличие сведений о проведении процедуры банкротства в отношении Клиента
- Имеется решение суда о дисквалификации Единоличного исполнительного органа Клиента (ст. 3.11 КоАП РФ)
- Наличие непогашенной просроченной ссудной и приравненной к ней задолженности и начисленных процентов
- Отрицательная кредитная история Клиента
- Клиент является нерезидентом РФ
- Наличие Клиента в Реестре недобросовестных поставщиков по 44-ФЗ или 223-ФЗ

Условные СТОП-факторы

- Опыт исполнения 2-х и более контрактов, на сумму большую или равную 80% от стоимости контракта [«сопоставимость» в разных банках – от 0,5 до 1 от стоимости гарантируемого контракта]
- Отношение суммы выдаваемой БГ к среднемесячной выручке не более 400%
[в разных Банках – не более 200-300%%]
- Выручка по итогам последнего завершеного финансового года/сумма контракта, по которому запрашивается гарантия [в разных Банках – не менее 1]
- Принципал является ответчиком по арбитражным делам, сумма исков более 15% от выручки за последние 12 мес.

«Экзотические» СТОП-факторы:

- *Возраст бенефициарного владельца / руководителя не моложе 25, и не старше 65 лет*

Пошаговый механизм работы с Банком

Необходимо предоставить в Банк

1. Заявление и анкета по компании
2. Балансы форма №1-2 за 5 последних отчетных дат
3. Расшифровки ДЗ и КЗ на последнюю отчетную дату
4. Расшифровку по кредитам и займам на текущую дату
5. Реестр выполненных и исполняемых в текущий момент контрактов
6. Скан паспорта ген директора, поручителя, главного бухгалтера
- 7.1. Для БГ под новый контракт – тендерную документацию
- 7.2. Для БГ по действующему контракту – сам контракт и подписанные КС-2,3 по этому контракту на текущую дату.

Основные маркеры при проведении финансового анализа

анализ проводится по официальной отчётности [Ф.1, Ф.2] на две отчётные даты – за последний квартал и полный год

- Отсутствие выручки равной «0» в отчетности, в любом из анализируемых периодов
- Отсутствие отрицательных чистых активов
- Отсутствие отрицательной динамики финансовых показателей деятельности, которая повлекла снижение чистых активов более чем на 25% от максимального значения
- Собственный капитал имеет положительное значение, на все анализируемые периоды
- Нераспределённая прибыль имеет положительное значение, на все анализируемые периоды
- Динамика выручки за 2014г., относительно выручки за 2013г. Снижение не более 30%
- Динамика выручки за 3, 6, 9 месяцев 2015г., относительно выручки за аналогичный период 2014г. Снижение не более 40%

Дополнительные маркеры при проведении финансового анализа

анализ проводится по официальной отчётности [Ф.1, Ф.2] на две отчётные даты – за последний квартал и полный год

- Наличие просроченной задолженности перед работниками по заработной плате
- Долговая нагрузка превышает 50% от приведённой Выручки за текущий год
- Доля просроченной дебиторской и кредиторской задолженности от размера общей задолженности (в разных Банках – не более 15–25%)
- Наличие просроченной задолженности по налогам, сборам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды (в разных Банках – от 0 до 10%)
- Наличие неоплаченных документов из-за недостаточности средств (Объем Картотеки №2)

Получение гарантии при низкой финансовой оценке

Дополнительными инструментами снижения риска могут служить:

- поручительства юридических и физических лиц;
- открытие расчетного счета в банке-гаранте и перевод расчетов по гарантируемому контракту;
- зalog прав требования по контракту;
- заклад векселя или депозит на сумму от 5 до 20% от суммы гарантии

К чему готовиться компаниям

На основании анализа методик разных банков можно сделать следующие выводы:

1.ОБРАЩАЙТЕ ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ВНИМАНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ ОТЧЕТНОСТЬ

А) Чистые активы компании должны быть положительными и не падать в течение года более чем на 25%

Б) Накопленная прибыль для компаний по итогам финансового года должна быть положительной

В) Собственный капитал на послед.отчетную дату должен быть положительным

Г) Соотношение Оборотных активов компании к краткосрочным обязательствам должны быть не менее 0,8.

Расчетный лимит кредитования для гарантий до 15 млн.рублей на основании формы № 1 отчетности может составить средняя величина оборотных активов компании за 4 послед.отчетных даты * 1,3

К чему готовиться при обращении за банковской гарантией

На основании анализа выручки максимальный лимит банковских гарантий может составить:

1) Для гарантий до 15 млн.рублей – размер 6 среднемесячных выручек Компании минус текущие обязательства (кредиты и займы)

2) Для гарантий свыше 15 млн.рублей – размер среднемесячной выручки умноженной на опыт компании (максимальный размер – 5 среднемес.выручек)

На основании раздела 2 формы 1 баланса максимальный лимит банковских гарантий может составить:

- до 15 млн.рублей на основании формы № 1 отчетности может составить средняя величина оборотных активов компании за 4 послед.отчетных даты *1,3 (при 1 или 2 категории заемщика на основании Положения 254-П)

Для гарантий до 15 млн.рублей в итоге выбирается минимальное значение между расчетом лимита по форме № 1 или по форме № 2.

Пример «хорошего» баланса

Наличие ОС говорит о том, что у предприятия есть материально-технические средства для исполнения контракта

Наличие Запасов говорит о том, что у предприятия есть ТМЦ для исполнения контракта

Наличие ДтЗ позволяет судить о наличии у предприятия оборотных средств для исполнения контракта

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 марта 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Нематериальные активы	1110	46	47	54
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	4 182	5 019	2 089
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	5 000	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	9 228	5 066	2 144
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Запасы	1210	137 640	138 772	172 145
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	10 550
	Дебиторская задолженность	1230	196 125	279 239	375 900
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	7 097	583	11 216
	Прочие оборотные активы	1260	2 786	7 632	8 798
	Итого по разделу II	1200	343 605	426 227	578 609
	БАЛАНС	1600	352 833	431 293	580 753

Положительное значение Собственного капитала (1300)

Положительный момент: рост Нераспределённой прибыли (1370) – свидетельствует о наличии прибыли на протяжении нескольких отчётных периодов

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 марта 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределённая прибыль (непокрытый убыток)	1370	23 737	23 102	16 304
	Итого по разделу III	1300	23 747	23 112	16 314
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Заемные средства	1510	268 019	273 974	266 484
	Кредиторская задолженность	1520	61 067	134 207	275 616
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	2 139
	Итого по разделу V	1500	329 086	408 181	564 439
	БАЛАНС	1700	352 833	431 293	580 753

Положительный момент: Текущие активы (1200) выше Текущих обязательств (1500)

Положительный момент: Снижение ДтЗ и КтЗ – с компанией рассчитываются Заказчики, а она исполняет обязательства перед Поставщиками

Поручительство государственных структур

Автоматизированное онлайн-заключение по заявкам на кредиты и гарантии:

- Корпорация МСП - до 70% гарантии/кредита
- Региональные фондов поддержки МСП – до 50% гарантии/кредита

Продукты и услуги

В рамках портала пользователю предоставляется возможность подавать заявки, получать ответы и решения из банков на все виды кредитных продуктов. При этом отдельно выделяются финансовые продукты для сферы государственного заказа, как менее рискованные, а значит более простые в получении продукты.

1. Целевые кредитные продукты для исполнителей госконтрактов

- Кредиты и кредитные линии на обеспечение заявки для участия в тендере
- Кредиты и кредитные линии для исполнения обязательств по государственным контрактам
- Банковская гарантия

2. Кредитные продукты (кредиты и кредитные линии)

- На пополнение оборотных средств
- По программе МСП
- На модернизацию и/или расширение производства
- Проектное финансирование
- Ломбардное финансирование

Пошаговый подбор подходящего продукта

С помощью пошаговой детализации запроса Пользователя, Платформа позволяет детально сформировать параметры запрашиваемого продукта

Загрузка и проверка данных из открытых источников (ЕГРЮЛ, ФССП, Арбитражи, Опыт исполнения ГК, РНП, Реестр БГ)

Позволяет осуществлять проверку вводимых Пользователем данных, дозаполнять информацию о компании и заявке, проводить первичное «отсечение» заранее непроходных заявок.

Автоматическое заполнение полей анкеты и формирование досье по компании

На основании минимально количества данных (ИНН и реестровый номер торгов) формируется большая часть анкеты в соответствии с требованиями банков. В результате – **снижение затрат времени пользователя на заполнение анкеты в несколько раз и нивелирование рисков «человеческого фактора»** при подаче заявки.

Электронный документооборот

Полный цикл электронного документооборота позволяет удаленно получать юридически значимые документы и верифицировать их в автоматическом режиме

Предоставление кредитного продукта в три этапа

Весь процесс подачи заявки из портала Деловой России до момента получения Пользователем кредитного продукта делится на три этапа:

Автоматизированная часть (функционал кредитной платформы)  15 минут

1. Формирование первичной заявки Пользователем
2. Уточнение параметров заявки и информации о компании с помощью интерактивного алгоритма
3. Обогащение данных и дозаполнение кредитного досье из публичных источников

Структурирование сделки (работа кредитного аналитика)  24 часа

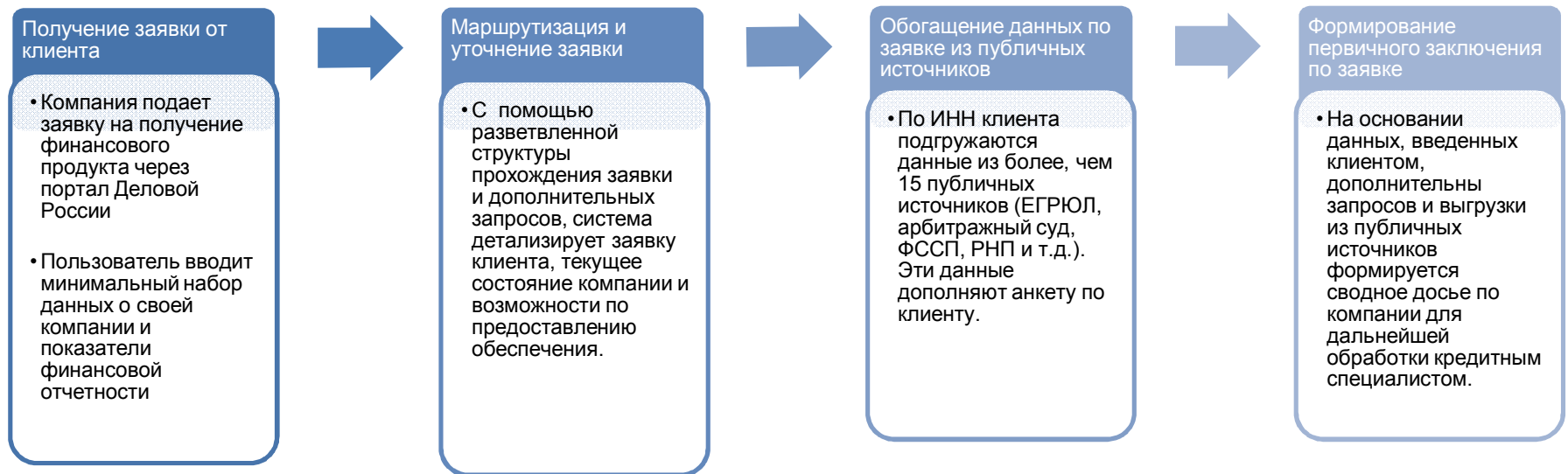
1. Первичный анализ сделки
2. Дополнительный запрос информации и документов у клиента
3. Структурирование и отправка сделки в Корпорацию МСП / Банки

Выпуск сделки (на стороне Корпорации МСП / Банка)  В зависимости от продукта

Этапы прохождения заявки на кредитный продукт.

1. Автоматическое формирование кредитного досье

Значительная часть процесса обработки заявки Пользователя и формирования кредитного досье проходит в автоматическом режиме, что позволяет сократить время на подачу заявки до 15 мин.



Благодаря высокой степени автоматизации и автоматическому заполнению данных, время затрачиваемое Пользователем на подачу заявки составляет порядка 15 минут.

Этапы прохождения заявки на кредитный продукт.

2. Работа аналитиков и отправка структурированной заявки в корпорацию МСП / Банки

После формирования предварительного кредитного досье в автоматизированной платформе, заявка попадает в работу аналитику. В случае необходимости, у клиента запрашивается дополнительная информация и формируется итоговое кредитное досье в соответствии со стандартами Корпорации МСП и/или соответствующего банка.



В случае своевременного предоставления заявителем необходимых документов, весь процесс формирования кредитного досье и подача заявки в несколько банков занимает 24 часа.

Функционал портала

Автоматическое заполнение заявки

Для того, чтобы подать заявку на получение любого финансового продукта, банк и другие финансовые учреждения требует заполнения развернутой анкеты (в среднем необходимо заполнить 150 – 250 полей) и сбора большого комплекта документов.

Кредитная платформа значительно упрощает этот процесс, требует от Пользователя заполнения минимального количества полей (ИНН и данные фин.отчетности), а большая часть данных будет собрана из официальных публичных источников.

Заявка БГ Экспресс

- 1 Информация об аукционе/ конкурсе
- 2 Бенефициар (заказчик)
- 3 Параметры контракта
- 4 Сроки контракта
- 5 Финансирование контракта
- 6 Прочее
- 7 Итог

Заполнение данных на основе веб-сервисов

Извещения

Информация о торгах

Номер извещения *

В данном поле указывается уникальный номер извещения о закупках на сайте ZAKUPKI.GOV.RU

Номер лота *

Дата извещения

Протокол *

Протокол, в котором объявлен победитель (родительный падеж) *

Протокол, в котором объявлен победитель (дательный падеж) *

Дата протокола (не публикации) *

Функционал портала

Подгрузка и проверка данных из публичных источников

Пользователь заполняет минимальное количество данных по своей компании, при этом система сама проверит и дополнит введенную информацию до полноценной анкеты для подачи заявки в банк и/или Корпорацию МСП

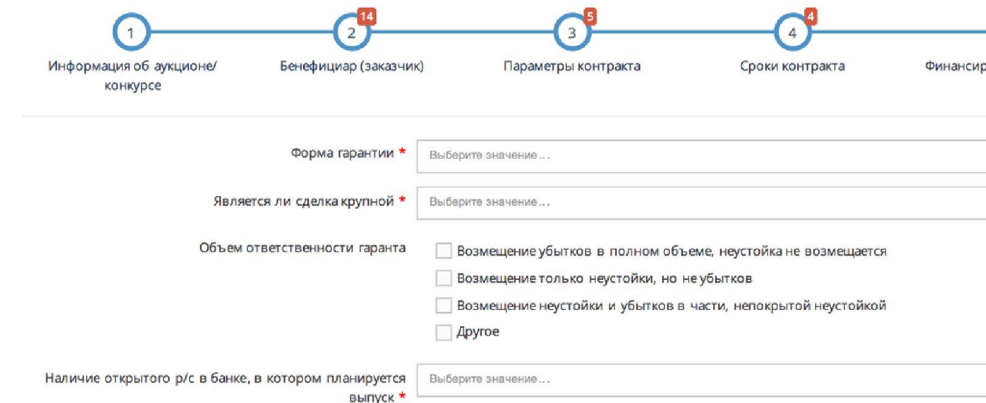
Входные данные от Пользователя:

- ИНН
- Параметры заявки (запрашиваемый вид продукта и его величина)
- РНТ (реестровый номер торгов на сайте zakupki.gov.ru, для продуктов в сфере госзаказа)
- Финансовая отчетность (Форма 1 / Форма 2) за 2 отчетных периода

Источники данных

- ЕГРЮЛ
- Данные арбитражного суда
- Реестр госконтрактов
- Реестр недобросовестных поставщиков
- Данные налоговой
- Бюро кредитных историй
- ФССП
- Реестр дисквалифицированных юр.лиц
- Данные ФМС

Заявка БГ Экспресс



1 2 3 4

Информация об аукционе/конкурсе Бенефициар (заказчик) Параметры контракта Сроки контракта Финансирование

Форма гарантии * Выберите значение ...

Является ли сделка крупной * Выберите значение ...

Объем ответственности гаранта

☐ Возмещение убытков в полном объеме, неустойка не возмещается

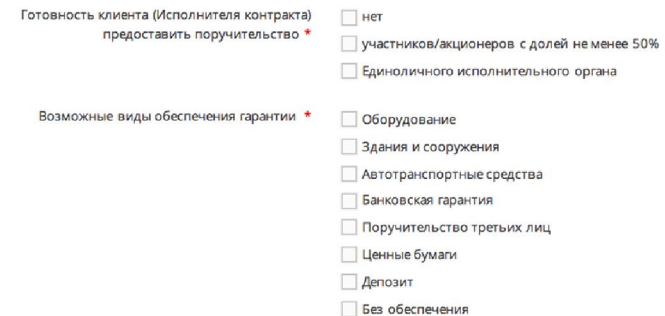
☐ Возмещение только неустойки, но не убытков

☐ Возмещение неустойки и убытков в части, непокрытой неустойкой

☐ Другое

Наличие открытого р/с в банке, в котором планируется выпуск * Выберите значение ...

Обеспечения по гарантии



Готовность клиента (Исполнителя контракта) предоставить поручительство *

☐ нет

☐ участников/акционеров с долей не менее 50%

☐ Единоличного исполнительного органа

Возможные виды обеспечения гарантии *

☐ Оборудование

☐ Здания и сооружения

☐ Автотранспортные средства

☐ Банковская гарантия

☐ Поручительство третьих лиц

☐ Ценные бумаги

☐ Депозит

☐ Без обеспечения

Функционал портала

Электронный документооборот

Полный цикл юридически значимого электронного документооборота между Пользователем, Платформой и Банком. Автоматическая проверка действительности сертификата электронной подписи

Юридические (6/13) Финансовые (5/15) Внешние (4/8) Дополнительные (2/5) Все									
Документ		Файл				Дата		Согласовано	
 	Название	Оригинал	Подписанный	Сертификат	Статус	Загрузки	Годности	Банком	Клиентом
 	Внутренний приказ о вступлении в должность руководителя и назначении бухгалтера				Отказ 		до:	☐	☐
  	Договор (суб)аренды, свидетельство о праве собственности				Отказ 	26.12.2014	до:	☐	☐
  	Информационное письмо об учете в ЕГРПНО (коды статистики)				Отказ 	20.12.2014	до:	☐	☐
 	Паспорта лиц, указанных в карточке				Отказ 		до:	☐	☐
  	Протокол о назначении руководителя				Отказ 	22.12.2014	до:	☐	☐
  	Решение о создании (протокол)				Отказ 	22.12.2014	до:	☐	☐
 	Свидетельство ЕГРЮЛ (до 01.07.2002)				Отказ 		до:	☐	☐
  	Свидетельство о государственной регистрации (ОГРН)				Отказ 	31.12.2014	до:	☐	☐
 	Свидетельство о постановке на учет в налоговом органе (ИНН)				Отказ 		до:	☐	☐

Единое окно ко всем финансовым продуктам

4 финансовых инструмента для исполнителей контрактов по 44-ФЗ и 223-ФЗ



Необходимость резервных вариантов

Срок предоставления гарантии – критичен.

Изменения условий выдачи гарантий в банках (после декабря 2014 года):

- 21 банк из ТОП-100 ввел временный бессрочный мораторий на выдачу гарантий СУЩЕСТВУЮЩИМ клиентам
- 37 банков существенно усложнили регламенты рассмотрения и выдачи гарантий

«Чистка» банковского сектора:

- в 2014 году отозвано 87 лицензий
- В 2015 году отозвано 82 лицензии (по состоянию на 16.11.2015)

«Технические» решения. Особенности

Рассмотрение и выпуск гарантии происходит без соблюдения необходимых требований общего или банковского законодательства.

Основные причины:

- банк находится в тяжелом состоянии и активно привлекает средства перед отзывом лицензии. Примеры – Региональный банк развития, Нота-банк, Русславбанк, Банк Город и т.д.
- банк исключен из Перечня Минфина, но доступ к Реестру БГ еще не заблокирован. Пример – Банк Жилищного Финансирования, исключен из Перечня в июле 2015, размещал гарантии в реестре до сентября 2015.

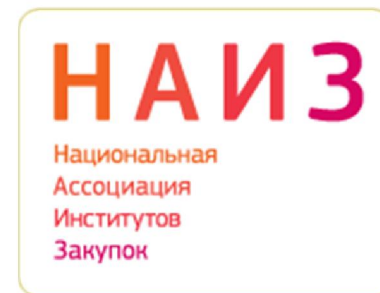
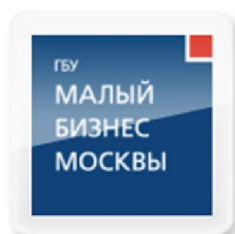
Госброкер - это

Команда профессионалов, которая оказывает консалтинговые услуги и предоставляет исполнителям государственных контрактов различные финансовые инструменты, такие как: банковские гарантии, тендерные кредиты и финансирование исполнения госконтрактов.

Партнерами компании являются более 60 банков и 14 страховых компаний, что позволяет предоставлять нашим клиентам одни из лучших условий по финансовым и страховым продуктам

Работаем по всей России, нас знают во многих регионах, рекомендуют заказчики и электронные площадки.

Руководители компании Госброкер возглавляют профильные комитеты и оказывают правовую и консультационную поддержку в сфере финансов для крупных профессиональных объединений:



Индивидуальный подход к каждой компании

Высокий уровень экспертизы и профессиональная аналитика

- **Подбор наилучшего из существующих на рынке решений**

Еженедельная аналитика всех банков и предложений финансовых продуктов на рынке госзакупок позволяет нашим клиентам объективно сравнить и выбрать лучшее, из существующих на рынке предложений

- **Финансово-аналитическая «упаковка» вашей компании**

Профессиональные банковские аналитики проводят многофакторную оценку компании, формируют кредитное досье и финансово-аналитическое заключение для дальнейшего представления заявки в банки.

- **Юридическое сопровождение сделки**

Проверка требований государственного заказчика к формам предоставления обеспечения исполнения контракта на соответствие нормам закона.

- **Согласование условий продукта на уровне первых лиц банков**

Согласование сделок на уровне первых лиц банков позволяет компании получить привилегированные условия и урегулировать все аспекты по получению финансирования в сжатый срок.

Госброкер в цифрах и фактах

Возраст компании – 5 лет

Привлеченных клиентов – более 2500

Выпущенных банковских гарантий и кредитов – более 30000

Штат компании – 30 сотрудников

Первый совместный продукт с банком («экспресс»-гарантии с ЭДО) – 2011 год

Совместных специализированных продуктов – в 10 банках

Всего банков-партнеров – более 40

Круглый стол №2

Практические аспекты реализации
инвестиционно-строительных проектов
в регионах России

Информационный партнер
круглого стола:

КВАДРУМ



Госброкер - ЛИДЕР МНЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СООБЩЕСТВА

Ежегодно мы проводим, участвуем и поддерживаем более 20 ключевых отраслевых мероприятий

Последние мероприятия:

«Руководители компании Госброкер организовали заседание профильного комитета в Деловой России и подготовили проект поправок для Министерства экономического развития...»

[Смотреть на сайте >>](#)

Март 2015

«Алексей Порошин выступил с докладом на конференции «Банковские гарантии и кредитование: перспективы развития рынка...»

[Смотреть на сайте >>](#)

Февраль 2015

«Компания Госброкер выступила Генеральным партнером X-ой всероссийской строительной ассамблеи...»

[Смотреть на сайте >>](#)

Декабрь 2014

[Информация обо всех мероприятиях компании >>](#)

Особые решения для крупного бизнеса

Для компаний, которые активно участвуют в государственных закупках, мы предлагаем нестандартные формы сотрудничества с банком, которые значительно упрощают работу

Рамочное соглашение с банком

(от 50 контрактов в год)

Если компания участвует в более, чем в 50 тендерах в год, целесообразно оформить рамочное соглашение с банком. Единоразовно установив такое соглашение, для клиента будет выпускать гарантии в автоматическом режиме, буквально по запросу на электронную почту.

Установление лимита в банке

(от 100 млн рублей)

Установление лимита позволяет один раз получить полное предварительное одобрение на выпуск банковских гарантий в рамках установленной суммы и далее быть уверенным в простом и быстром выпуске обеспечения.



Среди клиентов Госброкера крупнейшие участники рынка госзаказа





Удобный сервис для малого и среднего бизнеса

Быстрый и надежный механизм для получения банковских гарантий

Оценка компании за 3 часа и выпуск за 4 дня

Благодаря высокой степени автоматизации, мы можем проанализировать компанию, получив от неё только финансовую отчетность. Все остальные данные мы соберем самостоятельно.

Выпуск гарантии без приезда в банк

Для верификации документов мы применяем электронную подпись, которая есть у каждого участника госторгов.

Выгодные тарифы, от 3% годовых

Средневзвешенная ставка по рынку для выпуска банковских гарантий составляет 4,5%. При этом наше стандартное предложение для клиентов составляет 3 – 3,5% годовых.

Схема работы



Обращение в
Госброкер



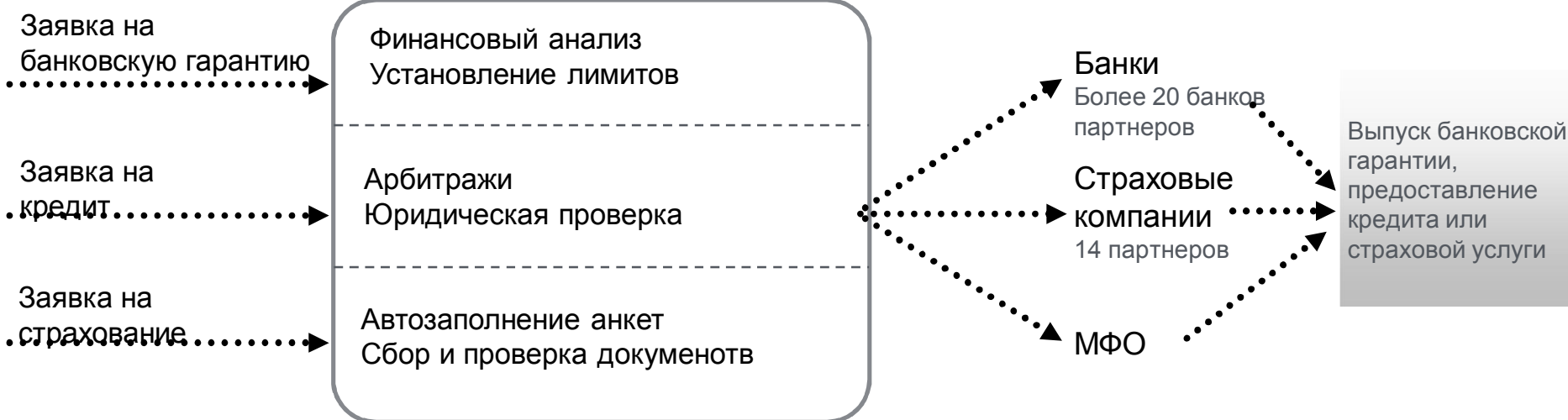
Скоринг и
структурирование сделки
клиента



Анализ и поиск
наилучших условий по
сделке



Выпуск сделки



Клиент

Госброкер

Партнеры Госброкера
(Банки и страховые
компании)

Выпуск
продукта

1

Компания обращается в Госброкер для получения одного или нескольких финансовых продуктов: банковская гарантия, страхование или кредит.

2

Специалисты Госброкера проводят финансовую и юридическую оценку клиента. Собирают полный комплект документов и заполняют необходимые для банка или страховой компании анкеты.

3

После того как клиента оценили, и структурировали сделку, Госброкер подает комплект документов клиента во все компании-партнеры (банки и страховые)

4

Получив предварительные решения из банков и страховых компаний, специалисты Госброкера выбирают лучшие условия и сопровождают сделку на всех этапах.

Управляющий партнер
Алексей Порошин

Моб.тел. +7 (964) 645-12-96

E-mail: **A.Poroshin@gosbroker.ru**

Gosbroker.ru
8 800 555 08 20